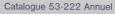


Trucking in Canada

1990

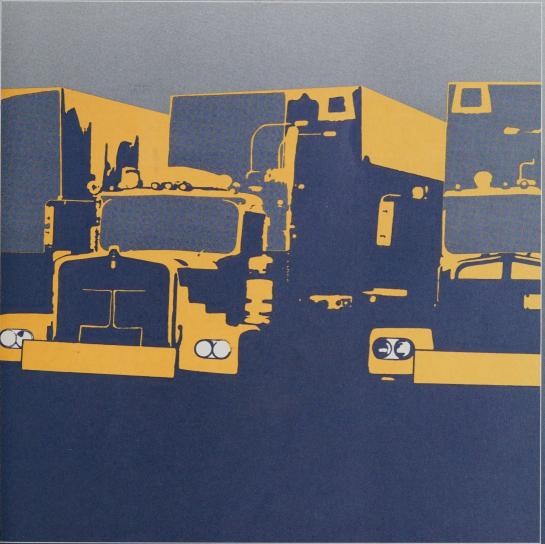


Le camionnage au Canada

1990







Data in Many Forms . . .

Statistics Canada disseminates data in a variety of forms. In addition to publications, both standard and special tabulations are offered on computer print-outs, microfiche and microfilm, and magnetic tapes. Maps and other geographic reference materials are available for some types of data. Direct access to aggregated information is possible through CANSIM, Statistics Canada's machine-readable data base and retrieval system.

How to Obtain More Information

Inquiries about this publication and related statistics or services should be directed to:

Robert Larocque.

Surface and marine Transport Section,

Transportation Division,

Newfoundland and Labrador

Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6 (Telephone: 951-2486) or to the Statistics Canada reference centre in:

St. John's	(772-4073)	Winnipeg	(983-4020)
Halifax	(426-5331)	Regina	(780-5405)
Montreal	(283-5725)	Edmonton	(495-3027)
Ottawa	(951-8116)	Calgary	(292-6717)
Toronto	(973-6586)	Vancouver	(666-3691)

Toll-free access is provided in all provinces and territories, for users who reside outside the local dialing area of any of the regional reference centres.

1-800-563-4255

Call collect 403-495-3028

Nova Scotia, New Brunswick	
and Prince Edward Island	1-800-565-7192
Quebec	1-800-361-2831
Ontario	1-800-263-1136
Manitoba	1-800-542-3404
Saskatchewan	1-800-667-7164
Alberta	1-800-282-3907
Southern Alberta	1-800-472-9708
British Columbia (South and Central)	1-800-663-1551
Yukon and Northern B.C. (area served	
by NorthwesTel Inc.)	Zenith 0-8913
Northwest Territories	
(area served by	

How to Order Publications

This and other Statistics Canada publications may be purchased from local authorized agents and other community bookstores, through the local Statistics Canada offices, or by mail order to Publication Sales, Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6.

1(613)951-7277

NorthwesTel Inc.)

Facsimile Number 1(613)951-1584

National toll free order line 1-800-267-6677

Toronto

Credit card only (973-8018)

Des données sous plusieurs formes . . .

Statistique Canada diffuse les données sous formes diverses. Outre les publications, des totalisations habituelles et spéciales sont offertes sur imprimés d'ordinateur, sur microfiches et microfilms et sur bandes magnétiques. Des cartes et d'autres documents de référence géographiques sont disponibles pour certaines sortes de données. L'accès direct à des données agrégées est possible par le truchement de CANSIM, la base de données ordinolingue et le système d'extraction de Statistique Canada.

Comment obtenir d'autres renseignements

Toutes demandes de renseignements au sujet de cette publication ou de statistiques et services connexes doivent être adressées à:

Robert Larocque.

Section des transports de surface et maritimes,

Division des transports,

Terre-Neuve et Labrador

Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6 (téléphone: 951-2486) ou au centre de consultation de Statistique Canada à:

St. John's	(772-4073)	Winnipeg	(983-4020)
Halifax	(426-5331)	Regina	(780-5405)
Montréal	(283-5725)	Edmonton	(495-3027)
Ottawa	(951-8116)	Calgary	(292-6717)
Toronto	(973-6586)	Vancouver	(666-3691)

Un service d'appel interurbain sans frais est offert, dans toutes les provinces et dans les territoires, aux utilisateurs qui habitent à l'extérieur des zones de communication locale des centres régionaux de consultation.

1-800-563-4255

1-800-565-7192
1-800-361-2831
1-800-263-1136
1-800-542-3404
1-800-667-7164
1-800-282-3907
1-800-472-9708
1-800-663-1551
Zénith 0-8913
irés au 403-495-3028

Comment commander les publications

On peut se procurer cette publication et les autres publications de Statistique Canada auprès des agents autorisés et des autres librairies locales, par l'entremise des bureaux locaux de Statistique Canada, ou en écrivant à la Section des ventes des publications, Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6.

1(613)951-7277

Numéro du télécopieur 1(613)951-1584

Commandes: 1-800-267-6677 (sans frais partout au Canada)

Foronto

Carte de crédit seulement (973-8018)



Statistics Canada

Transportation Division Surface and Marine Transport Section

Trucking in Canada

1990



Division des transports Section des transports de surface et maritimes

Le camionnage au Canada

1990



Published by authority of the Minister responsible for Statistics Canada

Minister of Industry, Science and Technology, 1993

All rights reserved. No part of this publication may be reproduced, stored in a retrieval system or transmitted in any form or by any means, electronic, mechanical, photocopying, recording or otherwise without prior written permission from Licence Services, Marketing Division, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A OT6.

February 1993

Price: Canada: \$45.00 United States: US\$54.00 Other Countries: US\$63.00

Catalogue No. 53-222

ISSN 0829-8947

Ottawa

Publication autorisée par le ministre responsable de Statistique Canada

Ministre de l'Industrie, des Sciences et de la Technologie, 1993

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de transmettre le contenu de la présente publication, sous quelque forme ou par quelque moyen que ce soit, enregistrement sur support magnétique, reproduction électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou de l'emmagasiner dans un système de recouvrement, sans l'autorisation écrite préalable des Services de concession des droits de licence, Division de la commercialisation, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

Février 1993

Prix : Canada : 45 \$ États-Unis : 54 \$ US Autres pays : 63 \$ US

Nº 53-222 au catalogue

ISSN 0829-8947

Ottawa

Note of Appreciation

Canada owes the success of its statistical system to a long-standing cooperation involving Statistics Canada, the citizens of Canada, its businesses and governments. Accurate and timely statistical information could not be produced without their continued cooperation and goodwill.

Note de reconnaissance

Le succès du système statistique du Canada repose sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada et la population, les entreprises et les administrations canadiennes. Sans cette collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible de produire des statistiques précises et actuelles.

Symbols

The following standard symbols are used in Statistics Canada publications:

- .. figures not available.
- ... figures not appropriate or not applicable.
- nil or zero.
- amount too small to be expressed.
- p preliminary figures.
- r revised figures.
- confidential to meet secrecy requirements of the Statistics Act.

Acknowledgements

This publication was prepared in the Transportation Division under the general direction of **David Dodds**, Director, and **Jim Cain**, Chief, Surface and Marine Transport Section.

Major contributions were made by the following analysts: Dan Calof, Kathie Davidson; Rochelle Handelman; Robert Larocque; Andrea Mathieson; Larry McKeown; John Nicoletta and Gilles Paré.

Technical assistance was provided by: Linda De Montigny; Joe Foti; Réjean L'Heureux; Azadeh Mosavat and Paul Tulloch.

Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada:

- .. nombres indisponibles.
- ... n'ayant pas lieu de figurer.
- néant ou zéro.
- -- nombres infimes.
- p nombres provisoires.
- nombres rectifiés.
- x confidentiel en vertu des dispositions de la Loi sur la statistique relatives au secret.

Remerciements

Cette publication a été réalisée à la division des transports sous la direction générale de **David Dodds**, directeur, et **Jim Cain**, chef de la section des transports surface et maritimes.

Les analystes suivants ont été responsables de contributions majeures: Dan Calof; Kathie Davidson; Rochelle Handelman; Robert Larocque; Andrea Mathieson; Larry McKeown; John Nicoletta et Gilles Paré.

Linda De Montigny, Joe Foti, Réjean L'Heureux, Azadeh Mosavat et Paul Tulloch ont prêté leur assistance technique.

Table of Contents

Table des matières

	raye		raye
Highlights	5	Faits Saillants	5
Chapter 1		Chapitre 1	
Introduction	7	Introduction	7
Chapter 2		Chapitre 2	
Annual Motor Carriers of Freight Survey, 1990		Enquête annuelle des transporteurs routiers de marchandises, 1990	
Introduction	15	Introduction	15
Summary Results	16	Résumé des résultats	16
Region of Domicile	16	Région de domicile	16
	17		17
Area of Activity		Région d'activité	
Revenues and Expenses	18	Recettes et dépenses	18
Operating and Originating Revenues	18	Recettes d'exploitation et recettes d'origine	18
Operating Expenses	20	Dépenses d'exploitation	20
Principal Commodity by Type	21	Les principaux types de marchandises	21
Operating Ratio	21	Ratio d'exploitation	21
Movements	22	Mouvements	22
Employment and Salaries	23	Emploi et rémunération	23
Distribution of the Wage Dollar	25	Répartition du dollar salarial	25
Owner Operators	26	Chauffeurs contractants	26
Revenue Equipment Operated	28	Matériel productif en service	28
Distance Travelled	29	Distance parcourue	29
Fuel	30	Carburant	30
Balance Sheet	32	Bilan	32
Chapter 3		Chapitre 3	
Quarterly Motor Carrier Freight Survey, 1991		Enquête trimestrielle des transporteurs routiers de marchandises, 1991	
Section 1 - Large Carriers	49	Partie 1 - Grandes Entreprises	49
Section 2 – All Carriers	51	Partie 2 - Tous les transporteurs	51
Chapter 4		Chapitre 4	
For-hire Trucking (Commodity Origin and Destination) Survey, 1990		Enquête sur le transport routier de marchandises pour compte d'autrui. 1990	
Domestic For-hire Trucking Activity		Camionnage pour compte d'autrui - trafic intérieur	
Introduction	59	Introduction	59
Origin and Destination Traffic	59	Origine et destination du trafic	59
Major Population Centres	64	Principales agglomérations	64
Commodity Movements	65	Mouvements de marchandises	65
Truckload versus Less-than-truckload Traffic	65	Charge complète et charge partielle	65
Weight Groups	69	Groupes de poids	69
Distance Groups	70	Groupes de distances	70
Selected Output Measures	70	Certaines mesures de rendement	70

Table of Contents - Concluded

Page Page Chapter 5 Chapitre 5 For-hire Trucking (Commodity Origin and Destination) Enquête sur le transport routier de marchandises pour compte d'autrui, 1990 Survey, 1990 Trafic entre le Canada et les États-Unis Canada-U.S. Traffic 107 107 Introduction Introduction Méthodes 107 Methodology 107 Partie 1 - Mouvements de marchandises 107 Commodity Movements 107 Section 1 -Section 2 - Market Penetration Partie 2 - Pénétration du marché 111 111 Chapter 6 Chapitre 6 Enquête annuelle sur les transporteurs routiers de Annual Motor Carriers of Freight Survey (Operating marchandises (Données d'exploitation), 1990 Statistics), 1990 127 127 Introduction Introduction 127 Résumé des résultats 127 Summary Results 128 Région de domicile 128 Region of Domicile Revenues and Expenses 128 Recettes et dépenses 128 129 129 Transporteurs pour compte d'autrui For-hire Carriers 129 Owner Operators 129 Chauffeurs contractants 129 Principal Commodity by Type 129 Les principaux types de marchandises 130 Mouvements 130 Movements 130 130 Emploi **Employment** 131 Matériei productif en service 131 Equipment 131 Distance Distance 131 Carburant 131 Fuel 131 Chapitre 7 Chapter 7 Special Studies Études Spéciales 7.1 Small for-hire trucking industry in Canada 149 7.1 Petites entreprises de camionnage pour compte d'autrui au Canada 149 7.2 Système routier au Canada, 1990 et 1991 157 157 7.2 Canada's Roadway System, 1990 and 1991 Chapter 8 Chapitre 8 Méthodes et qualité des données Methods and Data Quality 167 167 Introduction Introduction Annual Motor Carriers of Freight Survey (Chapters 2 Enquête annuelle des transporteurs routiers de marchandises 167 167 (chapitres 2 et 6) Quarterly Motor Carrier Freight Survey (Chapter 3) 169 Enquête trimestrielle des transporteurs routiers de 169 marchandises (chapitre 3) For-hire Trucking (Commodity Origin and Destination) Enquête sur le transport routier de marchandises pour compte Survey (Chapters 4 and 5) 170 d'autrui (chapitres 4 et 5) 170 Glossaire 179 177 Glossary

Table des matières - fin

Highlights

For-hire Trucking: Annual Industry Statistics, 1990

- Operating revenues totalled \$8.4 billion for carriers earning over \$1 million, and expenses amounted to \$8.2 billion. The operating ratio for 1990 was unchanged from 1989 at .97.
- An average salary of \$29,561 (excluding benefits) was earned by 73,178 employees of for-hire trucking companies.
 Owner operator payments totalled \$2.1 billion in 1990.
- Carriers with operating revenues between \$25,000 and \$1 million earned revenues of \$6.3 billion in 1990.

Motor Carriers of Freight: Quarterly Industry Statistics, 1991

- Some 1,400 carriers with annual revenues of \$1 million or more earned \$8.1 billion in 1991. Expenses totalled \$7.9 billion and the resulting operating ratio was .97.
- Carriers with operating revenues of at least \$25 million posted revenues and expenses of \$3.1 billion, for an operating ratio of 1.00.

For-hire trucking: Annual Activity Statistics, 1990

- Domestic tonnage transported dropped from 162.5 million tonnes in 1989 to 149.3 million in 1990.
- On the domestic side, sand and gravel was the top commodity in terms of tonnage, and food was the biggest revenue-earner.
- Canada/US traffic in 1990 was 24.3 million tonnes, a drop of 9 % from 1989. About 62 % of the tonnage was destined for the United States.

Special Studies

Small for-hire trucking companies, 1987-1989

 The number of carriers earning between \$25,000 and \$100,000 declined from 1987 to 1989. However, average earnings rose from \$56,000 in 1987 to \$61,000 in 1989.

Roadway inventory, 1990

 The length of the Canadian road system stood at 888 898 two- lane equivalent kilometres in 1991.

Faits saillants

Camionnage pour compte d'autrui: Structure de l'industrie. 1990

- Les recettes d'exploitation des transporteurs ayant des revenus supérieurs à \$1 million se sont chiffrées à \$8,4 milliards. Les dépenses ont figuré pour \$8,2 milliards, et le ratio d'opération est demeuré stable par rapport à 1989 (.97).
- Les 73,178 employés des camionneurs pour compte d'autrui ont tiré un salaire moyen de \$29,561 (excluant les bénéfices). Les paiements aux chauffeurs contractants ont totalisé \$2,1 milliards en 1990.
- Les recettes d'exploitation des petits transporteurs (ayant des revenus entre \$25,000 et \$1 million) se sont chiffrés à \$6,3 milliards en 1990.

Transporteurs routiers de marchandises: Statistiques trimestrielles, 1991

- Quelques 1,400 transporteurs (ayant des recettes supérieures à \$1 million) ont rapporté des recettes d'exploitation de \$8,1 milliards en 1991. Les dépenses d'exploitation ont totalisé \$7,9 milliards, et le ratio d'opération était .97.
- Les grands transporteurs (ayant des recettes supérieures à \$25 millions) ont rapporté des recettes et des dépenses d'exploitation de \$3,1 milliards, pour un ratio d'opération de 1.00 en 1991.

Camionnage pour compte d'autrui: Activité de l'industrie, 1990

- Le tonnage intérieur a chuté de 162,5 millions de tonnes en 1989 à 149,3 millions en 1990.
- Du côté intérieur, le sable et le gravier ont compté pour la plus grande part du tonnage transporté. Le transport des produits alimentaires a compté pour la part la plus importante des recettes.
- Le trafic Canada/E.U. était de 24,3 millions de tonnes, soit une diminution de 9 % par rapport à 1989. Environ 62 % de ce tonnage allait vers les États-Unis.

Études spéciales

Petites entreprises de camionnage, 1987-1989

 Le nombre de transporteurs gagnant entre \$25,000 et \$100,000 a diminué entre 1987 et 1989. Les revenus moyens ont grimpé de \$56,000 à \$61,000 entre 1987 et 1989.

Inventaire des routes, 1990

 La longueur du réseau routier canadien s'est établi à 888 898 kilomètres (équivalent-deux voies) en 1991.

FOR FURTHER READING

Selected Publications from Statistics Canada

LECTURES SUGGÉRÉES

Choisies parmi les publications de Statistique Canada

		Catalogue
Surface and Marine Transport – Service Bulletin, Bilingual, Eight issues/year.	Transports terrestre et maritime – Bulletin de Service, Bilingue, Huit numéros/année.	50-002
Air Carrier Operations in Canada, Quarterly, Bilingual	Opérations des transporteurs aériens au Canada, Trimestriel, Bilingue	51-002
Aviation Statistics Centre – Service Bulletin, Monthly, Bilingual	Centre des statistiques de l'aviation – Bulletin de service, Mensuel, Bilingue	51-004
Air Carrier Traffic at Canadian Airports, Quarterly, Bilingual	Trafic des transporteurs aériens aux aéroports canadiens, Trimestriel, Bilingue	51-005
Air Passenger Origin and Destination: Domestic Report, Annual, Bilingual	Origine et destination des passagers aériens: Rapport sur le trafic intérieur, Annuel, Bilingue	51-204
Air Passenger Origin and Destination: Canada/United States Report, Annual, Bilingual	Origine et destination des passagers aériens: Rapport sur le trafic Canada/États-Unis, Annuel, Bilingue	51-205
Canadian Civil Aviation, Annual, Bilingual	Aviation civile canadienne, Annuel, Bilingue	51-206
Air Charter Statistics. Annual, Bilingual	Statistique des affrètements aériens, Annuel, Bilingue	51-207
Aviation in Canada: Historical and Statistical Perspectives on Civil Aviation, Occasional, issued in 1986.	L'Aviation au Canada: Aperçu historique et statistique de l'aviation civile, Hors série, publiée en 1986.	51-501E/F
Railway Carloadings, Monthly, Bilingual	Chargements ferroviaires, Mensuel, Bilingue	52-001
Railway Operating Statistics, Monthly, Bilingual	Statistique de l'exploitation ferroviaire, Mensuel, Bilingue	52-003
Rail In Canada, Annual, Bilingual	Le transport ferroviaire au Canada, Annuel, Bilingue	52-216
Passenger Bus and Urban Transit Statistics, Monthly, Bilingual	Statistique du transport des voyageurs par autobus et du transport urbain, Mensuel, Bilingue	53-003
Passenger Bus and Urban Transit Statistics, Annual, Bilingual	Statistique du transport des voyageurs par autobus et du transport urbain, Annuel, Bilingue	53-215
Road Motor Vehicles: Fuel Sales, Annual, Bilingual	Véhicules automobiles: Ventes de carburants, Annuel, Bilingue	53-218
Road Motor Vehicles: Registrations, Annual, Bilingual	Véhicules automobiles: Immatriculations, Annuel, Bilingue	53-219
Trucking in Canada, Annual, Bilingual	Le camionnage au Canada, Annuel, Bilingue	53-222
Shipping in Canada, Annual, Bilingual	Le transport maritime au Canada, A., Bil.	54-205

To order a publication you may telephone 1-613-951-7277 or use facsimile number 1-613-951-1584. For toll free in Canada only telephone 1-800-267-6677. When ordering by telephone or facsimile a written confirmation is not required.

Pour obtenir une publication veuillez téléphoner au 1-613-951-7277 ou utiliser le numéro du télécopieur 1-613-951-1584. Pour appeler sans frais, au Canada, composez le 1-800-267-6677. Il n'est pas nécessaire de nous faire parvenir une confirmation pour une commande faite par téléphone ou télécopieur.

Chapter 1

General Overview

Introduction

Trucking is a part of the life of every Canadian. Most of what we come in contact with, from the clothes we wear to the food we eat, travels by truck over some part of its production/consumption cycle. Due to Canada's economic, geographic, and demographic make-up, transportation plays a greater role in the Canadian economy than it does in most other countries. And due to the flexibility of trucks, trucking is often the easiest way to transport many types of goods around Canada quickly and efficiently.

Many Canadians are heavily dependent on trucks for their economic livelihood. Directly, truck drivers, mechanics, office staff, and other truck company employees earn their wages from truck cargo movements. In addition, those who manufacture and sell the trucks are dependent on the trucking industry for their income. More indirectly, the manufacturing, wholesale, retail, and international trade industries use trucks as a major mode of transport for moving goods, and consequently the income of employees in those industries is highly correlated with the health of the trucking industry. Finally, since most goods that need to be moved from one place to another must rely on trucking for at least one leg of their voyage, the efficiency and viability of the trucking industry has an impact on the economic welfare of most of the Canadian labour force.

Transportation In the Economy

Transportation is an important sector in the economy, accounting for a substantial percentage of total national income and employment. In addition, most of the other sectors in the economy (e.g. manufacturing, wholesale trade, retail trade, natural resources) need an efficient and cost-effective transportation system to be competitive. Therefore, the prosperity of the entire economy is linked to the transportation sector.

Chapitre 1

Aperçu général

Introduction

Le camionnage touche la vie de tous les canadiens. Presque tout ce qui nous entoure, qu'il s'agisse des vêtements que nous portons ou des aliments que nous mangeons, est transporté par camions au cours d'une étape donnée du cycle de production et de consommation. Vu la structure économique, géographique et démographique du Canada, le secteur des transports joue un rôle plus prépondérant dans l'économie canadienne que dans celle de la plupart des autres pays. Le camionnage étant un moyen de transport souple, il est souvent le moyen le plus facile de transporter des marchandises rapidement et efficacement à l'échelle du Canada.

Le gagne-pain de nombreux canadiens repose sur le camionnage. Le salaire des chauffeurs de camions, des mécaniciens, du personnel d'administration et des autres employés des entreprises de camionnage provient directement du transport de marchandises par camions. De plus, ceux qui fabriquent et vendent les camions tirent leurs revenus du secteur du camionnage. De façon moins directe, les entreprises de fabrication, de ventes de gros et de détail, et de commerce international se servent des camions comme l'un des principaux modes de transport des marchandises. Aussi la rémunération des employés de ces entreprises est-elle étroitement liée à la santé du secteur du camionnage. Enfin, une partie du voyage de la plupart des marchandises expédiées d'une région à l'autre se fait nécessairement par camions. Le secteur du camionnage, selon son rendement et sa profitabilité, influe donc sur le bien-être économique de la majorité de la population active au Canada.

Les transports et l'économie

Le secteur des transports représente un secteur très important de l'économie, ainsi qu'un pourcentage considérable de l'ensemble des revenus et des emplois au niveau national. De plus, la survie de la plupart des autres secteurs d'activité (par ex. fabrication, ventes de gros, ventes de détail, richesses naturelles) repose sur les transports. La prospérité économique du pays dépend donc de l'état du secteur des transports.

The Economy in 1990

The Canadian economy entered a recession in the second quarter of 1990. As a result, demand for goods and services decreased, including demand for transportation services. Retail sales fell, demand for automobiles diminished, and construction activity was curtailed. All of these factors diminished the demand for transportation services, especially trucking.

As a result of these factors, and the recently deregulated environment in the trucking industry, trucking firms were forced to cut their rates in an attempt to keep market share. The firms also tried to cut costs as much as possible, one example of which is their overall increased reliance on owner operators (see chapter 2). The industry was dealt a further blow in terms of rising fuel prices in late 1990, as a result of Iraq's invasion of Kuwait. All of these factors combined to add downward pressure on the financial performance of the industry.

La situation économique en 1990

Le Canada est entré dans une récession au deuxième trimestre de 1990. Aussi a-t-on enregistré une baisse de la demande de biens et de services, y compris des services de transport. Les ventes de détail ont chuté, la demande de véhicules automobiles a diminué et l'activité au titre de la construction a été réduite. Tous ces facteurs ont influé sur la demande de services de transport, plus particulièrement les services de camionnage.

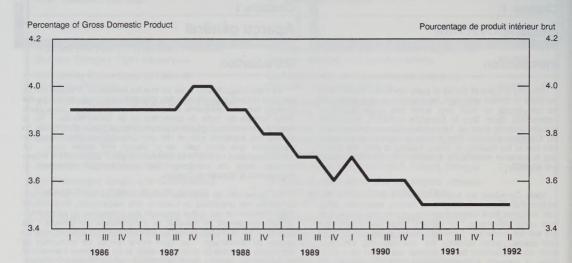
En raison de ces facteurs et de la récente déréglementation du secteur du camionnage, les entreprises ont dû réduire leurs tarifs afin de conserver une part du marché. Elles ont également été forcées de diminuer le plus possible les dépenses. On constate ainsi un recours accrû aux chauffeurs contractants (voir Chapitre 2). De plus, elles ont été touchées par la hausse des prix des combustibles à la fin de 1990, hausse attribuable à la crise dans le golfe Persique. Tous ces facteurs ont donc eu des effets défavorables sur la situation financière du secteur.



Transportation's role in the Economy

Figure 1.1

Les transports et l'économie



In direct terms, transportation accounts for 3.4 % of all goods and services produced in the domestic economy (the total Gross Domestic Product). The GDP includes the following industries under the broad heading of Transportation: air, water, railway and truck transport, urban transit system and taxicab industries, services incidental to transportation, and highway and bridge maintenance industries.

In terms of employment there are over 450,000 employees working in the transportation sector, out of 10.2 million workers in total. Therefore, 3.6% of total employment is accounted for by employees in the transportation industries. These employees earn an average of \$650 weekly, well over the national average of \$550.

Trucking in Transportation

The Trucking industry can by divided into two major components, for-hire and private. For-hire trucking includes carriers principally engaged in the transportation of freight for compensation. The for-hire trucking industry includes owner operators. Private trucking is defined as the operation of a fleet by a company not principally involved in trucking. Therefore, private truckers generally carry their own goods, using dedicated drivers on their company payroll, leased drivers, or owner operators.

Trucking in Canada, 1990, will only report the results for the for-hire trucking industry. Private trucking statistics are being compiled and will be made available on request.

De façon plus directe, cette branche d'activité représente 3,4 % de tous les produits et services nationaux (produit intérieur brut total). Le PIB englobe les secteurs suivants sous la rubrique générale des transports: transport aérien et services connexes, transport maritime et services connexes, transport par camions, transport urbain, transport par taxis, autres transports et services connexes, entretien des grandes routes et des ponts.

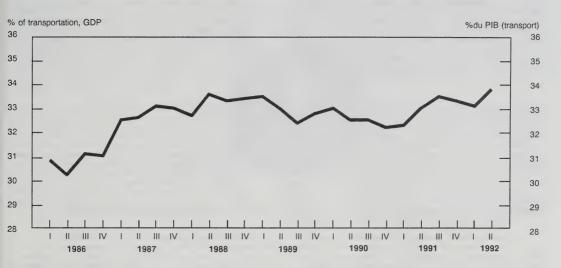
Au titre de l'effectif, on compte plus de 450,000 employés dans le secteur des transports, sur un effectif total de 10,2 millions de travailleurs. Ainsi, l'effectif de ce secteur représente 3,6 % de l'ensemble des travailleurs, et gagne en moyenne \$650 par semaine, rémunération bien supérieure à la moyenne nationale qui se situe à \$550.

Le camionnage et les transports

Le secteur du camionnage, comporte deux principales composantes: le camionnage pour compte d'autrui et le camionnage pour compte propre. Les entreprises de camionnage pour compte d'autrui ont comme activité principale le transport de marchandises contre rémunération. Le secteur pour compte d'autrui comprend les chauffeurs contractants. Une entreprise de camionnage pour compte propre est une entreprise qui exploite un parc de camions mais dont l'activité n'est pas principalement liée au camionnage. Ainsi, les entreprises pour compte propre transportent habituellement leur propres marchandises en ayant recours à des chauffeurs sur leur liste de paie, aux services de chauffeurs ou à des chaufferus contractants.

Le Camionnage au Canada, 1990 ne présente que les données des entreprises de camionnage pour compte d'autrui. Les données des entreprises de camionnage pour compte propre seront rassemblées et diffusées sur demande.





Trucking Revenue

For-hire truck transport revenue accounts for over a third of transportation industries revenues. The contribution of trucking to GDP has been increasing, while the contribution of transportation in the economy has been decreasing. The gains in trucking have come mainly at the expense of rail. Total revenue of trucking as a percentage of total transportation revenue has increased from 30 % in 1986, to 34% in 1992, while rail has shown a decrease from 22.3 % in 1986 to 20 % in 1992.

Trucking Activity

In 1990, for-hire trucks carried a total of 27 million domestic shipments, in total weighing 149 million tonnes, for a total of 54.7 billion tonne kilometres. Figure 3 shows the relative shares of domestic tonnage moved for the three major modes. It must be noted, however, that the total activity of the trucking sector is not reflected in these numbers. Specifically, these numbers do not include tonnage carried by private truckers or smaller for-hire carriers. In addition, the marine tonnage figures include all domestic marine activity, while the rail and truck figures only include Canadian-domiciled carriers. Therefore, the marine domestic tonnage figures are slightly overestimated with respect to the rail and trucking figures.

Recettes du camionnage

Les recettes du transport par camions représentent plus du tiers des recettes du secteur des transports. L'apport du camionnage au PIB s'accroît, tandis que celui du secteur des transports diminue. Les gains enregistrés par le premier l'ont été surtout aux dépens du secteur du transport ferroviaire. Les recettes totales du camionnage, en pourcentage des recettes totales du secteur des transports, ont progressé pour passer de 30 % en 1986 à 34 % en 1992, tandis que celles du secteur ferroviaire ont chuté pour passer de 22,3 % en 1986 à 20 % en 1992.

Activités du camionnage

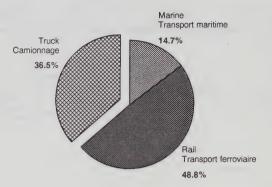
En 1990, les transporteurs pour compte d'autrui ont enregistré au total 27 millions d'expéditions intérieures dont le tonnage total s'est chiffré à 149 millions de tonnes, pour un nombre total de 54,7 milliards de tonnes-kilomètres. La figure 3 présente la part relative du tonnage intérieur transporté par les trois principaux modes. À noter cependant que ces chiffres ne traduisent pas l'ensemble de l'activité du secteur du Plus particulièrement, ils ne comprennent pas les camionnage. entreprises de camionnage pour compte propre, ni les plus petites entreprises de camionnage pour compte d'autrui. En outre, les chiffres sur le tonnage maritime comprennent l'ensemble de l'activité maritime intérieure, tandis que les chiffres sur le transport ferroviaire et le camionnage ne comprennent que les transporteurs domiciliés au Canada. Par conséquent, il y a une légère surestimation des chiffres du tonnage maritime intérieur par rapport aux chiffres du transport ferroviaire et du camionnage.

Figure 1.3

Domestic Tonnes Transported, 1990

Figure 1.3

Tonnage intérieur transporté, 1990



Trucking Employment

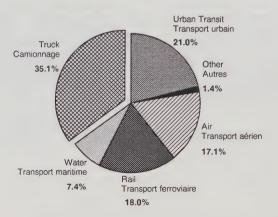
The trucking industry employs a relatively high number of people in comparison with other transportation modes. Of the 360,000 employees in transportation, 35% are employed in the trucking industry. Over 50 % of those employees were drivers, with other employees being equipment maintenance and garage employees, terminal and platform employees, sales, tariff, advertising, administrative, and other general employees. Again, the trucking numbers only include the for-hire industry. Including private trucking employees would add at least 80,000 to the total number employed in trucking. In 1990, the average compensation for an employee in trucking was \$30,000, compared to \$41,000 in rail, \$42,000 in marine, \$40,000 in aviation, and \$42,000 in urban transit.

Effectif du secteur du camionnage

Le secteur du camionnage emploie un nombre élevé de personnes comparativement à d'autres modes de transport. Sur les 360,000 employés du secteur des transports, 35 % relèvent du secteur du camionnage. Plus de 50 % de ces employés sont des chauffeurs, les autres étant des employés de l'entretien du matériel et du garage, des employés de terminus et de plate-forme, des employés des ventes, des tarifs, de la publicité et de l'administration et des employés des services généraux. À nouveau, ces chiffres ne portent que sur le secteur du camionnage pour compte d'autrui. Si l'on tenait compte du camionnage pour compte propre, il faudrait ajouter plus de 80,000 personnes à l'effectif total du secteur du camionnage. En 1990, la rémunération moyenne d'un employé du secteur du camionnage était de \$30,000, par rapport à \$41,000 pour le transport ferroviaire, \$42,000 pour le transport maritime, \$40,000 pour le transport aérien et \$42,000 pour le transport urbain.

Figure 1.4 Employment by Mode of Transport

Figure 1.4 Effectif selon le mode de transport



Trucking's Importance in Canada -**United States Trade**

The United States is Canada's largest trading partner. Seventy five percent of Canada's total exports go to the United States, while seventy percent of Canada's imports come from the United States. Canada relies heavily on this trade, as Canada trades more per capita than most other countries. Moving goods quickly, efficiently and inexpensively is of great importance to the economic health of the country. The mode of transport chosen to move a product between Canada and the United States can have great effects on the timeliness of delivery and the final cost of the end product.

In terms of value, the majority of trade with the United States moves between the two countries by truck. Over 75 % of Canada's imports and over 60 % of Canada's exports, by value, cross the border by truck. This can not be interpreted to reflect the volume of trade that moves between Canada and the United States, nor can we derive from these numbers the nationality of the carrier. In fact, in terms of tonnage, Canadian domiciled rail carriers move approximately three times as much freight across the Canada-US border as Canadian-domiciled for-hire trucking carriers, consisting mainly of low value, bulk commodities. However, the trade statistics include private carrier figures, and both Canadian- and American domiciled carriers.

Le camionnage et le commerce avec les États-Unis

Les États-Unis sont le premier partenaire commercial du Canada. Au total, 75 % des exportations du Canada sont acheminées vers les États-Unis, tandis que 70 % des importations du Canada proviennent des États-Unis. Le Canada dépend grandement de ce commerce, plus que la plupart des autres pays. Du point de vue économique, un pays doit pouvoir compter sur un système de transport rapide, efficace et peu coûteux. Le mode de transport choisi pour transporter les marchandises entre le Canada et les États-Unis peut influer grandement sur les délais de livraison et le coût ultime du produit final.

La majorité des marchandises échangées entre le Canada et les États-Unis sont transportées par camions. Selon la valeur, 75 % des importations du Canada et plus de 60 % des exportations canadiennes traversent la frontière par camion. Ces chiffres ne traduisent pas le volume de marchandises transportées entre le Canada et les États-Unis et ne permettent pas de déterminer le pays de contrôle du transporteur. En fait, les transporteurs ferroviaires domiciliés au Canada transportent environ trois fois plus de marchandises (selon le poids) sur la frontière canado-américaine que les transporteurs pour compte d'autrui domiciliés Ces marchandises se composent principalement de marchandises en vrac de peu de valeur. Cependant, les statistiques sur le commerce englobent celles des transporteurs pour compte propre et les transporteurs domiciliés tant au Canada qu'aux États-Unis.

Figure 1.5

Value of Exports to the United States by Mode of Transport, 1990

Figure 1.5

Valeur des exportations aux États-Unis selon le mode de transport, 1990

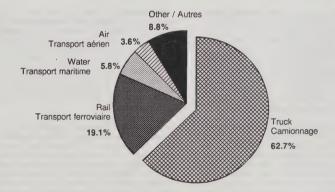
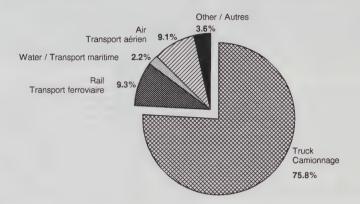


Figure 1.6

Value of Imports from the United States by Mode of Transport, 1990

Figure 1.6

Valeur des importations des États-Unis selon le mode de transport, 1990



Trucking in Canada, 1990

This publication, **Trucking in Canada**, presents comprehensive statistics and analyses of the for-hire trucking industry in 1990. Each chapter of the publication will present results from different trucking surveys conducted by the Transportation Division of Statistics Canada.

Chapter 2 will describe results of the Annual Motor Carriers of Freight Survey (AMCF) for 1990, for only those carriers with annual operating revenues of greater than \$1 million. The chapter outlines the Industry Structure by presenting comprehensive financial data on the size, structure, and economic performance of this segment of the trucking industry. It describes such variables as the number of operators, the operating revenues and expenses, profitability, fleet size, use of owner operators, and employment. In addition, certain industry activity statistics are reported, such as total distance travelled, type of commodity carried, and area of operation.

Chapter 3 presents the results for the Quarterly Motor Carrier Freight Survey (QMCF) for 1991. This survey presents timely estimates of the industry structure for the trucking industry, by sampling a smaller number of for-hire trucking carriers, and asking them fewer questions than the annual survey. Initial results for the QMCF are available from Transportation Division 10 weeks after the end of the reference period. The chapter is divided into two sections, one section reporting the statistics for carriers earning revenues of \$25 million and over annually (Large Carriers), and the other section describing the revenues and expenses estimated for all carriers earning more than \$1 million in operating revenue annually (including the large carriers).

Le Camionnage au Canada, 1990

La publication Le Camionnage au Canada présente des statistiques détaillées et des analyses sur le secteur du camionnage pour compte d'autrui pour 1990. Dans chaque chapitre, on y présente les résultats des enquêtes sur le camionnage menées par la Division des transports de Statistique Canada.

Le Chapitre 2 contient les résultats de l'Enquête annuelle sur les transporteurs routiers de marchandises (EATRM) pour 1990. On décrit la structure du secteur en présentant des données financières selon la taille, la structure et le rendement du secteur de camionnage qui comprend les transporteurs ayant des recettes d'exploitation supérieures à \$1 million. On y présente des variables comme le nombre d'entreprises, les recettes et les dépenses d'exploitation, les profits, la taille du parc, le recours aux chauffeurs contractants et l'effectif. De plus, on fournit certaines statistiques liées aux activités comme la distance totale parcourue, le type de marchandises transportées et la région d'activité.

Le Chapitre 3 présente les résultats de l'Enquête trimestrielle sur les transporteurs routiers de marchandises (ETTRM) pour 1991. Il fournit des estimations actuelles sur la structure du secteur du camionnage. L'enquête est menée auprès d'un petit nombre de transporteurs pour compte d'autrui auxquels on pose moins de questions que pour l'enquête annuelle. On peut se procurer les résultats de l'ETTRM auprès de la Division des transports, dix semaines après la période de référence. Le chapitre 3 se divise en deux parties: l'une porte sur les transporteurs qui génèrent des recettes annuelles de \$25 millions et plus (grandes entreprises de camionnage), et l'autre, sur les recettes et les dépenses estimatives de tous les transporteurs qui génèrent des recettes d'exploitation annuelles de plus de \$1 million (y compris les grandes entreprises).

Chapter 4 reports statistics on the domestic Industry Activity. Industry Activity statistics are those which describe the output of the industry in terms of commodity movements. Chapter 4 is based on the 1990 For-Hire Trucking (Commodity Origin and Destination) Survey and includes such variables as revenue, tonnes, kilometres, and number of shipments for specific commodities, and specific origin/destination pairs in Canada.

In Chapter 5, results from the For-Hire Trucking (Commodity Origin and Destination) Survey are used to describe trucking between Canada and the United States for Canadian-domiciled carriers.

Chapter 6 gives the results of the 1990 Annual Amotor Carriers of Freight Survey (Level III), which was a survey of for-hire carriers earning between \$25,000 and \$1 million in 1990. The presentation is similar to chapter 2 and complements that group of carriers earning over \$1 million.

Chapter 7 contains special studies on Small For-hire Trucking Companies and Canada's Transportation Infrastructure.

A description of the **Methods and Data Quality** used in each for-hire trucking survey is presented in **Chapter 8**, which is followed by a **Glossary** of terms used in this publication.

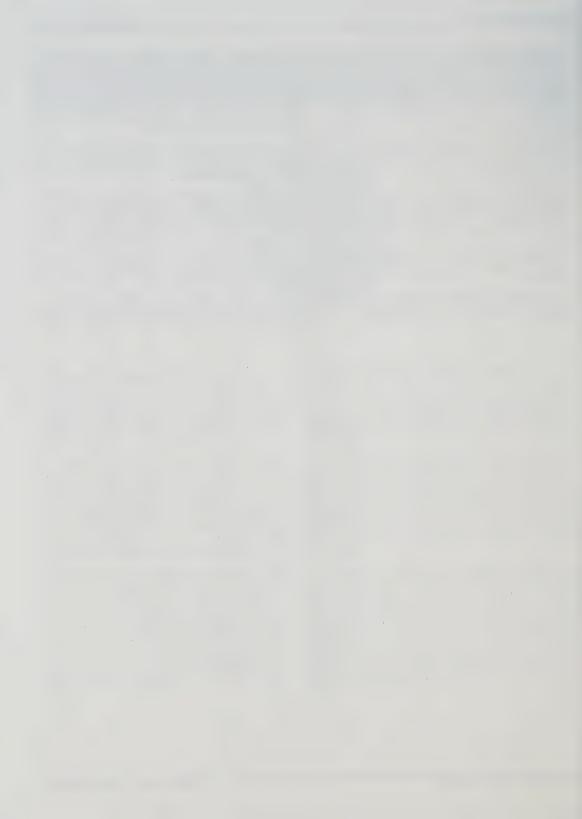
Le Chapitre 4 présente des statistiques sur les mouvements intérieurs. Ces statistiques décrivent le rendement du secteur au niveau des mouvements de marchandises. On se fonde sur l'Enquête sur le camionnage pour compte d'autrui (origine et destination des marchandises) de 1990 pour fournir des variables telles que les recettes, le tonnage, le nombre de kilomètres, le nombre d'expéditions pour des marchandises choisies et certaines paires de villes d'origine et de destination des marchandises au Canada.

Au Chapitre 5, on se fonde sur l'Enquête sur le camionnage pour compte d'autrui (origine et destination des marchandises) pour décrire les mouvements, entre le Canada et les États-Unis, des transporteurs domiciliés au Canada.

Le chaptre 6 porte sur l'enquête annuelle sur les transporteurs de marchandises (niveau III). Ceci était une enquête menée auprès d'un échantillon de transporteurs pour compte d'autrui ayant des recettes entre \$25,000 et \$1 million en 1990. Le format est similaire à celui du chapitre 2, et le contenu complête le group des transporteurs gagnants plus de \$1 million.

Le Chapitre 7 présente des études spéciales sur les petites entreprises de camionnage pour compte d'autrui et la structure du réseau de transport au Canada.

La description des **méthodes et la qualité des données** pour chacune des enquêtes sur le camionnage pour compte d'autrui se trouve au **Chapitre 8**, qui est suivi d'un **Glossaire** des termes employés dans cette publication.



Chapter 2

Annual Motor Carriers of Freight Survey

Financial and Operating Statistics, 1990

Introduction

The data presented in this section were produced from a census of Canadian-domiciled for-hire carriers of freight that earned gross operating revenues of at least \$1 million in 1990.

The objective of the Annual Motor Carriers of Freight Survey - Financial and Operating Statistics is to obtain information on the size, structure and economic performance of the for-hire trucking industry. It must be noted that the following types of operations, analyzed in other studies, are excluded from participation in this survey:

- Private carriers:
- Owner operators; and
- Courier and messenger services.

A general description of the Annual Motor Carriers of Freight Survey, data quality, and limitations is provided in the Methods and Data Quality chapter of this publication.

In 1990, the Annual Motor Carriers of Freight survey was collected using a redesigned questionnaire. Since the threshold for gross operating revenues was raised to \$1 million, the number of reporting carriers has decreased by 9.6% from 1989. In order to compare the yearly data without the influence of the decreased number of carriers altering the data, we have examined the data in terms of carrier and total averages.

Note: The Annual Motor Carriers of Freight (AMCF) survey is carried out using long or short questionnaire survey forms, adapted to the group of carriers. There are four levels defined as follows in the AMCF:

Level I carriers - Revenues of \$5 million and more; Level II carriers - Revenues of \$1 to \$5 million; Level III carriers - Revenues of \$25 thousand to \$1 million;

Level IV carriers - Private carriers with annual expenses over \$1 million.

The data provided in this chapter combine Level I and Level II. Chapter 6 of this publication shows data for Level III carriers. The data elements from each level are comparable and permit the formulation of the tables presented in this chapter. Users may wish to obtain more detailed information on specific revenue levels, for example, complete information in such areas as expenses, areas of operation, employment, distance and equipment is available for Level I carriers. These represent 315 carriers and 72 % of the total revenues.

Chapitre 2

Enquête annuelle sur les transporteurs routiers de marchandises Données financières et d'exploitation 1990

Introduction

Les données de la présente section proviennent d'un recensement des transporteurs routiers de marchandises pour compte d'autrui domiciliés au Canada qui ont touché des recettes brutes d'exploitation d'au moins 1 million de dollars en 1990.

L'objectif de l'Enquête annuelle des transporteurs routiers de marchandises - Données financières et d'exploitation recueillir des renseignements sur la taille, la structure et le rendement économique du secteur du camionnage pour compte d'autrui. Il est important de noter que les entreprises suivantes ont été exclues de cette enquête, celles-ci sont examinées par d'autres études, ce sont:

- les transporteurs pour compte propre;
- les chauffeurs contractants: et.
- les services de messageries.

Une description générale de l'enquête annuelle sur les transporteurs routiers de marchandises, y compris des renseignements sur la qualité et les limites des données se retrouve à la section Méthodes et qualité des données de la présente publication.

L'enquête annuelle de 1990 des transporteurs routiers de marchandises a été conduite à l'aide de nouveaux questionnaires. De plus, le seuil des recettes brutes d'exploitation a été augmenté à 1 million de dollars, le nombre de transporteurs de cette catégorie a diminué de 9,6 % par rapport à 1989. Afin de comparer les données annuelles sans le biais de la baisse du nombre de transporteurs, nous avons examiné les données à l'aide de moyennes et selon le nombre de transporteurs.

Note: L'enquête des transporteurs routiers de marchandises (EATRM) a été conduite à l'aide de questionnaires de format long ou abrégé, généralement adapté à la catégorie de transporteurs. On retrouve quatre catégories de transporteurs routiers dans l'EATRM:

Transporteurs de niveau I: Recettes de 5 millions de dollars et plus; Transporteurs de niveau II: Recettes entre 1 et 5 millions de dollars; Transporteurs de niveau III: Recettes entre 25 milles et 1 million de dollars:

Transporteurs de niveau IV: Transporteurs pour compte propre avant des dépenses annuelles d'exploitation supérieures à 1 million de dollars.

Les données contenues dans ce chapitre comprennent le niveau I et le niveau II. Le chapitre 6 de cette publication comporte les données pour les transporteurs du niveau III. Les variables de chaque niveau étant comparables, nous avons pu dresser les tableaux présentés dans ce chapitre. Nous désirons informer les utilisateurs, qu'ils peuvent obtenir des données supplémentaires sur l'un ou l'autre niveau de transporteurs routiers. Par exemple, l'enquête de niveau I offre des données sur les dépenses, les régions d'activité, l'emploi, la distance et le matériel. Elle représente 315 transporteurs et 72 % du total des recettes d'exploitation.

Summary results

- Operating revenue amounted to \$8.4 billion in 1990, an increase of 6.2 % over the 1989 revenue for carriers who reported annual revenues of over \$1 million.
- Average operating expenses increased by 6.2 % to \$8.2 billion in 1990.
- The operating ratio remained stable at .97 from 1989 to 1990, for carriers who reported annual revenues of over \$1 million.
- In 1990, for the same category of carriers, 56.3 % of Canadian trucking establishments reported either Ontario or Quebec as their province of domicile.
- The U.S.A. with 10.5 % of revenues generated from originating freight movements, ranked third after Ontario and Quebec.
- Intercity carriers represent the largest category of trucking activity. They earned \$6.7 billion or 82 % of the total transportation revenues.
- Carriers domiciled in Ontario and Quebec represented more than 64 % of all carriers having predominant northbound international movements.
- The average salary (excluding benefits) per employee rose by 2.5 % from \$28,854 in 1989 to \$29,561 in 1990.
- The average fleet size (power units and trailers) operated by Canadian carriers increased 6 % from 97 units per carrier in 1989 to 102 in 1990.
- Carriers domiciled in Ontario represented 42 % of the total distance travelled in 1990.
- Operating revenue per kilometre travelled increased 3.6 % from \$2.80 in 1989 to \$2.90 in 1990.
- The average cost per litre of fuel remained constant from 1989 to 1990 at 39 cents.
- Average fuel consumption deteriorated by 8.0 % from 51.5 litres in 1989 to 55.6 litres per 100 kilometres in 1990.

Region of Domicile

The 1990 annual survey includes a total of 1,350 carriers with coverage in each province and territory. There is a concentration of carriers in the regions of Ontario and Quebec which represent respectively 32.7 % and 23.6 % of all carriers in Canada.

The Prairies are next with 20.7 % and then British Columbia with 14.7 % of the carriers reporting. These areas are followed by the Atlantic region (7.5 %) and the Territories (0.7 %). In the following financial data tables, it is important to note that whenever a provincial distribution is given, the data for carriers domiciled in Prince Edward Island and those of Yukon have been omitted due to confidentiality, but are included in the national total (see table 2.2 and figure 2.1).

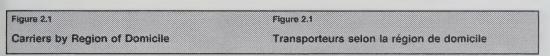
Résumé des résultats

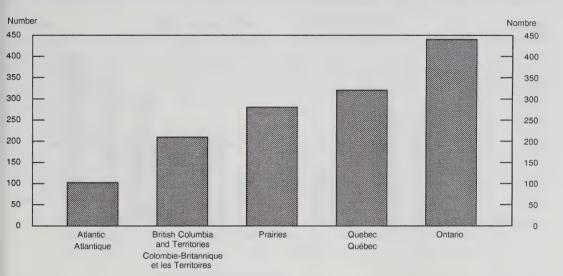
- Les recettes d'exploitation ont totalisé 8,4 milliards de dollars en 1990. Ceci représente une augmentation par transporteur de 6,2 % par rapport aux recettes de 1989, pour les transporteurs ayant déclaré des recettes annuelles supérieures à 1 million de dollars.
- Les dépenses moyennes d'exploitation par transporteur ont augmenté de 6,2 %. Les dépenses totales ont atteint 8,2 milliards de dollars en 1990.
- Le ratio d'exploitation est demeuré stable à .97 entre 1989 et 1990 pour les transporteurs ayant déclaré des recettes annuelles supérieures à 1 million de dollars.
- En 1990, pour la même catégorie de transporteurs, 56,3 % des entreprises de camionnage ont déclaré l'Ontario et le Québec comme provinces de domicile.
- Les États-Unis viennent au troisième rang après l'Ontario et le Québec, avec 10,5 % des recettes générées selon l'origine des mouvements de marchandises transportées.
- Les transporteurs de marchandises sur des parcours interurbains représentent la plus grande catégorie de transporteurs. Ils ont touché 6,7 milliards de dollars, soit 82 % des recettes totales.
- Les entreprises domiciliées en Ontario et au Québec comportent plus de 64 % de tous les transporteurs ayant déclaré des mouvements internationaux prédominants à destination du Canada.
- Les salaires moyens par employé (excluant les bénéfices) ont augmenté de 2,5 % passant de 28,854 dollars en 1989 à 29,561 dollars en 1990.
- La flotte moyenne de camions (unités motorisées et remorques) exploitée par les transporteurs canadiens s'est accrue de 6 % passant de 97 véhicules en 1989 à 102 véhicules en 1990.
- Les transporteurs domiciliés en Ontario ont parcouru 42 % de la distance totale en 1990.
- Les recettes d'exploitation par kilomètre ont augmenté de 3,6 %, passant de 2,80 dollars en 1989, à 2,90 en 1990.
- Le coût moyen par litre de carburant est demeuré stable entre 1989 et 1990 à 39 cents.
- La consommation moyenne de carburant s'est détériorée de 8,0 % passant de 51,5 litres en 1989 à 55,6 litres du 100 kilomètres en 1990.

Région de domicile

L'enquête annuelle de 1990 comporte au total 1,350 transporteurs répartis dans chacune des provinces et des territoires. Il y a une forte concentration des transporteurs dans les régions de l'Ontario et du Québec qui représentent chacune 32,7 % et 23,6 % de tous les transporteurs canadiens.

La région des Prairies suit avec 20,7 %, la Colombie-Britannique avec 14,7 %; les régions de l'Atlantique (7,5 %) et enfin les Territoires (0,7 %). Dans les tableaux financiers qui suivent, présentant une répartition provinciale, les données des transporteurs domiciliés à l'île-du-Prince-Édouard et au Yukon ont été omises par souci de confidentialité des données; elles sont toutefois contenues dans le total national (voir le tableau 2.2 et la figure 2.1).





The geographic coverage remained unchanged from 1989 when 1,494 carriers who had earned over \$1 million in revenues were included in the survey. In 1990, there was a decrease of 71 carriers in Ontario, resulting in a relatively small decrease (1.6 %) in its national representation.

Area of Activity

The area of activity represents every province and territory, including the United States, for which a carrier has declared economic activity.

The most important areas of activity coincide with the provinces with the greatest representation of carriers. The U.S.A., with 558 carriers reporting it as an area of activity, comes third following Ontario (734) and Quebec (655), but it is well ahead of Alberta and British Columbia with 411 and 406 carriers, respectively. The Atlantic provinces and the Territories are serviced by a smaller number of carriers (see table 2.10 and figure 2.2).

The ratio between the area of domicile of the carrier and the area of activity varies from 1.7 in Ontario to 7.0 in Newfoundland. This indicator tends to reinforce the economic reality of the country in that a large concentration of carriers in the central regions serve a larger territory than their own region of domicile. The Atlantic region and the Territories are serviced to a large extent by carriers domiciled in other provinces.

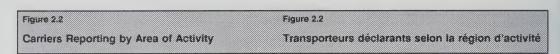
La répartition géographique est demeurée la même qu'en 1989 où 1,494 transporteurs ayant déclaré des recettes annuelles de plus de 1 million de dollars, ont été inclus à l'enquête. En 1990, on remarque une diminution de 71 transporteurs en Ontario, résultant en une légère baisse de 1,6 % de la part nationale de cette province.

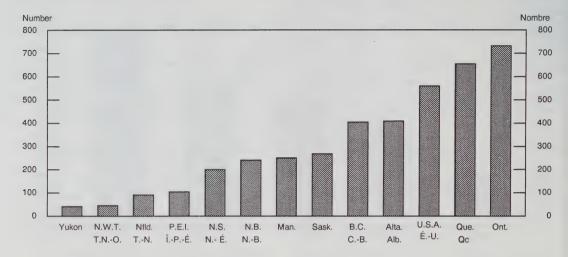
Région d'activité

La région d'activité représente chacune des provinces et des territoires ainsi que les États-Unis, pour laquelle les transporteurs ont déclaré des activités économiques.

Les régions les plus importantes coıncident avec les provinces ayant le plus grand nombre de transporteurs. Les États-Unis viennent au troisième rang avec 558 transporteurs après l'Ontario (734) et le Québec (655) devançant ainsi l'Alberta et la Colombie-Britannique ayant 411 et 406 transporteurs respectivement. Les provinces de la région de l'Atlantique et les Territoires sont desservis par un plus petit nombre de transporteurs (voir le tableau 2.10 et la figure 2.2)

Le ratio entre la région de domicile du transporteur et la région d'activité varie de 1,7 en Ontario à 7,0 à Terre-Neuve (excluant L'Île-du-Prince-Édouard et le Yukon). Cet indicateur renforce la réalité économique du pays où l'on retrouve une forte concentration des transporteurs situés dans les régions centrales. Ces derniers desservent l'ensemble d'un territoire beaucoup plus vaste dépassant les frontières de leur région de domicile. Les régions de l'Atlantique et les Territoires sont desservis dans une plus forte proportion que les autres par des transporteurs domiciliés dans d'autres provinces.





Revenues and Expenses

In 1990, 1,350 for-hire trucking carriers reported total operating revenues of \$8.4 billion and total operating expenses of \$8.2 billion. Despite the drop in the number of carriers from 1989, average revenue earned per carrier was \$6.2 million and average operating expenses per carrier were \$6.1 million. This represents an average increase per carrier of 6.2 % in both average revenues and expenses over the same period. (see table 2.1)

The average operating revenues and expenses at the provincial level show a dramatic variation from one province to another. Manitoba, followed by New Brunswick and Ontario, dominate with average revenues and expenses well above the others. As shown in figure 2.3, a group of five provinces are found at around \$4.0 million.

Operating and Originating Revenues

Operating revenues are those declared by carriers domiciled in the province of interest. Originating revenue is generated by a shipment originating in the province of interest. The two are not necessarily the same. The 1990 survey reports on the total operating revenues and the originating revenues from transportation, the latter pertaining to shipments originating in each area (including U.S.A.).

Carriers domiciled in Ontario ranked first with operating revenues at \$3.6 billion. The Prairie region has shown operating revenues greater than Quebec with \$1.9 billion but have reported less (\$1.4 billion) in originating revenues from transportation. Only Quebec and British Columbia have shown originating revenues from transportation exceeding their total operating revenues, by \$199.6 and \$133.4 million respectively (see table 2.2).

Recettes et dépenses

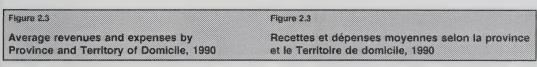
En 1990, 1,350 transporteurs pour compte d'autrui ont déclaré des recettes d'exploitation totales de 8,4 milliards de dollars et des dépenses d'exploitation totales de 8,2 milliards de dollars. Malgré la diminution du nombre de transporteurs par rapport à 1989, les recettes moyennes générées par les transporteurs se sont chiffrées à 6,2 millions de dollars et les dépenses à 6,1 millions de dollars en moyenne par transporteurs. Ceci représente une croissance moyenne par transporteur d'environ 6,2 % des recettes et des dépenses par rapport à la même période en 1989 (voir le tableau 2.1).

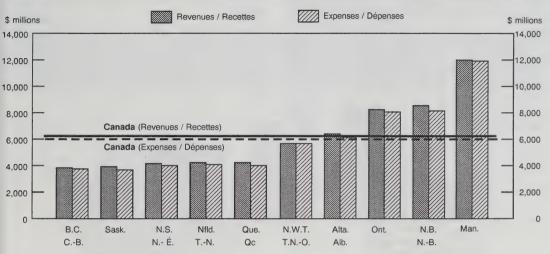
Au niveau provincial, les recettes et les dépenses movennes d'exploitation montrent un écart assez grand d'une province à l'autre. Le Manitoba, suivi par le Nouveau-Brunswick et l'Ontario dominent avec des recettes et des dépenses moyennes de loin supérieures aux autres. Comme le montre la figure 2.3 un autre groupe formé de cing provinces se retrouvent aux alentours de 4,0 millions de dollars.

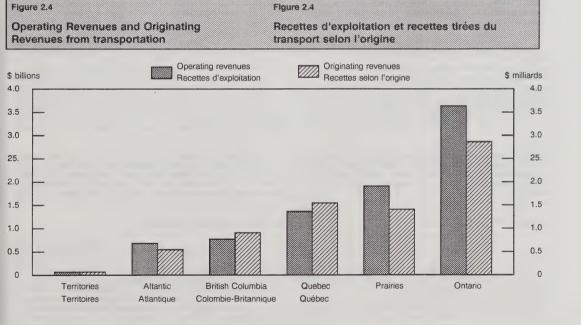
Recettes d'exploitation et recettes d'origine

Les recettes d'exploitation sont celles déclarées par les transporteurs selon la province d'intérêt. Les recettes d'origine sont générées selon les marchandises transportées dans la province d'intérêt. Ces deux thèmes sont différents. L'enquête de 1990 rapporte des recettes totales d'exploitation et des recettes selon l'origine du transport. Cette dernière est liée à l'origine des marchandises transportées dans chaque région incluant les États-Unis.

Les transporteurs domiciliés en Ontario viennent au premier rang avec des recettes d'exploitation de 3,6 milliards de dollars. La région des Prairies montre des recettes d'exploitation supérieures au Québec avec 1,9 milliards de dollars, mais cette région a déclaré moins (1,4 milliards de dollars) à titre des recettes d'origine. Seules, le Québec et la Colombie-Britannique ont déclaré des recettes d'origine provenant des transports qui ont excédé les recettes d'exploitation montrant des différences respectives de 199.6 millions dollars et 133,4 millions dollars (voir le tableau 2.2).







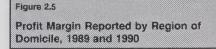
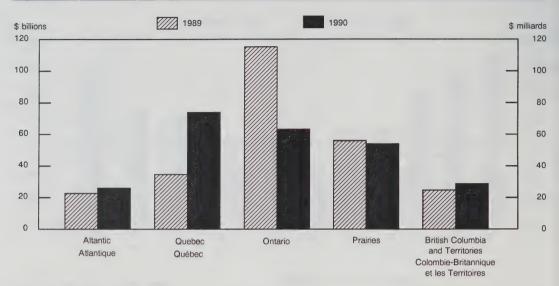


Figure 2.5

Marge bénéficiaire déclaré selon la région de domicile, 1989 et 1990



Nationally, the net income for motor carriers of freight was \$246.1 million compared to \$253.4 million in 1989. operating ratio, an important index of the financial results, remained stable between 1989 and 1990 at .97 for the same group of carriers.

The net income as a percentage of operating revenues (profit margin) was 2.9 % and compares to 1989 for all carriers. Provincially, carriers domiciled in New Brunswick registered a larger profit than any other province at \$353 thousand per carrier. For carriers who had a net income below the national average (\$182 thousand), we found Ontario (\$143 thousand) had a relatively large variance (see table 2.3).

Profit margins have changed drastically in major regions of activity between 1989 and 1990. Ontario showed a large decrease from \$115.2 million in 1989 to \$63.2 million and Quebec a twofold increase from \$34.4 million to \$74.1 million.

Operating Expenses

The increase of 6.2 % in operating expenses can be explained mainly by the 7.7 % increase in transportation expenses; other categories such as maintenance and garage expenses and terminal and platform expenses also increased slightly. These three categories represent 66.5 %, 10 %, and 7.2 % respectively of total expenses. Administration and other expenses account for 16 % of total expenses, a decreased of 13 % from 1989 to \$1.3 billion (see table 2.2)

A l'échelle nationale, les recettes nettes se sont chiffrées à 246,1 millions de dollars en baisse par rapport à 253,4 millions de dollars en 1989. Le ratio d'exploitation, un indice important dans l'analyse des résultats financiers, est demeuré stable en 1990 par rapport à 1989 pour s'établir à .97 pour la même catégorie de transporteurs.

Les recettes nettes exprimées en pourcentage des recettes d'exploitation (marge bénéficiaire) se sont établies à 2,9 %. Ce taux est comparable à 1989. À l'échelle provinciale les transporteurs domiciliés au Nouveau-Brunswick ont enregistré un profit net supérieur à toutes les autres provinces se chiffrant à 353 milliers de dollars en movenne par transporteur. Parmi les transporteurs qui ont enregistré des recettes d'exploitation nettes en dessous de la moyenne nationale soit 182 milliers de dollars par transporteur on retrouve l'Ontario et ce, avec un écart assez grand soit 143 milliers de dollars par transporteur (voir le tableau 2.3.).

Les marges bénéficiaires ont été largement modifiées dans les régions les plus importantes économiquement entre 1989 et 1990. L'Ontario a connu une baisse passant de 115,2 millions de dollars en 1989 à 63,2 millions de dollars alors que la marge bénéficiaire du Québec a doublé passant de 34,4 à 74,1 millions de dollars.

Dépenses d'exploitation

La croissance nette de 6,2 % des dépenses d'exploitation s'explique par la hausse de 7,7 % des dépenses au titre des frais de transport. D'autres catégories telles l'entretien, les frais de garage et les frais de terminus ont augmenté aussi légèrement. Ces trois catégories représentent 66,5 %, 10 % et 7,2 % respectivement des dépenses totales. Les dépenses des frais de l'administration qui compte pour 16 % des dépenses totales ont connu une baisse de 13 % comparativement à 1989 soit 1,3 milliards de dollars (voir le tableau 2.2).

Transportation expenses are made up of the following categories: owner-operator expenses (\$2.1 billion); salaries and wages (excluding benefits) for highway and local drivers and helpers (\$1.2 billion); fuel (\$635.2 million); purchased transportation (\$461.6 million); equipment depreciation (\$380.1 million); and vehicle lease or rent (\$198.2 million) (see table 2.3).

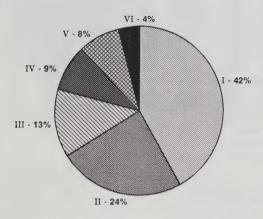
Les dépenses liées au frais de transport comportent les éléments suivants: les dépenses au titre de chauffeurs contractants (\$2,1 milliards de dollars); les traitements et les salaires (excluant les bénéfices) des chauffeurs locaux et de longue distance et les aides (\$1,2 milliards de dollars); le carburant (\$635.2 millions de dollars); l'achat des services de transport (\$461.6 millions de dollars); l'amortissement du matériel (\$380.1 millions de dollars); et la location de véhicules (\$198.2 millions de dollars) (voir le tableau 2.3)

Figure 2.6

Distribution of Transportation Expenses

Figure 2.6

Répartition des frais de transport



- Owner-Operators
 - Chauffeurs-contractants
- II Salaries and Wages
 Traitements et salaires
- III Fuel
- 111 Carburant
- IV Purchased Transportation
- Achat de service de transport
- Equipment Depreciation
- Amortissement du matériel productif
- Lease and Rent
- VI Location

Principal Commodity By Type

Carriage of general freight is the most important type of service, generating 50.2 % of operating revenue, or \$4.2 billion (see table 2.4) well ahead of bulk transport (liquid and solid), household goods and forest products. Carriers performing other types of service represent 26.1 % of operating revenues or \$2.2 billion.

In 1990, the distribution of operating revenues by type of service was similar to 1989. The proportion of operating revenues attributed to dry bulk activity rose by over 4 % in 1990. This activity was called dump trucking in 1989. This category which includes all dry bulk now represents 7.3 % of revenues and 7.1 % of expenses whereas the respective shares in 1989 were both at 2.9 %.

Operating ratio

The operating ratio of specialized carriers (such as bulk liquids and solids or forest products) varies between .95 and .96, followed by other carriers at .97. The least favourable operating ratio was achieved by general freight carriers at .98. Overall, the operating ratio was maintained at 1989 levels, except for household goods movers, who showed an improvement from .98 to .96.

Les principaux types de marchandises

Le transport des marchandises générales domine largement les autres genres de service avec 50,2 % du total des recettes d'exploitation soit 4,2 milliards de dollars (voir le tableau 2.4). Ce genre de service devance les transports de produits liquides et secs en vrac, suivi par les articles ménagers et les produits forestiers. Les camionneurs qui transportent d'autres types de marchandises représentent 26,1 % soit 2,2 milliards de dollars en recettes d'exploitation.

En 1990, la répartition des recettes d'exploitation selon les genres de transporteurs est similaire à 1989. La part des transporteurs de produits secs s'est accrue de plus de 4 % sur le total des recettes d'exploitation. En 1989, cette activité était nommé "déchargements". Cette catégorie qui comporte maintenant tout autre type de chargements secs en vrac représente 7,3 % des recettes totales et 7,1 % des dépenses totales d'exploitation alors qu'elle ne représentait que 2,9 % des recettes et des dépenses totales en 1989.

Ratio d'exploitation

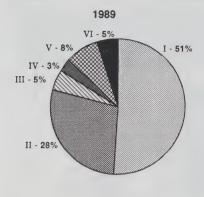
Le ratio d'exploitation chez les transporteurs spécialisés: tels le transport des produits liquides et secs en vrac et des produits forestiers, se situe entre .95 et .96, suivi par les transporteurs routiers des autres marchandises à .97. Au bas de l'échelle de rendement, on retrouve les transporteurs de marchandises générales avec un ratio de .98. Le ratio d'exploitation s'est maintenu en moyenne au même taux qu'en 1989, sauf pour les transporteurs d'articles ménagers où le ratio s'est amélioré de .98 à .96.

Figure 2.7

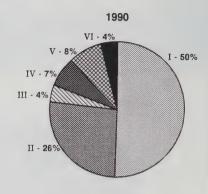
Operating Revenues by Type of Transportation

Figure 2.7

Recettes d'exploitation selon le type d'activité



- General freight Fret général
- Household goods Articles ménagers
- Bulk liquid III -Produits liquides en vrac
- Dry bulk Produits secs en vrac
- Forest products Produits forestiers
- Other commodities Autres marchandises



Movements

Trucking operations vary in nature across the country. For those carriers earning over \$1 million, intercity trucking activity represents over 82 % of total revenues or \$6.7 billion.

In the 1990 survey, carriers were grouped according to their predominant type of movement. They reported the following revenues (also shown on table 2.5): \$4,8 billion or 58 % from intraprovincial movements; \$2,5 billion or 30 % from interprovincial movements, and \$0.97 billion or 12 % in international movements, 5 % destined outside Canada and 7 % inbound, respectively.

The operating ratio varies from .96 for movements into Canada, and within a province or Territory, to .99 for both out of Canada traffic and interprovincial movements.

The distribution of the number of carriers by the type of movements is uneven: 74 % or 986 carriers declared the majority of their activity as intraprovincial, with approximately the same distribution as the area of domicile; 13 % declared interprovincial movements; 9 % inbound international movements and 4 % outbound.

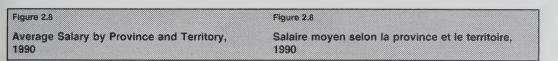
Mouvements

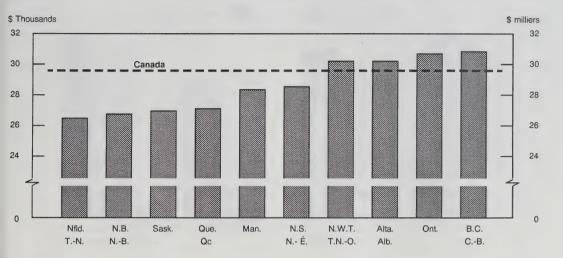
Les transporteurs routiers de marchandises opèrent de facon différente sur l'ensemble du territoire. Chez les transporteurs ayant des recettes de 1 million de dollars et plus, le transport par mouvements interurbains représentent plus de 82 % des recettes totales, soit 6,7 milliards de dollars.

A l'enquête de 1990, les transporteurs ont été regroupés selon des mouvements prédominants par province et territoire (voir le tableau 2.5). Ils ont déclaré des recettes de l'ordre de 4,8 milliards de dollars ou 58 % pour les mouvements intraprovinciaux, 2,5 milliards ou 30 % de mouvements interprovinciaux et 0.97 milliards de dollars ou 12 % à partir de mouvements internationaux, soit 5 % en provenance et 7 % à destination du Canada.

Le ratio d'exploitation varie de .96 pour les mouvements à destination du pays et à l'intérieur d'une province ou d'un territoire et jusqu'à .99 pour les mouvements en provenance du Canada et entre les provinces.

La répartition du nombre de transporteurs selon le type de mouvements est inégale, 74 % ou 986 transporteurs ont déclaré une majorité de leur activité comme mouvements intraprovinciaux, une répartition similaire à la province de domicile, contre 13 % transporteurs interprovinciaux, 9 % à destination et 4 % en provenance du Canada.





International movements are largely performed by carriers based in Ontario and Quebec. Their activity represents 64 % of all predominant inbound movements and 80 % of all predominant southbound movements.

Les mouvements internationaux sont largement influencés par des transporteurs situés dans les provinces centrales du Québec et de l'Ontario. Ils représentent plus de 64 % de tous les transporteurs ayant déclaré des mouvements à destination du Canada et près de 80 % de tous les mouvements prédominants en provenance du Canada.

Employment and Salaries

In 1990, there were 73,716 persons employed by 1,350 forhire carriers. The average number of employees per carrier grew from 53 in 1989 to 55 in 1990. The amount of total compensation per carrier (salaries and wages excluding benefits) increased 5.5 % from \$1.5 million in 1989 to \$1.6 million in 1990. The average salary per employee rose 2.5 % from \$28,854 in 1988 to \$29,561 in 1990.(see table 2.6).

Ontario-based carriers had the highest salary costs of all provinces with \$1.1 billion earned by 34,327 employees. The average salary was \$30,698 in Ontario. Overall, Ontario accounted for 48.4% of the total national salary costs. The Northwest Territories recorded the lowest share with \$9.1 million, representing only 0.4 % of national salary costs. Overall, however, the highest provincial average salary was in B.C. with \$30,808, while the lowest provincial average wage was registered in Newfoundland at \$26,502 (see Figure 2.8).

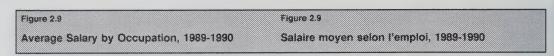
On a national level, total salaries and wages as a proportion of total operating expenses (26.7 %) was virtually unchanged from 26.8 % in 1989.

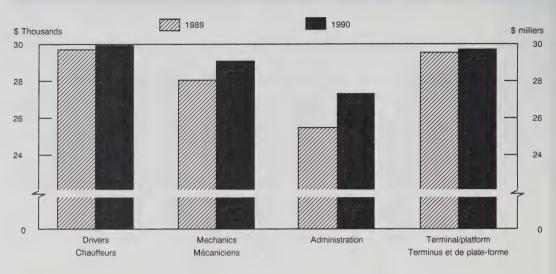
Emploi et rémunération

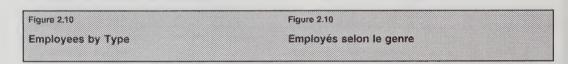
En 1990, on a dénombré 73,716 employés pour les 1,350 transporteurs pour compte d'autrui. Le nombre moyen d'employés a augmenté en 1990 de 53 à 55 par transporteur. La rémunération totale par transporteur, (traitements et salaires excluant les bénéfices) a augmenté de 5,5 % passant de 1,5 millions de dollars en 1989 à 1,6 millions de dollars par transporteur en 1990. Le salaire moyen par employé ont grimpé de 2,5 % passant de 28,854 dollars en 1989 à 29,561 dollars en 1990 (voir le tableau 2.6).

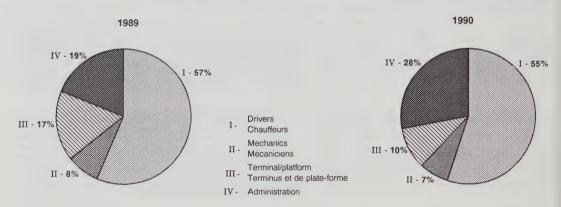
Les transporteurs domiciliés en Ontario ont déclaré des dépenses au des aslaires les plus élevés parmi toutes les provinces avec 1,1 milliard répartis parmi 34,327 employés. Le salaire moyen en Ontario était de 30,698 dollars. Dans l'ensemble, l'Ontario compte 48,4 % de la masse salariale au pays. Les Territoires du Nord-Ouest ont enregistré les coûts les plus bas au titre des salaires, soit 9,1 millions dollars, soit 0.4 % du total des dépenses en salaires au niveau national. La moyenne provinciale la plus élevé se retrouve en Colombie-Britannique, soit 30,808 dollars, la moyenne provinciale la plus basse étant de 26,502 dollars à Terre-Neuve (voir la figure 2.8).

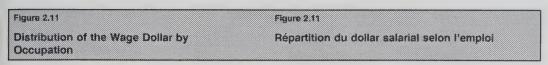
À l'échelle nationale, les traitements et les salaires totaux en proportion des dépenses totales d'exploitation, sont demeurés stable à 26,8 % par rapport à 1989, (26,7 %).

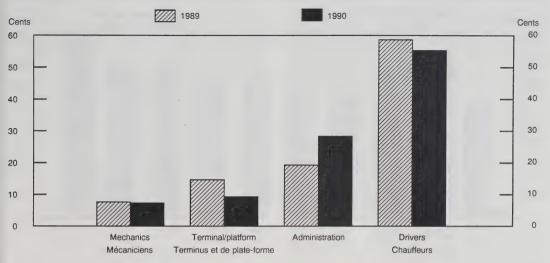












Nationally, drivers were the highest paid occupational group in 1990 with an average salary of \$29,963 followed by administration and all other personnel employees at \$29,699, mechanics and maintenance employees at \$29,095, and terminal and platform employees at \$27,311. Provincially, terminal and platform employees in the Northwest Territories were the highest paid occupational category with an average salary of \$34,498. The Northwest Territories also recorded the highest average salary for mechanics and maintenance employees (\$32,656), while Ontario registered the highest average salary for drivers (\$31,393).

The highest average wage for administration and all other personnel was found in British Columbia at \$33,169, compared to a low of \$25,150 for the same category in the province of Quebec.

Distribution of the Wage Dollar

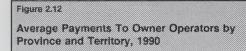
The highest proportion of the 1990 wage dollar was paid to drivers, followed by administration and all other personnel employees, terminal and platform employees and mechanics and maintenance employees. In 1990, drivers (including local drivers and helpers) obtained 55.4 cents from the wage dollar, a decrease from the 1989 level of 58.5 cents. The share of the wage dollar received by the administration category and all other employees was 28.2 cents in 1990, an increase of 8.9 cents from the 1989 level of 19.3 cents. Terminal and platform employees in 1990 earned 9.2 cents of the wage dollar compared to 14.7 cents in 1989. Mechanics and maintenance employees collected only 7.2 cents of the wage dollar in 1990. This was only a slight decrease from the 1989 level of 7.5 cents (see Figure 2.11).

La catégorie d'employé la mieux rémunérée était les chauffeurs avec une moyenne de salaire de 29,963 dollars, suivi des employés de l'administration et les autres employés, soit 29,699 dollars, les mécaniciens et les employés d'entretien 29,095 dollars, les employés de terminus et de plate-forme ont reçu 27,311 dollars en moyenne annuellement. À l'échelle provinciale, les employés de terminus et de plate-forme des Territoires du Nord-Ouest étaient les mieux rémunérés parmi toutes les catégories d'employés, soit 34,498 dollars en moyenne. Les Territoires du Nord-Ouest ont réalisé les salaires les plus élevés pour les mécaniciens (\$32,656). L'Ontario a le mieux rémunéré ses chauffeurs soit, \$31,393 dollars.

Le salaire moyen des employés de l'administration et les autres employés en Colombie-Britannique a été le plus élevé, soit 33,169 dollars comparativement à 25,150 dollars au Québec.

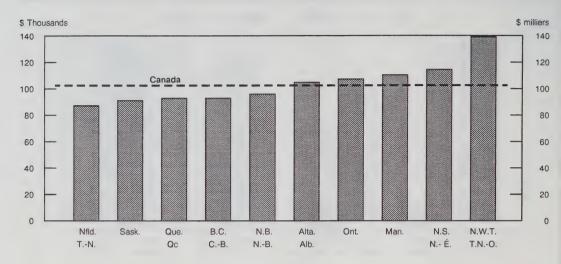
Répartition du dollar salarial

La proportion la plus importante du dollar salarial a été consacrée aux chauffeurs, suivis des employés de l'administration et des autres employés, les employés de terminaux et de plate-forme, les mécaniciens et les employés de soutien. En 1990, les chauffeurs (incluant les chauffeurs locaux et les aides) ont reçu 55,4 cents sur le dollar, une paisse par rapport à 58,5 cents en 1989. La portion du dollar perçue par le groupe d'employés de l'administration et les autres employés était de 28,2 cents en 1990, soit une hausse de 8,9 cents par rapport à 19,3 cents en 1989. En 1990, les employés de terminus et de plate-form ont reçu 9,2 cents du dollar salarial comparativement à 14,7 cents en 1989. Les mécaniciens et les employés d'entretien ont reçu 7,2 cents du dollar salarial, une légère baisse de 7,5 cents par rapport à 1989 (voir la figure 2,11).





Traitements moyens aux chauffeurs contractants selon la province et le territoire, 1990



Owner Operators

The national average payment to owner operators was \$1.5 million per carrier in 1990, an increase of 4.8 %. Owner operator payments, however, declined slightly in their share of total operating expenses from 25.5 % in 1989 to 25.2 % in 1990. In 1989, owner operator expenses were listed as "vehicle rent with driver (broker operators)", compared to the 1990 questionnaire in which carriers were asked to report their "owner operator expenses". This factor may account for a small amount of the increase in average payments to owner operators.

In 1990, carriers in most provinces spent more on payments to owner operators than on salaries and wages for company drivers. Provincially, carriers domiciled in Ontario accounted for the highest payments to owner operators at \$819.3 million or 40 % of the national total. The proportion of operating expenses spent on owner operators in Ontario rose from 16.8 % in 1989 to 22.9 % in 1990. The highest percentage of operating expenses spent on owner operators was in New Brunswick, constant at 39 %, while Quebec recorded the lowest amount, 17.6 %, a further decrease from 19% in 1989. The highest average payment to owner operators was in the Northwest Territories at \$139,231, followed by Nova Scotia at \$114,076. The province with the lowest average payment to owner operators was Newfoundland at \$87,139 followed by Saskatchewan at \$91,098.

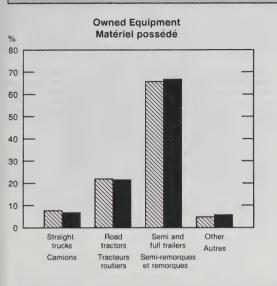
Chauffeurs contractants

Les paiements moyens aux chauffeurs contractants ont progressé en 190, ils sont passés à 1,5 million, une hausse de 4,8 % par transporteur. Les paiements aux chauffeurs-contractants ont représenté 25,2 % des dépenses totales d'exploitation en 1990 soit une baisse par rapport à 25,5 % de l'année précédente. En 1989, les dépenses au titre des chauffeurs contractants étaient inscrites sous la rubrique "véhicule loué avec chauffeur" alors que sur le questionnaire de 1990, cette information était requise sous les "dépenses pour chauffeurs contractants". Ceci pourrait expliquer une faible proportion de l'augmentation des paiements auprès des chauffeurs contractants.

En 1990, dans la plupart des provinces les transporteurs ont dépensé davantage au titre des chauffeurs contractants que pour les traitements et les salaires des chauffeurs. Au niveau provincial, les transporteurs domiciliés en Ontario ont offert les paiements les plus élevés pour les chauffeurs, soit 819,3 millions ou 40 % de la part du total national. En Ontario, la part des dépenses d'exploitation engendrée pour les chauffeurs contractants s'est accrue passant de 16,8 % en 1989 à 22,9 % en 1990. Le pourcentage le plus élevé, soit 39 % des dépenses d'exploitation pour les paiements aux chauffeurs contractants se retrouve au Nouveau-Brunswick. Ce taux demeure inchangé par rapport à 1989. Le plus faible taux était observé au Québec, soit 17.6 % une baisse par rapport à 19 % en 1989. La rémunération moyenne la plus élevé aux chauffeurs contractants se retrouve dans les Territoires du Nord-Ouest, (\$139,231), suivi par la Nouvelle-Écosse (\$114,076). Les entreprises de camionnage de Terre-Neuve ont offert la rémunération moyenne la plus basse, soit 87,139 dollars, suivi par la Saskatchewan à 91,098 dollars.

Figure 2.13
Distribution of Owned and Leased Equipment, 1989-1990

Figure 2:13
Répartition du matériel possédé et loué,
1989-1990



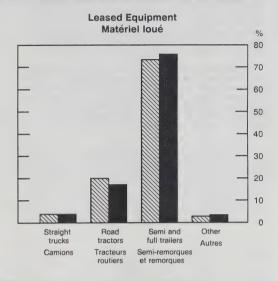
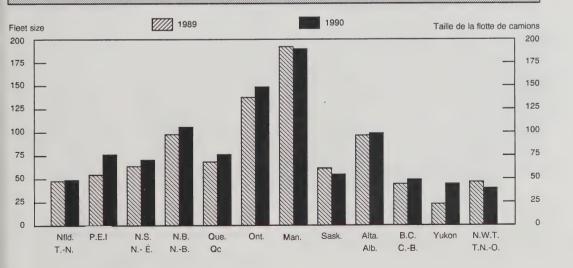


Figure 2.14

Average Fleet Size Operated per Carrier by Province and Territory of Domicile

Figure 2.14

Taille moyenne de la flotte exploitée par les transporteurs selon la province et le territoire de domicile



Revenue Equipment Operated

In 1990. Canadian-domiciled for-hire trucking carriers operated 138,333 pieces of revenue equipment. In 1990, the amount of both leased and owned revenue equipment increased from 1989 levels. The average fleet size operated by Canadian carriers increased 6 % from 97 in 1989 to 102 pieces of revenue equipment per carrier in 1990. This data does not include the number of vehicles operated by owner operators working for Canadian for-hire trucking carriers. (see table 2.7).

In terms of owned revenue equipment, the number increased by 5.6 % from an average of 85 pieces per carrier in 1989 to 89 pieces per carrier in 1990. Semi-trailers and full trailers were the highest category of owned equipment. In 1990, semi- and full trailers accounted for 66.5 % of all owned equipment. The average number of units of leased revenue equipment per carrier increased by 8.3 % from 12 in 1989 to 13 in 1990.

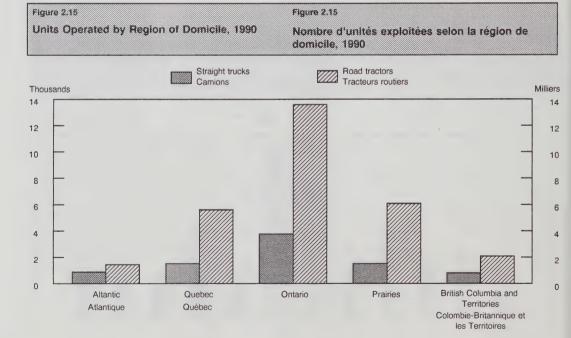
Leased equipment as a percentage of total equipment operated rose slightly from 12.5 % in 1989 to 12.8 % in 1990. Semi-trailers and full trailers continue to be the most frequently leased type of revenue equipment in Canada. In 1990, semi-trailers and full trailers accounted for 75.5 % of all leased revenue equipment, an increase from the 1989 level of 73.1 %. In addition, the leased portion of the total number of semi-trailers and full trailers rose from 13.7 % in 1989 to 14.2 % in 1990.

Matériel productif en service

En 1990, les transporteurs routiers de marchandises pour compte d'autrui domiciliés au Canada ont exploité 138,333 véhicules. nombre de véhicules loués ou possédés a augmenté depuis 1989. flotte moyenne de camions exploitée par les transporteurs canadiens s'est accrue de 6 % passant de 97 véhicules en 1989 à 102 véhicules par transporteur en 1990. Ces données ne comprennent pas les véhicules exploités par les chauffeurs contractants qui étaient au service des transporteurs pour compte d'autrui (voir le tableau 2.7).

Parmi les véhicules possédés, le nombre moyen s'est accru de 5,6 % passant de 85 véhicules par transporteur à 89 véhicules par transporteur, en 1990. Les semi-remorques et les remorques comptaient pour la plus grande catégorie du matériel productif. En 1990, les semiremorques et les remorques représentaient 66,5 % de tout le matériel productif possédé. Le nombre moven des unités louées s'est accru de 8,3 % par transporteur passant de 12 en 1989 à 13 en 1990.

Le matériel loué en proportion du total du matériel productif en service a augmenté de 12,5 % en 1989 à 12,8 % en 1990. Les semiremorques et les remorques représentent le type de matériel productif le plus fréquemment loué au Canada. En 1990, les semi-remorques et les remorques comptaient pour 75,5 % de tout le matériel productif loué, soit une hausse de 2,4 % par rapport à 1989. De plus, la portion de la location totale des semi-remorques et remorques est passée de 13,7 % en 1989 à 14,2 % en 1990.



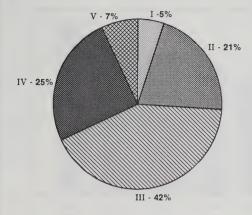
Trucking in Canada, 1990

Figure 2.16

Kilometres Travelled for Power Units by Region, 1990



Kilomètres parcourues par les véhicules motorisées, selon la région, 1990



- Atlantic Atlantique
- Quebec / Québec
- III Ontario
- IV. Prairies
- B.C. and Territories C.-B. et les Territoires

In 1990, carriers domiciled in Ontario operated 65,523 pieces of revenue equipment. Ontario's share of the national total was down from 48.7 % in 1989 to 47.4 % in 1990. There was no significant increase in the remaining provinces, although Nova Scotia, New Brunswick, Quebec, and British Columbia all experienced small increases. Per carrier averages in Ontario for the number of operated revenue equipment, however, increased by 8.2 % from 137 in 1989 to 149 in 1990. Only Manitoba (-1.3 %). Saskatchewan (-10.4 %) and the Northwest Territories (-6.9 %) recorded decreases in the average pieces of revenue equipment operated per carrier.

Distance Travelled

The estimated average annual distance travelled per carrier for all power units (straight trucks and road tractors) was 2.2 million kilometres, an increase of 2.5 % from the 1989 recorded distance of 2.1 million kilometres. In 1990, road tractors accounted for 89.6 % of the total travelled distance. This was virtually unchanged (0.3 %) from the 89.3 % of the aggregate travelled distance accounted for by road tractors in 1989. The average annual travelled distance per carrier for road tractors increased 2.8 % from 1.88 million kilometres in 1989 to 1.93 million kilometres in 1990. The distance travelled by straight trucks declined slightly (0.2 %) from 223 881 kilometres per carrier in 1989 to 223 418 kilometres in 1990. Carriers domiciled in Ontario accounted for 1.2 billion kilometres, 42 % of the national total of 2.9 billion kilometres, followed by Quebec which represented 21 % of the national total with an estimated annual distance travelled of 595 million kilometres.

The average distance travelled by straight trucks in Canada rose by 5.8 % from 33 123 kilometres to 35 035 kilometres in 1990. Provincially, this distance ranged from a high of 40 238 kilometres in Manitoba to a low of 20 000 kilometres in Yukon.

En 1990, les transporteurs routiers domiciliés en Ontario ont exploité 65,523 véhicules. La part de l'Ontario a diminué passant de 48,7 % en 1989 à 47,4 % en 1990. Aucune hausse significative à l'échelle nationale n'a été enregistrée dans les autres provinces, bien que certaines provinces telles la Nouvelle-Écosse, le Nouveau-Brunswick, le Québec et la Colombie-Britannique ont connu une légère hausse. L'Ontario a connu une augmentation de 8,2 % pour la moyenne d'unités par transporteur, passant de 137 véhicules en 1989 à 149 en 1990. Seules, le Manitoba (-1,3 %), la Saskatchewan (-10,4 %) et les Territoires du Nord-Ouest (-6,9 %) ont enregistré des baisses du nombre moven de véhicules par transporteur.

Distance parcourue

En 1990, la distance annuelle estimative parcourue par les unités motorisées (camions et tracteurs routiers) a été établie à 2,2 millions de kilomètres, une légère hausse de 2,5 % par rapport aux 2,1 millions de kilomètres parcourus en 1989. Sur la distance totale parcourue, 89,6 % de la distance a été parcourue par des tracteurs routiers. pourcentage est demeuré relativement stable à 89,3 %, une différence de 0.3 % sur la distance totale parcourue par les tracteurs routiers en 1989. La distance moyenne parcourue par les transporteur s'est accrue de 2,8 % pour les tracteurs routiers passant de 1,88 million de kilomètres en 1989 à 1,93 million de kilomètres par transporteur en 1990. La distance parcourue par les camions a enregistré une légère baisse (0,2 %) soit 223 881 kilomètres par transporteur en 1989 à 223 418 kilomètres en 1990. Les transporteurs routiers domiciliés en Ontario ont représenté 42 % de la part nationale (2,9 milliards) avec 1,2 milliards de kilomètres, suivi par les transporteurs du Québec ayant une part de 21 % à l'échelle nationale et une distance annuelle estimative parcourue de 595 millions de kilomètres.

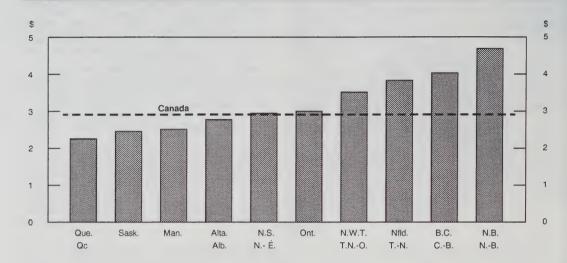
Au Canada, la distance moyenne parcourue par les camions s'est accrue de 5.8 % passant de 33 123 kilomètres à 35 035 kilomètres en 1990. A l'échelle provinciale, la distance moyenne parcourue variait entre la distance movenne la plus longue, soit 40 238 kilomètres au Manitoba et la distance moyenne la plus courte avec 20 000 kilomètres au Yukon.

Figure 2.17

Operating Revenue per Kilometre by Province and Territory, 1990

Figure 2.17

Recettes d'exploitation par kilomètre selon la province et le territoire, 1990



The average distance travelled by road tractors grew by 1.3% from 89 517 kilometres in 1989 to 90 712 kilometres in 1990. On a provincial level, average distance per road tractor varied from a high of 268 784 kilometres in Yukon to a low of 79 360 kilometres in Newfoundland.

Operating revenue per kilometre travelled increased 3.6 % from \$2.80 in 1989 to \$2.90 in 1990. Operating revenue per kilometre varied by province of domicile. The highest operating revenue per kilometre was reported by carriers domiciled in New Brunswick at \$4.69. The lowest operating revenue per kilometre was reported in Quebec at \$2.27 per kilometre.

In terms of straight trucks, the longest average annual distance travelled for owner operators was reported in New Brunswick at 131 615 kilometres per carrier, while the lowest figure was reported in Nova Scotia at 9 853 kilometres per carrier. This excludes Yukon and Prince Edward Island which did not record any kilometres travelled by owner operators in this category. For road tractors, the longest provincial average distance was reported in Manitoba at 4.8 million kilometres per carrier, while the shortest average was reported in Quebec at 825 254 kilometres per carrier.

Fuel

In 1990, 1.2 million litres of fuel were consumed on average per carrier, up 10.6 % from 1989. The average cost per litre for fuel remained constant from 1989 to 1990 at 39 cents. Provincially, the cost of fuel varied from a high of 51 cents per litre in the Northwest Territories, to a low of 34 cents per litre, in the Yukon. The highest percentage increase in the cost of fuel per litre occurred in the Northwest Territories at 27.5 %, while the largest decrease was in Newfoundland at 10.4 %.

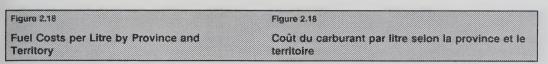
La distance moyenne parcourue par les tracteurs routiers a augmenté de 1,3 % soit 89 517 kilomètres en 1989 à 90 712 kilomètres en 1990. À l'échelle provinciale, la distance moyenne des tracteurs routiers a varié entre 268 784 kilomètres au Yukon et 79 360 à Terre-Neuve

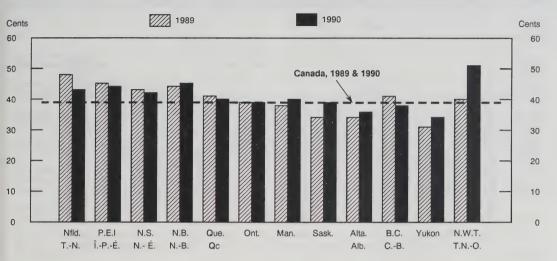
Les recettes d'exploitation par kilomètre parcouru se sont accrues de 3,6 %, passant de 2,80 dollars en 1989 à 2,90 dollars en 1990. On peut observer des écarts selon la province de domicile pour les recettes d'exploitation par kilomètre parcouru. Les recettes d'exploitation par kilomètre parcouru les plus élevées ont été rapportées par les transporteurs domiciliés par le Nouveau-Brunswick (4,69 dollars). Les recettes d'exploitation les plus basses se retrouvent au Québec avec 2,27 dollars du kilomètre parcouru.

Parmi les camions, la distance annuelle estimative la plus longue parcourue par les chauffeurs contractants a été enregistrée au Nouveau-Brunswick, soit 131 é15 kilomètres par transporteur. La plus courte fut en Nouvelle-Écosse soit 9 853 kilomètres par transporteur. Ceci exclut les transporteurs du Yukon et de l'île-du-Prince-Édouard qui n'ont rapporté aucune distance parcourue par les chauffeurs contractants. La distance annuelle estimative la plus longue pour les tracteurs routiers à l'échelle provinciale a été enregistrée au Manitoba, soit 4,8 millions, de kilomètres par transporteur. La moyenne la plus courte a été inscrite au Québec avec 825 254 kilomètres par transporteur.

Carburant

En 1990, les transporteurs routiers ont consommé en moyenne 1,2 millions de litres de carburant, en hausse de 10,6 % par rapport à 1989. Le coût moyen du litre de carburant est demeuré stable à 39 cents en 1989 et en 1990. À l'échelle provinciale, le coût moyen du carburant a varié entre 51 cents le litre dans les Territoires du Nord-ouest à 34 cents le litre au Yukon. Le taux le plus élevé d'augmentation du coût par litre de carburant se retrouve dans les Territoires du Nord-Ouest soit 27,5%, alors que la plus importante baisse se situe à Terre-Neuve avec 10,4 %.





The average fuel cost per carrier rose 12 % from \$419,301 in 1989 to \$469,641 in 1990. However, the amount of fuel used to travel 100 kilometres increased by 8 % from 51.5 litres in 1989 to 55.6 litres in 1990. Carriers domiciled in Newfoundland used the most fuel to travel 100 kilometres at 63.3 litres, while Manitoba-domiciled carriers used the least amount of fuel at 50.6 litres per 100 kilometres.

Therefore, it can determined that in terms of fuel costs, it cost more to travel 100 kilometres in 1990 than in 1989. In 1990, it cost Canadian carriers an average of \$21.68 to travel 100 kilometres, while, in 1989, the same distance cost \$20.09. The highest reported cost was in the Northwest Territories where it cost an average of \$30.96 to travel 100 kilometres. The lowest cost was reported in the Manitoba where carriers had an average cost of \$20.24 per 100 kilometres. In 1989, Yukon carriers also reported a low average cost for travelling 100 kilometres, and it was noted that 72.3% of the fuel used by Yukon-domiciled carriers was purchased in the United States.

Le coût moyen du carburant par transporteur s'est accru de 12 % passant de 419,301 dollars en 1989 à 469,641 dollars en 1990. Par contre, la quantité de carburant consommée pour parcourir 100 kilomètres a augmenté de 8 % passant de 51,5 litres en 1989 à 55,6 litres en 1990. Les transporteurs domiciliés à Terre-Neuve ont consommé le plus de carburant pour parcourir 100 kilomètres soit 63,3 litres, alors que les transporteurs domiciliés au Manitoba ont consommé le moins de carburant pour parcourir la même distance, soit 50,6 litres du 100 kilomètres.

Nous constatons qu'en terme des coûts du carburant, il en coûte plus en 1990 pour parcourir 100 kilomètres qu'en 1989. En 1990, il en a coûté 21,68 dollars en moyenne par transporteur canadien pour parcourir 100 kilomètres alors qu'il en coûtait en moyenne 20,09 dollars pour parcourir la même distance en 1989. Le coût le plus élevé a été relevé dans les Territoires du Nord-Ouest, où il en coûté en moyenne 30,96 dollars pour parcourir 100 kilomètres. Le coût le plus bas a été enregistré au Manitoba où les transporteurs avait un coût moyen de 20,24 dollars du 100 kilomètres. En 1989, les transporteurs du Yukon avaient rapporté le coût moyen assez bas pour parcourir 100 kilomètres. Nous avions noté alors, que 72,3 % de la consommation des transporteurs domiciliés au Yukon provenait de carburant acheté aux États-Unis.

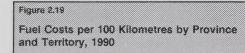
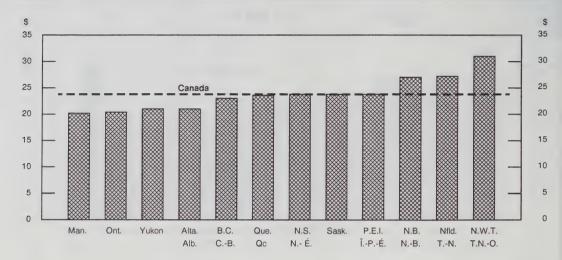


Figure 2.19

Coût du carburant par 100 kilomètres selon la province et le territoire, 1990



Balance Sheet

The assets of for-hire trucking carriers totalled \$4.7 billion, a decrease of 1.5 % or \$72.4 million over 1989. Total liabilities in 1990 were \$3.2 billion, a decrease of million or 2 % from 1989. In 1990, long term debt accounted for 49 % of total liabilities, as opposed to 1989, when long term debt accounted for 46 % liabilities.

The working capital ratio, which measures the ability of the industry to meet its financial obligations in the short term was set at 0.98 compared to 0.96 in 1989. However, being less than 1.0, the industry can not meet its short term obligations with its current assets (see table 2.11).

Bilan

L'actif des transporteurs pour compte d'autrui s'est établi à 4,7 milliards de dolars une baisse de 1,5 %, soit de 72,4 millions de dollars contre 1989. Le passif total était de 3,2 milliards de dollars une diminution de 2 % de 1989. En 1990, la dette à long terme a représenté 49 % du passif total; elle ne représentait que 46 % du passif de 1989.

Le coefficient de liquidité générale s'est établi à 0,98 par rapport au coefficient de 0,96 enregistré en 1989. Ce coefficient étant inférieur à 1,0 le secteur ne peut payer ses dettes à court terme à l'aide de son actif à court terme (voir le tableau 2.11).

Table 2.1

Motor Carriers of Freight, Comparison for the years 1989 and 1990, Summary Statistics, For-Hire Carriers¹

Tableau 2.1

Transporteurs routiers de marchandises, comparaison des années 1989 et 1990, statistiques sommaires. camionnage pour compte d'autrui?

		1989	. 1990
Carriers reporting -			
Transporteurs déclarants	No. – Nbre	1,494	1,350
Operating Revenues - Total - Recettes d'exploitation	\$'000	8,778,213	8,423,600
Operating Expenses - Total ² - Dépenses d'exploitation	**	8,524,843	8,177,455
Transportation Expenses – Frais de transport	,	5,593,092	5,449,691
Maintenance and Garage Expenses -			
Dépenses d'entretien et frais de garage	н	685,101	822,281
Terminal Expenses – Frais de terminus	*	569,929	591,247
Administrative and General Office Expenses – Frais d'administration et frais généraux	n	1,676,722	1,314,239
Operating ratio – Ratio d'exploitation	н	.971	.971
Number of employees - Total - Nombre d'employés	No. – Nbre	79,237	73,716
Salaries and wages - Total - Traitements et salaires	\$'000	2,719,315	2,179,120
Assets - Total - de l'actif	н	4,730,009	4,657,631
Liabilities - Total - du passif	9)	3,307,276	3,239,930
Owner(s) equity - Total - Avoir des propriétaires	W	1,422,732	1,417,701
Equipment operated - Total - Matériel productif en service	No. – Nbre	144,503	138,333
Straight trucks - Camions	n	10,098	8,609
Road tractors - Tracteurs routiers	91	31,343	28,740
Semi-trailers - Semi-remorques	n	93,528	87,847
Other - Autres	n	9,534	13,137

¹⁹⁸⁹ data includes carriers with revenues > \$1 million, includes interline transportation.
Les données de 1989 comprennent les tranporteurs ayant des recettes > \$1 million de dollars, incluant les recettes tirées de transfert.

Total may not add due to rounding. Le total n'est pas juste à cause des données arrondies.

Table 2.2 Motor Carriers of Freight, 1990: Summary Statistics by Province and Territory of Domicile, For-Hire Carriers

			Canada	New- found- land	Prince Edward Island	Nova Scotia
No.			Canada	Terre- Neuve	île-du- Prince- Édouard	Nouvelle- Écosse
1	Carriers reporting	No.	1,350	13	3	34
2	Total Operating Revenues	\$'000	8,423,600	54,906	х	141,760
3 4 5 6 7	Total Operating Expenses Transportation Expenses Maintenance and Garage Expenses Terminal Expenses Administrative and General Office Expenses	71 71 71	8,177,455 5,449,691 822,281 591,247 1,314,239	53,099 35,606 4,739 3,373 9,381	x x x x x	136,791 95,032 15,537 5,204 21,019
7			.971	.967		.965
9 10	Operating ratio Total Number of employees Total Salaries and wages	No. \$'000	73,716 2,179,120	496 13,145	x x x	1,209 34,508
11 12 13	Total Assets Total Liabilities Total Owner(s) equity	91 91 75	4,657,631 3,239,930 1,417,701	33,330 23,124 10,205	x x x	96,470 88,193 8,278
14 15 16 17 18	 14 Total Equipment Operated 15 Straight trucks 16 Road tractors 17 Semi-trailers 	No. " " "	138,333 8,609 28,740 87,847 13,137	642 102 139 347 54	x x x x	2,418 388 423 1,255 352
			New Brunswick	Que	bec	Ontario
			Nouveau- Brunswick	Qué	bec	
1	Carriers reporting	No.	52		319	441
2	Total Operating Revenues	\$'000	443,227	1,352,	292	3,634,475
3 4 5 6 7	Total Operating Expenses¹ Transportation Expenses Maintenance and Garage Expenses Terminal Expenses Administrative and General Office Expenses	11 11 11	424,849 296,837 33,133 31,619 63,261	1,278, 852, 166, 58, 200,	653 659 855	3,571,277 2,317,048 335,847 331,456 586,926
8	Operating ratio		.959		945	.983
9 10	Total Number of employees Total Salaries and wages	No. \$'000	3,146 84,124	12, 334,		34,327 1,053,764
11 12 13	Total Assets Total Liabilities Total Owner(s) equity	17 17 18	223,137 123,704 99,433	830, 583, 246,	878	1,943,440 1,373,564 569,876
14 15 16 17 18	Total Equipment Operated Straight trucks Road tractors Semi-trailers Other	No. " " "	5,495 394 844 4,010 247	1, 5, 13,	184 553 592 234 805	65,523 3,769 13,565 43,209 4,980

Note: Since the data for Prince Edward Island and Yukon are confidential, they have been included in the Canada Total.

Some totals may not add due to rounding.

Tableau 2.2

Transporteurs routiers de marchandises, 1990: Statistiques sommaires selon la province ou le territoire de domicile, camionnage pour compte d'autrui

Manitoba	Saskatchewan	Alberta			
					N°
49	55	175	Nbre	Transporteurs déclarants	1
588,711	214,565	1,116,988	\$'000	Total, recettes d'exploitation	2
582,497 390,534 46,522 60,443 84,997	203,438 143,391 21,380 6,218 32,448	1,080,130 720,946 113,599 69,495 176,090	17 11 17 27	Total, dépenses d'exploitation¹ Frais de transport Dépenses d'entretien et frais de garage Frais de terminus Frais d'administration et frais généraux	3 4 5 6 7
.989	.948	.967		Ratio d'exploitation	8
5,039 142,892	1,837 49,548	9,214 278,490	Nbre \$'000	Total, nombre d'employés Total, traitements et salaires	9 10
343,146 248,872 94,274	102,718 72,356 30,361	655,782 428,628 227,153	91 27 98	Total de l'actif Total du passif Total de l'avoir des propriétaires	11 12 13
9,310 240 1,746 6,801 523	3,018 209 703 1,846 260	17,382 1,106 3,621 10,867 1,788	Nbre " "	Total du matériel productif en service Camions Tracteurs routiers Semi-remorques Autres	14 15 16 17 18
British Columbia Colombie- Britannique	Yukon	Northwest Territories Territories du Nord-Ouest			
199	4	6	Nbre	Transporteurs déclarants	1
770,205	х	34,031	\$'000	Total, recettes d'exploitation	2
744,095 529,812 71,662 18,054 124,566	x x x x x	33,898 17,641 6,077 3,493 6,687	17 18 18 11	Total, dépenses d'exploitation¹ Frais de transport Dépenses d'entretien et frais de garage Frais de terminus Frais d'administration et frais généraux	3 4 5 6 7
.966	х	.996		Ratio d'exploitation	8
5,390 166,057	x x	302 9,117	Nbre \$'000	Total, nombre d'employés Total, traitements et salaires	9 10
376,315	х	24,248	н	Total de l'actif	, 11
258,653	х	18,699	81 81	Total du passif	12
117,662	х	5,549		Total de l'avoir des propriétaires	13
9,718 775 1,959 5,931 1,053	x x x x	239 44 70 99 26	Nbre "	Total du matériel productif en service Camions Tracteurs routiers Semi-remorques Autres	14 15 16 17 18

Note: Les données pour l'île-du-Prince-Édouard et le Yukon étant confidentielles sont comprises dans le total pour le Canada.

1 Certains totaux ne sont nas justes à cause des données accordins.

Certains totaux ne sont pas justes à cause des données arrondies.

Table 2.3 Motor Carriers of Freight, 1990: Operating and Income Accounts, For-Hire Carriers

			Newfound- land	Prince Edward	Nova Scotia	New Brunswick	Quebec
		Canada		Island			
		Oariaua	Terre- Neuve	Île-du- Prince- Édouard	Nouvelle- Écosse	Nouveau- Brunswick	Québec
Carriers reporting	No.	1,350	13	3	34	52	319
Operating Revenues:	\$						
Local freight service		1,423,960,442	5,857,618	×	23,891,762	82,812,591	320,585,015
Intercity freight service		6,748,790,435	45,294,000	×	110,021,621	338,436,238	996,268,289
Government subsidies		28,288,697	225,840	х	1,829,735	13,704,885	6,426,400
Total Transportation Revenue		8,201,039,568	51,377,457	×	135,743,118	434,953,714	1,323,279,704
Van line commission and insurance		49,539,970	634,700	×	1,533,608	671,929	2,134,743
Equipment rentals		18,473,731	-	×	693,105	155,658	1,812,273
Packaging and crating		40,140,024	1,952,150	×	966,328	552,498	1,953,225
Storage and warehousing		57,430,774	919,250	×	1,010,665	- 000 500	7,057,941
Other		56,975,791	22,121	×	1,813,157	6,893,599	16,053,890
Total Operating Revenue		8,423,599,859	54,905,678	х	141,759,981	443,227,399	1,352,291,777
Operating Expenses:	\$						
Salaries and Wages:							
Highway drivers		868,345,645	4,917,743	×	15,784,118	28,375,497	138,300,323
Local drivers and helpers		338,210,898	2,550,230	X	6,445,884	11,518,832	68,057,686
Mechanics and maintenance personnel Terminal and platform employees		173,319,084 319,351,580	766,875 1,531,268	×	2,409,123 2,960,895	5,900,674 18,893,291	34,965,272 32,659,320
Administration and all other personnel		479,892,567	3,378,729	х	6,907,645	19,435,756	60,990,383
Benefits (including unemployment and		438,078,084	2,350,402	×	5,806,455	15,671,099	70,054,317
health insurance) Fuel (including tax)		635,207,056	3,894,271	×	11,418,220	25,369,040	140,447,155
Owner operator expenses		2,059,314,556	12,460,844	×	37,188,711	165,124,839	224,742,182
Vehicle rent (short term)		67,102,957	410.786	х	542.592	2.320.919	16.533.041
Vehicle lease (long term)		131,057,591	290,583	×	2,545,700	2,990,972	26,266,560
Purchased transportation		461,641,813	5,380,026	х	6,885,524	24,082,829	85,784,005
Maintenance and Repairs Depreciation:		616,644,715	4,026,214	×	12,609,097	26,943,246	125,598,164
Revenue equipment		380.000.902	2,660,744	×	5,555,885	18,846,946	71,020,754
Buildings, computers and other equipment		53,367,203	218,231	x	1,039,389	2,594,384	7,042,120
Insurance		178,033,707	1,190,659	×	3,323,312	8,353,893	30,804,688
Safety and compliance expenses		18,004,823	142,571	х	276,900	807,786	3,812,054
Other expenses		693,709,795	4,720,810	х	11,987,373	37,017,544	111,493,781
Total Operating Expenses		8,177,455,149	53,098,675	х	136,791,466	424,849,121	1,278,182,694
Income Accounts:	\$						
Net Motor Carrier Freight Operating Revenue		246,144,521	1,807,003	х	4,968,515	18,378,089	74,109,083
Non-Motor Carrier Freight Operations							
Revenue		312,052,878	31,045	×	3,878,918	7,535,941	67,082,295
Expenses		327,496,244	276,688	×	3,674,917	9,134,650	71,008,588
Non-operating revenue		112,140,700	1,098,201	×	1,794,261	4,034,059	18,350,408
Non-operating expenses		80,147,981	216,106	×	2,361,911	2,378,821	21,633,787
Interest paid		183,038,604	1,353,524	×	3,151,473	5,101,158	36,195,897
Profit (loss) Provision for income taxes		79,655,271 70,534,684	1,089,931 689,454	X X	1,453,393 2,513,657	13,333,461 3,120,583	30,703,515 31,740,962
Net Income Transferred to Retained Earnings		9,120,587	400,477	х	-1,060,264	10,212,878	-1,037,447

Note: Since the data for Prince Edward Island and Yukon are confidential, they have been included in the Canada Total.

Tableau 2.3 Transporteurs routiers de marchandises, 1990: Compte d'exploitation et de recettes, camionnage pour compte d'autrui

				British Columbia		Northwest Territories		
Ontario	Manitoba	Saskat-	Alberta		Yukon			
Ontario	маппора	chewan	Alberta	Colombie-	TUKON	Territoires		
		Cilewaii		Britan-		du Nord-		
				nique		Ouest		
441	49	55	175	199	4	6	Nbre	Transporteurs déclarants
							\$	Recettes d'exploitation:
596,616,951	41,754,710	34,288,118	171,121,368	138,266,144	×	3,891,369		Services de transport locaux
946,032,939	539,489,592	174,142,572	901,931,431	603,352,017	×	28,785,410		Services de transport interurbains
3,667,091	10,795	000 400 000	120,000	3,204	X			Subventions gouvernementales reçues
546,316,980	581,255,097		1,073,172,799	741,621,361	Х	32,676,779		Recettes totales tirées du transport
24,619,587	221,265	954,938	14,243,692	4,015,348	X	493,692		Commissions et assurances provenant des entreprises de déménagement de longue distance
6,548,678	518,281	1,936,718	3,148,436	3,546,040	х	36,521		Location de matériel
21,043,770	177,301	853,000	8,600,925	3,700,571	x	340,256		Emballage et mise en caisse
22,009,721	885,121	1,277,200	14,063,190	9,801,791	×	333,479		Stockage et entreposage
13,936,303	5,653,974	1,112,285	3,758,582	7,519,867	x	150,031		Autre
,634,475,037	588,711,040	214,564,831	1,116,987,624	770,204,978	х	34,030,758		Recettes d'exploitation totales
							\$	Dépenses d'exploitation:
								Traitements et salaires:
409,283,824	62,076,391	24,491,919	107,900,515	68,813,379	×	2,240,202		Chauffeurs de longue distance
164,117,024	10,447,183	6,990,281	38,356,823	27,543,836	×	1,695,381		Chauffeurs locaux et aides
74,112,234	8,666,620	3,519,646	28,136,667	11,673,547	×	1,217,390		Mécaniciens et employés d'entretier
184,466,203	28,392,571	4,040,535	34,642,248	8,536,405	×	2,168,850		Employés de terminus et de plate- forme
221,784,229	33,309,722	10,505,357	69,454,075	49,489,370	×	1,794,903		Employés d'administration et tous le autres
224,275,042	28,157,209	7,525,479	52,041,105	27,615,244	×	1,991,186		Bénéfices (incluant assurance-chômage et assurance-maladie)
250,664,525	47,463,053	20,699,445	85,128,966	43,980,968	×	2,986,956		Carburant (taxe comprise)
819,299,187	164,496,886	57,209,364	289,412,747	251,689,275	×	5,708,481		Dépenses au titre des chauffeurs contractants
26,318,616	2,486,380	3,096,015	8,775,849	5,971,431	×	167,101		Location de véhicules (à court terme)
54,297,547	7,241,819	7,553,616	16,425,133	13,035,745	X	103,721		Location de véhicules (à long terme)
193,931,789	33,291,619	4,334,204	49,500,798	53,460,809	×	2,335,292		Achat d'autres services de transport
242,250,586	36,529,696	17,498,987	82,250,932	59,131,084	х	4,969,170		Entretien et réparations Amortissement::
158,743,678	25,659,517	8,485,351	55.332.284	31,386,458	×	588,595		Matériel productif
26,950,627	4,712,817	827,378	6,762,167	2,746,609	×	86,285		Bâtiments et autre matériel
79,011,571	10,224,705	5,143,922	23,379,833	13,683,296	×	925,204		Assurances
5,161,873	431,877	2,109,637	2,993,640	2,257,383	×	11,102		Dépenses au titre de la sécurité et de
302,159,165	54,859,993	14,736,414	92,483,961	56,800,376	×	3,496,138		l'observation Autres dépenses
,571,277,349	582,496,800	203,437,556	1,080,130,147	744,094,777	х	33,897,601		Total des dépenses d'exploitation
							\$	Comptes des revenus:
63,197,688	6,214,240	11,127,276	36,857,476	26,110,201	х	133,157		Recettes d'exploitation nettes
00,101,000	5,=11,=15	.,,,	,,	,,		,		des transporteurs routiers de marchandises
								Activités non liées au transport routier de marchandises
126,980,359	11,122,351	12,935,456	49,865,296	31,124,895	×	-		Recettes
135,389,410	11,808,824	11,875,569	52,828,624	30,140,849	×	-		Dépenses
46,911,081	11,694,812	1,875,545	16,030,629	9,475,991	×	365,994		Recettes diverses
32,790,001	3,731,273	913,670	5,427,290	10,156,505	×	117,502		Frais divers
81,057,276	12,132,057	3,573,099	25,749,406	11,736,900	×	2,638,076		Intérêts versés
-12,147,558	1,359,249	9,575,938	18,748,081	14,676,832	×	-2,256,427		Bénéfices (pertes)
11,742,828	282,212	-6,087,900	9,407,926	15,933,885	×	79,758		Provision pour l'impôt sur le revenu
-23,890,386	1,077,037	15,663,838	9,340,155	-1,257,053	×	-2,336,185		Revenu net reporté aux bénéfices non répartis

Note: Les données pour l'île-du-Prince-Édouard et le Yukon étant confidentielles sont comprises dans le total pour le Canada.

Table 2.4 Motor Carriers of Freight, 1990: Summary Statistics, by Principal Type of Transportation Activity, For-Hire Carriers

Tableau 2.4

Transporteurs routiers de marchandises, 1990: Statistiques sommaires, par principaux types d'activité de transport, camionnage pour compte d'autrui

								0.11
		Tatali	General freight	House- hold goods	Bulk liquids	Dry bulk materials	Forest products	Other commod-ities
		Total	Marchan- dises générales	Articles ménagers	Liquides en vrac	Produits secs en vrac	Produits fores- tiers	Autres marchan- dises
Carriers reporting – Transporteurs déclarants	No Nbre	1,350	469	73	96	181	116	415
Operating Revenues - Total - Recettes d'exploitation	\$'000	8,423,600	4,226,335	372,267	679,426	612,149	333,400	2,200,024
Operating Expenses - Total - Dépenses d'exploitation	n	8,177,455	4,133,181	358,520	648,728	581,472	318,333	2,137,221
Transportation Expenses – Frais de transport	n	5,449,691	2,694,979	198,358	430,331	408,250	227,175	1,490,598
Maintenance and Garage Expenses – Dépenses d'entretien et frais de garage	19	822,281	362,699	21,867	94,467	82,059	43,553	217,637
Terminal Expenses – Frais de terminus	п	591,247	419,452	21,658	23,232	11,438	2,693	112,773
Administrative and General Office Expenses – Frais d'administration et frais généraux	"	1,314,239	656,051	116,637	100,697	79,725	44,911	316,218
Operating ratio – Ratio d'exploitation		.971	.978	.963	.955	.950	.955	.971
Number of employees - Total - Nombre d'employés	No Nbre	73,716	38,993	4,739	5,626	4,710	2,286	17,362
Salaries and wages - Total - Traitements et salaires	\$'000	2,179,120	1,155,677	126,928	170,818	143,576	68,559	513,562
Assets - Total - de l'actif	n	4,657,631	2,236,162	193,281	538,822	341,127	224,894	1,123,344
Liabilities - Total - du passif	21	3,239,930	1,605,468	127,010	357,840	224,973	126,545	798,093
Owner(s) equity - Total - Avoir des propriétaires	97	1,417,701	630,694	66,271	180,982	116,154	98,349	325,251
Equipment operated - Total - Matériel productif en service	No Nbre	138,333	79,590	3,683	12,073	8,885	4,111	29,991
Straight trucks - Camions	**	8,609	4,355	1,271	416	636	113	1,818
Road tractors - Tracteurs routiers	n	28,740	14,663	723	2,891	2,260	1,232	6,971
Semi-trailers - Semi-remorques	п	87,847	53,111	1,406	7,502	4,407	2,369	19,052
Other - Autres	**	13,137	7,461	283	1,264	1,582	397	2,150

Some totals may not add due to rounding.

Certains totaux ne sont pas justes à cause de données arrondies.

Table 2.5 Summary Statistics for carriers reporting predominant movements. Canada 1990

Tableau 2.5 Statistiques sommaires des transporteurs selon les mouvements. Canada 1990

		Intra	Inter	Interna	tional	
		Provincial	Provincial	in	out	
				à destinationen	en provenance	
Carriers reporting ¹ – Firmes déclarantes ¹	No.	986	173	118	54	
Total Operating Revenues - Recettes d'exploitation	\$'000	4,774,433	2,495,701	553,391	416,392	
Total Operating Expenses ² – Dépenses d'exploitation ²	vi	4,598,288	2,461,906	528,305	410,423	
Transportation Expenses – Frais de transport Maintenance and Garage Expenses –	99	3,009,541	1,621,270	376,230	305,913	
Entretien et frais de garage Terminal Expenses – Terminus Administrative and General Office	11	535,305 303,558	198,540 244,881	38,652 26,551	35,447 10,301	
Expenses - Dépenses-Administration et frais de bureau	п	749,882	397,215	86,875	58,763	
Operating ratio - Ratio d'exploitation	W	0.963	0.986	0.955	0.986	
Fotal Number of employees - Nombre d'employés Fotal Salaries and wages - Traitements	No.	45,880	20,751	3,569	2,640	
et salaires	\$'000	1,363,988	602,908	108,778	74,715	
Total Assets - Total de l'actif Total Liabilities - Total du passif Total Owner(s) equity - Total de l'avoir	99	2,809,220 1,881,745	1,260,850 931,822	299,728 201,900	213,836 168,089	
des actionnaires	w	927,475	329,028	97,828	45,747	
Total Equipment Operated - Total du matériel productif en opération	No.	81,918	39,529	7,884	6,463	
Straight trucks - Camions Road tractors - Tracteurs routiers	11	6,287 19,244	1,977 6,178	272 1,589	50 1,375	
Semi-trailers – Semi-remorques Other – Autres	n	47,052 9,335	29,554 1,820	4,609 1,414	4,495 543	

^{98.6 %} of the firms reported predominant movements. 98.6 % des entreprises ont déclaré des mouvements prédominants. Some totals may not add due to rounding. Certains totaux ne sont pas justes à cause des données arrondies.

Table 2.6

Motor Carriers of Freight, 1990: Employees, Salaries and Wages¹ by Province and Territory of Domicile, For-Hire Carriers

			0	Newfound- land	Prince Edward Island	Nova Scotia	New Brunswick	Quebec
No.			Canada	Terre- Neuve	île-du- Prince- Édouard	Nouvelle- Écosse	Nouveau- Brunswick	Québec
1	Carriers reporting	No.	1,350	13	3	34	52	319
2	Highway drivers ²	No.	27,490	178	х	487	931	4,703
3	Salaries and wages Average salaries and wages	\$	868,345,645 31,588	4,917,743 27,628	x x	15,784,118 32,411	28,375,497 30,479	138,300,323 29,407
6	Local drivers and helpers ² Salaries and wages Average salaries and wages	No. \$	12,778 338,210,898 26,468	125 2,550,230 20,402	. x x x	233 6,445,884 27,665	477 11,518,832 24,148	2,691 68,057,686 25,291
8	Mechanics and maintenance employees	No.	5,452	25	х	75	224	1,179
	Salaries and wages Average salaries and wages	\$ "	158,628,255 29,095	766,875 30,675	x x	2,280,299 30,404	5,493,864 24,526	32,901,180 27,906
11	Terminal and platform employees ³	No.	7,340	42	х	98	470	885
12 13	Salaries and wages Average salaries and wages	\$	200,462,335 27,311	967,599 23,038	. X	1,517,988 15,490	11,999,461 25,531	22,651,685 25,595
14	Administration and all other personnel	No.	20,656	126	x	316	1,044	2,905
	Salaries and wages Average salaries and wages	\$	613,472,641 29,699	3,942,398 31,289	x x	8,479,376 26,833	26,736,396 25,610	73,062,110 25,150
17 18 19	Total Number of Employees Salaries and wages Average salaries and wages	No. \$	73,716 2,179,119,774 29,561	496 13,144,845 26,502	x x x	1,209 34,507,665 28,542	3,146 84,124,050 26,740	12,363 334,972,984 27,095
20 21 22	Owner operators Payments to Owner Operators Average payments to Owner Operators	No. \$	20,111 2,059,314,556 102,397	143 12,460,844 87,139	x x x	326 37,188,711 114,076	1,720 165,124,839 96,003	2,423 224,742,182 92,754

Excludes employee benefits.

Note: Since the data for Prince Edward Island and Yukon are confidential, they have been included in the Canada Total.

² Excludes owner operators.

³ Other than office.

Tableau 2.6

Transporteurs routiers de marchandises, 1990: Employés, traitements et salaires¹ selon la province ou le territoire de domicile, camionnage pour compte d'autrui

				British Columbia		Northwest Territories			
Ontario	Manitoba	Saskat- chewan		Colombie- Britan- nique	Yukon	Territoires du Nord- Ouest			N°
441	49	55	175	199	4	6	Nbre	Transporteurs déclarants	1
12,416	2,121	811	3,417	2,178	x	71	Nbre	Chauffeurs de longue distance ²	2
409,283,824	62,076,391	24.491.919	107,900,515	68,813,379	×	2,240,202	\$	Salaires et traitements	3
32,964	29,268	30,200		31,595	x	31,552	Ħ	Salaires et traitements moyens	4
5,849	403	326	1,579	1,013	х	65	Nbre	Chauffeurs locaux et aides ²	5
164.117.024	10,447,183	6,990,281			x	1,695,381	\$	Salaires et traitements	6
28,059	25,924	21,443			x	26,083	"	Salaires et traitements moyens	7
2,221	290	118	852	377	х	29	Nbre	Mécaniciens et personnel de l'entretien	8
66,141,478	7,793,669	3,430,646	26,027,812	10,992,374	х	947,022	\$	Salaires et traitements	9
29,780	26,875	29,073	30,549	29,157	х	32,656	W	Salaires et traitements moyens	10
3,931	649	130	766	281	x	62	Nbre	Employés de terminus et de plate-forme ³	11
110,572,855	17,361,331	2,466,375	22,386,865	7,593,175	x	2,138,850	\$	Salaires et traitements	12
28,128	26,751	18,972	29,226	27,022	х	34,498	**	Salaires et traitements moyens	13
9,910	1,576	452	2,600	1,541	х	75	Nbre	Administration et tous les autres employés	14
303,648,333	45,213,913	12,168,517	83,818,313	51,113,773	х	2,095,271	\$	Salaires et traitements	15
30,641	28,689	26,921	32,238	33,169	х	27,937	**	Salaires et traitements moyens	16
34,327	5,039	1,837	9,214	5,390	х	302	Nbre	Total nombre d'employés	17
1,053,763,514	142,892,487	49,547,738	278,490,328	166,056,537	х	9,116,726	\$	Salaires et traitements	18
30,698	28,357	26,972	30,225	30,808	. х	30,188	**	Salaires et traitements moyen	s 19
7,647	1,493	628	2,755	2,707	х	41	Nbre	Chauffeurs contractants	20
819,299,187					X	5,708,481	\$	Versements	21
107,140	110,179	91,098	105,050	92,977	X	139,231	**	Versements moyens	22

3 Autres que les employés de bureau Note: Les données pour l'île-du-Prince-Édouard et le Yukon étant confidentielles sont comprises dans le total pour le Canada.

Ne comprend pas les avantages aux employés Ne comprend pas les chauffeurs contractants

Table 2.7

Motor Carriers of Freight, 1990: Revenue Equipment Operated by Province and Territory of Domicile, For-Hire Carriers

Tableau 2.7

Transporteurs routiers de marchandises, 1990: Matériel productif en service1 selon la province ou le territoire de domicile, camionnage pour compte d'autrui

	Occasion	Newfound- land	Prince Edward Island		Nova Scotia	New Brunswick	Quebec
	Canada	Terre- Neuve	île-du- Prince- Édouard		velle- cosse	Nouveau- Brunswick	Québec
			Number	- Nomb	re		
Straight Trucks - Camions							
Owned - Possédés	7,928	97	20		357	387	1,370
Leased - Loués	681	5	-		31	7	183
Road Tractors - Tracteurs routiers							
Owned - Possédés	25,698	129	41		412	755	5,006
Leased - Loués	3,042	10			11	89	586
Semi-Trailers and Full Trailers -							
Semi-remorques et remorques							
Owned - Possédés	80,209	277	142		1,289	3,622	12,750
Leased - Loués	13,317	105	-		38	506	2,221
Other revenue equipment - Autre matériel productif							
Owned - Possédés	6,850	19	25		270	127	2,037
Leased - Loués	608	-	-		10	2	31
Total							
Owned – Possédés	120,685	522	228	:	2,328	4,891	21,163
Leased - Loués	17,648	120	-		90	604	3,021
				A.W	British Columbia	ı	Northwest Territories
	Ontario	Manitoba	Saskat- chewan	Alberta	Colombie- Britan- nique		Territoires du Nord- Ouest
			Number	- Nomb	re .		
Straight Trucks - Camions							
Owned – Possédés	3,625	230	199	920	676		38
.eased - Loués	144	10	10	186	99	_	6
Road Tractors - Tracteurs routiers							
Owned – Possédés	12,316	1,580	490	3,174	1,697		70
.eased - Loués	1,249	166	213	447	262	9	-
Semi-Trailers and Full Trailers - Semi-remorques et remorques							
Owned - Possédés	38,454	6,260	1,360	10,791	5,097	45	122
.eased - Loués	6,250	914	672	1,220	1,303	85	3
Other revenue equipment - Autre matériel productif							
Owned - Possédés	3,171	148	67	627	359	-	-
Leased - Loués	314	2	7	17	225		-
Fotal .							
Owned - Possédés	57,566	8,218	2,116	15,512	7,829		230
	7,957	1,092	902	1,870	1,889	94	9

Excludes equipment operated by owner-operators.

Ne comprend pas le matériel productif exploité par les chauffeurs contractants

Table 2.8 Motor Carriers of Freight, 1990: Estimated Annual Distance Travelled by Type of Vehicle and by Province and Territory of Domicile, For-Hire Carriers

Tableau 2.8

Transporteurs routiers de marchandises, 1990: Distance annuelle estimative parcourue selon le type de véhicule et selon la province et le territoire de domicile. camionnage pour compte d'autrui

	Total Units ¹		Straight Truck	s		Road Tractors	s
	Total des unités1		Camions			Tracteurs routie	ers
		Total	Owned & Leased	Operated by Owner Operator	Total	Owned & Leased	Operated by Owner Operator
			Possédés et loués	Exploités par les chauffeurs contractants		Possédés et loués	Exploités par les chauffeurs contractants
			('000 km) - (en milliers	de km)		
Newfoundland - Terre-Neuve	29 551	3 850	3 362	488	25 701	11 031	14 670
Prince Edward Island - île-du-Prince-Édouard	31 466	618	618	-	30 848	3 663	27 184
Nova Scotia - Nouvelle-Écosse	89 044	9 630	9 294	335	79 414	38 721	40 693
New Brunswick – Nouveau-Brunswick	291 180	21 064	14 219	6 844	270 116	80 297	189 819
Quebec - Québec	873 694	74 443	59 731	14 712	799 251	535 995	263 256
Ontario	2 272 592	139 862	128 615	11 247	2 132 730	1 087 950	1 044 780
Manitoba	473 000	12 248	9 657	2 591	460 752	225 825	234 927
Saskatchewan	162 652	7 829	7 100	729	154 824	80 510	74 313
Alberta	766 363	47 267	40 966	6 301	719 096	360 216	358 880
British Columbia - Colombie-Britannique	463 786	42 900	26 675	16 225	420 885	164 381	256 504
Yukon	29 001	180	180	-	28 821	9 945	18 876
Northwest Territories - Territoires du Nord-Ouest	13 767	1 556	1 196	360	12 211	8 504	3 707
Canada	5 496 095	361 446	301 614	59 832	5 134 649	2 607 039	2 527 610

Some totals may not add due to rounding.

Certains totaux ne sont pas justes à cause des données arrondies.

Table 2.9

Motor Carriers of Freight, 1990: Fuel Consumption and Cost by Province and Territory of Domicile, For-Hire Carriers

Tableau 2.9

Transporteurs routiers de marchandises, 1990: Consommation et coût du carburant seion la province ou le territoire de domicile, camionnage pour compte d'autrui

	Carriers Reporting	Fuel Consumed	Total Cost	Average Cost per Litre
	Transporteurs déclarants	Carburant consommé	Coût total	Coût moyen par litre
	No Nbre	Litres	\$	\$
Newfoundland - Terre-Neuve	13	9 103 182	3,894,271	.43
Prince Edward Island - île-du-Prince-Édouard	3	2 316 145	1,020,833	.44
Nova Scotia - Nouvelle-Écosse	34	27 155 035	11,418,220	.42
New Brunswick - Nouveau-Brunswick	52	56 547 637	25,369,040	.45
Quebec - Québec	319	351 850 390	140,447,155	.40
Ontario	441	636 566 229	250,664,525	.39
Manitoba	49	119 232 105	47,463,053	.40
Saskatchewan	55	53 471 594	20,699,445	.39
Alberta	175	233 965 508	85,128,966	.36
British Columbia - Colombie-Britannique	199	115 816 663	43,980,968	.38
Yukon	4	6 240 760	2,133,624	.34
Northwest Territories - Territoires du Nord-Ouest	6	5 883 883	2,986,956	.51
Canada	1,350	1 618 149 130	635,207,056	.39

Table 2.10 Motor Carriers of Freight, 1990: Number of Carriers and Originating Transportation Revenues by Area of Operation, For-Hire Carriers

Tableau 2.10

Transporteurs routiers de marchandises, 1990: Le nombre de transporteurs routiers et les recettes de transport selon la provenance par région d'activité, camionnage pour compte d'autrui

Area of Operation	Number of Carriers	Originating Revenues
Région d'activité	Nombre de transporteurs	Recettes selon la provenance
	Number - Nombre	Dollars
Newfoundland - Terre-Neuve	91	61,050,000
Prince Edward Island - île-du-Prince-Édouard	106	26,486,172
Nova Scotia - Nouvelle-Écosse	201	182,501,172
New Brunswick - Nouveau-Brunswick	240	280,297,809
Quebec - Québec	655	1,551,859,357
Ontario	734	2,860,695,765
Manitoba	248	332,244,467
Saskatchewan	269	271,501,593
Alberta	411	805,049,959
British Columbia - Colombie-Britannique	406	903,561,907
Yukon	40	37,243,056
Northwest Territories - Territoires du Nord-Ouest	44	33,975,800
United States/Other - États-Unis/autre	558	857,194,193

Table 2.11 Motor Carriers of Freight, 1990: Balance Sheet, For-Hire Carriers

			Island	Scotia	Brunswick	
	Canada		Island			
	Canada	Terre- Neuve	île-du- Prince- Édouard	Nouvelle- Écosse	Nouveau- Brunswick	Québe
			Dolla	ars		
Assets:						
C						
Current Assets:	180.889.511	597.550	×	3,742,126	5,768,292	32,707,70
Cash, deposits and temporary investments Accounts receivable	1,149,232,253	6,993,594	×	19,499,975	63,275,639	195.613.51
Prepaid expenses	101,281,442	1,028,828	Ŷ	1,445,089	5,781,714	15.528.95
Materials, supplies and other current	188,655,692	3,099,550	Ŷ	2,593,570	8,234,428	32,459,13
assets	186,000,092	3,055,550	^	2,090,070	0,204,420	02,400,10
Total Current Assets	1,620,058,893	11,719,522	x	27,280,762	83,060,073	276,309,31
Fixed Assets Original Cost (Motor						
Fixed Assets - Original Cost (Motor Carrier Freight business):						
Land and buildings	581,720,642	8,692,824	×	11,623,369	30,297,460	78,729,16
Less accumulated depreciation	140,119,230	1,912,543	x	3,076,288	9,050,681	18,282,58
Revenue equipment – trucks, tractors,	3,861,958,226	18,273,354	×	64,213,584	180,690,133	714,820,49
trailers	3,601,936,220	10,270,004	^	04,210,304	100,030,100	7 14,020,43
Less accumulated depreciation	2,186,180,817	10,430,271	×	37,841,765	116,303,567	369,254,51
Other equipment and operating property	401,559,469	3,451,464	×	7,730,817	19,223,632	53,423,87
Less accumulated depreciation	225,144,329	1,631,032	x	4,120,039	11,519,028	26,746,68
Fixed Assets – Original Cost (other	192,659,827	2,178,852	x	11,147,122	1,565,664	27,011,93
than Motor Carrier Freight business)	192,039,027	2,170,002	^	11,177,122	1,505,004	27,011,00
Less accumulated depreciation	59,935,063	23.638	×	46,621	1,417,948	10,739,92
Other assets (intangibles, investments.	611,053,386	3,011,079	x	19,559,096	46,591,185	105,287,34
deferred charges)	011,033,380	3,011,079	^	19,559,696	40,001,100	103,201,04
Total Assets	4,657,631,020	33,329,614	х	96,470,040	223,136,924	830,558,42
Liabilities:						
Downson A. Linda (NA)						
Current Liabilities: Bank loans	404,865,734	2,899,399	, ,	6,616,870	13,608,779	58,349,83
Accounts payable	831,371,079	4,254,336	X X	15,846,272	43,106,607	154,525,34
Current debt (include current portion	421,943,565	2,259,497	×	6,763,848	14,857,476	70,328,59
of deferred income tax)	421,943,303	2,255,451	^	0,703,040	14,007,470	70,020,0
Total Current Liabilities	1,658,180,378	9,413,231	х	29,226,987	71,572,863	283,203,77
ong Term Debt:						
Mortgages	145,113,595	_	×	769,628	6,158,892	22,764,3
quipment loans	738,274,392	9,342,010	x	25,868,224	27.239.091	166,498,68
Capital leases	67,145,441	0,042,010	x	869,981	592,260	16,689,0
Deferred taxes	142,635,318	2,634,229	x	3,277,651	2,350,848	17,957,1
Other loans	488,580,722	1,734,966	x	28,180,061	15,790,150	76,765,4
otal Long Term Debt	1,581,749,463	13,711,205	×	58,965,545	52,131,241	300,674,69
Total Liabilities	3,239,929,841	23,124,436	х	88,192,532	123,704,104	583,878,4
Owner(s) Equity:						
Capital stock - preferred	156.638,571	127,289	×	336.680	3,997,281	38,274,30
Capital stock - common	303,681,883	293.882	x	351,781	11,951,865	38.786.0
Retained earnings	906,737,002	9,784,007	â	7,207,467	79,258,860	161,444,6
Other surplus	50,643,817	-	x	381,580	4,224,814	8,174,9
Total Equity	1,417,701,269	10,205,178	×	8,277,508	99,432,820	246,679,99
Total Liabilities and Owner(s) Equity	4,657,631,020	33,329,614	х	96,470,040	223,136,924	830,558,42

Note: Since the data for Prince Edward Island and Yukon are confidential, they have been included in the Canada Total. Some totals may not add due to rounding.

Tableau 2.11 Transporteurs routiers de marchandises, 1990: Bilan, camionnage pour compte d'autrui

				British Columbia		Northwest Territories	
Ontario	Manitoba	Saskat- chewan	Alberta	Colombie-	Yukon	Territoires	
				Britan- nique		du Nord- Ouest	
			Dollars				
							Actif:
85,870,734	3,118,638	3,714,965	19,526,419	23,273,638	×	232,361	Disponibilités: Encaisse, dépôts et placements à court term
500,618,363	79,003,674	29,315,675	139,894,498	101,463,222	x	5,306,572	Comptes clients
34,527,745	8,579,879	3,946,924	19,030,862	9,801,359	×	417,798	Charges payées d'avance
73,149,559	11,364,693	4,262,086	27,137,135	24,872,007	х	608,092	Matériaux, fournitures et autres disponibilités
694,166,391	102,066,885	41,239,648	205,588,915	159,410,233	х	6,564,822	Total, disponibilités
							Immobilisations – Coût original (entreprise de transport):
249,826,225	35,993,370	18,698,003	103,756,547	35,941,745	х	3,710,743	Terrains et bâtiments
54,464,114	8,119,092	6,744,766	28,259,573	9,229,348	· x	128,155	Moins amortissement cumulé
,682,287,692	240,322,948	87,828,715	531,724,331	305,083,173	Х	18,902,953	Matériel productif - camions, tracteurs, remorques
982,692,727 189,877,135	132,843,286 29.023.287	49,993,061 7,461,750	300,992,537 60,537,387	171,320,558 28,329,461	×	5,716,699 828,773	Moins amortissement cumulé Autre matériel et biens d'exploitation
109,686,889	15,944,037	4,246,216	35,749,154	14,295,115	X	266,219	Moins amortissement cumulé
60,322,596	48,711,186	2,327,803	28,918,337	9,402,431	x	230,300	Immobilisations – Coût original (autres que pour l'entreprise de transport)
27,559,914	7,831,120	223,728	9,103,185	2,437,141	х	22,305	Moins amortissement cumulé
241,363,612	51,765,617	6,369,414	99,360,494	35,430,575	х	144,166	Autres éléments d'actif (actifs incorp- orels, placements, frais différés)
,943,440,008	343,145,761	102,717,561	655,781,565	376,315,457	x	24,248,379	Total de l'actif
							Passif:
							Passif à court terme:
185,116,553	43,640,671	14,583,545	45,275,412	27,847,848	×	1,967,100	Emprunts bancaires
355,244,041 195,631,418	63,442,164 25,167,491	19,084,803 10,154,858	95,305,488 53,426,659	70,570,909 39,741,308	×	2,809,888 791,083	Comptes fournisseurs Dettes à court terme (y compris portion
195,031,416	25,107,491	10,154,656	55,420,059	39,741,306	^	791,003	actuelle de l'impôt sur le revenu reporté)
735,992,013	132,250,329	43,823,204	194,007,562	138,160,065	х	5,568,072	Total du passif à court terme
							Dettes à long terme:
35,528,500	45,179,160	2,284,723	23,201,612	8,154,816	X	404,700	Hypothèques
283,927,153	32,567,325	16,840,029	105,073,261	62,221,516	Х	5,490,264	Emprunts sur le matériel
22,305,660 64,971,555	9,281,713 9,444,414	814,382 2,044,959	4,474,390 30,150,609	11,903,089 9,335,825	×	214,895 282,629	Location-acquisition Impôts reportés
230,839,571	20,148,870	6,548,983	71,721,018	28,878,007	×	6,738,650	Autres emprunts
637,572,434	116,621,481	28,533,076	234,620,892	120,493,250	х.	13,131,139	Total, dettes à long terme
,373,564,447	248,871,810	72,356,280	428,628,454	258,653,315	х	18,699,211	Total du passif
							Avoir des propriétaires:
65,806,303	8,787,215	1,475,687	33,431,607	3,356,848	х	-	Capital-actions - actions privilégiées
173,331,598	43,679,003	1,773,622	28,373,161	4,940,465	х	191,222	Capital-actions – actions ordinaires
314,553,341 16,184,411	41,787,172 20,560	25,700,284 1,411,689	155,792,417 9,555,926	101,808,331 7,556,497	×	2,980,604 2,377,342	Bénéfices non répartis Autre excédent
569,875,651	94,273,951	30,361,281	227,153,111	117,662,142	х	5,549,168	Total de l'avoir des propriétaires
,943,440,008	343,145,761	102,717,561	655,781,565	376,315,457	х	24,248,379	Total du passif et avoir des propriétaires

Note: Les données pour l'île-du-Prince-Édouard et le Yukon étant confidentielles sont comprises dans le total pour le Canada. Certains totaux ne sont pas justes à cause des données arrondies.



Chapter 3

Motor Carrier Freight Quarterly Survey, 1991

The Motor Carrier Freight Quarterly Survey provides timely data on the economic performance of the for-hire trucking industry.

The survey covers all for-hire trucking carriers with annual gross operating revenues of \$1 million or more.

This chapter is divided into two sections:

Section 1 will describe the 1991 results for the "Large Carrier" segment of the for-hire trucking industry; those carriers earning \$25 million or more in annual operating revenues

Section 2 contains 1991 data for all for-hire trucking carriers earning \$1 million or more annually.

Section 1

Large Carriers

At year-end, there were 47 large for-hire carriers operating in the industry. Their operating revenues accumulated to \$3.1 billion, a decrease of 3.1 % from \$3.2 billion earned by 46 large carriers in 1990. These carriers represented 38.3 % of the total revenues for 1991.

Average revenue per carrier, in 1991, amounted to just over \$66 million, a decrease from \$69.6 million earned per carrier in

Operating expenses incurred by the large carriers also amounted to \$3.1 billion, resulting in an operating ratio of 1.00, well below the ratio of .99 achieved in 1990.

As shown in Table 3.1, the operating ratios achieved by the large carriers were slightly better in the second and third quarters of 1991. Although the data are not seasonally adjusted, reasons behind this improvement can be explained by the increased transportation activity during the spring and summer as well as the increased costs experienced in the winter months

Domestic movements accounted for 82.1 % of the total revenues earned in 1991 up from 80.9 % in 1990. This indicates a drop in the level of international activity from 19.1 % in 1990 to 17.9 % in 1991 for Canadian domiciled carriers.

Chapitre 3

Enquête trimestrielle sur les transporteurs routiers de marchandises, 1991

L'Enquête trimestrielle sur les transporteurs routiers de marchandises permet aux analystes d'obtenir des données courantes performance du secteur du camionnage pour compte d'autrui.

L'enquête couvre tous les transporteurs pour compte d'autrui qui génèrent des recettes d'exploitation annuelles de \$1 million ou plus.

Le chapitre 3 comporte deux parties:

La partie 1 présente les résultats de 1991 pour les "grandes entreprises" de camionnage pour compte d'autrui, c'est-à-dire celles qui génèrent des recettes d'exploitation annuelles de \$25 millions ou plus.

La partie 2 fournit des données pour 1991 sur tous les transporteurs pour compte d'autrui qui génèrent des recettes annuelle de \$1 million ou plus.

Partie 1

Grandes Entreprises

À la fin de l'année, on dénombrait 47 grandes entreprises de camionnage pour compte d'autrui. Leurs recettes se sont chiffrées à \$3,1 milliards, une baisse de 3,1 % par rapport aux recettes de \$3,2 milliards générées par les 46 grandes entreprises dénombrées en 1990. En 1991, ces transporteurs ont représenté 38,3 % des recettes totales.

En 1991, les transporteurs ont généré des recettes moyennes d'un peu plus de \$66 millions, un recul par rapport aux recettes de \$69.6 millions enregistrées en 1990.

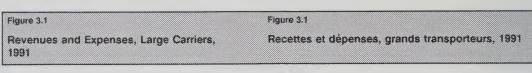
Les dépenses d'exploitation des grands transporteurs se sont chiffrées à \$3.1 milliards, ce qui a résulté en un ratio d'exploitation de 1.00 presqu'inchangé du ratio de .99 observé en 1990.

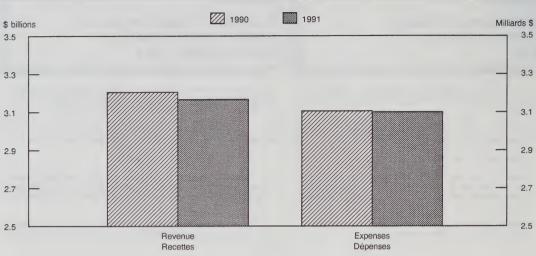
Comme le montre le tableau 3.1, les grands transporteurs ont enregistré de meilleurs ratios au cours des deuxième et troisième trimestres de 1991. Bien que les données ne soient pas désaisonnalisées, on attribue ce meilleur rendement à l'accroissement de l'activité du transport au cours du printemps et de l'été, et à la hausse des coûts au cours des mois d'hiver.

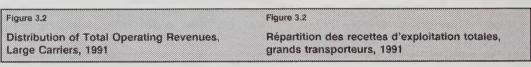
Les mouvements intérieurs ont figuré pour 82,1 % des recettes totales générées en 1991, ce qui représente une hausse par rapport au taux de 80,9 % observé en 1990. On constate une chute du niveau d'activité internationale qui est passé de 19,1 % en 1990 à 17,9 % en 1991

For further information describing the sample design, collection and estimation methodology, please refer to chapter 8 -Methods, and Data Quality.

Le chapitre 8 - Méthodes et Qualité des données - fournit plus de renseignements sur le plan d'échantillonnage, sur les méthodes de collecte et d'estimation.







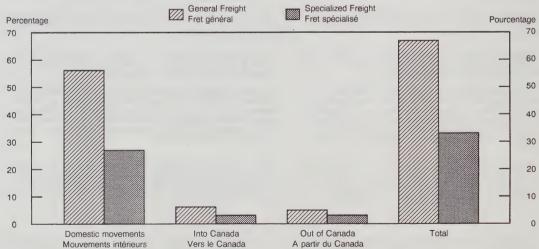
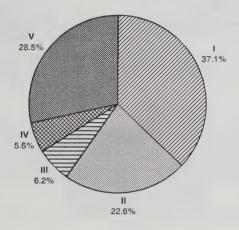


Figure 3.3

Operating Expenses, Large Carriers, 1991

Figure 3.3

Dépenses d'exploitation, grands transporteurs, 1991



- Wages Rémunération
- Owner operators
 Chauffeurs contractants
- III Fuel Carburant
- Other purchased transportation Autres achats liés au transport
- v Other Expenses Autres dépenses

By the fourth quarter of 1991, there were a total of 29 general freight carriers and 18 specialized freight carriers. General freight accounted for 66.4 % of the total revenues, most of which was domestic in nature (83.5 %). In total, movements into Canada exceeded those out of Canada by 15.4 %.

Salaries and wages was the predominant expense incurred by the large carriers, accounting for \$1.2 billion or 37 % of the total operating expenses. Payments to owner operators were next at 22.6 %. Other expenses accounted for \$0.9 billion, or 28 % of the total.

Section 2

All Carriers

In total, there were 1,438 for-hire carriers earning \$1 million or more in operating revenues. In 1991, these revenues amounted to \$8.1 billion, a decline of 3.2 % from \$8.4 billion earned in 1990. The corresponding operating expenses for 1991 totalled \$7.9 billion resulting in an operating ratio of .97 which was consistent with 1990 (.98).

Revenues generated from domestic movements declined slightly from 82.0 % in 1990 to 81.5 % in 1991. Northbound movements into Canada generated 3.7 % more revenue than southbound movements (see Table 3.2).

Of the 1,438 carriers operating in 1991, average revenue per carrier totalled \$5.6 million, a decrease of 8.2 % from \$6.1 million earned per carrier in 1990, when 1,361 carriers were included in the survey.

Salaries and wages was the major expense incurred by "all carriers", accounting for \$2.6 billion or 32.5 % of the total operating expenses. This remained consistent with that of 1990. Other expenses and payments to owner operators followed with 29.1 % and 24.9 % respectively.

Au quatrième trimestre de 1991, on dénombrait 29 transporteurs de marchandises générales et 18 transporteurs de marchandises spécialisées. Les premiers ont représenté 66,4 % des recettes totales; les mouvements intérieurs ont figuré pour 83,5 % des recettes. Au total, les mouvements à destination du Canada ont surpassé de 15,4 % ceux en provenance du Canada.

Les traitements et les salaires ont représenté les principales dépenses des grands transporteurs, soit \$1,2 milliard ou 37 % des dépenses d'exploitation totales. Les paiements aux chauffeurs contractants ont représenté 22,6 %, suivi du carburant à 6,2 %. Les autres dépenses ont figuré pour 28,5 %, soit \$0,9 milliard des dépenses totales.

Partie 2

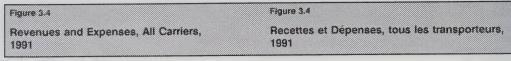
Tous les transporteurs

En 1991, on a dénombré 1,438 transporteurs pour compte d'autrui ayant généré des recettes d'exploitation de \$1 million ou plus. Les recettes se sont chiffrées à \$8,1 milliards en 1991, une baisse de 3,2 % par rapport aux recettes de \$8,4 milliards générées en 1990. Les dépenses d'exploitation ont totalisé \$7,9 milliards en 1991, ce qui a donné un ratio d'exploitation de .97 soit presque le même qu'en 1990 (.98).

Les recettes provenant des mouvements intérieurs ont chuté légèrement pour passer de 82,0 % en 1990 à 81,5 % en 1991. Les mouvements internationaux à destination du Canada ont généré des recettes de 3.7 % supérieures à celles des mouvements en provenance du Canada (voir le tableau 3.2).

En 1991, les recettes moyennes des 1,438 transporteurs ont été établies à \$5.6 millions, un recul de 8.2 % par rapport aux recettes moyennes de \$6.1 millions enregistrées en 1990. On avait alors dénombré 1,361 transporteurs.

Pour l'ensemble des transporteurs, ce sont les traitements et les salaires qui ont représenté La catégorie de dépenses les plus élevées avec \$2,6 milliards ou 32,5 % des dépenses d'exploitation totales. Ce pourcentage est semblable à celui observé en 1990. Viennent ensuite les autres dépenses et les paiements aux chauffeurs contractants avec 29,1 % et 24,9 % des dépenses respectivement.



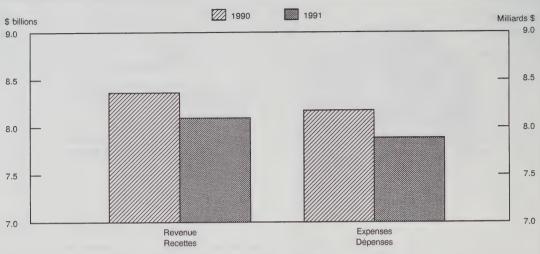
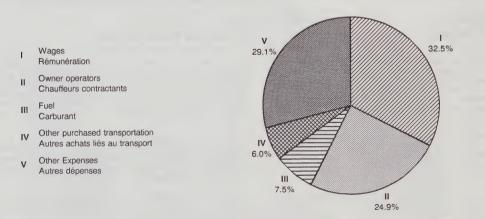


Figure 3.5 Figure 3.5 Operating Expenses, All Carriers, 1991 Dépenses d'exploitation, tous les transporteurs, 1991



As can be seen in Figure 3.6, Ontario domiciled carriers accounted for the greatest proportion of revenue earned with \$3.4 billion or 42.3 % of the total. This share was an increase from 40.5 % obtained in 1990. Quebec was second with \$1.5 billion or 18.3 %, followed by Alberta and British Columbia with \$1.1 billion and \$0.7 billion, respectively.

However, in terms of operating ratio, carriers domiciled in British Columbia recorded an operating ratio of .95, compared to .96 for Quebec carriers and .99 for Ontario.

Total distance travelled throughout 1991 amounted to 5.4 billion kilometres, generating \$1.49 per kilometre. This was a decrease of 9.4 % from 6 billion kilometres travelled in 1990 which generated \$1.40 per kilometre.

Comme on peut le constater à la figure 3.6, les transporteurs domiciliés en Ontario ont représenté la plus grande part des recettes générées \$3,4 milliards ou 42,3 % des recettes totales. Il s'agit d'une hausse par rapport au taux de 40.5 % enregistré en 1990. Le Québec occupe le deuxième rang avec \$1,5 milliard ou 18,3 % des recettes, suivi de l'Alberta et de la Colombie-Britannique avec \$1,1 milliard et \$0,7 milliard respectivement.

Toutefois, au niveau du ratio d'exploitation, les transporteurs domiciliés en Colombie-Britannique ont enregistré un ratio de .95 par rapport à .96 pour le Québec et .99 pour l'Ontario.

En 1991, la distance totale parcourue s'est établie à 5,4 milliards de kilomètres, pour des recettes de \$1,49 le kilomètre. Il s'agit d'une diminution de 9,4 % par rapport aux 6 milliards de kilomètres parcourus en 1990 avec \$1.40 le kilomètre.

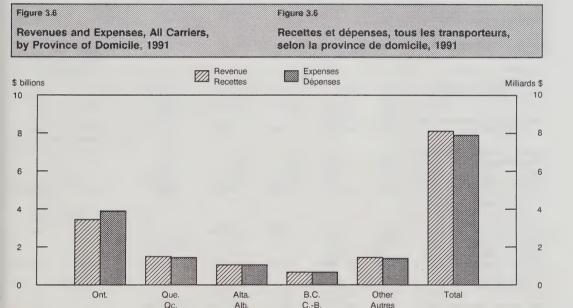


Table 3.1

Motor Carrier Freight Quarterly Survey, Large Carriers, 1991, Summary Statistics

		First Quarter			Second Quarter		
	ı	Premier trimestre		Deuxième trimestre			
	General Freight Carriers	Specialized Freight Carriers	T. 1	General Freight Carriers	Specialized Freight Carriers	Tabel	
	Marchan- dises générales	Marchan- dises spécialisées	Total	Marchan- dises générales	Marchan- dises spécialisées	Total	
No. of Carriers - Nombre de							
transporteurs	32	19	51	31	19	. 50	
			\$'000				
Operating Revenues - Recettes d'exploitation							
Domestic – Mouvements intérieurs	424,675	192,865	617,540	440,900	216,515	657,415	
International – Mouvements internationaux							
Into Canada - vers le Canada	50,412	23,899	74,312	52,273	24,534	76,808	
Out of Canada – à partir du Canada	34,634	29,824	64,458	37,105	29,261	66,365	
Total Operating revenues - Total, recettes d'exploitation	509,721	246,588	756,310	530,278	270,310	800,588	
Operating expenses - Dépenses d'exploitation							
Salaries and wages – Rémunération (y compris les avantages sociaux) Fuel Expenses (excluding fuel used by owner-operators) – Carburant (exclusion faite du carburant	203,304	77,619	280,923	206,931	83,584	290,515	
utilisé par les chauffeurs- contractants) Owner operator expenses	31,528	19,869	51,396	28,603	18,180	46,783	
(including fuel supplied) – Dépenses de chauffeurs-contractants (y compris le carburant fournit)	112,206	65,939	178,145	116,962	64,058	181,020	
Other purchased transportation - Autres achats liés au transport							
de marchandises	36,637	6,379	43,016	37,733	6,604	44,337	
Other expenses - Autres dépenses	138,657	74,136	212,795	142,882	86,173	229,056	
Total Operating expenses – Total, dépenses d'exploitation	522,332	243,942	766,275	533,111	258,599	791,711	
			'000 ki	m			
Distance travelled – Distance parcourue							
by company employees – par les employés de la société	131 699	95 098	226 797	133 364	95 925	229 289	
by owner operators - par les chauffeurs-contractants	162 531	88 756	251 287	164 907	91 182	256 089	
Total Distance Travelled - Total, distance parcourue	294 230	183 854	478 084	298 271	187 107	485 378	
Operating Ratio - Ratio d'exploitation	1.03	0.99	1.01	1.01	0.96	0.99	

Table 3.2	
Revenues and Expenses by Province and Territory of Domicile, All Carriers, 1991	

Province or Territory of Domicile		Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.		
		TN.	îP.É	NÉ.	NB.	Qc	Ont.	Mar
					\$'000,000			
Operating Revenues Domestic Movements								
	Quarter 1	10.0	0.0	0.4.5	70.0			
	Quarter 1 Quarter 2	10.0	8.6 8.4	24.5 27.6	73.3 88.5	292.4 317.7	661.7 632.0	111
	Quarter 3	14.8	6.9	35.6	85.8	294.7	692.3	118 128
	Quarter 4	10.0	8.6	30.4	75.5	292.4	664.3	111
	Total	47.9	32.5	118.1	323.1	1,197.2	2,650.3	469
nternational Movements								
Into Canada								
	Quarter 1	0.9	0.7	6.6	7.6	32.1	104.8	8
	. Quarter 2	0.6	0.7	7.0	9.2	31.2	108.3	10
	Quarter 3	0.3	0.3	0.6	7.2	33.8	102.3	9
	Quarter 4	0.9	0.7	2.2	6.2	32.1	104.4	8
	Total	2.7	2.4	16.4	30.2	129.2	419.8	37
nternational Movements Out of Canada								
	Quarter 1	0.1	0.2	2.8	10.4	36.8	88.8	9
	Quarter 2	0.1	0.2	3.2	11.9	38.0	93.6	10
	Quarter 3	0.3	0.5	1.7	13.1	40.9	85.2	11
	Quarter 4	0.1	0.2	1.3	9.8	36.8	89.6	9
	Total	0.6	1.1	9.0	45.2	152.5	357.2	39
otal Operating Revenues								
	Quarter 1	11.0	9.5	34.0	91.4	361.4	855.3	129
	Quarter 2	13.8	9.3	37.8	109.6	387.0	833.9	138
	Quarter 3	15.3	7.7	38.0	106.2	369.5	879.8	149
	Quarter 4	11.0	9.5	33.9	91.4	361.4	858.3	129
	Total	51.1	36.0	143.7	398.6	1,479.3	3,427.3	546
otal Operating Expenses								
	Quarter 1	12.5	9.2	33.4	87.9	358.2	854.2	129
	Quarter 2	15.0	9.3	33.8	104.6	356.5	820.1	136
	Quarter 3	14.9	7.6	34.8	100.5	351.3	852.3	144
	Quarter 4	12.5	9.2	33.3	87.9	358.2	857.3	129
	Total	54.9	35.3	135.3	380.9	1,424.2	3,383.9	539
perating Ratio								
	Quarter 1	1.14	0.97	0.98	0.96	0.99	1.00	1.0
	Quarter 2	1.09	1.00	0.90	0.95	0.92	0.98	0.9
	Quarter 3 Quarter 4	0.97 1.14	0.99	0.92	0.95	0.95	0.97	0.9
	Total	1.14	0.97 0.98	0.98 0.94	0.96 0.96	0.99 0.96	1.00 0.99	1.0 0.9
	, otal	1.07	0.30	0.34	0.30	0.30	0.99	0.9

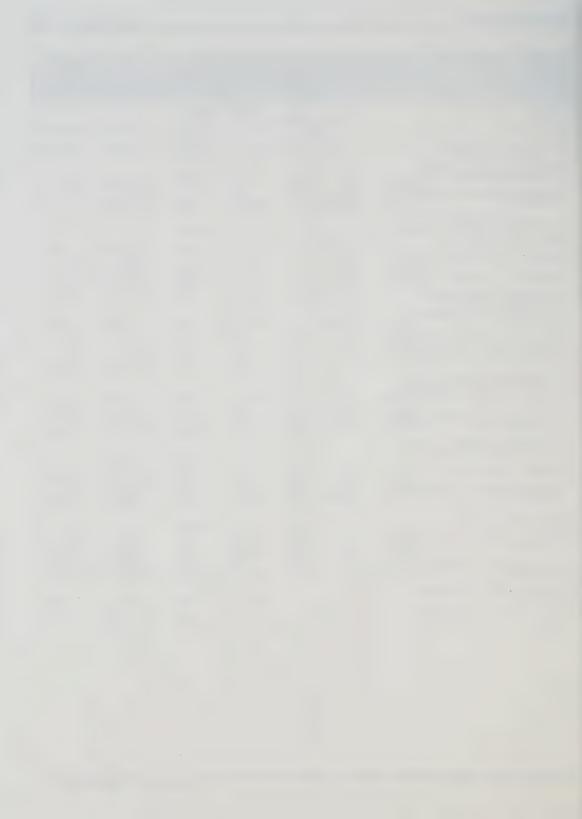
Tableau 3.2 Recettes et Dépenses selon la province ou le territoire de domicile, tous les transporteurs, 1991

	Alta.	B.C.		N.W.T.	Total		Danida and Annia da da mini
Sask.	Alb.	CB.	Yukon	T.NO.	Total		Province ou territoire de domici
		\$'000,000					
							Recettes d'exploitation – Mouvements intérieurs
42.8	224.7	155.9	0.9	5.3	1,612.1	Trimestre 1	
40.0	214.6	150.9	0.7	5.6	1,617.4	Trimestre 2	
46.6	278.1	158.1	1.2	6.9	1,749.3	Trimestre 3	
43.1	224.7	155.9	0.9	5.3	1623.0	Trimestre 4	
172.5	942.1	620.8	3.7	23.1	6,601.8	Total	
							Mouvements internationaux vers le Canada
3.4	15.0	7.7	0.7	_	188.5	Trimestre 1	
9.0	19.0	8.2	_	_	203.5	Trimestre 2	
3.4	16.4	12.3	400	-	186.5	Trimestre 3	
3.4	15.0	7.7	0.7	-	182.2	Trimestre 4	
19.2	65.4	35.9	1.4	-	760.7	Total	
							Mouvements internationaux à partir du Canada
3.2	16.0	7.1	5.9	-	180.4	Trimestre 1	
3.8	21.1	7.5	1.5	-	191.3	Trimestre 2	
4.3	14.2	7.6	6.0	-	185.0	Trimestre 3	
2.9	16.0	7.1	5.9	-	178.8	Trimestre 4	
14.2	67.3	29.3	19.3	-	550.5	Total	
							Total, recettes d'exploitation
49.4	255.7	170.7	7.5	5.3	1,981.1	Trimestre 1	
52.8	254.8	166.7	2.3	5.8	2,012.3	Trimestre 2	
54.3	308.7	178.0	7.2	6.9	2,120.7	Trimestre 3	
49.4	255.7	170.7	7.5	5.3	1,984.0	Trimestre 4	
205.9	1,074.9	686.1	24.5	23.3	8,098.1	Total	
							Total, dépenses d'exploitation
47.9	247.0	163.1	6.3	5.5	1,954.5	Trimestre 1	
50.4	252.2	157.5	2.1	5.7	1,943.6	Trimestre 2	
50.2	299.1	165.9	6.2	6.6	2,034.1	Trimestre 3	
47.9	247.0	164.7	6.3	5.5	1,959.2	Trimestre 4	
196.4	1,045.3	651.2	20.9	23.3	7,891.4	Total	
							Ratio d'exploitation
0.97	0.97	0.96	0.84	1.04	0.99	Trimestre 1	
0.96	0.99	0.95	0.91	0.98	0.97	Trimestre 2	
0.92	0.97	0.93	0.86	0.96	0.96	Trimestre 3	
0.97	0.97	0.97	0.84	1.04	0.99	Trimestre 4	
0.95	0.97	0.95	0.85	1.00	0.97	Total	

Table 3.3 Motor Carrier Freight Quarterly Survey, All Carriers, Summary Tabulations, 1991

Tableau 3.3 Enquête trimestrielle sur tous les transporteurs de marchandises, Totalisations sommaires, 1991

		Quarter -	Trimestre		
	First	Second	Third	Fourth	Year-to-Date
	Premier	Deuxième	Troisième	Quatrième	Total cumulatif
No. of Carriers sampled – Nombre de transporteurs échantillonnés	449	449	449	449	-
No. of Carriers represented – Nombre de transporteurs	1,438	1,438	1,438	1,438	-
Operating Revenues - Recettes d'exploitation			\$'000,000		
Domestic - Mouvements intérieurs	1,612	1,617	1,749	1,623	6,601
International - Mouvements internationaux					
Into Canada - vers le Canada	189	204	187	182	762
Out of Canada - à partir du Canada	180	191	185	179	735
Total operating revenues - Total, recettes d'exploitation	1,981	2,012	2,121	1,984	8,098
Operating expenses - Dépenses d'exploitation					
Salaries and wages - Rémunération (y compris les avantages sociaux)	630	602	680	653	2,565
Fuel Expenses (excluding fuel used by owner operators) – Carburant (exclusion faite du carburant utilisé par les chauffeurs-contractants)	152	139	146	153	590
Owner operator expenses (including fuel supplied) – Dépenses des chauffeurs-contractants (y compris le carburant fournit)	482	512	492	479	1,965
Other purchased transportation – Autres achats liés au transport de marchandises	117	112	126	118	473
Other expenses – Autres dépenses	573	578	591	556	2,298
Total operating expenses - Total, dépenses d'exploitation	1,954	1,943	2,035	1,959	7,891
Distance travelled			'000 000 km		
by company employees – par les employés de la société	696	688	757	704	2 845
by owner operators - par les chauffeurs- contractants	630	. 667	658	621	2 576
Total distance travelled - Total, distance parcourue	1 326	1 355	1 415	1 325	5 421
Operating Ratio - Ratio d'exploitation	0.99	0.97	0.96	0.99	0.97



Chapter 4

Commodity Origin and Destination Statistics

Domestic For-hire Trucking Activity

Introduction

The For-Hire Trucking (Commodity Origin and Destination) Survey measures the output of the Canadian intercity for-hire trucking industry by producing estimates of revenues, tonnes and tonne-kilometres for commodity movements of distances greater than 25 kilometres. Output measures such as revenue per tonne, revenue per shipment and weight per shipment are also derived from the estimates.

The universe of the For-Hire Trucking (Commodity Origin and Destination) Survey is derived from the Motor Carriers of Freight Survey (Chapter 2). Canadian-domiciled for-hire trucking companies with annual intercity freight revenues of \$1.0 million or more make up the frame for this survey. This threshold of revenues is different from the 1989 survey when carriers with annual intercity freight revenues greater than \$500,000 were selected. This change resulted in about 400 companies being excluded from the survey frame; these companies represent approximately \$270 million of intercity trucking revenues (roughly 4 % of the intercity revenues represented by the For-Hire Trucking (Commodity Origin and Destination) Survey). Caution is advised for comparisons between the 1990 and 1989 survey results.

For more information describing the For-Hire Trucking (Commodity Origin and Destination) Survey, its methodology and the reliability of the estimates, refer to **Chapter 8**.

Origin and Destination traffic

National Overview

Reflecting the slow down in the economy in 1990, revenues of Canadian domiciled carriers in this survey dropped 8.6% to \$5.0 billion for domestic intercity freight service after four years of growth.

- Tonnage transported also dropped to 149.3 million tonnes in 1990, from 162.5 million tonnes in 1989.
- The number of shipments carried also declined in 1990 reaching 26.6 million, a drop of 14.9 % from 31.3 million shipments in 1989.
- Average revenue per shipment (\$186) increased, over 1989 levels (\$174).
- The average weight per shipment (5 611 kg) has also increased compared to 1989 (5 193 kg).

Chapitre 4

Statistiques sur l'origine et la destination des marchandises

Camionnage pour compte d'autrui – trafic intérieur

Introduction

L'Enquête sur le camionnage pour compte d'autrui (origine et destination des marchandises) a pour but de mesurer l'activité du secteur canadien du camionnage interurbain pour compte d'autrui et de produire des estimations des recettes, du tonnage et du nombre de tonnes-kilomètres pour les mouvements de marchandises effectués sur une distance de plus de 25 kilomètres. Certaines mesures de rendement comme les recettes par tonne, les recettes par expédition et le poids par expédition sont également établies à partir des estimations.

L'univers de l'Enquête sur le camionnage pour compte d'autrui (origine et destination des marchandises) est tiré de l'Enquête sur les transporteurs routiers de marchandises (Chapitre 2). Il englobe les entreprises de camionnage domiciliées au Canada qui génèrent des recettes annuelles de \$1,0 million ou plus du transport interurbain de marchandises. En 1989, on avait sélectionné des entreprises de camionnage qui généraient des recettes de plus de \$500 000. Suite à cette modification, environ 400 entreprises ont été exclues de la base de sondage. Elles représentent des recettes du transport interurbain d'environ \$270 millions (à peu près 4 % des recettes du transport interurbain enregistrées dans le cadre de l'Enquête sur le camionnage pour compte d'autrui (origine et destination des marchandises)). Il faut faire preuve de prudence lorsque l'on compare les résultats de 1989 et de 1990

Pour plus de renseignements sur l'Enquête sur le camionnage pour compte d'autrui (origine et destination des marchandises), ses méthodes et la fiabilité des estimations, consulter le **Chapitre 8**.

Origine et destination du trafic

Aperçu national

Avec le ralentissement de l'économie observé en 1990, les recettes des transporteurs domiciliés au Canada et tirées du transport interurbain de marchandises ont chuté de 8,6 % pour s'établir à \$5,0 milliards, après avoir augmenté pendant quatre ans.

- Le tonnage transporté a également diminué pour passer de 162,5 millions de tonnes en 1989 à 149,3 millions de tonnes en 1990.
- Le nombre d'expéditions a par ailleurs fléchi en 1990 pour s'établir à 26,6 millions, soit une baisse de 14,9 % par rapport à 1989 (31,3 millions).
- Les recettes moyennes par expédition (\$186) ont progressé par rapport à 1989 (\$174).
- Le poids moyen d'une expédition a également augmenté pour passer de 5 193 kilogrammes en 1989 à 5 611 kilogrammes en 1990.

Table 4.1					
For-hire	Hruck	ing, T	367/ (0)	1996	Selected
Estimat	RS				

Tableau 4.1 Camionnage pour compte d'autrul, 1987 à 1990: Certaines estimations

	1987	1988	1989	1990
\$000,000	4,868	5,184	5,443	4,976
,000 000	169	177	162	149
'000 000	57 320	57 888	54 405	54 700
'000	28,128	30,137	31,281	26,612
\$	173	172	174	186
kg	6 000	5 877	5 193	5 611
	'000 000 '000 000 '000	\$000,000 4,868 '000 000 169 '000 000 57 320 '000 28,128 \$ 173	\$000,000 4,868 5,184 '000 000 169 177 '000 000 57 320 57 888 '000 28,128 30,137 \$ 173 172	\$000,000

¹ For an explanation of the methods used in calculating these ratios see Methods, Data quality and Limitations section.

Regional Overview²

All five regions showed declining revenues from commodity movements in 1990 compared to 1989. Movements originating in Ontario showed the largest decrease in revenues generated.

The volume of tonnage originating from the Prairie region (Manitoba, Saskatchewan and Alberta) remained at the same level as in 1989. Other regions all recorded decreases. Ontario recorded the largest drop (7 million tonnes).

The number of shipments originating in both Ontario and Quebec decreased while the number of shipments from the other regions remained unchanged from 1989.

Intra-regional movements represented the greatest proportion of trucking activity in terms of revenues. In terms of tonnage, 88.5% of the commodities destined to Ontario originated within Ontario; this compares to 86.6 % for the Atlantic region; 85.4% for the Prairie region (Manitoba, Saskatchewan and Alberta); 82.5% for the Pacific region (British Columbia, Yukon and Northwest Territories) and 74.6 % for Quebec.

In general, intra-regional traffic is dominated by the major commodities or services produced by the region. Southern Ontario has historically been the largest manufacturing area in Canada; therefore, the major commodities transported within Ontario are finished products such as Road Motor Vehicles. The revenues derived from the transport of the Road Motor Vehicles are also a direct result of the geographical proximity to the major auto makers and represented 10.7% of the revenues generated from the movement of goods within Ontario.

Within the Atlantic region and within the Prairie region, Petroleum and Coal Products accounted for the largest proportions of revenues generated and tonnages transported.

Crude Wood Materials accounted for the most revenue generated and tonnage transported within the Pacific region.

Textile Fabricated Materials represented the highest revenue generated within Quebec; while Crude Wood Materials recorded the highest tonnages transported within Quebec.

In terms of **inter-regional** traffic, General or Unclassified Freight figured prominently in the movements from Ontario and Quebec to all other regions.

Aperçu régional²

En 1990, les cinq régions choisies ont enregistré des baisses des recettes tirées des mouvements de marchandises par rapport à 1989. L'Ontario a enregistré la plus forte chute à ce titre.

Le tonnage des chargements en provenance de la région des Prairies (Manitoba, Saskatchewan et Alberta) n'a pas changé par rapport à 1989. Toutes les autres régions ont enregistré une diminution du tonnage, plus particulièrement l'Ontario (7 millions de tonnes).

Le nombre d'expéditions en provenance de l'Ontario et du Québec a régressé, tandis que celui en provenance des autres régions est demeuré inchangé par rapport à 1989.

Les mouvements intrarégionaux ont représenté la plus grande part des activités de camionnage quant aux recettes. Au niveau du tonnage, 88,5 % des marchandises à destination de l'Ontario provenaient de l'Ontario. Les taux sont 86,6 % pour la région de l'Atlantique, 85,4 % pour la région des Prairies (Manitoba, Saskatchewan et Alberta), 82,5 % pour la région du Pacifique (Colombie-Britannique, Yukon et Territoires du Nord-Ouest) et 74,6 % pour le Québec.

De façon générale, le trafic **intrarégional** est représenté par les principaux produits et services de la région. Le sud de l'Ontario est depuis toujours la plus importante région manufacturière au Canada. Ainsi, les principales marchandises transportées en Ontario sont les produits finis comme les véhicules automobiles routiers. Les recettes tirées du transport des véhicules automobiles routiers résultent directement de la proximité des grands fabricants d'automobiles. Elles ont représenté 10,7 % des recettes tirées des mouvements de marchandises en Ontario.

Dans les régions de l'Atlantique et des Prairies, les produits du petrole et de la houille ont représenté les recettes et le tonnage les plus éleués

Dans la région du Pacifique, ce sont les matières de bois brutes qui ont généré les recettes et le tonnage les plus élevés.

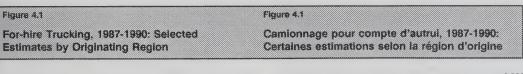
Au Québec, les demi-produits en textiles ont représenté les recettes les plus élevées, tandis que les matières de bois brutes ont représenté le tonnage le plus élevé.

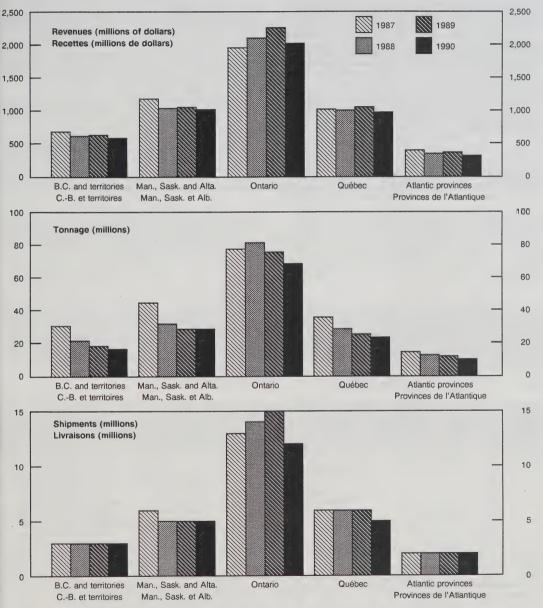
Au niveau du trafic **interrégional**, le fret ordinaire ou non classé a dominé quant aux mouvements de l'Ontario et du Québec vers les autres régions.

La méthode de calcul des ratios est expliquée dans la section Méthodes, qualité et limites des donnés.

² For definitions of the regions, refer to Figure 4.1.

² Les définitions des régions se trouvent à la figure 4.1.





General or Unclassified Freight topped the commodities trucked from the Pacific region to both Ontario and Quebec. From the Pacific region to the Prairie region, Wood Fabricated Materials were dominant. The Atlantic region received mostly Special Industry Machinery.

Petroleum and Coal Products dominated the commodities trucked from the Prairie region to the Pacific region. Petroleum and Coal Products also represented the highest tonnage trucked from the Prairie region to Ontario; whereas, Live Animals accounted for the most revenues generated. Quebec received mostly Meat and Meat Preparations from the Prairie region. The Atlantic region received substantial tonnages of Meat and Meat Preparations; the highest revenues were generated from the movements of Other Household and Personal Equipment.

Ontario shipped mostly General Freight and Unclassified Freight to all other regions. Iron, Steel and Alloys also figured prominently in terms of the tonnage of commodities trucked from Ontario to Quebec.

Quebec shipped mostly General Freight and Unclassified Freight to the other regions. Petroleum and Coal Products figured prominently in terms of the tonnage of commodities trucked from Quebec to Ontario. Wood Fabricated Materials and Textile Fabricated Materials were prominent in the tonnages shipped between Quebec and the Atlantic region.

Other Household and Personal Equipment was prominent in the commodities trucked from the Atlantic region to the Pacific and Prairie regions. Ontario received mostly Meat and Meat Preparations from the Atlantic region.

Provincial Overview

The proportion of revenues, tonnes, tonne-kilometres and number of shipments represented by four provinces - Ontario, Quebec, British Columbia and Alberta - remained virtually unchanged compared to 1989.

These four provinces represented 90 % of all intraprovincial revenues and 88 % of the tonnage, tonne-kilometres and shipments.

Le fret ordinaire ou non classé a dominé également quant aux mouvements de la région du Pacifique vers l'Ontario et le Québec. De la région du Pacifique vers la région des Prairies, ce sont les demiproduits en bois qui ont dominé. La région de l'Atlantique a reçu surtout des machines industrielles spéciales.

De la région des Prairies vers la région du Pacifique, on a enregistré surtout des chargements de produits du pétrole et de la houille. Ces produits ont aussi représenté le plus fort tonnage des marchandises expédiées des Prairies vers l'Ontario; par ailleurs, les animaux vivants ont représenté les plus fortes recettes. Le Québec a reçu surtout des viandes et des préparations à base de viandes de la région des Prairies. La région de l'Atlantique a recu un tonnage assez élevé de ces mêmes produits. Les recettes les plus élevées ont été tirées des mouvements des autres articles ménagers et personnels.

L'Ontario a acheminé principalement du fret ordinaire ou non classé vers les autres régions. Quant au tonnage des marchandises transportées de l'Ontario vers le Québec, on a observé surtout des chargements de fer, d'acier et d'alliages.

Le Québec a surtout acheminé du fret ordinaire ou non classé vers les autres régions. On a enregistré un tonnage élevé de produits du pétrole et de la houille du Québec vers l'Ontario, ainsi qu'un tonnage également élevé de demi-produits en bois et de demi-produits en textiles transportés du Québec vers la région de l'Atlantique.

Les autres articles ménagers et personnels ont dominé quant aux marchandises transportées de la région de l'Atlantique vers les régions du Pacifique et des Prairies. L'Ontario a reçu principalement des viandes et des préparations à base de viandes en provenance de la région de l'Atlantique.

Aperçu provincial

La part des recettes, du tonnage, du nombre de tonnes- kilomètres et du nombre d'expéditions pour les quatre provinces, soit l'Ontario, le Québec, la Colombie-Britannique et l'Alberta, est demeurée pratiquement inchangée par rapport à 1989.

Ces quatre provinces ont représenté 90 % de toutes les recettes intraprovinciales et 88 % du tonnage, du nombre de tonneskilomètres et du nombre d'expéditions.

Table 4.2 For-hire Trucking, 1990: Intraprovincial Traffic

Tableau 4.2 Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Volume de transport intraprovincial

	Revenues	Share of Total	Tonnes	Share of Total	Tonne- Kilometres	Share of Total	Shipments	Share of Total
	Recettes	Part du total	7 0,111,00	Part du total	Tonnes- kilomètres	Part du total	Livraisons	Part du total
	\$'000,000	%	'000	%	'000 000	%	'000	%
Ontario	1,211	45.6	60 898	50.6	9 464	39.7	9,129	50.2
Quebec - Québec	513	19.3	18 225	15.2	4 082	17.1	3,279	18.0
British Columbia - Colombie-Britannique	346	13.0	13 252	11.0	3 823	16.0	1.873	10.3
Alberta Other Intraprovincial Movements –	313	11.8	13 582	11.3	3 627	15.2	1,820	10.0
Autres mouvements intraprovinciaux	273	10.3	14 303	11.9	2 853	12.0	2,075	11.4
Total, Intraprovincial	2,656	100.0	120 259	100.0	23 849	100.0	18,176	100.0

Intra-provincial/territorial traffic continued to dominate trucking activity, representing 53.4 % of revenues, 80.5 % of tonnage and 64.2 % of shipments. These figures are down slightly from 1989.

Ontario was the principal destination for almost half (46 %) of the commodities transported within Canada in 1990 remained virtually unchanged from 1989. Ninety percent of the tonnage destined for Ontario also originated in Ontario, the largest proportion for any province.

British Columbia was the second highest in terms of the proportion of intra-provincial traffic, with 81 %. Alberta placed third with intra-provincial traffic of 76.2 %.

Newfoundland, Prince Edward Island, Alberta and the Northwest Territories showed increases in their shares of intraprovincial activity compared to 1989.

Except for the Yukon Territory, the other provinces/territories all recorded decreases in terms of the proportion of tonnage that was transported within the province/territories.

Revenues earned in the movement of commodities destined to Ontario reached \$1.7 billion in 1990, representing 34.5% of the revenues earned nationally.

In terms of **inter-provincial** traffic, Ontario, Quebec, Alberta and British Columbia played major roles. Movements between the provinces of Ontario and Quebec still dominated the interprovincial traffic in 1990. The other variables – tonnes, tonne-kilometres and shipments – remained relatively constant in terms of their shares of the total.

Les mouvements intraprovinciaux/territoriaux ont continué de dominer dans le secteur du camionnage, et ont représenté 53,4 % des recettes totales, 80,5 % du tonnage et 64,2 % des expéditions. Ces pourcentages ont chuté quelque peu par rapport à 1989.

En 1990, l'Ontario a été le premier point de destination de près de la moitié (46 %) des marchandises transportées au Canada, proportion pratiquement inchangée par rapport à 1989. Au total, 90 % du tonnage destiné à l'Ontario provenait également de l'Ontario, soit le pourcentage le plus élevé de toutes les provinces.

La Colombie-Britannique a occupé le deuxième rang avec 81 % des mouvements intraprovinciaux, et l'Alberta, le troisième rang, avec 76,2 %.

En 1990, on a enregistré une augmentation, par rapport à 1989, de la part des mouvements intraprovinciaux à Terre-Neuve, à l'Île-du-Prince-Édouard, en Alberta et dans les Territoires du Nord-Ouest.

Exception faite du Yukon, les autres provinces et territoires ont déclaré une baisse de la part du tonnage transporté.

Les recettes tirées des mouvements de marchandises destinées à l'Ontario se sont chiffrées à \$1,7 milliard en 1990, ce qui représente 34,5 % des recettes nationales.

Quant aux mouvements **interprovinciaux**, Ontario, Québec, Alberta et Colombie-Britannique ont joué un rôle important. Les mouvements interprovinciaux ont dominé entre les provinces de l'Ontario et du Québec en 1990. La part des autres variables, soit le tonnage, le nombre de tonnes-kilomètres et le nombre d'expéditions, est demeurée relativement stable.

Table 4.3 For-hire Trucking, 1990: Interprovincial Traffic

Tableau 4.3

Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Volume de transport interprovincial

	Revenues	Share of Total	Tonnes	Share of Total	Tonne- Kilometres	Share of Total	Shipments	Share of Total
	Recettes	Part du total	Torries	Part du total	Tonnes- kilomètres	Part du total	Livraisons	Part du total
	\$'000,000	%	'000	%	'000 000	%	'000	%
Ontario to Quebec - de l'Ontario au Québec	325	14.0	5 599	19.3	3 577	11.6	1,726	20.5
Quebec to Ontario – du Québec à l'Ontario	275	11.8	4 884	16.8	2 784	9.0	1,343	15.9
Ontario to Alberta - de l'Ontario à l'Alberta	138	6.0	559	1.9	1 925	6.2	325	3.9
Alberta to British Columbia – de l'Alberta à la Colombie-Britannique	135	5.8	2 288	7.9	1 864	6.0	416	4.9
Ontario to British Columbia – de l'Ontario à la Colombie-Britannique	127	5.5	401	1.4	1 775	5.8	301	3.6
Other Interprovincial Movements – Autres mouvements interprovinciaux	1,320	56.9	15 334	52.8	18 927	61.3	4,325	51.3
Total, Interprovincial	2,320	100.0	29 066	100.0	30 851	100.0	8,436	100.0

 Movements between Ontario and Quebec accounted for 25.8 % of the revenues, 36.1 % of the tonnage and 36.4 % of the shipments for inter-provincial traffic.

Major Population Centres

Not surprisingly, the majority of commodities shipped in Canada are either to or from Census Metropolitan Areas (CMAs). So (See Tables 4.7 and 4.8). Movements originating in CMAs generated more revenues and represented more shipments than movements destined for CMAs. On the other hand, movements destined for CMAs represented more tonnage carried and more tonne-kilometres performed.

Sixty-two percent of for-hire trucking revenues were generated from traffic originating in CMAs. As destinations, CMAs represented 53.6 % of the total for-hire trucking revenues.

Toronto, Montreal, Vancouver, Edmonton, Winnipeg and Calgary were the most important CMAs in terms of origin and destination traffic. These six CMAs accounted for 75.8 % of the revenues generated from movements originating in CMAs (up from 74.4 % in 1989), and 62.5% of the revenues generated from movements destined for CMAs (61.1 % in 1989).

 Movements originating in Ottawa-Hull placed 17th in the ranking of the 24 CMAs by revenues, well below its 7th place in terms of movements destined to CMAs. Les mouvements de marchandises entre l'Ontario et le Québec ont figuré pour 25,8 % des recettes, 36,1 % du tonnage et 36,4 % des expéditions au titre du trafic interprovincial.

Principales agglomérations

Il n'est pas surprenant de constater que la plupart des marchandises transportées au Canada proviennent de régions métropolitaines de recensement (RMR)3 ou y sont destinées (voir Tableaux 4.7 et 4.8). Les mouvements en provenance des RMR ont généré plus de recettes et représenté plus d'expéditions que les mouvements à destination des RMR. Par contre, les mouvements à destination des RMR ont représenté plus de tonnage et de tonnes-kilomètres.

Au total, le trafic en provenance des RMR a figuré pour 62 % des recettes du camionnage pour compte d'autrui. Comme points de destination, les RMR ont compté pour 53,6 % des recettes totales de l'activité du camionnage pour compte d'autrui.

Quant à l'origine et à la destination des marchandises, les villes les plus importantes ont été Toronto, Montréal, Vancouver, Edmonton, Winnipeg et Calgary. Celles-ci ont représenté 75,8 % des recettes tirées des mouvements de marchandises en provenance des RMR (en hausse par rapport à 74,4 % en 1989) et 62,5 % des recettes tirées des mouvements à destination des RMR (en hausse par rapport à 61,1 % en 1989).

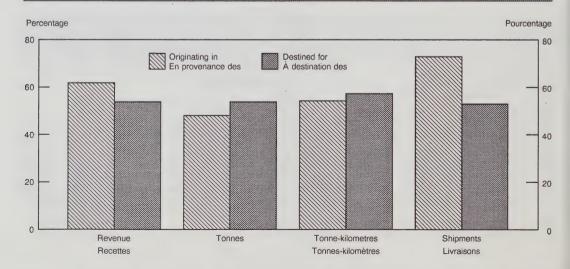
 Selon les recettes des mouvements en provenance d'une région, la région d'Ottawa-Hull a occupé le 17e rang parmi les 24 RMR; elle a toutefois occupé le 7e rang au titre du nombre des mouvements à destination d'une RMR.

Figure 4.2

For-hire Trucking, 1990: Percentage of Total Activity for Census Metropolitan Areas for Selected Estimates

Figure 4.2

Camionnage pour compte d'autrul, 1990: Proportion des expéditions totales pour les régions métropolitaines de recensement



³ Census Metropolitan Area is defined as the main labour market area of an urbanized core having 100,000 or more inhabitants based on the 1981 Census. There were 24 CMAs defined in Canada.

³ La région métropolitaine de recensement est la principale zone du marché du travail d'un noyau urbanisé qui compte 100,000 habitants ou plus, d'après les chiffres de population du Recensement de 1981. On a compté 24 RMR au Canada.

Commodity⁴ Movements

The distribution of revenues over the six major commodity sections showed that the trucking industry derived the majority of its transportation revenues (35.2 %) from the transport of Fabricated Materials, Inedible (e.g., Leather, Rubber and Plastic Fabricated Materials, Metal Fabricated Basic Products) and (29.4 %) from End Products, Inedible (e.g., Road Motor Vehicles, Footwear, Printed Matter, Plumbing Equipment). (See Table 4.9.)

Tonnage was concentrated in Fabricated Materials, Inedible (40.0 %) and Crude Materials, Inedible (30.2 %). Fabricated Materials. Inedible represented the most tonne-kilometres with 42.7%. The largest quantity of shipments was for End Products,

Fabricated Materials. Inedible recorded the highest share of transportation revenues with 35.2 % (\$1.75 billion) compared to 34.2% (\$1.86 billion) in 1989. Fabricated Materials, Inedible also accounted for the largest share of tonnage shipped (40 %) and the most tonne-kilometres travelled (42.7 %). However, this commodity section only accounted for 25.6 % of the total shipments.

End Products, Inedible placed second in terms of transportation revenues generated with \$1.46 billion (29.4 %) in 1990 compared to \$1.78 billion (32.7 %) in 1989. Products, Inedible accounted for the highest percentage of shipments (42 %) but only 9.9 % of the total tonnage.

Crude Materials, inedible (e.g., Logs and Bolts, Textile Fibres, Metal Ores, Natural Gas) recorded a large share of tonnage with 30.2 % but represented only 6.3 % of the shipments indicating that the Crude Materials, inedible are heavy shipments, relatively fewer in number.

Nine of the top 10 commodity groups based on revenues had also been listed in the top ten in 1989. Cement and Concrete Basic Products were replaced by Fuel Oil which moved into tenth position. General Freight and Broad Woven Fabrics Wholly or in Part Cotton had the largest gains in revenues, up from 1989 by \$162.2 million and \$105.4 million, respectively.

Other Food Preparations which slipped into second place, decreased by \$23.7 million in transportation revenues.

The top 10 commodities represented 35.5 % of total revenues earned by for-hire trucking carriers in the domestic intercity transportation of commodities.

The top 10 commodities, based on tonnage, represented almost half of the total tonnage transported by for-hire trucking carriers in 1990, up slightly from 1989.

The top 10 based on tonne-kilometres represented 37.4 % of the total tonne-kilometres performed by these carriers, while the top ten based on the number of shipments accounted for 42.2 % of all shipments.

Truckload⁵ Versus Less-than-truckload Traffic6

One of the main divisions in truck transportation is between truckload and less-than-truckload service.

Mouvements de marchandises4

La répartition des recettes parmi les six principaux groupes de produits a révélé que les entreprises de camionnage ont généré la plus grande part de leurs recettes (35,2 %) du transport de demi-produits non comestibles (par ex. cuirs, demi-produits en caoutchouc et en plastique. demi-produits de base en métal) et du transport (29,4 %) de produits finals non comestibles (par ex. véhicules automobiles routiers. chaussures, imprimés, matériel de plomberie) (voir Tableau 4.9).

Les demi-produits non comestibles (40.0 %) et les matières brutes non comestibles (30,2 %) ont représenté le tonnage le plus élevé. Les demi-produits non comestibles ont représenté le nombre de tonneskilomètres le plus élevé (42,7 %), et les produits finals non comestibles. le nombre d'expéditions le plus élevé.

Les mouvements de demi-produits non comestibles ont représenté la plus grande part des recettes de transport avec 35,2 % (\$1,75 milliard) par rapport à 34.2 % (\$1.86 milliard) en 1989. On a également enregistré le tonnage le plus élevé (40 %) et le nombre de tonneskilomètres le plus élevé (42.7 %) au titre de ces produits. Cependant. ce groupe de produits n'a figuré que pour 25,6 % du nombre total d'expéditions.

Les mouvements de produits finals non comestibles occupent le deuxième rang avec des recettes de \$1,46 milliard (29,4 %) en 1990 par rapport à \$1,78 milliard (32,7 %) en 1989. Ces produits ont représenté la plus grande part des expéditions (42 %), mais 9,9 % seulement du tonnage total.

Les matières brutes non comestibles (par ex. billes et billots, fibres textiles, minerais métalliques, gaz naturel) ont représenté une part importante du tonnage (30,2 %), mais 6,3 % seulement du nombre d'expéditions, ce qui indique que le tonnage des expéditions de matières brutes non comestibles est élevé et que leur nombre est relativement restreint.

En 1990, neuf des dix premiers groupes de produits (fondés sur les recettes) faisaient également partie de la liste des dix premiers groupes de produits en 1989. Les produits de base en ciment et en béton ont été remplacés par le mazout qui est passé au dixième rang. Ce sont les recettes du fret ordinaire et des tissus larges entièrement ou en partie en coton qui ont le plus progressé, augmentant ainsi de \$162,2 millions et de \$105,4 millions respectivement par rapport à 1989.

Les recettes tirées du transport des autres préparations alimentaires, qui ont chuté au deuxième rang, ont régressé de \$23,7 millions.

Les dix principales marchandises ont représenté 35,5 % des recettes totales des entreprises de camionnage pour compte d'autrui au titre du transport interurbain de marchandises au Canada.

Ces mêmes marchandises ont figuré pour près de la moitié du tonnage transporté par les entreprises de camionnage pour compte d'autrui en 1990, une légère hausse par rapport à 1989.

Elles ont par ailleurs compté pour 37,4 % du nombre total de tonneskilomètres parcourues par ces transporteurs, et pour 42,2 % du nombre d'expéditions.

Charge complète⁵ et charge partielle⁶

Les mouvements en charge complète et en charge partielle sont l'une des principales variables de l'activité du camionnage.

For definitions of the commodity groups, refer to the Glossary.

Shipment(s) weighing 10 000 kg or more.

Shipment(s) weighing less than 10 000 kg.

La définition des groupes de produits se trouve dans le Glossaire.

Chargements de 10 000 kilogrammes ou plus.

Chargements de moins de 10 000 kilogrammes.

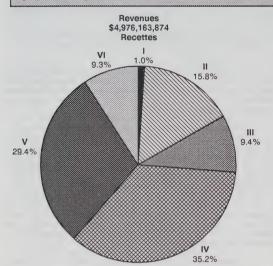
Trucking in Canada, 1990 Le camionnage au Canada, 1990

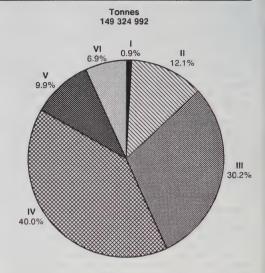
Figure 4.3

For-hire Trucking, 1990: Selected Statistics by Commodity Section

Figure 4.3

Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Certaines statistiques selon la section de produits





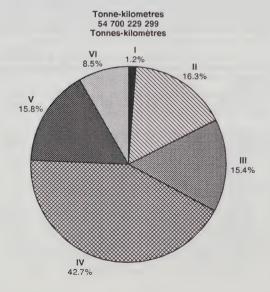
Live Animals 1 Animaux vivants

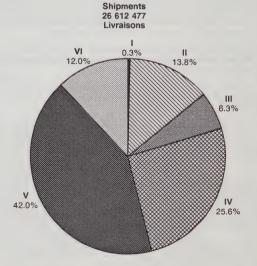
Food, Feed, Beverage and Tobacco Il Denrées alimentaires, aliments pour animaux, boissons et tabacs

Crude Materials, Inedible III Matières brutes non comestibles Fabricated Materials, Inedible IV Demi-produits non comestibles

End Products, Inedible V Produits finals non comestibles

General or Unclassified Freight VI Fret ordinaire ou non classé





Truckload (TL) shipments generated \$383 million more in revenues than less-than-truckload (LTL) shipments. In 1989, the gap was \$258.3 million. In contrast, the LTL movements accounted for 3.9 times the number of truckload movements in

In general, the average LTL shipment weighed 689 kg [compared to 702 kg in 1989] and was transported over a distance of 596 km [558 km in 1989]. These figures indicate a trend for lighter LTL shipments that travel longer average distances.

The average TL shipment weighed 24 752 kg [compared to 23 595 kg in 1989] and was transported a distance of 341 km [compared to 308 km in 1989].

Les expéditions en charge complète (CC) ont généré \$383 millions de plus que les mouvements en charge partielle (CP). En 1989, l'écart était de \$258.3 millions. Par contre, le nombre de mouvements en CP a été 3,9 fois plus élevé que le nombre de mouvements en CC en 1990.

De façon générale, une expédition movenne en CP pesait 689 kg (702 kg en 1989) et était transportée sur une distance de 596 km (558 km en 1989). Ces chiffres révèlent que des expéditions en CP moins lourdes étaient transportées sur des distances moyennes plus longues.

L'expédition moyenne en CC pesait 24 752 kg (23 595 kg en 1989) et était transportée sur une distance de 341 km (308 km en

Table 4.4 For-hire Trucking, 1990: Truckload and Less-than-Truckload Shipments by Region of Origin

Tableau 4.4

Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Livraisons en charge complète et en charge partielle selon la région d'origine

Regional totals - Totaux régionaux	TL	LTL
Revenues - Recettes	\$'000,000	\$'000,000
Atlantic prov Prov. de l'Atlantique	197	121
Quebec - Québec	501	477
Ontario	987	1,052
Man., Sask., and Alta Man., Sask., et Alb.	642	394
B.C. and Territories - CB. et Territoires	352	251
Total	2,680	2,296
Tonnes	'000	'000
Atlantic prov Prov. de l'Atlantique	9 277	1 038
Quebec - Québec	21 292	3 160
Ontario	62 163	6 657
Man., Sask., and Alta Man., Sask., et Alb.	26 667	2 409
B.C. and Territories - CB. et Territoires	15 338	1 325
Total	134 737	14 588
Tonne-kilometres – Tonnes-kilomètres	'000 000	. '000 000
Atlantic prov Prov. de l'Atlantique	3 355	416
Quebec - Québec	7 611	1 550
Ontario	15 405	3 945
Man., Sask., and Alta Man., Sask., et Alb.	12 574	1 727
B.C. and Territories - CB. et Territoires	7 054	1 063
Total	45 999	8 701
Shipments - Livraisons	'000	'000
Atlantic prov Prov. de l'Atlantique	377	1,327
Quebec - Québec	922	4.342
Ontario	2,556	9,785
Man., Sask., and Alta Man., Sask., et Alb.	1,019	3,774
B.C. and Territories - CB. et Territoires	570	1,942
Total	5,444	21,169

This is not surprising when we examine the commodities that make up the truckload and less-than-truckload shipments. Petroleum and Coal Products (ex., gasoline, fuel oil), Nonmetallic Mineral Basis Products (ex., cement and concrete products), Crude Non-metallic Minerals (except Coal and Petroleum) (ex., sand, gravel, crude stone) and Crude Wood Materials (ex., logs and bolts) figure prominently in the truckload Heavier loads and shorter trip distances are shipments. expected with dump trucking movements.

The revenues from LTL shipments were predominant in Ontario. This province constituted 36.8% of the revenues derived from LTL shipments. This is not surprising as Road Motor Vehicles (mainly motor vehicle engines, accessories, parts and passenger automobiles and chassis) represented the number one ranked LTL commodity and also represented the largest proportion of transportation revenues for movements within Ontario.

For intra-regional movements, LTL shipments travelled longer distances than TL shipments. In comparison with all other regions, Ontario reported the shortest distances travelled for TL (156 km) and LTL (246 km) shipments. This was likely due to the heavy concentration of population in southern Ontario.

movements originating Saskatchewan and Alberta travelled farther intra-regionally in both truckload and less-than-truckload categories compared to carriers of the other regions.

Cela n'a rien de surprenant lorsque l'on examine les marchandises qui composent les expéditions en charge complète et en charge partielle. Les produits du pétrole et de la houille (par ex. essence, mazout), les produits minéraux non métalliques de base (par ex. produits en ciment et en béton), les minéraux non métalliques bruts (sauf la houille et le pétrole) (par ex. sable, gravier, pierre brute) et les matières brutes en bois (par ex. billes et billots) dominent au titre des expéditions en charge complète. On s'attend à ce que les camions à benne transportent des marchandises plus lourdes sur de plus courtes distances.

Au niveau des recettes, ce sont les mouvements en CP qui ont dominé en Ontario. Cette province a représenté 36,8 % des recettes tirées des mouvements en CP. Cela n'a rien de surprenant car les véhicules automobiles routiers (surtout les moteurs, les accessoires et les pièces de véhicules automobiles, les voitures particulières et les châssis) ont occupé le premier rang pour les mouvements en CP, et ont représenté la plus grande part des recettes tirées du transport de marchandises en Ontario.

Au niveau intrarégional, les mouvements en CP ont été plus longs que les mouvements en CC. Par rapport à d'autres régions, l'Ontario a déclaré les plus courtes distances pour les mouvements en CC (156 km) et en CP (246 km). Cela était probablement attribuable à la forte concentration de la population dans le sud de l'Ontario.

Par contre, les expéditions intrarégionales en provenance du Manitoba, de la Saskatchewan et de l'Alberta ont été plus longues, tant en charge complète qu'en charge partielle, que celles acheminées dans les autres régions.

Figure 4.4 For hire Trucking, 1990: Average Distance Travelled for Intraregional Movements, by Truckload and Less-than-Truckload

Camionnage pour compte d'autrul, 1990: Distance movenne des mouvements intraregionaux, selon charge complète et charge partielle

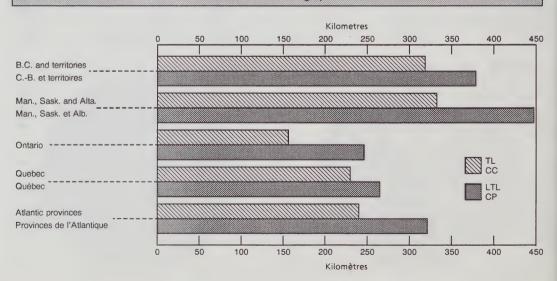


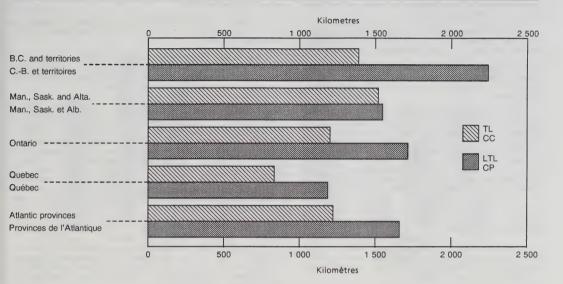
Figure 4.4

Floure 4.5

For-hire Trucking, 1990: Average Distance Travelled for Interregional Movements, by Truckload and Less-than-Truckload

Flaure 4.5

Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Distance moyenne des mouvements interrégionaux de marchandises, selon charge complète et charge partielle



As for inter-regional movements, LTL shipments travelled longer distances than TL shipments. It is interesting to note that TL shipments originating in Quebec travelled shorter distances than similar shipments originating in any of the other regions. This can be partially explained by the fact that 28 % of the revenues generated from trucking movements originating in Quebec were destined for Ontario.

Shipments originating in Manitoba, Saskatchewan and Alberta travelled the farthest in full truckloads, while shipments originating in British Columbia and the Territories travelled the farthest in less-than-truckload movements. It is interesting to note that the average distance travelled for inter-regional movements originating in the prairie region was almost equal for both truckload and less-than-truckload movements.

In general, the top 15 revenue-generating commodities for LTL and TL shipments show that the LTL shipments were comprised mainly of manufactured products whereas the TL commodities were comprised of raw bulk materials and intermediate manufactured products.

Weight Groups

Truck transportation revenues when classified according to ten weight groups show concentrations in four groups comprised of the 100 to 999 kilogram range; 10 000 to 19 999 kg; 20 000 to 29 999 kg and 30 000 to 44 999 kg. (See Table 4.14.)

Quant aux expéditions **interrégionales**, celles en charge partielle ont été transportées sur de plus longues distances que celles en charge complète. Il est intéressant de noter que les expéditions en CC en provenance du Québec ont été acheminées sur de plus courtes distances que des expéditions semblables en provenance d'une autre région donnée. Cela est en partie attribuable au fait que 28 % des recettes tirées des mouvements en provenance du Québec étaient destinées à l'Ontario.

Le Manitoba, la Saskatchewan et l'Alberta ont enregistré les plus longues distances quant aux mouvements en charge complète, et la Colombie-Britannique et les Territoires du Nord-Ouest, les plus longues distances quant aux mouvements en charge partielle. Fait intéressant, la distance moyenne parcourue pour les mouvements interrégionaux en provenance de la région des Prairies était presque égale, tant pour les mouvements en CP.

De façon générale, en ce qui concerne les 15 principales marchandises génératrices de recettes, les expéditions en CP se composaient surtout de produits manufacturés, tandis que les expéditions en CC se composaient de matières brutes en vrac et de produits manufacturés intermédiaires.

Groupes de poids

Selon un classement fondé sur dix groupes de poids, les recettes tirées du transport par camions sont réparties principalement entre quatre groupes: de 100 à 999 kilogrammes, de 10 000 à 19 999 kilogrammes, de 20 000 à 29 999 kilogrammes et de 30 000 à 44 999 kilogrammes (voir Tableau 4.14).

Among these four groups, the 10 000 to 19 999 kilogram weight group generated the greatest amount of transportation revenues 19.8 % (about 20% for the last two years. This group represented only compared to 7.6 % of the shipments suggesting that these shipments were of relatively expensive to

The 30 000 to 44 999 kilogram weight group represented 15.4% of the transportation revenues generated, but the highest percentage of tonnage carried (42.7 %).

The small shipment traffic (1 to 1 000 kg) constituted the majority of shipments (64.9 %) but generated 21.6 % of the revenues and only 2.1 % of the tonnage.

Geographically, more movements in the heaviest weight groups originated in the western provinces/territories, with the majority of movements in the other weight groups originating from Ontario.

Newfoundland, Prince Edward Island, Nova Scotia, New Brunswick and Saskatchewan had the bulk of their transportation revenues from movements originating in their province in the 20 000 to 29 999 kg weight group. Most of the revenues from movements originating in Quebec, Ontario, Manitoba and the combination of British Columbia, Yukon and Northwest Territories fell into the 10 000 to 19 999 kg group. Revenues from movements originating in Alberta were concentrated in the 30 000 to 44 999 kg weight group. (See Table 4.15.)

Distance Groups

Shipments carried for distances greater than 1 500 km earned the highest proportion of transportation revenues (\$1.02 billion or 20.5 % of the total) followed by the distance group 500 to 749 km (\$0.74 billion or 14.9 %).

Shipments transported 50 to 99 km accounted for the greatest tonnage (31.4 million tonnes or 21 % of total tonnage) with 100 to 199 km following in second place with 26.8 million tonnes or 17.9 %.

By examining the movement of goods using three ranges of distances: short (25-299 km), medium (300-749 km) and long (750 km or greater) the transportation revenues were fairly equally represented by the short distance shipments (34.6 %) and the long distance shipments (37.1 %). However, the short distance shipments accounted for 66.4% of the total tonnage whereas the long distance shipments accounted for only 11.8 % of the total tonnage.

Selected Output Measures

Textile Fabricated Materials (\$957.60), Chemicals and Related Products (\$689.10) earned very high revenues per tonne but had relatively lower revenues per shipment. On the other hand, raw materials such as Crude Non-Metallic Minerals (\$29.00) and Petroleum and Coal Products (\$128.90) generated very low revenues per tonne but had significantly higher revenues per shipment.

A definite factor in the relationship between the revenue per tonne and revenue per shipment for manufactured and crude goods was whether the commodity movements was truckload or less-than-truckload. The three highly manufactured commodities mentioned above were ranked in the top seven for LTL movements, while the raw materials were prominent in the top four commodities for TL movements.

Parmi ces quatre groupes, le groupe de poids de 10 000 à 19 999 kilogrammes a généré le plus de recettes du transport avec 19,8 % (environ 20 % pour les deux dernières années). Il a toutefois représenté 7,6 % seulement des expéditions, ce qui laisse supposer que les coûts des expéditions étaient relativement élevés.

Le groupe de poids de 30 000 à 44 999 kilogrammes a représenté 15,4 % des recettes de transport, mais 42,7 % du tonnage, soit le pourcentage le plus élevé.

Le groupe de 1 à 1 000 kilogrammes a représenté la majorité des expéditions (64,9 %), mais a figuré pour 21,6 % des recettes et 2,1 % seulement du tonnage.

Au niveau géographique, on a enregistré davantage de mouvements des groupes de poids plus élevés en provenance des provinces et territoires de l'Ouest, la majorité des mouvements des autres groupes de poids provenant de l'Ontario.

Terre-Neuve, l'Île-du-Prince-Édouard, la Nouvelle-Écosse, le Nouveau-Brunswick et la Saskatchewan ont tiré la plus grande part de leurs recettes de transport des mouvements de marchandises en provenance de leur province, dans le groupe de poids de 20 000 à 29 999 kilogrammes. Quant aux mouvements en provenance du Québec, de l'Ontario, du Manitoba et des régions réunies de la Colombie-Britannique, du Yukon et des Territoires du Nord-Ouest, la plus grande part des recettes provenaient de mouvements de marchandises du groupe de poids de 10 000 à 19 999 kilogrammes. Les recettes des mouvements en provenance de l'Alberta provenaient du transport de marchandises du groupe de poids de 30 000 à 44 999 kilogrammes (voir Tableau 4.15).

Groupes de distance

Les mouvements de marchandises transportées sur des distances dépassant 1 500 kilomètres ont généré le plus de recettes du transport (\$1,02 milliard ou 20,5 % du total), suivis des mouvements de marchandises transportées sur une distance de 500 à 749 kilomètres (\$0,74 milliard ou 14,9 %).

Les marchandises transportées sur une distance de 50 à 99 kilomètres ont représenté le plus fort tonnage (31,4 millions de tonnes ou 21 % du tonnage total), suivies des marchandises transportées sur une distance de 100 à 199 kilomètres (26,8 millions de tonnes ou 17,9 % du tonnage total).

Si l'on examine les mouvements de marchandises selon trois groupes de distances, soit les distances courtes (de 25 à 299 kilomètres), les distances movennes (de 300 à 749 kilomètres) et les longues distances (750 kilomètres ou plus), les recettes du transport sont assez également réparties entre les mouvements effectués sur de courtes distances (34,6 %) et ceux effectués sur de longues distances (37,1 %). Toutefois, les mouvements effectués sur de courtes distances ont représenté 66,4 % du tonnage total, et les mouvements effectués sur de longues distances, 11,8 % seulement du tonnage total.

Certaines mesures de rendement

Les demi-produits textiles (\$957,60), les produits chimiques et connexes (\$689,10) ont généré des recettes très élevées par tonne, mais relativement peu de recettes par expédition. Par contre, les matières brutes comme les minéraux non métalliques bruts (\$29,00) et les produits du pétrole et de la houille (\$128,90) ont généré des recettes très peu élevées par tonne, mais des recettes beaucoup plus élevées par expédition.

La façon dont les marchandises étaient transportées, soit en charge complète ou en charge partielle, a été incontestablement un facteur qui a influé sur le rapport entre les recettes par tonne et les recettes par expédition tirées du transport de produits manufacturés et de produits bruts. Les trois produits de haute fabrication susmentionnés ont été classés parmi les sept premiers produits au titre des mouvements en charge partielle, tandis que les matières brutes ont été classées parmi les quatre premiers produits au titre des mouvements en charge complète.

Figure 4.6 For-hire Trucking, 1990: Percentage Distribution of Revenues and Tonnes by Distance Groups

Figure 4.6

Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Répartition en pourcentage des recettes et des tonnes selon la distance

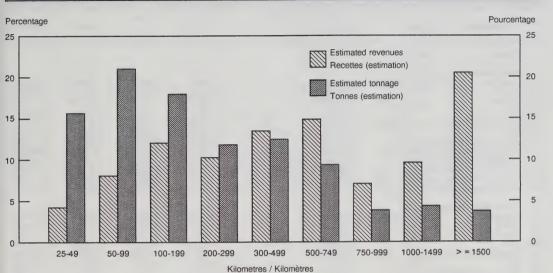


Table 4.5

For-hire Trucking, 1990: Selected Ratios for the 10 Major Commodity Divisions Based on Revenues

Tableau 4.5

Camionnage pour compte d'autrul, 1990: Certains ratios pour les 10 principales divisions de produits, fondés sur les recettes

Commo	odity	Estimated Revenues	Estimated Rev/Ship	Estimated Rev/Tonne	Estimated Wt/Ship
Produit	t	Recettes estimatives	Recettes estimatives par livraison	Recettes estimatives par tonne	Poids estimatif par livraison
		\$'000	\$	\$	kg
99 14	General or Unclassified Freight - Fret ordinaire ou non classé Other Foods, Food Materials and Food Preparations - Autres	460,313	143.6	146.6	3 237
17	aliments, ingrédients alimentaires et prép. alim.	331,070	236.1	402.3	4 532
43	Petroleum and Coal Products - Produits du pétrole et de la houille	305,006	423.8	128.9	24 582
58 47	Road Motor Vehicles – Véhicules automobiles routiers Non-metallic Mineral Basic Products – Produits minéraux	295,786	120.7	573.5	1 504
-77	non métalliques de base	270,576	338.0	344.7	13 894
37	Textile Fabricated Materials - Demi-produits en textiles	223,180	148.2	957.6	1 833
42	Chemicals and Related Products - Produits chimiques et connexes	191,686	214.5	689.1	4 376
44 27	Iron, Steel and Alloys - Fer, acier et alliages Crude Non-metallic Minerals (except Coal and Petroleum) -	190,897	293.1	387.0	11 338
21	Minéraux bruts non métalliques(sauf houille et pétrole)	170,475	217.1	29.0	31 075
23	Crude Wood Materials – Matières de bois brutes	152,059	380.8	224.7	27 312

Table 4.6

For-hire Trucking, 1990: Estimated Transport Revenues, Tonnage, Tonne-kilometres, Number of Shipments and Selected Ratios on the Movement of Goods from Province or Territory of Origin to Province or Territory of

	Dankaskas		Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	0	0-1
	Destination		TN.	îPÉ.	NÉ	NB.	Qué.	Ont.
	Origin							
	Newfoundland							
1	Revenues	\$'000	14,313	30	3,455	1,129	1,764	3,531
2	C.V. ²		9.22	10.82	21.87	29.83	34.13	29.92
3	Tonnes	'000	418	_	42	9	17	26
4	C.V.		6.34	21.19	23.50	46.75	44.31	31.16
5	Tonne-kilometres	,000	103 763	178	52 346	11 192	36 744	74 450
6	C.V.		7.35	19.55	21.41	39.80	44.05	32.62
7	Number of shipments		118,679	86	7,088	4,420	2,611	5,561
8	Revenue per tonne ³	\$	450.26	1,298.66	2,682.91	923.75	999.19	1,041.86
9	Revenue per tonne-kilometre ³	99	1.53	1.12	1.99	0.61	0.47	0.35
10	Revenue per shipment ³	33	120.60	348.47	487.53	255.33	675.70	634.98
11	Weight per shipment ³	kg	3 520	2 085	5 984	2 065	6 660	4 662
12	Distance per shipment ³	km	438	1 267	1 292	1 395	2 100	2 978
	Prince Edward Island							
13	Revenues	\$'000	2,413	892	1,811	1,283	2,491	5,504
14	C.V. ²		33.85	24.11	16.55	16.77	25.08	20.70
15	Tonnes	,000	19	67	43	33	43	79
16	C.V.		37.90	36.04	20.21	15.86	31.21	19.85
17	Tonne-kilometres	'000	23 826	5 928	9 685	10 845	48 585	141 202
18	C.V.		38.45	37.08	20.35	16.98	30.67	20.55
19	Number of shipments		1,268	5,269	11,040	5,890	7,413	6,199
20	Revenue per tonne	\$	352.39	34.37	336.03	282.39	408.23	440.71
21	Revenue per tonne-kilometre	27	0.27	0.50	1.24	1.19	0.37	0.26
22	Revenue per shipment		1,902.64	169.30	164.00	217.86	336.03	887.79
23 24	Weight per shipment	kg	14 958 1 304	12 715 85	3 930 289	5 595 266	5 741 1 200	12 794 1 752
24	Distance per shipment	km	1 304	65	209	200	1 200	1 / 32
25	Nova Scotia Revenues	\$'000	8,237	3,448	55.629	22.567	9.536	11,119
26	C.V.2	\$ 000	15.84	14.72	11.65	12.19	14.55	10.11
27	Tonnes	'000	58	64	2 882	668	152	116
28	C.V.	000	18.52	24.79	18.21	19.03	19.15	13.83
29	Tonne-kilometres	'000	74 150	19 114	532 071	222 026	169 772	197 821
30	C.V.	000	18.06	27.40	19.23	18.56	19.15	13.75
31	Number of shipments		22.964	32.753	421,044	146,732	27,500	30.558
32	Revenue per tonne	\$	846.79	328.91	485.30	454.05	864.67	1,588.65
33	Revenue per tonne-kilometre	n	0.70	1.20	3.44	1.23	0.77	0.89
34	Revenue per shipment	93	358.68	105.26	132.12	153.79	346.78	363.87
35	Weight per shipment	kg	2 505	1 954	6 846	4 551	5 533	3 783
36	Distance per shipment	km	1 292	296	209	382	1 134	1 787
	New Brunswick							
37	Revenues	\$'000	11,395	4,833	32,867	70,205	20,039	22,270
38	C.V. ²		16.51	14.56	10.05	7.23	8.75	6.67
39	Tonnes	'000	82	121	633	3 795	533	401
40	C.V.		19.48	17.53	12.33	9.44	9.88	7.80
41	Tonne-kilometres	'000	121 047	34 055	225 282	672 029	347 502	572 374
42	C.V.		18.28	17.91	13.24	8.21	10.80	7.80
43	Number of shipments		25,101	40,210	213,719	462,703	50,148	43,583
44	Revenue per tonne	\$	735.38	267.60	304.99	277.18	398.39	1,332.59
45	Revenue per tonne-kilometre	"	0.55	1.32	1.16	1.58	0.72	1.00
46	Revenue per shipment	**	453.98	120.19	153.79	151.73	399.60	510.98
47	Weight per shipment	kg	3 251	3 007	2 964	8 201	10 624	9 210
48	Distance per shipment	km	1 330	228	331	195	719	1 452

See footnote(s) at end of table.

Tableau 4.6

Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Estimations des recettes, du nombre de tonnes transportées, du nombre de tonnes-kilomètres parcourues, du nombre de livraisons et de certains ratios se rapportant aux mouvements de marchandises de la province ou du territoire d'origine à la province ou le territoire de destination

Man.	Sask.	Alta.	B.C.	Yukon	N.W.T.	Total		Destination	
IVICIII.	Odok.	Alb.	СВ.	TUKOTI	T.NO	10(a)		Destination	
								Origine	
								Terre-Neuve	
381	77	61	119		1	24,860	\$'000	Recettes	
71.48	80.231	6.73	5.26	70.59 ¹	12.091	8.12		C.V. ²	
_	_	-	_	_	-	513	'000	Tonnes	
52.46	55.35 ¹	5.18	5.34	11.15 ¹	3.271	6.08		C.V.	
822	82	532	658	1	3	280 772	'000	Tonnes-kilomètres	
50.77	55.10 ¹	5.07	5.33	70.571	14.921	11.86		C.V.	
135	47	89	168	2	2	138,888		Nombre de livraisons	
,682.48	5,884.88	2,541.92	3,241.44	2,050.63	1,699.58	627.48	\$	Recettes par tonne ³	
0.77	3.42	0.40	0.49	0.24	0.22	1.45	91	Recettes par tonne-kilomètre ³	
,814.43	1,631.13	686.05	705.39	162.00	352.57	178.99	99	Recettes par livraison ³	
1 281	330	969	612	79	203	3 695	kg	Poids par livraison ³	
4 835	5 297	6 294	6 497	8 390	7 775	662	km	Distance par livraison ³	
	0 20.	0 20 .	0 .0,	0 000			****	Diotation par invalour	
								Île-du-Prince-Édouard	
36	80	830	229	_	2	15,571	\$'000	Recettes	
2.23	3.80 ¹	38.49	44.01	_	_	10.57	Ψ 000	C.V.2	
	0.00	3	. 1	_	_	288	'000	Tonnes	
4.44	4.241	43.36	77.29		_	11.92	000	C.V.	
99	270	16 593	3 114	_	4	260 150	'000	Tonnes-kilomètres	
4.57	4.141	44.62	76.68	_	I	13.59	000	C.V.	
61	31	352	163		2	37,691		Nombre de livraisons	
452.60	1,624.25	795.83	1,661.16	_	3,773.86	332.13	\$	Recettes par tonne	
0.71	0.40	0.16	0.29	_	0.61	0.75	21	Recettes par tonne-kilomètre	
584.51	2,617.71	2,356.16	1,401.34	_	1,164.16	413.13	n	Recettes par livraison	
471	2 125	9 058	3 342		308	7 641	kg	Poids par livraison	
3 471	4 102	5 027	5 734	_	6 236	788	km	Distance par livraison	
								Nouvelle-Écosse	
385	161	2.045	1,427	1	66	114,622	\$'000	Recettes	
30.39	39.22	15.89	16.49	_	35.721	8.10	Ψ 000	C.V.2	
50.55	03.22	2	10.43	_	55.72	3 944	'000	Tonnes	
23.23	14.27	51.32	21.59	_	14.69 ¹	16.37	000	C.V.	
1 420	419		. 7 596	33	255	1 236 879	'000	Tonnes-kilomètres	
22.88	14.16	51.38	21.47	-	14.841	12.73	000	C.V.	
928	633	3,091	1,737	1	33	687,974		Nombre de livraisons	
787.55	5,550.77	3,609.65	2,349.86	303.11	4,027.00	642.76	\$	Recettes par tonne	
0.50	2.63	3.70	0.40	0.05	0.63	2.54	n	Recettes par tonne-kilomètre	
415.25	254.12	661.61	821.39	1,490.40	2,008.61	166.61	29	Recettes par livraison	
415.25		795		4 917	1 311	5 732		Poids par livraison	
3 570	156 4 249	4 924	740 5 939	6 689	6 140	438	kg km	Distance par livraison	
202	114	047	E20	4	42	162 520	\$'000	Nouveau-Brunswick	
383	114	847	530	4	43	163,529	\$ 000	Recettes	
12.32	17.83	25.12	11.59	66.66 ¹	58.03 ¹	5.23	1000	C.V. ²	
1	1	2	1	00.041	50.001	5 570	,000	Tonnes	
17.78	91.07	51.80	47.73	69.311	59.691	7.12	1000	C.V.	
4 024	4 103	7 691	5 298	46	112	1 993 563	'000	Tonnes-kilomètres	
17.80	90.88	50.62	48.04	68.26¹	67.711	4.97		C.V.	
935	262	1,188	966	3	89	838,905		Nombre de livraisons	
572.24	1,444.43	2,399.78	1,919.49	654.38	3,061.09	366.59	\$	Recettes par tonne	
0.48	0.37	0.54	0.34	0.10	0.53	1.35	31	Recettes par tonne-kilomètre	
409.25	435.08	713.00	548.09	1,264.60	489.18	194.93	91	Recettes par livraison	
1 352	4 091	1 449	962	2 372	218	6 639	kg	Poids par livraison	
3 247	3 883	4 602	5 660	6 561	5 970	380	km	Distance par livaison	

Voir note(s) à la fin du tableau.

Table 4.6 For-hire Trucking, 1990: Estimated Transport Revenues, Tonnage, Tonne-kilometres, Number of Shipments and Selected Ratios on the Movement of Goods from Province or Territory of Origin to Province or Territory of Destination — Continued

	Destination		Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Out	0-1
	Destination		TN.	îPÉ.	NÉ.	NB.	Qué.	Ont.
	Origin							
	Quebec							
49	Revenues	\$'000	20,607	2,556	33,027	42,794	513,184	274,625
50	C.V. ²		19.58	19.28	8.65	8.03	3.01	3.61
51	Tonnes	'000	116	27	257	582	18 225	4 884
52	C.V.		21.26	26.00	11.19	10.02	4.53	6.02
53	Tonne-kilometres	'000	247 149	28 074	302 403	401 088	4 081 559	2 783 550
54	C.V.		24.29	26.05	10.90	9.87	6.16	4.90
55	Number of shipments		39,104	12,039	116,712	162,425	3,278,798	1,343,037
56	Revenue per tonne	\$	1,426.15	572.50	1,075.99	766.92	663.67	1,036.86
57	Revenue per tonne-kilometre	99	0.76	0.48	0.89	0.99	4.57	2.42
58	Revenue per shipment	99	526.99	212.29	282.98	263.47	156.52	204.48
59	Weight per shipment	kg	2 970	2 218	2 200	3 586	5 559	3 637
60	Distance per shipment	km	2 169	1 192	1 219	817	258	566
	Ontario				00 ==0	47.044	005.004	4 040 050
61	Revenues	\$'000	20,135	7,339	60,553	47,841	325,064	1,210,658
62	C.V. ²		10.92	18.92	4.93	5.57	2.63	1.61
63	Tonnes	'000	68	43	331	304	5 599	60 898
64	C.V.		13.84	22.34	6.72	6.72	4.52	3.81
65	Tonne-kilometres	'000	201 423	76 589	607 875	454 906	3 576 683	9 464 317
66	C.V.		14.16	22.42	6.78	6.91	4.70	3.19
67	Number of shipments		72,277	24,089	218,074	182,827	1,725,664	9,129,139
68	Revenue per tonne	\$	1,324.56	983.08	841.39	1,266.67	1,238.44	810.67
69	Revenue per tonne-kilometre	31	0.46	0.57	0.46	0.87	2.42	7.16
70	Revenue per shipment	***	278.58	304.65	277.67	261.67	188.37	132.62
71	Weight per shipment	kg	938	1 769	1 519	1 661	3 245	6 671
72	Distance per shipment	km	2 909	1 753	1 846	1 488	638	224
	Manitoba							
73	Revenues	\$'000	456	93	2,538	1,389	14,535	59.813
74	C.V.2	\$ 000	18.98	35.01	29.64	28.71	12.31	5.51
75	Tonnes	'000	10.50	1	6	3	112	645
76	C.V.	000	37.63	85.31	24.81	25.96	15.16	5.33
77	Tonne-kilometres	'000	6 434	3 235	21 484	9 568	276 307	929 532
78	C.V.	000	39.77	86.05	25.10	25.64	15.46	6.84
79	Number of shipments		988	526	3,739	3.968	31,645	277.834
80	Revenue per tonne	\$	1.758.62	313.12	894.77	1,655.73	1,290.57	956.11
81		Φ,,	0.36	1.98	0.25	1.11	0.54	1.21
82	Revenue per tonne-kilometre	33	462.01	176.69	678.62	350.20	459.30	215.28
	Revenue per shipment				1 583		3 545	2 323
83 84	Weight per shipment Distance per shipment	kg km	1 343 4 775	1 645 3 471	3 621	754 3 206	2 397	1 202
0.7	Distance per empirient	1011	4 7 7 6	0	0 02.	0 200		
	Saskatchewan							
85	Revenues	\$'000	48	8	390	681	3,033	25,156
86	C.V. ²		16.28	10.921	42.28	45.34	17.81	18.40
87	Tonnes	'000			1	2	23	189
88	C.V.		7.31	29.73 ¹	70.36	41.66	21.23	19.66
89	Tonne-kilometres	'000	503	53	6 020	7 420	69 973	522 039
90	C.V.		7.26	28.521	69.72	41.59	21.40	19.81
91	Number of shipments		151	19	725	783	5,846	28,513
92	Revenue per tonne	\$	4,333.83	1.094.91	4,536.36	1,431.02	1,968.13	1,711.35
	Revenue per tonne-kilometre	"	0.80	0.27	1.06	0.37	0.65	0.66
						870.19	518.90	882.27
93	Revenue per shipment	57	319.70	426.43	537.76	870.19		006.27
93 94 95	Revenue per shipment Weight per shipment	kg	319.70 632	426.43 686	537.76 1 989	2 429	3 904	6 616

See footnote(s) at end of table.

Tableau 4.6

Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Estimations des recettes, du nombre de tonnes transportées, du nombre de tonnes-kilomètres parcourues, du nombre de livraisons et de certains ratios se rapportant aux mouvements de marchandises de la province ou du territoire d'origine à la province ou le territoire de destination - suite

Man.	Sask.	Alta.	B.C.	Yukon	N.W.T.	Total		Destination	
iviaii.	Jask.	Alb.	СВ.	TUKON	T.NO	Total		Destination	
								Origine	
								Québec	
17,646	7,159	30,007	36,296	104	387	978,392	\$'000	Recettes	49
9.59	12.05	9.33	7.31	15.72	55.65	2.22		C.V.2	50
95	31	112	123	_	1	24 453	'000	Tonnes	51
12.57	20.33	12.82	10.71	24.23	69.06	3.61		C.V.	52
225 187	96 324	418 595	572 177	880	3 477	9 160 463	'000	Tonnes-kilomètres	53
12.61	19.97	12.77	10.76	24.19	68.32	3.46		C.V.	54
67,814	33,652	97,798	110,406	858	977	5,263,619		Nombre de livraisons	55
1,229.30	1,441.09	1,517.60	1,633.05	1,138.36	1,012.23	825.27	\$	Recettes par tonne	56
0.52	0.49	0.41	0.35	0.20	0.21	3.54	11	Recettes par tonne-kilomètre	57
260.21	212.74	306.83	328.75	121.89	395.28	185.88	99	Recettes par livraison	58
1 394	929	1 149	1 114	177	743	4 646	- kg	Poids par livraison	59
2 368	3 026	3 682	4 628	5 778	4 829	593	km	Distance par livraison	60
								Ontario	
66,766	33,856	138,369	126,776	911	964	2,039,232	\$'000	Recettes	61
5.11	6.03	4.71	5.06	21.59	29.94	1.32		C.V. ²	62
471	143	559	401	2	2	68 820	,000	Tonnes	63
5.88	8.53	5.47	6.19	44.52	45.77	3.44		C.V.	64
849 606	402 888	1 925 144	1 774 803	8 734	7 481	19 350 453	'000	Tonnes-kilomètres	65
5.83	8.68	5.48	6.27	44.37	49.10	2.34		C.V.	66
217,384	136,231	325,076	301,420	4,008	4,157	12,340,347		Nombre de livraisons	67
1,332.30	1,212.80	1,308.16	1,591.92	5,956.40	7,354.24	930.82	\$	Recettes par tonne	68
0.67	0.43	0.38	0.36	1.07	1.77	5.70	39	Recettes par tonne-kilomètre	69
307.13	248.52	425.65	420.60	227.16	231.85	165.25	19	Recettes par livraison	70
2 165	1 052	1 720	1 331	410	370	5 577	kg	Poids par livraison	71
2 027	2 830	3 471	4 422	5 399	4 496	599	km	Distance par livraison	72
								Manitoba	
56,783	34,611	31,999	21,200	172	330	223,920	\$'000	Recettes	73
9.48	7.13	5.81	15.01	22.26	38.83	3.85		C.V. ²	74
4 085	682	401	125	-	1	6 062	'000	Tonnes	75
29.32	25.24	11.76	18.77	34.85	63.90	20.02		C.V.	76
667 179	360 062	543 328	292 850	795	1 869	3 112 644	'000	Tonnes-kilomètres	77
18.76	20.93	11.93	18.54	34.77	61.33	6.19		C.V.	78
539,222	233,418	114,410	54,949	1,116	1,280	1,263,097		Nombre de livraisons	79
398.12	765.96	715.36	1,092.12	1,706.96	4,509.90	696.97	\$	Recettes par tonne	80
1.62	1.19	0.54	0.48	0.51	3.38	1.27	21	Recettes par tonne-kilomètre	81
105.31	148.28	279.69	385.81	153.63	258.11	177.28		Recettes par livraison	82
7 575	2 922	3 501	2 276	212	562	4 799	kg	Poids par livraison	83
353	663	1 342	2 334	3 364	3 075	853	km	Distance par livraison	84
							****	Saskatchewan	
19,085	63,845	37,996	10,777	258	269	161,547	\$'000	Recettes	85
10.48	10.21	11.13	11.80	40.81	34.781		10.00	C.V. ²	86
727	2 694	961	152	1	1	4 751	,000	Tonnes	87
20.21	11.31	15.34	12.52	45.69	68.35		16.00	C.V.	88
302 837	710 502	646 305	226 158	1 696	1 932	2 495 439	,000	Tonnes-kilomètres	89
14.78	15.82	13.94	12.40	45.77	66.881			C.V.	90
78,677	503,047	102,996	18,868	251	1,002	740,877		Nombre de livraisons	91
490.02	411.56	398.86	1,620.44	1,904.83	1,669.56	519.35	\$	Recettes par tonne	92
0.94	1.85	0.67	0.93	0.75	0.64	1.51	29	Recettes par tonne-kilomètre	93
242.57	126.92	368.91	571.21	1,024.75	266.78	218.05		Recettes par livraison	94
9 243	5 355	9 331	8 077	2 609	1 248	6 413	kg	Poids par livraison	95
579	257	651	1 586	2 620	2 410	510	km	Distance par livaison	96

Voir note(s) à la fin du tableau.

Table 4.6 For-hire Trucking, 1990: Estimated Transport Revenues, Tonnage, Tonne-kilometres, Number of Shipments and Selected Ratios on the Movement of Goods from Province or Territory of Origin to Province or Territory of Destination — Continued

	D 11 11		Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	04	0-4
	Destination		TN.	îPÉ.	NÉ.	NB.	Qué.	Ont.
	Origin							
	Alberta							
97	Revenues	\$'000	340	45	2,200	1,365	17,319	47,972
98	C.V.2		51.88	5.39	26.56	29.13	12.75	7.32
99	Tonnes	'000	2	_	5	3	90	252
100	C.V.		73.68	16.39	52.26	41.56	14.59	8.37
101	Tonne-kilometres	,000	10 528	283	23 576	14 091	330 787	844 467
102	C.V.	000	71.37	16.53	52.46	41.51	14.66	8.49
103	Number of shipments		349	111	2.232	1,873	22,323	87,925
104	Revenue per tonne	\$	3.579.96	1.661.86	2.010.13	2,057.91	1,992.90	1,745.53
105	Revenue per tonne-kilometre	,,	0.58	0.35	3.84	0.46	0.54	0.52
106		31	975.67	406.76	985.84	728.50	775.86	545.59
107	Revenue per shipment		5 342	530	2 082	1 631	4 025	2 865
	Weight per shipment	kg			4 999	4 504	3 693	3 354
108	Distance per shipment	km	6 035	4 787	4 999	4 504	3 693	3 334
	British Columbia							
109	Revenues	\$'000	856	69	2,494	2,545	16,334	56,708
110	C.V. ²		67.41	33.56	22.22	14.38	9.54	7.70
111	Tonnes	,000	1	-	5	10	65	210
112	C.V.		77.21	50.18	26.26	13.01	12.23	8.02
113	Tonne-kilometres	'000	7 236	968	28 346	53 036	295 016	909 074
114	C.V.		75.87	50.13	26.47	13.16	12.13	8.09
115	Number of shipments		1,317	243	3,569	4,693	33,536	101,755
116	Revenue per tonne	\$	1,517.79	1,294.84	1,640.79	1,426.25	1,932.17	2,027.22
117	Revenue per tonne-kilometre	39	0.24	0.22	0.28	0.26	0.42	0.46
118	Revenue per shipment	11	650.14	282.59	698.85	542.36	487.05	557.30
119	Weight per shipment	kg	904	707	1 362	2 086	1 945	2 068
120	Distance per shipment	km	6 354	5 676	5 820	5 483	4 621	4 391
	Yukon							
121	Revenues	\$'000	7	_	1	7	3	78
122	C.V.2	Ψ 000	3.69 ¹		23.531	3.731	9.791	15.11
123	Tonnes	'000	0.03		20.00	0.70	5.75	10.11
124	C.V.	000	7.60 ¹	_	3.011	1.841	1.871	46.43
125	Tonne-kilometres	'000	26		32	54	34	646
126	C.V.	000	9.55 ¹		3.391	1.971	2.571	46.97
127	Number of shipments		4	_	3	3	8	307
128		\$	3,406.25		1,175.66	1,392.59	3,277.19	1,269.31
129	Revenue per tonne	ņ		_	0.16	0.22	2.27	0.24
130	Revenue per tonne-kilometre	91	1.01 1,672.57	_	347.13	2,441.18	335.92	253.32
	Revenue per shipment							
131 132	Weight per shipment Distance per shipment	kg km	810 8 169	_	1 548 7 119	2 712 6 513	745 5 763	402 5 254
100	Northwest Territories	#100C			200		0.5	400
133	Revenues	\$'000	2	1	290	14	25	193
134	C.V. ²		10.16 ¹	-	95.99 ¹	-	98.58 ¹	32.321
135	Tonnes	'000	_	-	-	-		
136	C.V.		11.821	7	88.441		74.801	26.11 ¹
137	Tonne-kilometres	'000	4	2	714	37	96	654
138	C.V.		19.95 ¹	-	89.88 ¹	-	72.541	26.70 ¹
139	Number of shipments		2	1	33	2	151	377
140	Revenue per tonne	\$	3,126.65	2,324.22	2,590.34	2,238.61	1,567.97	1,697.41
141	Revenue per tonne-kilometre	39	0.41	0.43	0.41	0.40	0.35	0.35
142	Revenue per shipment	31	785.18	969.20	8,764.04	7,208.20	166.18	512.19
	Weight per shipment	kg	280	417	3 476	3 234	138	362
143	weight per shipment							

See footnote(s) at end of table.

Tableau 4.6

Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Estimations des recettes, du nombre de tonnes transportées, du nombre de tonnes-kilomètres parcourues, du nombre de livraisons et de certains ratios se rapportant aux mouvements de marchandises de la province ou du territoire d'origine à la province ou le territoire de destination - suite

Mon	Sook	Alta.	B.C.	Vulcan	N.W.T.	Total		Dectination	
Man.	Sask.	Alb.	СВ.	Yukon	T.NO	Total		Destination	
								Origine	
								Alberta	
35,307	51,553	313,290	135,262	9.019	36,948	650,621	\$'000	Recettes	
5.92	6.78	4.70	4.38	28.43	28.44	3.43		C.V. ²	
548	1 140	13 582	2 288	37	317	18 263	'000	Tonnes	
7.91	12.73	7.09	5.97	25.73	40.42	6.05		C.V.	1
07 468	732 210	3 626 829	1 864 142	81 272	456 915	8 692 568	'000	Tonnes-kilomètres	
7.83	11.81	4.61	5.58	26.31	39.39	4.06		C.V.	
98,287	211,153	1,820,416	415,918	30,655	97,370	2,788,611		Nombre de livraisons	
576.23	517.64	550.18	747.99	1,059.68	963.93	663.00	\$	Recettes par tonne	
0.44	0.86	2.26	1.09	0.53	0.64	1.77	99	Recettes par tonne-kilomètre	
359.23	244.15	172.10	325.21	294.23	379.46	233.31	39	Recettes par livraison	
5 571	5 399	7 461	5 501	1 207	3 253	6 549	kg	Poids par livraison	
1 310	647	302	846	2 085	1 625	642	km	Distance par livraison	
04.004	47 000	400.040	0.15.000	10.071			#1000	Colombie-Britannique	
24,001	17,226	102,216	345,982	16,271	2,022	586,726	\$'000	Recettes	
16.21	9.49	5.61	4.41	18.02	39.41	3.00	1000	C.V. ²	
245	168	2 180	13 252	104	15	16 255	,000	Tonnes	
30.13	11.01	6.19	6.52	14.87	39.20	5.38	1000	C.V.	
87 390	266 676	1 794 004	3 822 820	198 395	23 522	7 886 483	,000	Tonnes-kilomètres	
23.23	10.95	7.44	8.13	17.54	40.16	4.71		C.V.	
55,943	48,262	322,464	1,872,909	21,680	3,106	2,469,480		Nombre de livraisons	
134.74	671.22	639.31	580.34	1,425.72	2,256.12	693.59	\$	Recettes par tonne	
0.49	0.40	0.64	4.56	0.60	1.53	3.59	29	Recettes par tonne-kilomètre	
429.03	356.94	316.98	184.73	750.49	651.20	237.59		Recettes par livraison	
4 374	3 481	6 759	7 075	4 818	4 853	6 582	kg	Poids par livraison	
2 323	1 678	1 024	333	2 287	2 339	761	km	Distance par livraison	
								Yukon	
43	55	517	832	1,395	286	3,224	\$'000	Recettes	
62.931	20.031	65.16	27.88	21.38	66.50 ¹	23.03		C.V. ²	
	1	2	5	21	1	30	'000	Tonnes	
59.75 ¹	21.66 ¹	64.65	28.32	25.52	75.90 ¹	19.42		C.V.	
125	3 547	2 943	8 391	12 733	724	29 255	,000	Tonnes-kilomètres	
59.13 ¹	21.87 ¹	61.40	33.34	24.07	69.321	16.48		C.V.	
482	68	2,040	3,378	10,930	373	17,598		Nombre de livraisons	
011.27	450.28	4,511.46	1,516.68	1,248.96	658.18	1,663.87	\$	Recettes par tonne	
0.30	0.17	2.19	0.68	3.40	0.45	2.52	99	Recettes par tonne-kilomètre	
89.05	805.88	253.40	246.28	127.66	768.01	183.21	31	Recettes par livraison	
78	20 659	771	1 515	1 896	2 204	1 695	kg	Poids par livraison	
3 346	2 566	2 032	2 202	427	1 455	1 155	km	Distance par livraison	
								Tarritaires du Nord Quest	
32	43	2,671	608	39	10,000	13,920	\$'000	Territoires du Nord-Ouest Recettes	
38.071	58.42 ¹	41.03	66.49 ¹	44.17 ¹	64.66	53.72	\$ 000	C.V. ²	
30.07	30.42	29	5	44.17	342	377	'000	Tonnes	
66 411	74.781	61.77	87.24 ¹	53.90 ¹	68.32	66.58	000	C.V.	
66.411		38 794	11 848	96	149 133	201 551	'000	Tonnes-kilomètres	
77 66 201	95 90 421	60.94					000	C.V.	
66.291	80.421		93.821	47.51 ¹	69.89	63.21		Nombre de livraisons	
157	306	8,831	866	409	14,254	25,388	•	Recettes par tonne	
571.37	751.47	462.78	738.79	561.65	209.53	363.90	\$		
0.26	0.35	0.29	0.82	0.39	0.43	0.39	10	Recettes par tonne-kilomètre	
202.27	140.37	302.47	702.31	96.10	701.60	548.27		Recettes par livraison	
223	149	3 325	5 985	136	24 016	14 861	kg	Poids par livraison	
2 142	2 203	1 594	2 310	1 525	467	1 071	km	Distance par livaison	

Voir note(s) à la fin du tableau.

Table 4.6

For-hire Trucking, 1990: Estimated Transport Revenues, Tonnage, Tonne-kilometres, Number of Shipments and Selected Ratios on the Movement of Goods from Province or Territory of Origin to Province or Territory of Destination - Concluded

			Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	04	0-4
_	Destination		TN.	îPÉ.	NÉ.	NB.	Qué.	Ont.
	Origin							
	Total							
145	Revenues	\$'000	78,809	19,313	195,255	191,821	923,328	1,717,628
146	C.V.2		6.95	9.16	4.45	4.10	2.08	1.43
147	Tonnes	'000	764	322	4 206	5 408	24 859	67 701
148	C.V.		5.96	12.76	12.97	7.47	3.45	3.45
149	Tonne-kilometres	,000	796 090	168 480	1 809 834	1 856 293	9 233 053	16 440 137
150	C.V.		9.63	12.60	6.87	5.09	3.49	2.28
151	Number of shipments		282,203	115,346	997,976	976,320	5,185,643	11,054,791
152	Revenue per tonne	\$	882.23	489.84	655.89	596.91	872.51	866.92
153	Revenue per tonne-kilome	tre "	0.98	1.00	1.95	1.28	3.71	6.25
154	Revenue per shipment	99	279.26	167.43	195.65	196.47	178.06	155.37
155	Weight per shipment	kg	2 708	2 796	4 215	5 539	4 794	6 124
156	Distance per shipment	km	1 516	692	766	624	455	371

Caution is warranted as this cell estimate is based on a sample of less than 50 shipments.

Average revenue per tonne =

estimates of revenue per tonne

estimate of the number of shipments

Average revenue per tonne-kilometre =

estimates of revenue per tonne-kilometre

estimate of the number of shipments

Average length of haul =

estimates of kilometre

estimate of the number of shipments

Average weight per shipment =

estimates of weight

estimate of the number of shipments

Average revenue per shipment =

estimates of revenue

estimate of the number of shipments

Coefficient of variation, see Chapter 8.

The averages published in Chapters 4 and 5 are shipment- based averages: each represents, for each cell or domain of interest, an average of the ratios calculated from the estimates of specific variables for each shipment. The result differs considerably from an overall average based on the estimated variables for the domain. The method which has been chosen yields statistics which are averages per shipment.

Tableau 4.6

Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Estimations des recettes, du nombre de tonnes transportées, du nombre de tonnes-kilomètres parcourues, du nombre de livraisons et de certains ratios se rapportant aux mouvements de marchandises de la province ou du territoire d'origine à la province ou le territoire de destination – fin

Man.	Sask.	Alta. Alb.	B.C. CB.	Yukon	N.W.T. T.NO	Total		Destination	
								Origine	
								Total	
220,847	208,782	660,849	680,037	28,175	51,320	4,976,164	\$'000	Recettes	145
3.83	4.74	3.04	2.55	14.94	31.71	0.94		C.V. ²	146
6 171	4 861	17 833	16 355	165	679	149 325	'000	Tonnes	147
19.14	9.79	6.01	5.27	12.11	52.94	2.03		C.V.	148
3 246 234	2 577 178	9 032 964	8 589 854	304 681	645 429	54 700 229	'000	Tonnes-kilomètres	149
6.42	8.78	3.66	3.97	13.79	43.75	1.62		C.V.	150
1,060,026	1,167,109	2,798,751	2,781,750	69,914	122,647	26,612,477		Nombre de livraisons	151
708.18	642.43	706.29	776.94	1,494.92	1,234.48	809.59	\$	Recettes par tonne	152
1.13	1.27	1.66	3.30	1.03	0.70	4.08	31	Recettes par tonne-kilomètre	153
208.34	178.89	236.12	244.46	402.99	418.44	186.99	33	Recettes par livraison	154
5 822	4 165	6 372	5 879	2 359	5 538	5 611	kg	Poids par livraison	155
1 042	852	940	1 080	2 143	1 657	617	km	Distance par livaison	156

¹ Comme cette estimation n'est fondée que sur un échantillon de moins de 50 livraisons, la prudence est à conseiller.

Coefficient de variation, voir chapitre 8.

Les moyennes publiées dans la section portant sur le camionnage pour compte d'autrui sont des moyennes fondées sur les livraisons: chaque moyenne représente, pour chaque case ou domaine d'intérêt, la moyenne des ratios calculés à partir des estimations de certaines variables de chaque livraison. Le résultat varie considérablement de la moyenne globale fondée sur les variables estimées pour le domaine. La méthode choisie donne des statistiques correspondant à des moyennes par livraison.

Recettes moyennes par tonne =

estimations des recettes par tonne

estimation du nombre de livraisons

Recettes moyennes par tonne-kilomètre =

estimations des recettes par tonne-kilomètre

estimation du nombre de livraisons

Longueur moyenne des voyages =

estimations des kilomètres

estimation du nombre de livraisons

Poids moven des livraisons =

estimations du poids

estimation du nombre de livraisons

Recettes movennes des livraisons =

estimations des recettes

estimation du nombre de livraisons

Table 4.7

For-hire Trucking, 1990: Ranking of Census Metropolitan Areas by Originating Movements, Selected Estimates based on Revenues

Tableau 4.7

Camionnage pour compte d'autrul, 1990: Classement des régions métropolitaines de recensement, selon les mouvements des marchandises en provenance de ces régions, à partir de certaines estimations fondées sur les recettes

Origin	Revenues	Rank		Rank	Tonne- kilometres	Rank	Shipments	Rank
Origine	Recettes	Classe- ment	Tonnes	Classe- ment	Tonnes- kilomètres	Classe- ment	Livraisons	Classe- ment
	\$'000		'000		'000		No Nbre	
Toronto	955,435	1	23 909	1	7 940 462	1	6,614,280	1
Montreal	511,170	2	9 599	2	4 037 451	2	3,440,313	2
Vancouver	312,485	3	4 738	5	3 375 045	3	1,688,405	3
Edmonton	256,866	4	5 411	4	3 089 357	4	1,306,393	4
Winnipeg	160,225	5	2 340	7	1 768 427	5	1,041,467	5
Calgary	138,795	6	2 600	6	1 574 656	6	809,186	6
Hamilton	115,819	7	6 068	3	1 325 107	7	631,401	7
Kitchener	76,426	8	1 684	10	565 402	13	458,392	13
Quebec	65,375	9	1 650	11	511 457	14	356,985	14
Halifax	61,936	10	2 150	8	582 516	10	435,133	10
Saskatoon	51,726	11	1 228	14	655 512	9	303,147	9
Windsor	49,772	12	1 372	13	567 227	12	275,607	12
London	43,144	13	962	16	303 193	17	432,320	17
St.Catherines-Niagara	42,835	14	1 898	9	750 223	8	202,231	8
Regina	40,523	15	1 395 ·	12	570 932	11	248,017	11
Ottawa-Hull	37,693	16	608	19	206 031	21	325,136	21
Oshawa	31,978	17	572	20	150 725	22	226,487	22
Saint John	30,241	18	1 011	15	304 802	16	142,858	16
Thunder Bay	26,064	19	566	21	420 580	15	114,891	15
Sudbury	20,353	20	761	17	236 541	19	88,790	19
Trois-Rivières	19,057	21	736	18	276 486	18	72,846	18
Chicoutimi-Jonquière	16,133	22	312	22	219 045	20	29,872	20
St.John's	9,266	23	143	24	88 381	23	79,723	23
Victoria	7,506	24	303	23	47 429	24	37,336	24
Total	3,080,826		72 016		29 566 985		19,361,216	
Grand total - Total Général	4,976,164		149 325		54 700 229		26,612,477	

Table 4.8

For-hire Trucking, 1990: Ranking of Census Metropolitan Areas by Destination Movements, Selected Estimates based on Revenues

Tableau 4.8

Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Classement des régions métropolitaines de recensement, selon les mouvements des marchandises à destination de ces régions, à partir de certaines estimations fondées sur les recettes

	Revenues	Rank		Rank	Tonne- kilometres	Rank	Shipments	Rank
Destination	Recettes	Classe- ment	Tonnes	Classe- ment	Tonnes- kilomètres	Classe- ment	Livraisons	Classe- ment
	\$'000		'000		'000		No Nbre	
Toronto	553,067	1	29 181	1	6 090 722	1	3,588,009	1
Montreal	359,108	2	9 540	2	4 143 277	3	1,971,286	3
Vancouver	273,155	3	5 186	3	4 300 463	2	917,918	2
Edmonton	195,332	4	3 662	5	2 880 682	4	707,132	4
Calgary	155,747	5	2 754	7	2 139 162	5	601,520	5
Winnipeg	132,132	6	1 577	13	1 965 222	6	468,089	6
Ottawa-Hull	116,287	7	2 630	8	1 080 991	7	761,212	7
Quebec	86,092	8	1 887	10	913 762	8	534,839	8
Halifax	85,418	9	1 161	18	846 319	9	364,952	9
Kitchener	82,802	10	3 324	6	665 725	12	497,162	12
Hamilton	. 78,646	11	4 963	4	834 861	11	580,095	11
London	63,880	12	1 629	12	425 330	16	443,261	16
Saskatoon	57,233	13	1 249	16	839 218	10	274,536	10
Regina	51,000	14	717	19	611 991	13	249,419	13
Windsor	48,902	15	1 183	17	460 393	15	297,264	15
St.Catherines-Niagara	48,752	16	1 883	11	555 064	14	265,230	14
Sudbury	44,204	17	1 558	14	388 288	19	233,290	19
Oshawa	42,968	18	2 524	9	345 171	21	336,231	21
Thunder Bay	37,423	19	368	23	389 688	18	162,834	18
Saint John	37,119	20	1 332	15	368 013	20	198,262	20
Victoria	35,809	21	459	22	210 992	23	181,665	23
St.John's	34,850	22	277	24	424 183	17	94,199	17
Chicoutimi-Jonquière	28,952	23	688	20	266 629	22	168,191	22
Trois-Rivières	20,387	24	588	21	158 467	24	128,432	24
Total	2,669,265		80 320		31 304 615		14,025,028	
Grand Total - Total général	4,976,164		149 325		54 700 229		26,612,477	

Table 4.9	
Table 4.5 Faulday 4.5	
William to some Disk to at a state of Table Development and addressed 40000 Manufaction	
For-hire Trucking, 1990: Distribution of Truck Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Ventilation	ABS > 1.5 B0000000
Traffic by Commodity Section volume de camionnage par section de produits	
manic by committed your and the production of th	

		Percentag	ge of traffic			
Commodity	Proportion du trafic					
Produit	Revenues		Tonne- kilometres	Shipments		
riodil	Recettes	Tonnes	tonnes- kilomètres	Livraisons		
Live animals - Animaux vivants	1.0	0.9	1.2	0.3		
Food, feed, beverage and tobacco - Denrées alimentaires aliments pour animaux, boissons et tabacs	15.8	12.1	16.3	13.8		
Crude materials, inedible - Matières brutes non comestibles	9.4	30.2	15.4	6.3		
Fabricated materials, inedible - Demi-produits non comestibles	35.2	40.0	42.7	25.6		
End products, inedible - Produits finals non comestibles	29.4	9.9	15.8	42.0		
General or unclassified freight - Fret ordinaire ou non classé	9.3	6.9	8.5	12.0		
Total	100.0	100.0	100.0	100.0		

Table 4.10	0			
For-hire	Trucking,	1990: Com	modity Ra	inking
Top Ten	Commodi	ties Based	on Revei	nues

Tableau 4.10

Camionnage pour compte d'autrul, 1990: Classement des produits transportés

Dix principaux produits, selon les recettes

Com	modity	Revenues	Rank	Tonnes	Rank	Tonne- kilometres	Rank	Shipments	Rank
Produ	uit	Recettes	Classe- ment	asse-		Tonnes- kilomètres	Classe- ment	Livraisons	Classe- ment
		\$'000		'000		'000		No Nbre	
995	General freight - Fret général	406,037	1	9 907	2	3 683 807	1	3,128,885	1
146	Other food preparations – Autres préparations alimentaires	317,912	2	6 049	5	3 244 005	2	1,349,733	3
371	Broad woven fabrics wholly or in part cotton – Tissus larges entière. ou en partie de coton	221,420	3	2 741	14	1 354 148	11	1,489,062	2
588	Motor veh. engines, accessories, parts & assemblies – Moteurs, acc., pièces & assemblages de véh. automobiles	151,347	4	1 857	21	727 132	20	1,156,314	4
238	Pulpwood chips - Copeaux de bois à pâte	120,690	5	8 428	3	1 987 810	4	317,868	18
429	Other chemical specialties, industrial – Autres spécialitiés chimiques, industrielles	120,141	6	2 842	13	1 401 949	9	489,889	11
479	Other non-metallic mineral basic products – Autres produits minéraux non métalliques de base	116,959	7	4 722	8	1 848 656	5	396,741	13
867	Miscellaneous household and personal equipment (used) – Articles ménagers et personnels divers (usagés)	106,823	8	503	46	336 012	36	141,715	40
581	Passenger automobiles and chassis – Voitures particulières et chassis	105,923	9	1 378	26	410 473	33	1,052,905	5
432	Fuel oil - Mazout	98,356	10	6 264	4	1 738 255	6	218,426	25

Comi	modity	Revenues	Rank	Tonnes	Rank	Tonne- kilometres	Rank	Shipments	Rank
Produ	uit	Recettes	Classe- ment	Torines	Classe- ment	Tonnes- kilomètres	Classe- ment	Livraisons	Classe- ment
		\$'000		'000		'000		No Nbre	
276	Sand, gravel & crude stone - Sable, gravier et pierre brute	91,397	. 13	19 540	1	1 464 781	8	600,734	9
995	General freight - Fret général	406,037	1	9 907	2	3 683 807	1	3,128,885	1
238	Pulpwood chips - Copeaux de bois à pâte	120,690	5	8 428	3	1 987 810	4	317,868	18
432	Fuel oil - Mazout	98,356	10	6 264	4	1 738 255	6	218,426	25
146	Other food preparations - Autres préparations alimentaires	317,912	2	6 049	5	3 244 005	2	1,349,733	3
431	Gasoline - Essence	82,745	16	5 397	6	1 345 072	12	208,643	27
475	Cement and concrete basic products – Produits de base en ciment et en béton	98,305	11	5 320	7	1 135 230	15	202,643	30
479	Other non-metallic mineral basic products – Autres produits minéraux non métalliques de base	116,959	7	4 722	8	1 848 656	5	396,741	13
445	Plate, sheet and strip, steel - Tôles, feuilles et feuillards, d'acier	78,881	17	4 574	9	1 386 112	10	224,315	23
279	Other crude non-metallic minerals – Autres minéraux non métalliques bruts	64,553	21	4 244	10	1 471 890	7	146,722	39

Table 4.10
For-hire Trucking, 1990: Commodity Ranking
— Concluded

Top Ten Commodities Based on Tonne-kilometres

Tableau 4.10

Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Classement des produits transportés – fin

Dix principaux produits, selon les tonnes-kilomètres

Com	modity	Revenues	Rank	Tonnes	Rank	Tonne- kilometres	Rank	Shipments	Rank
Produ	uit	Recettes	Classe- ment	ronnes	Classe- ment	Tonnes- kilomètres	Classe- ment	Livraisons	Classe- ment
		\$'000		'000		'000		No. – Nbre	
995	General freight - Fret général	406,037	1	9 907	2	3 683 807	1	3,128,885	1
146	Other food preparations - Autres préparations alimentaires	317,912	2	6 049	5	3 244 005	2	1,349,733	3
331	Lumber and sawn timber - Bois de construction et sciage	86,808	14	3 869	11	2 227 725	3	159,786	38
238	Pulpwood chips - Copeaux de bois à pâte	120,690	5	8 428	3	1 987 810	4	317,868	18
479	Other non-metallic mineral basic products – Autres produits minéraux non métalliques de base	116,959	7	4 722	8	1 848 656	5	396,741	13
432	Fuel oil - Mazout	98,356	10	6 264	4	1 738 255	6	218,426	25
279	Other crude non-metallic minerals – Autres minéraux non métalliques bruts	64,553	21	4 244	10	1 471 890	7	146,722	39
276	Sand, gravel & crude stone - Sable, gravier et pierre brute	91,397	13	19 540	1	1 464 781	8	600,734	9
429	Other chemical specialties, industrial – Autres spécialitiés chimiques, industrielles	120,141	6	2 842	13	1 401 949	9	489,889	11
445	Plate, sheet and strip, steel - Tôles, feuilles et feuillards, d'acier	78,881	17	4 574	9	1 386 112	10	224,315	23

Тор	Ten Commodities Based on Shipme	ents	Dix	principa	ux produ	ilts, selon	les livral	sons	
Com	modity	Revenues	Rank	Tonnes	Rank	Tonne- kilometres	Rank	Shipments	Rank
Produ	uit	Recettes	Classe- ment	Tormos	Classe- ment	Tonnes- kilomètres	Classe- ment	Livraisons	Classe- ment
		\$'000		'000		'000		No Nbre	
995	General freight - Fret général	406,037	1	9 907	2	3 683 807	1	3,128,885	1
371	Broad woven fabrics wholly or in part cotton – Tissus larges entière. ou en partie de coton	221,420	3	2 741	14	1 354 148	11	1,489,062	2
146	Other food preparations - Autres préparations alimentaires	317,912	2	6 049	5	3 244 005	2	1,349,733	3
588	Motor veh. engines, accessories, parts & assemblies – Moteurs, acc., pièces & assemblages de véh. automobiles	151,347	4	1 857	21	727 132	20	1,156,314	4
581	Passenger automobiles and chassis – Voitures particulières et chassis	105,923	9	1 378	26	410 473	33	1,052,905	5
011	Meat (except poultry), fresh, chilled or frozen – Viande (sauf volaille), fraîche, réfrigérée ou congelée	84,254	15	859	33	906 380	16	678,291	6
879	Other medicinal and pharmaceutical products – Autres médicaments et produits pharmaceutiques	20,851	52	102	118	80 321	104	637,278	7
951	Shipping and distribution containers and closures – Récip. contenants, conteneurs & fermet. livr. & distrib.	95,923	12	1 702	24	641 964	22	603,827	8
276	Sand, gravel & crude stone - Sable, gravier et pierre brute	91,397	13	19 540	1	1 464 781	8	600,734	9
788	Other apparel - Autres vêtements	49,990	26	173	96	278 733	43	526,111	10

Table 4.11

For-Hire Trucking, 1990: Selected Estimated for the Movements of Goods by Commodity Groups

Tableau 4.11

Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Certaines estimations se rapportant aux mouvements des marchandises, seion le groupe de produits

Comi	nodity	Revenues		Tonne- Kilometres	Shipments
Produ	uit ·	Recettes	Tonnes	Tonnes- kilomètres	Livraisons
		\$'000	'000	'000	No Nbre
995	General freight - Fret général	406,037	9 907	3 683 807	3,128,885
146	Other food preparations - Autres préparations alimentaires	317,912	6 049	3 244 005	1,349,733
371	Broad woven fabrics wholly or in part cotton - Tissus larges entière, ou en partie de coton	221,420	2 741	1 354 148	1,489,062
588	Motor veh. engines, accessories, parts & assemblies – Moteurs, acc., pièces & assemblages de véh. automobiles	151,347	1 857	727 132	1,156,314
238	Pulpwood chips - Copeaux de bois à pâte	120,690	8 428	1 987 810	317,868
429	Other chemical specialties, industrial - Autres spécialitiés chimiques, industrielles	120,141	2 842	1 401 949	489,889
479	Other non-metallic mineral basic products - Autres produits minéraux non métalliques de base	116,959	4 722	1 848 656	396,741
867	Miscellaneous household and personal equipment (used) – Articles ménagers et personnels divers (usagés)	106,823	503	336 012	141,715
581	Passenger automobiles and chassis - Voitures particulières et chassis	105,923	1 378	410 473	1,052,905
432	Fuel oil - Mazout	98,356	6 264	1 738 255	218,426
475	Cement and concrete basic products - Produits de base en ciment et en béton	98,305	5 320	1 135 230	202,643
951	Shipping and distribution containers and closures - Récip. contenants, conteneurs & fermet. livr. & distrib.	95,923	1 702	641 964	603,827
276	Sand, gravel & crude stone - Sable, gravier et pierre brute	91,397	19 540	1 464 781	600,734
331	Lumber and sawn timber - Bois de construction et sciage	86,808	3 869	2 227 725	159,786
011	Meat (except poultry), fresh, chilled or frozen - Viande (sauf volaille), fraîche, réfrigérée ou congelée	84,254	859	906 380	678,291
431	Gasoline - Essence	82,745	5 397	1 345 072	208,643
445	Plate, sheet and strip, steel - Tôles, feuilles et feuillards, d'acier	78,881	4 574	1 386 112	224,315
439	Petroleum & coal products (exc. those in chemicals) – Dérivés du pétrole & de la houille (sauf dérivés chim.)	77,218	3 707	1 269 942	189,752
351	Paper for printing - Papier d'impression	72,702	2 009	1 220 644	251,405
964	Paper end-products - Produits finals en papier	65,625	1 338	760 113	367,762
279	Other crude non-metallic minerals – Autres minéraux non métalliques bruts	64,553	4 244	1 471 890	146,722
448	Pipes and tubes, iron and steel - Tuyaux et tubes, de fer et d'acier	57,779	1 287	787 178	196,661

Table 4.11 For-Hire Trucking, 1990: Selected Estimated for the Movements of Goods by Commodity Groups - Continued

Tableau 4.11

Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Certaines estimations se rapportant aux mouvements des marchandises, selon le groupe de produits - suite

Comr	nodity	Revenues		Tonne- Kilometres	Shipments
Produ	uit	Recettes	Tonnes	Tonnes- kilomètres	Livraisons
		\$'000	'000	'000	No Nbre
521	Drilling, excavating, mining, oil & gas machinery - Mach. à forer, creuser, utiliser dans mine pour pétro	54,555	1 164	619 674	175,315
509	Other machinery classified by function – Autres machines classées selon la fonction	54,287	391	363 117	326,498
051	Dairy products - Produits laitiers	52,093	2 109	426 455	313,130
788	Other apparel - Autres vêtements	49,990	173	278 733	526,111
741	Household furniture (inc. knocked down) - Meubles de maison (y compris meubles non assemblés)	. 48,889	313	271 767	360,315
991	Mail - Courrier	48,087	374	867 180	60,219
465	Bolts, nuts, nails, screws and basic hardware - Boulons, écrous, clous, vis & quincaillerie de base	43,757	438	254 037	361,534
291	Other waste & scrap materials - Autres déchets et rebuts	40,851	2 211	474 854	105,530
473	Glass basic products - Produits de base en verre	40,680	578	424 400	138,303
416	Chemical products, fertilizers & fertilizer materials – Produits chimiques, engrais & mat. fertilisantes	36,502	1 834	709 790	. 63,647
091	Vegetables, fresh or chilled - Légumes, frais ou réfrigérés	35,071	970	517 492	108,869
425	Plastics basic shapes and forms - Profiles et formes de base en matière plastique	31,040	438	244 454	127,173
583	Trucks, chassis & truck tractors, commercial - Camions, châssis & tracteurs routiers, d'usage commerc.	. 30,589	365	108 210	222,367
436	Refined and manufactured gases, fuel type - Gaz raffinés et fabriqués, type combustible	29,742	1 549	509 692	58,743
597	Miscellaneous electric equipment and appliances - Appareils & matériels électriques divers	29,353	211	161 863	196,743
001	Cattle - Bovins	29,317	760	545 809	51,381
621	Pneumatic tires, new (tubeless or tube type) - Bandages pneu., neufs (avec ou sans chambres à air)	27,835	305	209 161	184,989
064	Other bakery products - Autres produits de boulangerie	26,544	430	128 771	135,384
128	Paints and related paint products - Peintures et produits connexes	25,018	301	167 251	205,833
173	Distilled alcoholic beverages - Boissons alcooliques distillées	24,215	608	317 458	73,445
172	Fermented alcoholic beverages – Boissons alcooliques fermentées	23,872	695	276 044	100,531
061	Cereal grains, unmilled - Grains de céréales, non moulus	23,421	1 797	569 459	58,383

Table 4.11 For-Hire Trucking, 1990: Selected Estimated for the Movements of Goods by Commodity Groups Continued

Tableau 4.11

Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Certaines estimations se rapportant aux mouvements des marchandises, selon le groupe de produits - suite

Com	nodity	Revenues		Tonne- Kilometres	Shipments
Prode	uit	Recettes	Tonnes	Tonnes- kilomètres	Livraisons
		\$'000	'000	'000	No. – Nbre
469	Other metal fabricated basic products - Autres demi-produits de base en métal	23,146	728	295 828	99,942
637	Electronic equip. components, chassis & cabinetry - Acc., châssis & meubles pour matériel électronique	22,803	70	81 543	208,504
262	Crude mineral oils - Huiles minérales brutes	22,740	2 081	381 965	86,274
231	Logs and bolts - Billes et billots	22,538	2 030	510 601	58,111
841	Floor coverings - Couvre-sols	22,505	191	142 611	226,726
404	Metallic salts & peroxysalts of inorganic acids - Sels et persels métalliques d'acides inorganiques	21,205	628	258 676	46,210
461	Structural and architectural metal products - Produits en métal de construction & d'architecture	20,863	242	211 338	132,613
879	Other medicinal and pharmaceutical products - Autres médicaments et produits pharmaceutiques	20,851	102	80 321	637,278
801	Toilet preparations and cosmetics - Produits de toilette et produits de beauté	20,787	119	88 793	473,106
171	Non-alcoholic beverages - Boissons non alcoolisées	20,684	753	308 833	54,460
899	Other printed matter - Autres imprimés	20,377	181	152 033	213,861
402	Inorganic bases & metal. oxides, hydroxides & peroxides – Bases inorganiques & oxydes, hydroxydes & perox. métal.	20,362	895	211 123	38,910
464	Insulated wire and cable - Fils et cables isolés	20,319	218	196 206	90,698
519	Other materials handling equipment - Autre matériel de manutention	20,241	314	161 800	110,171
339	Other wood fabricated materials - Autres demi-produits en bois	20,049	646	312 702	65,740
336	Millwork (woodwork) & building components - Bois travaillé et éléments de construction	19,944	326	236 776	110,747
449	Wire and wire rope, steel - Fils et câbles métalliques, d'acier	19,373	363	247 130	91,587
807	Cleaning and polishing preparations - Prép. et produits de nettoyage et de cirage	18,498	329	159 148	120,501
529	Other special industrial machinery & equipment - Autres machines et matériel industriels spéciaux	17,677	253	147 536	70,001
259	Other metal-bearing ores, concentrates and scrap - Autres métaux, minerais, concentrés et déchets	17,298	2 233	300 712	79,924
015	Meat prep. and ready-cooked meat (except canned) - Prép. à base de viandes & viandes cuites (sauf boîtes)	17,295	258	321 519	54,593

Table 4.11
For-Hire Trucking, 1990: Selected Estima

For-Hire Trucking, 1990: Selected Estimated for the Movements of Goods by Commodity Groups - Continued

Tableau 4,11

Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Certaines estimations se rapportant aux mouvements des marchandises, selon le groupe de produits – suite

Comi	modity	Revenues		Tonne- Kilometres	Shipments
Produ	uit	Recettes	Tonnes	Tonnes- kilomètres	Livraisons
		\$'000	'000	'000	No Nbre
104	Sugar preparations (including confectionery) - Prép. à base de sucre (y compris les confiseries)	17,136	145	109 985	201,191
901	Stationery and office paper supplies - Papeterie et articles de bureau	16,976	107	115 002	232,323
012	Poultry meat, fresh, chilled or frozen - Viande de volaille, fraîche, réfrigérée ou congelée	16,377	203	132 219	86,814
401	Inorganic acids & oxygen comp. of nonmet. or metalloid — Acides inorgan. & comp. d'oxy. de prod. non mét. ou mét.	15,749	644	175 040	29,798
742	Office furniture and visible record equipment - Meubles de bureau & mat. ordinaire de classement	15,128	74	88 013	87,495
443	Castings & forgings, iron & steel(exc. pipes & fittings) – Moulages & forgeages, de fer& acier(sauf tuyaux& raccor)	15,029	411	176 797	67,462
969	Plastic end-products - Produits finals en plastique	14,475	175	111 051	80,036
075	Fruit juice concentrates (10 % or less sugar) - Jus de fruits concentrés (10 % ou moins de sucre)	13,550	258	184 310	29,826
686	Wiring devices - Dispositifs de câblage	13,548	91	65 535	132,137
433	Lubricating oils and greases - Huiles de graissage et graisses lubrifiantes	12,872	207	138 647	27,847
494	Tile, floor & wall covering(exc. wood, met., cer. &etc) - Carreaux, couvre-sols & parements de mur (sauf bois)	12,278	151	122 503	98,341
681	Electric lighting fixtures and portable lamps - Appareils d'éclairage électriques & lampes portative	11,807	60	40 755	116,805
806	Soap & detergents (exc. shaving soap & shampoos) - Savons & détersifs (sauf savon à barbe & shampooing)	11,790	156	77 015	49,327
101	Sugar, molasses and syrups - Sucre, mélasses et sirops	11,596	497	159 993	25,262
159	Complete feed - Aliments complets	11,583	244	137 433	38,376
261	Coal - Houille	11,558	744	248 702	22,760
472	Structural clay products and refractories - Prod. d'argile de construction & mat. réfractaires	11,212	425	147 841	35,662
522	Const. and maintenance machinery and equipment - Machines & matériel de construction & d'entretien	10,730	137	75 710	41,653
468	Valves and pipe fittings - Robinetterie et raccords de tuyauterie	10,660	61	60 116	108,398
893	Books and pamphlets - Livres et brochures	10,587	- 61	63 616	171,784
546	Other agricultural machinery & equipment - Autres machines et matériel agricoles	10,352	145	97 930	41,566

Table 4.11

For-Hire Trucking, 1990: Selected Estimated for the Movements of Goods by Commodity Groups - Concluded

Tableau 4.11

Camionnage pour compte d'autrul, 1990: Certaines estimations se rapportant aux mouvements des marchandises, selon le groupe de produits - fin

Comi	modity	Revenues		Tonne- Kilometres	Shipments
Produ	uit	Recettes	Tonnes	Tonnes- kilomètres	Livraisons
		\$'000	,000	'000	No. – Nbre
942	Signs & advertising displays (exc. light standard) – Enseignes & réclames publicit. (sauf signaux lumineux)	10,323	66	88 069	66,367
763	Miscellaneous equipment - Matériel divers	10,314	73	46 956	63,545
671	Plumbing fixtures and sanitary ware - Matériel de plomberie et articles sanitaires	10,096	74	47 910	100,556
451	Aluminum and aluminum alloys – Aluminium et alliages d'aluminium	9,981	269	171 145	41,946
217	Natural gums & resins (exc. rubber & allied gums) - Gommes & résines natur. (sauf caoutchouc & gommes anal)	9,919	214	91 427	29,649
636	Audio & video recording & reproducing equipment - Mat. d'enregistre. & de reproduct. des sons & des images	9,761	27	47 057	105,640
945	Other end-products not classified by material - Autres produits finals non classés selon la matière	9,750	48	40 783	66,046
415	Explosives, fuses and caps - Explosifs, mèches et amorces	9,658	122	106 588	20,625
551	Tractors (exc. industrial material handling equip.) - Tracteurs (sauf mat. indust. de manutention des mat.)	9,469	96	73 150	29,251
444	Bars and rods, steel - Barres et tiges, d'acier	9,225	353	125 924	40,357
183	Tobacco products, manufactured - Produits du tabac, fabriqués	9,119	229	76 187	52,398
356	Paperboard - Carton	. 9,048	257	162 114	25,020
145	Canned food, n.e.s. – Autres préparations alimentaires en boîtes	8,990	264	133 108	20,724
213	Nursery & greenhouse stock & related materials - Produits de serre & de pépinière & prod. connexes	8,716	1 036	549 599	93,498
	Total for first 100 commodities – Total pour les 100 premiers produits	4,366,428	137 636	48 890 370	93,498
Total	for all commodities - Total pour tous les produits	4.976,164	149 325	54 700 229	26,612,477

Table 4.12 For-Hire Trucking, 1990: Truckload and Less-than-Truckload Shipments by Commodity Divisions (Ranked by Revenues)

Tableau 4.12

Camionnage pour compte d'autrul, 1990: Livraisons en charge complète et en Charge partielle selon les divisions de produits (classées en fonction des recettes).

Con	nmodity	Revenues		Tonne- kilometres	Shipments
			Tonnes		
Pro	duit	Recettes		Tonnes- kilometres	Livraisons
		\$'000	'000	'000	No Nbre
	Less than truckload - Charge partiellle				
58	Road Motor Vehicles - Véhicules automobiles routiers	258.958	2 477	910 172	2.370.768
99	General or Unclassified Freight - Fret ordinaire ou non classé	228,474	1 164	886 564	2,620,414
37	Textile Fabricated Materials - Demi-produits en textiles	162,278	885	432 494	1,416,665
14	Other Foods, Food Materials and Food Preparations - Autres				.,,
	aliments, ingrédients alimentaires et prép. alim.	141,595	1 237	767 661	1,112,299
86	Other Household and Personal Equipment (used) - Autres articles	,			.,,
-	ménagers et personnels (usagés)	99,560	115	165 659	153,396
46	Metal Fabricated Basic Products - Demi-produits de base en métal	89,319	432	347 257	804,251
42	Chemicals and Related Products - Produits chimiques et connexes	82,750	557	343 033	749,409
74	Furniture and Fixtures - Meubles et accessoires	71,897	345	241 280	590,357
95	Containers and Closures – Récipients, conteneurs et	71,007	040	241 200	330,337
90	fermetures	65,267	580	237 651	527,633
50	Machinery Not Elsewhere Specified Classified by Function - Mach.	05,207	360	237 031	327,033
50	non désignées ailleurs classées selon la fonction	E0 075	229	187 913	407.661
00		58,275	229	10/913	487,661
96	Remaining End-products Classified by Material – Autres produits	FF 000	000	004 740	400 700
	finals classés selon la matière	55,093	368	234 742	482,766
44		54,217	376	224 030	409,974
47	Non-metallic Mineral Basic Products - Produits minéraux non				
	métalliques de base	52,688	383	184 401	415,372
01	Meat and Meat Preparations - Viandes et préparations à base de				
	viandes	50,016	346	228 543	765,335
52	Special Industry Machinery - Machines industrielles spéciales	47,834	230	177 038	321,536
	Total (Less Than Truckload - Charge partielle)	2,296,451	14 588	8 700 901	21,168,925
	Truckload - Charge complète				
43	Petroleum and Coal Products - Produits du pétrole et de la houille	284,095	17 380	4 954 857	593,762
99	General or Unclassified Freight - Fret ordinaire ou non classé	231,839	9 209	3 774 713	583,977
47	Non-metallic Mineral Basic Products - Produits minéraux non	201,000	3 203	0774710	000,017
7,	métalliques de base	217,887	10 739	3 402 289	385,064
14	Other Foods, Food Materials and Food Preparations – Autres	217,007	10 700	3 402 203	363,004
1 **	aliments, ingrédients alimentaires et prép. alim.	189,475	5 117	2 634 187	289,823
27	Crude Non-metallic Minerals (except Coal and Petroleum) - Minéraux	105,475	3 117	2 034 107	209,023
21	bruts non métalliques (sauf houille et pétrole)	161,788	24 267	3 088 172	729.896
23		139.252	10 838	2 596 733	363,905
	Crude Wood Materials – Matières de bois brutes				
44	Iron, Steel and Alloys - Fer, acier et alliages	136,680	7 008	2 754 668	241,243
33	Wood Fabricated Materials - Demi-produits en bois	112,062	4 906	2 850 117	174,620
42	Chemicals and Related Products - Produits chimiques et connexes	108,935	3 353	1 609 921	144,132
01	Meat and Meat Preparations - Viandes et préparations à base de				
	viandes	69,569	987	1 157 367	60,080
35	Paper and Paperboard - Papier et carton	68,768	2 526	1 436 457	115,766
40	Chemicals and Related Products - Produits chimiques et connexes	61,972	2 435	744 714	83,317
37	Textile Fabricated Materials - Demi-produits en textiles	60,902	1 875	928 586	89,143
52	Special Industry Machinery - Machines industrielles spéciales	50,464	1 470	778 403	72,764
41	Chemicals and Related Products - Produits chimiques et connexes	47,471	2 075	887 501	67,920
	Total (Truckload - Charge complète)	2,679,713	134 737	45 999 277	5,443,555
	Grand Total	4,976,164	149 325	54 700 178	26,612,480

Table 4.13

For-hire Trucking, 1990: Distribution of Truck Traffic by Weight Group

Tableau 4.13

Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Ventilation du volume de camionnage par groupe de poids

	Percentage of traffic					
Weight group	Proportion du trafic					
Groupe de poids	Revenues	Tonnes	Tonne- kilometres	Shipments		
	Recettes	Tormes	tonnes- kilomètres	Livraisons		
Up to 100 kg - Jusqu'à 100 kg	5.9	0.2	0.5	33.4		
100 to 999 kg - 100 à 999 kg	15.7	1.9	3.7	31.5		
1 000 to 1 999 kg - 1 000 à 1 999 kg	8.4	2.1	2.8	8.8		
2 000 to 4 999 kg - 2 000 à 4 999 kg	8.8	2.3	4.0	4.0		
5 000 to 9 999 kg - 5 000 à 9 999 kg	8.2	3.8	5.6	2.9		
10 000 to 19 999 kg - 10 000 à 19 999 kg	19.8	20.6	25.4	7.6		
20 000 to 29 999 kg - 20 000 à 29 999 kg	16.3	22.7	26.4	5.2		
30 000 to 44 999 kg - 30 000 à 44 999 kg	15.4	42.7	27.7	6.6		
45 000 to 64 999 kg - 45 000 à 64 999 kg	1.3	3.0	3.2	0.3		
65 000 kg and over - 65 000 kg et plus	0.3	0.7	0.8	0.0		
Total	100.0	100.0	100.0	100.0		

Table 4.14
For-hire Trucking, 1990: Selected Estimates by Commodity Section by Weight Group

		Up to - Jusqu'à 100 kg	100 - 999 kg	1 000 - 1 999 kg	2 000 - 4 999 kg	5 000 - 9 999 kg	10 000 - 19 999 kg
Live animals							
Revenues	\$	22,327	493,920	346,989	1,033,454	4,282,521	16,126,188
Tonnes	•	44	4 017	6 496	24 327	105 873	409 055
Tonne-kilometres		19 021	2 003 592	1 962 409	7 135 165	39 562 544	140 729 240
Shipments	No.	586	7,378	4,396	6,632	13,840	28,198
Food, feed, beverage and tobacco							
Revenues	\$	24,094,924	90,573,752	42,543,440	74,553,647	86,265,163	244,260,599
Tonnes		42 940	473 031	365 281	816 455	1 369 932	6 077 654
Tonne-kilometres		19 447 172	285 669 526	203 342 870	479 196 673	690 519 494	3 046 940 291
Shipments	No.	902,695	1,349,445	258,987	255,313	184,524	399,786
Crude materials, inedibl	e						
Revenues	\$	4,436,849	15,267,223	6.008,298	11,374,104	9,608,458	63,920,540
Tonnes	•	2 091	41 261	29 819	115 313	215 993	3 923 472
Tonne-kilometres		1 390 601	22 273 357	13 469 226	44 127 931	79 563 525	1 315 574 537
Shipments	No.	51,473	84,194	20,982	35,010	28,844	250,590
Fabricated materials, in	edible						
Revenues	\$	67,436,166	207,947,598	85,736,187	113,642,668	100,514,797	256,300,518
Tonnes		78 928	753 286	477 082	1 070 276	1 646 202	7 038 762
Tonne-kilometres		53 259 006	483 259 153	294 986 476	583 360 125	804 967 512	3 747 210 957
Shipments	No.	1,694,527	2,259,179	340,571	331,510	223,673	454,682
End products, inedible							
Revenues	\$	156,115,864	382,055,296	256,263,745	199,924,088	160,702,976	220,594,965
Tonnes		178 041	1 193 235	2 179 355	1 188 454	1 844 053	5 142 016
Tonne-kilometres			1 018 195 786	925 905 373		1 083 181 860	
Shipments	No.	4,749,512	3,750,273	1,616,653	369,022	253,335	353,548
General or unclassified	freight						
Revenues	\$	42,325,976	85,981,282	25,729,206	34,903,822	44,645,945	183,832,730
Tonnes		49 412	303 830	143 393	252 301	479 340	8 153 501
Tonne-kilometres		32 829 558	220 643 844	109 032 903	198 228 540	386 214 531	2 740 606 036
Shipments	No.	1,481,007	929,873	100,507	79,151	63,114	534,152
Total							
Revenues	\$	294,432,107	782,319,072	416,627,865	435,431,783	406,019,860	985,035,541
Tonnes		351 456	2 768 660	3 201 427	3 467 126	5 661 393	30 744 460
Tonne-kilometres		261 004 100	2 032 045 326	1 548 699 256	2 167 952 786		13 908 375 638
Shipments	No.	8,879,800	8,380,341	2,342,096	1,076,638	767,330	2,020,956

Tableau 4.14 Camionnage pour compte d'autrul, 1990: Certaines estimations selon la section de produits et le poids

20 000 - 29 999 kg	30 000 - 44 999 kg	45 000 - 64 999 kg	65 000 kg and over et plus	Total		
						Animaux vivants
21,802,000	2,872,439	602.160	120,102	47,702,100	\$	Recettes
552 908	150 341	21 949	5 138	1 280 148	Ψ	Tonnes
374 259 194	73 635 178	22 244 314	2 275 531	663 826 189		Tonnes-kilomètres
22,568	4,335	452	76	88,305	Nbre	Livraisons
						Denrées alimentaires, aliments pour animaux, boissons et tabacs
170,138,372	49,027,195	3,704,909	1,279,184	786,441,187	\$	Recettes
5 531 263	3 085 256	172 134	82 791	18 016 736		Tonnes
2 959 798 545	1 128 663 406	71 719 000		8 930 630 988		Tonnes-kilomètres
233,552	87,293	3,447	1,057	3,663,084	Nbre	Livraisons
						Matières brutes non comestibles
99,470,795	240,821,262	14,185,401	1,454,782	466,547,713	\$	Recettes
7 686 294	31,428,642	1 481 510	180 617	45,105,012		Tonnes
1 787 936 718		336 985 873		8 434 953 625		Tonnes-kilomètres
306,315	871,374	29,661	2,479	1,680,149	Nbre	Livraisons
						Demi-produits non comestibles
418,908,678	448,941,490	43,386,897	9,949,296	1,752,764,296	\$	Recettes
17 329 476	28 140 307	2 652 324	592 554	59 779 197		Tonnes
		1 208 690 559		23 369 571 231		Tonnes-kilomètres
701,027	779,933	53,548	7,881	6,801,589	Nbre	Livraisons
						Produits finals non comestibles
66,394,523	15,497,389	3.089.838	1,756,707	1,462,395,392	\$	Recettes
2 133 974	671 569	140 491	99 079	14 770 266		Tonnes
1 263 605 433	302 946 916	60 043 652	58 770 441	8 639 939 430		Tonnes-kilomètres
95,547	19,723	2,792	1,228	11,174,959	Nbre	Livraisons
						Fret ordinaire ou non classé
33,632,954	7,600,498	1,500,633	160,140	460,313,187	\$	Recettes
681 093	238 456	58 398	13 909	10 373 633		Tonnes
672 899 472	260 057 752	39 007 705		4 661 277 083		Tonnes-kilomètres
29,652	6,366	1,169	174	3,204,391	Nbre	Livraisons
						Total
810,347,323	764,760,274	66,469,839	14,720,211	4,976,163,874	\$	Recettes
33 915 007	63 714 571	4 526 806	974 087	149 324 992		Tonnes
		1 738 691 102		54 700 229 299	b.Hee	Tonnes-kilomètres
1,388,661	1,769,024	91,068	12,896	26,612,477	Nbre	Livraisons

Table 4.15 For-hire Trucking, 1990: Selected Estimates by Originating Province/Territory by Weight Group

		Up to - Jusqu'à 100 kg	100 - 999 kg	1 000 - 1 999 kg	2 000 - 4 999 kg	5 000 - 9 999 kg	10 000 - 19 999 kg
Newfoundland							
Revenues	\$	1,312,747	4,313,883	1,561,872	2,429,928	1,017,357	4,263,424
Tonnes		2 496	19 930	7 149	10 006	9 038	82 930
Tonne-kilometres		1 744 213	12 534 724	4 916 222	7 868 959	8 816 656	78 197 300
Shipments	No.	47,419	63,224	5,415	3,098	1,212	5,277
Prince Edward Island							
Revenues	\$	232,673	823.001	556,892	1,498,840	862,783	2,582,310
Tonnes	Ψ	394	3 564	3 207	7 889	16 525	56 795
Tonne-kilometres		254 767	2 855 144	1 871 552	6 685 069	9 516 168	39 190 745
Shipments	No.	7,446	11,038	2,362	2,342	2,369	3,964
·		7,1.0	,	_,,	-,	_,	-,
Nova Scotia		0.000.075	40.070.000	40.044.070	0.744.777	7.445.070	00 000 400
Revenues	\$	6,606,675	13,273,038	10,814,678	8,711,777	7,415,972	20,800,439
Tonnes		9 691	71 337	79 509 32 868 807	66 188 40 438 362	105 852 45 607 583	714 547 260 812 049
Tonne-kilometres	No.	4 498 145	34 112 412	58,782	20,174	14,397	
Shipments	NO.	221,373	225,207	30,702	20,174	14,397	47,816
New Brunswick							
Revenues	\$	5,160,870	15,101,296	12,167,952	13,562,523	15,456,922	28,282,293
Tonnes		9 889	90 818	142 452	147 777	254 816	705 419
Tonne-kilometres		4 039 864	34 766 072	39 149 889	51 515 213	97 964 088	338 806 595
Shipments	No.	191,805	265,471	105,557	48,281	33,734	45,157
Quebec							
Revenues	\$	63,558,334	164,962,162	101,857,586	82,486,925	68,740,127	201,925,727
Tonnes	Ť	69 228	553 528	906 165	691 431	1 038 553	5 442 677
Tonne-kilometres		52 318 009	361 402 045	324 076 266	390 902 502	462 354 440	2 707 007 408
Shipments	No.	1,649,159	1,693,539	680,885	216,606	141,353	356,407
Ontario							
Revenues	\$	144,447,194	358.886.328	188,641,608	185,148,571	192,763,660	414,682,656
Tonnes	Φ	158 184	1 177 084	1 520 473	1 509 599	2 733 470	16 509 751
Tonne-kilometres		121 400 681	922 207 151	735 732 756	913 155 290	1 425 458 475	
Shipments	No.	4,401,681	3,583,475	1,097,136	468,036	372,482	1,097,349
· ·	140.	4,401,001	0,000,470	1,037,100	400,000	072,402	1,007,040
Manitoba							
Revenues	\$	12,663,084	39,046,978	17,244,283	23,588,536	19,455,336	48,599,713
Tonnes		19 330	150 383	82 531	165 503	198 321	987 293
Tonne-kilometres		17 121 089	142 276 093	82 267 998	154 390 518	220 007 848	992 735 481
Shipments	No.	454,158	467,360	58,940	50,724	26,343	61,200
Saskatchewan							
Revenues	\$	5,722,836	17,292,940	8,047,090	9,614,436	8,431,650	33,944,175
Tonnes		10 103	85 042	60 172	85 471	136 510	979 903
Tonne-kilometres		5 118 041	39 257 317	28 349 446	39 914 574	69 981 251	626 357 076
Shipments	No.	225,045	266,165	44,507	26,340	17,626	60,128
Alberta							
Revenues	\$	27,202,452	77,443,551	36,366,440	54,168,327	44,036,717	119,093,633
Tonnes	•	39 007	310 819	204 966	405 049	608 218	2 684 645
Tonne-kilometres		26 140 930	219 699 870	137 477 471	262 329 920	375 380 097	1 718 727 939
Shipments	No.	892,452	941,209	147,946	124,821	82,377	173,042
British Columbia, Yukon							
and Northwest Territories							
Revenues	\$	27,525,243	91,175,896	39,369,462	54,221,920	47,839,335	110,861,171
Tonnes	Ψ	33 133	306 155	194 803	378 214	560 092	2 580 502
Tonne-kilometres		28 368 785	262 934 498	161 988 850	300 753 052	368 917 466	1 774 366 664
Shipments	No.	789,262	863,653	140,566	116,216	75,436	170,613
·	140.	, 00,202	000,000			. 5, 100	,010
Canada		004 400 407	700 040 070	440 007 007	405 404 700	400 040 000	005 005 544
Revenues	\$	294,432,107	782,319,072	416,627,865	435,431,783	406,019,860	985,035,541
Tonnes		351 456	2 768 660	3 201 427	3 467 126	5 661 393	30 744 460
Tonne-kilometres	No		2 032 045 326	1 548 699 256		3 084 000 648	
Shipments	No.	8,879,800	8,380,341	2,342,096	1,076,638	767,330	2,020,956

Tableau 4.15 Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Certaines estimations selon la province ou le territoire d'origine et le poids

20 000 - 29 999 kg	30 000 - 44 999 kg		65 000 kg and over - et plus	Total		
						Terre-Neuve
7,031,984 174 542	2,902,673 204 346		26,196 2 727	24,860,065 513 163	\$	Recettes Tonnes
120 529 176 7,427	45 004 273 5,811		1 160 363 32	280 771 884 138,888	Nbre	Tonnes-kilomètres Livraisons
8,833,890	177,470	3,487		15,571,346	\$	Île-du-Prince-Édouard Recettes
183 934	14 379	1 329		288 017	•	Tonnes
197 778 859 7,700	1 806 073 441	191 310 28		260 149 685 37,691	Nbre	Tonnes-kilomètres Livraisons
						Nouvelle-Écosse
28,366,067	18,108,484	524,590		114,621,721	\$	Recettes
1 484 845 490 935 703	1 370 091 318 260 549	41 512 9 345 865		3 943 571 1 236 879 475		Tonnes Tonnes-kilomètres
59,746	39,573	912		687,974	Nbre	Livraisons
						Nouveau-Brunswick
50,778,303	21,135,720	1,718,482	165,096	163,529,455	\$	Recettes
2 336 971	1 796 336	70 987	14 280	5 569 742		Tonnes Tonnes-kilomètres
955 803 422 93,754	421 432 844 53,588	45 483 983 1,444	4 600 924	1 993 562 893 838,905	Nbre	Livraisons
55,751	00,000	.,	.00	300,000		Québec
167,521,224	118,553,300	7,700,061	1,086,911	978,392,357	\$	Recettes
7 529 768	7 782 796	342 934	95 448	24 452 529		Tonnes
	2 033 922 941	196 205 473		9 160 463 206	Album	Tonnes-kilomètres
305,408	224,767	6,657	1,191	5,263,619	Nbre	Livraisons
240,908,683	294,808,746	14,826,477	4 117 926	2,039,231,760	\$	Ontario Recettes
10 397 361	33 421 531	1 111 250	281 218	68 819 919	Ψ	Tonnes
4 237 705 054	5 178 914 637	350 448 755		19 350 452 500		Tonnes-kilomètres
424,657	922,284	22,652	3,636	12,340,347	Nbre	Livraisons
00 000 000	00 000 007	4 007 500	74 000	000 000 050	\$	Manitoba Recettes
38,290,022 1 936 695	23,023,297 2 379 062	1,937,500 138 772	71,303 4 079	223,920,052 6 061 970	Ф	Tonnes
758 761 210	684 923 821	57 514 478		3 112 643 737		Tonnes-kilomètres
83,951	65,930	2,890	53	1,263,097	Nbre	Livraisons
						Saskatchewan
41,231,282	32,387,895	4,614,155 354 425	260,588 21 463	161,547,049 4 751 152	\$	Recettes Tonnes
1 263 818 745 039 122	1 754 246 791 951 212	134 756 445		2 495 439 152		Tonnes-kilomètres
53,164	47,994	7,333	241	740,877	Nbre	Livraisons
						Alberta
126,080,327	145,925,534	16,725,397	3,578,198	650,620,575	\$	Recettes
4 949 016	7 811 977 3 101 149 203	1 009 397 458 776 065	239 488	18 262 582 8 692 568 288		Tonnes Tonnes-kilomètres
204,006	213,699	20,166	3,244	2,788,611	Nbre	Livraisons
,	,		-,			Colombie-Britannique, Yukon et
						Territoires du Nord-Ouest
101,305,541	107,737,155	18,419,689	5,414,083	603,869,492	\$	Recettes
3 658 059	7 179 807 2 552 308 779	1 456 202 485 968 730	315 383 153 163 418	16 662 347 8 117 288 033		Tonnes Tonnes-kilomètres
148,849	194,937	28,985	4,304	2,512,466	Nbre	Livraisons
						Canada
810,347,323	764,760,274	66,469,839		4,976,163,874	\$	Recettes Tonnes
33,915,007	63 714 571 15 129 674 332	4 526 806	974 087 410 559 735	149 324 992 54 700 229 299		Tonnes Tonnes-kilomètres
1,388,661	1,769,024	91,068	12,896	26,612,477	Nbre	Livraisons

1	
	Table 4.16 Tableau 4.16
	Table 4.16 Tableau 4.16
_	
	Continue Touching 1990: Distribution of Possesson Companyers nour commts d'autre 1990: Repartition des
	For-hire Trucking, 1990: Distribution of Revenues Camionnage pour compte d'autrul, 1990: Répartition des
_	and Tonnes by Distance Groups recettes et des tonnes selon la distance
_	and formed by blocking droups

Distance Group	. Estimated Revenues	Estimated Tonnage
Distance	Recettes estimatives	Nbre estimatif de tonnes
	\$'000	'000
25 - 49 km	206,742	23 294
50 - 99 km	403,239	31 367
100 - 199 km	598,991	26 774
200 - 299 km	510,923	17 664
300 - 499 km	667,545	18 535
500 - 749 km	740,610	14 068
750 - 999 km	351,591	5 682
1 000 - 1 4999 km	477,295	6 463
> = 1 500 km	1,019,227	5 479
Total	4,976,164	149 325

Table 4.17
For-Hire Trucking, 1990: Major Commodity
Movements from Region to Region Based on
Tonnage

Tableau 4.17

Origin	Commodity			
Origine	Destination	Produit	Recettes	Tonne
			(\$'000)	
Atlantic Prov	Atlantic Prov	43 Petroleum and Coal Products - Produits du pétrole		
Prov. de l'Atlantique	Prov. de l'Atlantique	et de la houille	32,714	2 191 675
. 7011 00 17111011111000		23 Crude Wood Materials – Matières de bois brutes	13,995	1 355 29
		14 Other Foods, Food Materials and Food Preparations Autres aliments, ingrédients alimentaires		. 555 25
		et prép. alim. 27 Crude Non-metallic Minerals (except Coal and	24,750	744 676
		Petroleum) – Minéraux bruts non métalliques (sau houille et pétrole)	f 4,301	454 423
		29 Other Waste and Scrap Materials – Autres déchets et rebuts	5,206	422 556
		47 Non-metallic Mineral Basic Products – Produits minéraux non métalliques de base	10,480	337 697
		33 Wood Fabricated Materials - Demi-produits en		
		bois	7,354	336 804
		17 Beverages – Boissons	7,072	301 440
		35 Paper and Paperboard - Papier et carton	5,110	293 410
		05 Dairy Products, Eggs and Honey – Produits laitiers, oeufs et miel	7,899	212 648
		Total	234,506	8 933 880
Atlantic Prov	Quebec -	33 Wood Fabricated Materials - Demi-produits		
Prov. de l'Atlantique	Québec	en bois 99 General or Unclassified Freight - Fret	1,614	90 062
		ordinaire ou non classé 37 Textile Fabricated Materials – Demi-produits	2,140	65 516
		en textiles O1 Meat and Meat Preparations – Viandes et	4,198	65 470
		préparations à base de viandes	2,807	60 739
		29 Other Waste and Scrap Materials – Autres déchets et rebuts	793	52 076
		 27 Crude Non-metallic Minerals (except Coal and Petroleum) – Minéraux bruts non métalliques (sauf houille et pétrole) 	961	48 262
		14 Other Foods, Food Materials and Food Preparations – Autres aliments, ingrédients	901	46 202
		alimentaires et prép. alim.	2,155	37 342
		03 Fish – Poisson	2,226	27 884
		23 Crude Wood Materials – Matières de bois brutes 95 Containers and Closures – Récipients,	526	27 766
		contenants, conteneurs et fermetures	1,046	25 854
		Total	33,831	744 879
Atlantic Prov	Ontario	01 Meat and Meat Preparations - Viandes et	4.440	70.00
Prov. de l'Atlantique		préparations à base de viandes 99 General or Unclassified Freight – Fret	4,118	72 984
		ordinaire ou non classé	3.813	72 598
		35 Paper and Paperboard - Papier et carton	2,932	61 142
		33 Wood Fabricated Materials – Demi-produits en bois	2,251	57 120
		09 Vegetables and Vegetable Preparations – Légumes et préparations à base de légumes	2,665	54 805
		21 Crude Veg. Prod., Inedible (exc. Tob., Fibres and Wood) – Prod. bruts d'or. vég.,n.comes. (sauf		
		tabac,fibres,bois) 14 Other Foods, Food Materials and Food	2,123	44 686
		Preparations - Autres aliments, ingrédients		44
		alimentaires et prép. alim.	2,940	41 276
		03 Fish – Poisson	2,202	21 748
		94 Pulp – Pâte 96 Remaining End-products Classified by Material	705	20 859
		 Autres produits finals classés selon la matière 	1,319	20 539
		Total	42,424	622 225

Table 4.17 For-Hire Trucking, 1990: Major Commodity

Movements from Region to Region Based on Tonnage - Continued

Tableau 4.17

Origin	Destination	Commodity	Revenues	Tonnage
Origine	Destination	Produit	Recettes	Tonnes
			(\$'000)	
Atlantic Prov. – Prov. de l'Atlantique	Man., Sask. and Alta – Man., Sask. et Alb.	09 Vegetables and Vegetable Preparations – Légumes et préparations à base de légumes	508	2 167
		50 Machinery Not Elsewhere Specified Classified by Function – Mach. non désignées ailleurs classées selon la fonction	113	1 402
		 86 Other Household and Personal Equipment (used) - Autres articles ménagers et personnels (usagés) 	2,088	1 120
		43 Petroleum and Coal Products – Produits du pétrole et de la houille	23	996
		52 Special Industry Machinery – Machines industrielles spéciales	222	932
		 Sugar and Sugar Preparations - Sucre et préparations à base de sucre Other Foods, Food Materials and Food 	224	895
		Preparations – Autres aliments, ingrédients alimentaires et prép. alim.	120	456
		76 Other Equipment – Autre matériel 05 Dairy Products, Eggs and Honey – Produits	93	417
		laitiers, oeufs et miel O Live Animals – Animaux vivants	49 49	384 344
		Total	5,399	10 575
Atlantic Prov	B.C. and Territories -	86 Other Household and Personal Equipment (used)		
Prov. de l'Atlantique	CB. et Territoires	Autres articles ménagers et personnels (usagés) Petroleum and Coal Products - Produits du	1,348	801
		pétrole et de la houille 14 Other Foods, Food Materials and Food Preparations – Autres aliments, ingrédients	21	470
		alimentaires et prép. alim. 11 Cocoa, Coffee, Tea and Spices – Cacao, café,	102	441
		the et épices 1 Meat and Meat Preparations – Viandes et	109	203
		préparations à base de viandes 99 General or Unclassified Freight – Fret	49	170
		ordinaire ou non classé 58 Road Motor Vehicles – Véhicules automobiles routier	121 s 161	160 148
		96 Remaining End-products Classified by Material - Autres produits finals classés selon la matière	27	99
		 Iron, Steel and Alloys – Fer, acier et alliages Communication and Related Equipment – Matériel de communications et matériel connexe 	76 45	· 54
		Total	2,423	2 952
Atlantic Prov. –	Canada	Total	318,583	10 314 511
Prov. de l'Atlantique	Adlandia Dani	60 Wood Estate and Materials - David and different bails	0.054	8 5 289
Quebec – Québec	Atlantic Prov. – Prov. de l'Atlantique	 Wood Fabricated Materials – Demi-produits en bois Textile Fabricated Materials – Demi-produits en textiles 	3,251 11,389	83 550
		99 General or Unclassified Freight – Fret ordinaire ou non classé	11,658	73 214
		43 Petroleum and Coal Products – Produits du pétrole et de la houille	2,304	61 921
		23 Crude Wood Materials – Matières de bois brutes 01 Meat and Meat Preparations – Viandes et	1,738	57 061
		préparations à base de viandes Other Foods, Food Materials and Food Preparations – Autres aliments, ingrédients	7,826	56 797
		alimentaires et prép. alim. 96 Remaining End-products Classified by Material	6,804	53 089
		 Autres produits finals classés selon la matière Non-metallic Mineral Basic Products – 	3,859	52 169
		Produits minéraux non métalliques de base 44 Iron, Steel and Alloys – Fer, acier et alliages	4,289 2,888	50 068 48 883
		Total	98,985	981 938

Table 4.17

For-Hire Trucking, 1990: Major Commodity Movements from Region to Region Based on Tonnage — Continued

Tableau 4.17

Origin	Destination	Commodity		Tonnage
Origine	Destination	Produit .	Recettes	Tonnes
			(\$'000)	
Quebec – Québec	Quebec - Québec	23 Crude Wood Materials – Matières de bois brute 47 Non-metallic Mineral Basic Products –	es 32,050	2 290 860
quenec	Quebec	Produits mineral basic Froducts – Produits mineral basic Froducts – Produits mineral basic Froducts – Produits du	38,692	1 943 572
		pétrole et de la houille 37 Textile Fabricated Materials – Demi-produits	24,456	1 852 737
		en textiles 27 Crude Non-metallic Minerals (except Coal and Petroleum) – Minéraux bruts non métalliques	111,021	1 702 295
		(sauf houille et pétrole) 42 Chemicals and Related Products — Produits	17,717	1 701 764
		chimiques et connexes Road Motor Vehicles – Véhicules automobiles	21,223	722 815
		routiers 14 Other Foods, Food Materials and Food	42,473	647 051
		Preparations – Autres aliments, ingrédients alimentaires et prép. alim. 99 General or Unclassified Freight – Fret	23,340	597 429
		ordinaire ou non classé 05 Dairy Products, Eggs and Honey - Produits	28,358	587 808
		laitiers, oeufs et miel	8,773	584 392
		Total	513,184	18 224 715
Quebec – Québec	Ontario	43 Petroleum and Coal Products - Produits du pétrole et de la houille 99 General or Unclassified Freight - Fret	11,569	455 628
		 99 General or Unclassified Freight – Fret ordinaire ou non classé 37 Textile Fabricated Materials – Demi-produits 	33,306	431 985
	,	en textiles 42 Chemicals and Related Products – Produits	32,220	365 724
		chimiques et connexes 14 Other Foods, Food Materials and Food	15,362	363 988
		Preparations – Autres aliments, ingrédients alimentaires et prép. alim.	18,552	346 391
		44 Iron, Steel and Alloys - Fer, acier et alliages	12,163	340 481
		 Wood Fabricated Materials – Demi-produits en Paper and Paperboard – Papier et carton 	bois 8,722 9,251	242 812 219 325
		40 Chemicals and Related Products - Produits	0,201	210 020
		chimiques et connexes 47 Non-metallic Mineral Basic Products –	6,508	211 090
		Produits minéraux non métalliques de base	7,036	205 760
		Total	274,625	4 883 848
Quebec -	Man., Sask. and Alta -	99 General or Unclassified Freight - Fret		
Québec	Man., Sask. et Alb.	ordinaire ou non classé 17 Beverages – Boissons	9,825 1,159	46 116 18 419
		78 Apparel and Accessories - Vêtements et	1,139	10 413
		accessoires 14 Other Foods, Food Materials and Food	7,047	17 786
		Preparations - Autres aliments, ingrédients		
		alimentaires et prép. alim.	3,166	17 371
		 Iron, Steel and Alloys – Fer, acier et alliages Paper and Paperboard – Papier et carton 	2,250 1,117	16 249 10 330
		37 Textile Fabricated Materials – Demi-produits en textiles	2,654	9 842
		 96 Remaining End-products Classified by Material Autres produits finals classés selon la matiè 	ere 933	8 339
		47 Non-metallic Mineral Basic Products – Produits minéraux non métalliques de base	1,682	7 788
		42 Chemicals and Related Products - Produits chimiques et connexes	1,587	7 344

Table 4.17

For-Hire Trucking, 1990: Major Commodity Movements from Region to Region Based on Tonnage — Continued

Tableau 4.17

Origin	Destination	Commodity	Revenues	Tonnage
Origine	Destination	Produit	Recettes	Tonnes
			(\$'000)	
Quebec -	B.C. and Territories -	99 General or Unclassified Freight - Fret	0.470	20.010
Québec	CB. et Territoires	ordinaire ou non classé 37 Textile Fabricated Materials – Demi-produits	8,472	30 919
		en textiles	2,844	7 795
		78 Apparel and Accessories - Vêtements et accessoires	3,610	6 778
		50 Machinery Not Elsewhere Specified Classified		
		by Function – Mach. non désignées ailleurs classées selon la fonction	2,149	5 940
		17 Beverages - Boissons	150	5 815
		44 Iron, Steel and Alloys - Fer, acier et alliages	1,460	5 230
		84 House Furnishings – Articles d'ameublement 87 Medicinal and Pharmaceutical Products –	661	4 957
		Médicaments et produits pharmaceutiques	292	4 705
		52 Special Industry Machinery - Machines		
		industrielles spéciales	1,181	4 210
		96 Remaining End-products Classified by Material – Autres produits finals classés selon la matière	909	3 904
		- Autres produits finais classes selon la matiere	303	0 004
		Total	36,787	123 810
Quebec -	Canada	Total	978,392	24 452 525
Québec				
Ontario	Atlantic Prov. –	99 General or Unclassified Freight - Fret		
Omano	Prov. de l'Atlantique	ordinaire ou non classé	15,404	103 585
	·	14 Other Foods, Food Materials and Food		
		Preparations - Autres aliments, ingrédients	10.005	92 153
		alimentaires et prép. alim. 44 Iron, Steel and Alloys – Fer, acier et alliages	12,605 5,001	39 906
		46 Metal Fabricated Basic Products –	0,001	00 000
		Demi-produits de base en métal	8,795	38 937
		42 Chemicals and Related Products - Produits chimiques et connexes	C 4C4	37 455
		47 Non-metallic Mineral Basic Products –	6,464	37 400
		Produits minéraux non métalliques de base	3,944	27 040
		96 Remaining End-products Classified by Material	. 700	00.740
		 Autres produits finals classés selon la matière Petroleum and Coal Products – Produits du 	3,798	23 743
		pétrole et de la houille	3,619	22 448
		15 Fodder and Feed (except Unmilled Cereals) - Fourrage		
		et aliments pour animaux(sauf céréales n.moul.) O1 Meat and Meat Preparations – Viandes et	1,915	21 176
		préparations à base de viandes	2,366	20 621
		Total	135,867	745 219
Ontario	Quebec -	44 Iron, Steel and Alloys - Fer, acier et alliages	15,422	517 888
	Québec	99 General or Unclassified Freight - Fret	27 727	497 236
		ordinaire ou non classé 14 Other Foods, Food Materials and Food	37,737	497 230
		Preparations - Autres aliments, ingrédients		
		alimentaires et prép. alim.	22,496	468 649
		42 Chemicals and Related Products – Produits chimiques et connexes	18,760	390 328
		47 Non-metallic Mineral Basic Products –	10,700	390 320
		Produits minéraux non métalliques de base	12,169	356 607
		21 Crude Veg. Prod., Inedible (exc. Tob., Fibres		
		and Wood) - Prod. bruts d'or. vég.,n.comes. (sauf tabac,fibres,bois)	3,118	315 558
		37 Textile Fabricated Materials - Demi-produits		
		en textiles	31,546	278 338
		43 Petroleum and Coal Products - Produits du pétrole et de la houille	9,292	252 193
		35 Paper and Paperboard – Papier et carton	7,335	235 082
		96 Remaining End-products Classified by Material - Autres produits finals classés selon la matière	7,863	177 108
		- Autres produits finais classes seloif la filatière		
				5 599 068

Table 4.17

For-Hire Trucking, 1990: Major Commodity Movements from Region to Region Based on Tonnage — Continued

Tableau 4.17

Origin	Destination	Commodity	Revenues	Tonnage
Origine	Destination	Produit	Recettes	Tonnes
			(\$'000)	
Ontario	Ontario	27 Crude Non-metallic Minerals (except Coal and Petroleum) – Minéraux bruts non métalliques		
		(sauf houille et pétrole) 99 General or Unclassified Freight - Fret	90,758	18 579 994
		ordinaire ou non classé 47 Non-metallic Mineral Basic Products –	98,448	6 309 008
		Produits minéraux non métalliques de base 44 Iron, Steel and Alloys – Fer, acier et alliages	86,327 58,494	4 898 475 4 424 750
		 43 Petroleum and Coal Products – Produits du pétrole et de la houille 14 Other Foods, Food Materials and Food 	42,692	3 048 896
		Preparations – Autres aliments, ingrédients alimentaires et prép. alim.	80,244	2 340 456
		58 Road Motor Vehicles – Véhicules automobiles routiers	130,323	2 306 472
		 Crude Wood Materials – Matières de bois brute Dairy Products, Eggs and Honey – Produits 		1 539 490
		laitiers, oeufs et miel 42 Chemicals and Related Products - Produits	23,404	1 147 795
		chimiques et connexes	44,067	1 107 969
		Total	1,210,658	60 898 139
Ontario Man., Sask. and Alta - Man., Sask. et Alb.	Man., Sask. and Alta – Man., Sask. et Alb.	 99 General or Unclassified Freight – Fret ordinaire ou non classé 14 Other Foods, Food Materials and Food 	42,407	227 699
		Preparations - Autres aliments, ingrédients		
	alimentaires et prép. alim. 44 Iron, Steel and Alloys – Fer, acier et alliages 42 Chemicals and Related Products – Produits	15,422 10,299	97 029 74 96	
		chimiques et connexes 46 Metal Fabricated Basic Products –	9,362	53 46
		Demi-produits de base en métal 35 Paper and Paperboard – Papier et carton	9,611 3,366	47 974 44 765
		47 Non-metallic Mineral Basic Products – Produits minéraux non métalliques de base	7,300	43 675
		33 Wood Fabricated Materials – Demi-produits en bois	6,336	34 920
		74 Furniture and Fixtures – Meubles et accessoires	9,694	32 163
		58 Road Motor Vehicles - Véhicules automobiles routiers	10,353	28 625
		Total	238,991	1 173 027
Ontario	B.C. and Territories - CB. et Territoires	99 General or Unclassified Freight - Fret ordinaire ou non classé	23,804	94 910
		 Road Motor Vehicles – Véhicules automobiles routiers Other Foods, Food Materials and Food 	9,650	25 198
		Preparations – Autres aliments, ingrédients alimentaires et prép. alim.	5,570	22 449
		44 Iron, Steel and Alloys – Fer, acier et alliages 46 Metal Fabricated Basic Products –	4,356	21 94
		Demi-produits de base en métal 42 Chemicals and Related Products – Produits	5,902	21 80
		chimiques et connexes Machinery Not Elsewhere Specified Classified by Function – Mach. non désignées ailleurs of	4,225 classées	20 489
		selon la fonction	5,282	16 448
		89 Printed Matter – Imprimés 63 Communication and Related Equipment –	4,354	15 168
		Matériel de communications et matériel conne: 23 Crude Wood Materials – Matières de bois brute		10 067 10 011
		Total	128,651	404 463
Ontario	Canada	Total	2,039,232	68 819 91

Table 4.17

For-Hire Trucking, 1990: Major Commodity Movements from Region to Region Based on Tonnage — Continued

Tableau 4.17

Origin	Destination	Commodity	Revenues	Tonnage
Origine	Destination	Produit	Recettes	Tonnes
			(\$'000)	
Man., Sask. and Alta – Man., Sask. et Alb.	Atlantic Prov	01 Meat and Meat Preparations - Viandes et	1 400	F 745
	Prov. de l'Atlantique	préparations à base de viandes 46 Metal Fabricated Basic Products –	1,406	5 745
		Demi-produits de base en métal	807	4 075
		 50 Machinery Not Elsewhere Specified Classified by Function – Mach. non désignées ailleurs 		
		classées selon la fonction	708	1 921
		99 General or Unclassified Freight – Fret ordinaire ou non classé	553	1 640
		43 Petroleum and Coal Products - Produits du		
		pétrole et de la houille 86 Other Household and Personal Equipment (used)	22	1 361
		Autres articles ménagers et personnels (usag	gés) 1,906	1 347
		58 Road Motor Vehicles – Véhicules automobiles ro		954
		89 Printed Matter – Imprimés 96 Remaining End-products Classified by Material	330	867
		- Autres produits finals classés selon la matière	799	812
		21 Crude Veg. Prod., Inedible (exc. Tob., Fibres and Wood) – Prod. bruts d'or. vég.,n.comes.		
		(sauf tabac, fibres, bois)	272	774
		Total	9,554	24 178
			5,554	24 170
Man., Sask. and Alta - Man., Sask. et Alb.	Quebec - Québec	01 Meat and Meat Preparations – Viandes et préparations à base de viandes	10,573	73 537
Man., Oask. et Alb.	Quebec	99 General or Unclassified Freight - Fret	10,570	
		ordinaire ou non classé 42 Chemicals and Related Products – Produits	4,148	29 410
		chimiques et connexes	2,526	16 842
		14 Other Foods, Food Materials and Food		
		Preparations – Autres aliments, ingrédients alimentaires et prép. alim.	1,785	13 272
		46 Metal Fabricated Basic Products -		
		Demi-produits de base en métal O6 Cereal Grains (inc. Seed, Flour, Meal and	1,345	10 346
		Cereal Prep.) - Grains de céréales (incluant		
		semence, farine, semoule) 44 Iron, Steel and Alloys - Fer, acier et alliages	873 1,475	9 095 8 643
		09 Vegetables and Vegetable Preparations -		
		Légumes et préparations à base de légumes 96 Remaining End-products Classified by Material	462	6 089
		 Autres produits finals classés selon la matièr 	e 803	5 196
		45 Non-ferrous Metals – Métaux non ferreux	300	4 836
		Total	34,887	224 843
Man., Sask. and Alta -	Ontario	43 Petroleum and Coal Products - Produits du		
Man., Sask. et Alb.		pétrole et de la houille	4,519	169 165
		00 Live Animals – Animaux vivants 99 General or Unclassified Freight – Fret	16,638	129 451
		ordinaire ou non classé	13,490	105 160
		01 Meat and Meat Preparations – Viandes et préparations à base de viandes	13,817	97 579
		44 Iron, Steel and Alloys - Fer, acier et alliages	4,986	46 085
		14 Other Foods, Food Materials and Food Preparations – Autres aliments, ingrédients		
		alimentaires et prép. alim.	5,389	45 594
		47 Non-metallic Mineral Basic Products – Produits minéraux non métalliques de base	1,908	33 298
		27 Crude Non-metallic Minerals (except Coal and	1,500	00 290
		Petroleum) – Minéraux bruts non métalliques	1.917	29 716
		(sauf houille et pétrole) 35 Paper and Paperboard - Papier et carton	1,917 2,709	29 7 16
		46 Metal Fabricated Basic Products -		29 165
		Demi-produits de base en métal	4,315	29 105
		Total	132,942	1 085 950

Table 4.17 For-Hire Trucking, 1990: Major Commodity Movements from Region to Region Based on Tonnage — Continued

Tableau 4.17

Origin	Destination	Commodity		Revenues	Tonnage
Origine	Destination	Produit		Recettes	Tonnes
				(\$'000)	
Man., Sask. and Alta – Man., Sask. et Alb.	Man., Sask. and Alta - Man., Sask. et Alb.	43	Petroleum and Coal Products - Produits du pétrole et de la houille	95,501	6 290 976
		2/	Crude Non-metallic Minerals (except Coal and Petroleum) – Minéraux bruts non métalliques (sauf houille et pétrole)	34.222	2 588 325
		47	Non-metallic Mineral Basic Products – Produits minéraux non métalliques de base	44,793	1 740 186
		26	Coal, Crude Petroleum and Related Crude Products – Houille, pétrole brut et produits	44,100	
		25	bruts connexes Metal Ores, Metal in Ores, Concentrates and	18,307	1 737 752
		23	Scrap - Minerais de métaux, métaux de minerais, conc. et déchets Crude Wood Materials - Matières de bois	6,867	1 690 173
		52	brutes Special Industry Machinery — Machines	16,372	1 036 089
		06	industrielles spéciales Cereal Grains (inc. Seed, Flour, Meal and	39,047	968 171
			Cereal Prep.) – Grains de céréales (incluant semence, farine, semoule)	14,503	933 369
		41	chimiques et connexes	19,325	833 314
		42	Chemicals and Related Products – Produits chimiques et connexes	31,000	772 773
			Total	644,470	24 818 477
Man., Sask. and Alta – Man., Sask. et Alb.	B.C. and Territories - CB. et Territoires	43	Petroleum and Coal Products – Produits du pétrole et de la houille Other Foods, Food Materials and Food	29,763	782 773
			Preparations – Autres aliments, ingrédients alimentaires et prép. alim.	24,600	238 254
		47	Non-metallic Mineral Basic Products – Produits minéraux non métalliques de base	15,006	238 037
		44	Iron, Steel and Alloys - Fer, acier et alliages	10,224	186 732
		33	Wood Fabricated Materials – Demi-produits en bois	5,967	174 315
		99	General or Unclassified Freight – Fret ordinaire ou non classé	14,321	116 124
		41 27	Chemicals and Related Products - Produits chimiques et connexes Crude Non-metallic Minerals (except Coal and	6,421	107 844
			Petroleum) – Minéraux bruts non métalliques (sauf houille et pétrole)	4,619	105 262
		42	Chemicals and Related Products - Produits chimiques et connexes	10,128	97 568
		52	Special Industry Machinery – Machines industrielles spéciales	7,410	91 740
			Total	214,235	2 922 266
Man., Sask. and Alta – Man., Sask. et Alb.	Canada		Total	1,036,088	29 075 714

Table 4.17

For-Hire Trucking, 1990: Major Commodity Movements from Region to Region Based on Tonnage – Continued

Tableau 4.17

Origin	Destination	Commodity	Revenues	Tonnage
Origine	Destination	Produit .	Recettes	Tonnes
			(\$'000)	
	Atlantic Prov. – Prov. de l'Atlantique	52 Special Industry Machinery – Machines industrielles spéciales	1,618	7 222
		46 Metal Fabricated Basic Products – Demi-produits de base en métal	522	1 685
		 96 Remaining End-products Classified by Material – Autres produits finals classés selon la mai 50 Machinery Not Elsewhere Specified Classified 		1 140
		by Function – Mach. non désignées ailleurs selon la fonction	classées 320	1 048
		99 General or Unclassified Freight – Fret ordinaire ou non classé	304	1 01
		 86 Other Household and Personal Equipment (use Autres articles ménagers et personnels (u 		859
		58 Road Motor Vehicles – Véhicules automobiles		792
		44 Iron, Steel and Alloys – Fer, acier et alliages	68	646
		33 Wood Fabricated Materials – Demi-produits e 40 Chemicals and Related Products – Produits		440
		chimiques et connexes	73	248
		Total	6,287	16 159
B.C. and Territories -	Quebec -	99 General or Unclassified Freight - Fret		
CB. et Territoires	Québec	ordinaire ou non classé	3,832	18 636
		 Wood Fabricated Materials – Demi-produits e Other Foods, Food Materials and Food Preparations – Autres aliments, ingrédients 	n bois 1,572	11 588
		alimentaires et prép. alim. 36 Textile Fabricated Materials – Demi-produits	1,355	5 776
		en textiles	254	2 307
		 Paper and Paperboard – Papier et carton Chemicals and Related Products – Produits 	307	2 274
		chimiques et connexes 46 Metal Fabricated Basic Products –	250	2 040
		Demi-produits de base en métal O1 Meat and Meat Preparations – Viandes et	625	2 016
		préparations à base de viandes	458	1 946
		44 Iron, Steel and Alloys - Fer, acier et alliages	238	1 453
		78 Apparel and Accessories – Vêtements et acce		1 368
		Total	16,362	65 253
B.C. and Territories – CB. et Territoires	Ontario	99 General or Unclassified Freight – Fret ordinaire ou non classé	10,015	53 156
CB. et Territoires		33 Wood Fabricated Materials – Demi-produits el bois		30 466
		14 Other Foods, Food Materials and Food Preparations – Autres aliments, ingrédients	3,031	30 400
		alimentaires et prép. alim. 74 Furniture and Fixtures – Meubles et	5,111	16 896
		accessoires 42 Chemicals and Related Products – Produits	1,943	8 480
		chimiques et connexes 46 Metal Fabricated Basic Products –	1,350	7 311
		Demi-produits de base en métal 07 Fruits and Fruit Preparations – Fruits et	1,697	6 563
		préparations à base de fruits 94 Miscellaneous End-products – Produits finals	1,043	6 372
		divers 47 Non-metallic Mineral Basic Products –	2,216	6 258
		Produits minéraux non métalliques de base 63 Communication and Related Equipment –	1,136	6 120
		Matériel de communications et matériel conne		5 374
		Total	56,979	210 654

Table 4.17

For-Hire Trucking, 1990: Major Commodity Movements from Region to Region Based on Tonnage – Concluded

Tableau 4.17

Origin	Dontination	Commodity	Revenues	Tonnage
Origine	Destination	Produit	Recettes	Tonnes
			(\$'000)	
B.C. and Territories – CB. et Territoires	Man., Sask. and Alta - Man., Sask. et Alb.	33 Wood Fabricated Materials – Demi-produits en bois	12,281	332 608
CB. et l'erritoires	Mail., Gask. et Alb.	47 Non-metallic Mineral Basic Products -		
		Produits minéraux non métalliques de base 43 Petroleum and Coal Products – Produits du	7,917	314 095
		pétrole et de la houille 26 Coal, Crude Petroleum and Related Crude Products – Houille, pétrole brut et produits bruts	6,994	306 870
		connexes 44 Iron, Steel and Alloys – Fer, acier et	6,173	251 641
		alliages 23 Crude Wood Materials - Matières de bois	9,419	199 547
		brutes 14 Other Foods, Food Materials and Food Preparations – Autres aliments, ingrédients	3,861	157 001
		alimentaires et prép. alim. 99 General or Unclassified Freight – Fret	12,250	131 278
		ordinaire ou non classé 07 Fruits and Fruit Preparations – Fruits et	10,613	129 644
		préparations à base de fruits	6.181	79 224
		35 Paper and Paperboard - Papier et carton	4,444	74 707
		Total	146,805	2 624 744
B.C. and Territories – CB. et Territoires	B.C. and Territories - CB. et Territoires	23 Crude Wood Materials – Matières de bois brutes	56.316	4 284 065
	CB. et Territoires	43 Petroleum and Coal Products - Produits du		
		pétrole et de la houille 33 Wood Fabricated Materials – Demi-produits en	37,481	2 208 535
		bois 47 Non-metallic Mineral Basic Products –	25,568	1 681 545
		Produits minéraux non métalliques de base 99 General or Unclassified Freight – Fret	24,080	895 586
		ordinaire ou non classé 27 Crude Non-metallic Minerals (except Coal and Petroleum) – Minéraux bruts non métalliques	41,585	645 320
		(sauf houille et pétrole) 14 Other Foods, Food Materials and Food Preparations – Autres aliments, ingrédients	6,887	633 435
		alimentaires et prép. alim. 29 Other Waste and Scrap Materials – Autres	26,976	377 489
		déchets et rebuts 25 Metal Ores, Metal in Ores, Concentrates and	5,010	358 655
		Scrap – Minerais de métaux, métaux de minerais conc. et déchets	3,487	285 404
		44 Iron, Steel and Alloys – Fer, acier et alliages	10,176	239 562
		Total	377,437	13 745 549
B.C. and Territories – CB. et Territoires	Canada	Total	603,869	16 662 359
Canada	Canada	Total	4,976,164	149 325 025



Chapter 5

For-hire Trucking: (Commodity Origin and Destination Survey)

Canada - U.S. Traffic

Introduction

Since the introduction of deregulation by the National Transportation Act of 1987, and the signing of the Free Trade Agreement in 1989, there has been a growing competitiveness in the transborder trucking market. The For-hire Commodity Origin and Destination Survey can provide some insight on this competitiveness by measuring international activities of Canadian-domiciled class I and II carriers.

This chapter will be divided into two sections:

Section 1 presents a detailed review of the origin and destination of principal commodities transported internationally by Canadian-domiciled carriers. Data presented in this section are shown in tables 5.1 to 5.6.

Section 2 describes the penetration of Canadian carriers into the U.S. market, and the reliance of Canadian carriers on U.S. carriers for interlined traffic. Data in this section are presented in tables 5.7 and 5.8.

Methodology

In order to clearly understand the data presented in this chapter, and to be familiar with the Commodity Origin and Destination Survey methodology, a brief description is given for section 1 and 2.

Throughout section 1, the Commodity Origin and Destination Survey measures data for Canadian-domiciled carriers only. However data excludes movements interlined where the actual transfer of the shipment takes place on Canadian soil. These movements would be considered to be domestic movements.

Data presented in section 2 measures movements by Canadian-domiciled carriers and includes all interlined movements, whether the transfer of the shipment takes place on Canadian or American soil. However, the data include only the Canadian portion of the interline trip. The American portion is calculated as the remainder of the total interline trip.

Section 1 - Commodity Movements

Southbound Movements

Estimated revenues for total southbound movements from Canada to the U.S. amounted to \$828.1 million in 1990, a decrease of 11.7 % from \$937.4 million in 1989. This was the result of a decline in international activity by Canadian domiciled carriers as the number of shipments decreased by 6.6 % from 1.7 million in 1989 to 1.6 million in 1990.

Chapitre 5

Camionnage pour compte d'autrui (Enquête sur l'origine et la destination des marchandises)

Trafic entre le Canada et les États-Unis

Introduction

La déréglementation introduite par la Loi nationale sur les transports de 1987 et la signature de l'accord de libre-échange en 1989 ont eu pour effet d'accroître la concurrence sur le marché du transport routier transfrontalier. L'Enquête sur l'origine et la destination des marchandises fournit un aperçu de cette concurrence en mesurant les activités internationales des transporteurs des catégories I et II domiciliés au Canada.

Le chapitre comporte deux parties:

La **partie 1** présente un aperçu détaillé de l'origine et de la destination des principales marchandises transportées au niveau international par les transporteurs canadiens. Les données présentées dans cette partie et apparaissent aux tableaux 5.1 à 5.6.

La **partie 2** compare la part du marché des transporteurs canadiens, airais que la dépendance des transporteurs canadiens face aux transporteurs américains pour ce qui est des transferts. Les données sont présentées aux tableaux 5.7 et 5.8.

Méthodes

Afin de mieux comprendre les données présentées dans ce chapitre et de se familiariser avec l'Enquête sur l'origine et la destination des marchandises, une brève description est fournie pour les parties 1 et 2.

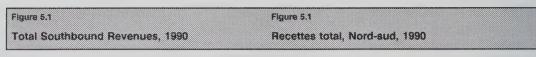
Dans la partie 1, on n'examine que les données sur l'origine et la destination des marchandises expédiées par les transporteurs domiciliés au Canada. Les données sur les transferts sont exclues lorsque les transferts de chargements ont lieu en sol canadien. Ces mouvements seraient considérés comme des mouvements intérieurs.

Les données présentées dans la partie 2 portent sur les mouvements des transporteurs domiciliés au Canada et comprennent les transferts, qu'ils aient lieu en sol canadien ou en sol américain. Cependant, les données ne portent que sur la partie canadienne de l'expédition. La partie américaine de l'expédition effectuée aux États-Unis constitue la différence par rapport au voyage total.

Partie 1 - Mouvements de marchandises

Mouvements nord-sud

Les recettes estimatives tirées des mouvements (nord-sud) effectués du Canada vers les États-Unis se sont chiffrées à \$828.1 millions en 1990, en baisse de 11.7 % par rapport aux recettes de \$937.4 millions enregistrées en 1989. Cette situation est attribuable à une chute de l'activité internationale chez les transporteurs domiciliés au Canada, le nombre d'expéditions ayant diminué de 6.6 % pour passer de 1.7 million en 1989 à 1.6 million en 1990.



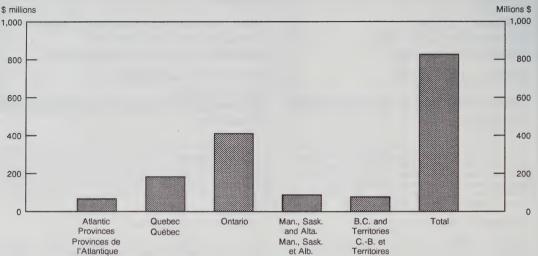


Figure 5.1 shows the Ontario region accounting for \$410.2 million of revenue earned, or 49.5 % of the total. Quebec was second with \$181.3 million or 21.9 %, followed by the Manitoba, Saskatchewan and Alberta region with \$91 million and B.C. and the Territories with \$76.4 million.

Of the total \$410.2 million in revenues earned on southbound movements originating in Ontario, 50.4 % were destined for the northern region of the U.S.. This area represents 59.9% of the tonnes carried, and 59.7 % of the tonne-kilometres performed in that province.

In table 5.2, data are presented for the top 10 commodities transported on southbound movements. 'Road Motor Vehicles' dominated with \$135.2 million earned. This represents 16.3 % of the \$828.1 million of total revenue earned in 1990. 'Paper and Paperboard' was second with \$86.9 million followed by 'Iron, Steel and Alloys' and 'Wood Fabricated Materials' with \$53.3 million and \$47.7 million respectively.

In total, the top 10 commodities accounted for 60.4% of the total revenue earned in 1990, and over 60 % of the tonnes carried and tonne-kilometres performed. These commodities accounted for 1.1 million shipments or 70.6 % of the total.

In Ontario, 'Road Motor Vehicles' was the top commodity carried on southbound movements accounting for \$124.3 million or 30.3 % of the \$410.2 million in revenues earned for that province. This represents 1.6 million tonnes or 20.7 % of the provincial total. The top five commodities carried from the province of Ontario accounted for \$219.6 million or 53.5 % of the total provincial revenue.

'Paper and Paperboard' was the top commodity carried on southbound movements originating in Quebec. This represented over 23 % of the total provincial revenues and tonnes handled. In total, the top five commodities accounted for 49.3 % of the \$181.3 million in revenues earned in Quebec, and over 1.4 million tonnes carried.

Comme l'indique la figure 5.1, la région de l'Ontario a enregistré des recettes de \$410.2 millions, ce qui représente 49.5 % des recettes totales. Le Québec occupe le deuxième rang avec \$181.3 millions (21.9 %); il est suivi du Manitoba, de la Saskatchewan et de l'Alberta avec \$91 millions et de la Colombie-Britannique et des Territoires du Nord-Ouest avec \$76.4 millions.

Au total, 50.4 % des recettes de \$410.2 millions tirées des mouvements nord-sud en provenance de l'Ontario étaient destinées à la région du nord des États-Unis. Cette région représente 59.9 % du nombre de tonnes-kilomètres parcourues dans cette province.

La figure 5.2 présente les dix principales marchandises transportées vers le sud. Les "véhicules automobiles routiers" ont occupé le premier rang avec des recettes de \$135.2 millions, soit 16.3 % des recettes totales de \$828.1 millions enregistrées en 1990. Viennent ensuite "le papier et le carton" avec \$86.9 millions, "le fer, l'acier et les alliages" et "les demi-produits en bois" avec \$53.3 millions et \$47.7 millions respectivement.

Au total, les dix principales marchandises ont représenté 60.4 % des recettes totales générées en 1990, et plus de 60 % du tonnage transporté et des tonnes-kilomètres parcourues. Ces marchandises ont figuré pour 1.1 million d'expéditions ou 70.6 % du total.

En Ontario, les "véhicules automobiles routiers" ont été la principale marchandise transportée vers le sud; ils ont représenté \$124.3 millions ou 30.3 % des recettes de \$410.2 millions générés dans cette province, ce qui compte pour 1.6 million de tonnes ou 20.7 % du tonnage au niveau provincial. Les cinq principales marchandises transportées en provenance de l'Ontario ont représenté \$219.6 millions ou 53.5 % des recettes totales de cette province.

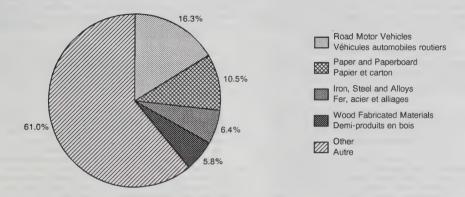
Quant aux expéditions en provenance du Québec et à destination du sud, ce sont le "papier et le carton" qui ont occupé le premier rang avec plus de 23 % des recettes totales et du tonnage manutentionné dans cette province. Dans l'ensemble, les cinq principales marchandises ont figuré pour 49.3 % des recettes de \$181.3 millions enregistrées au Québec, et plus de 1.4 million de tonnes transportées.

Figure 5.2

Top Commodities Carried on Southbound
Movements, 1990

Figure 5.2

Principales marchandises transportées, Nord-sud, 1990



Northbound Movements

Figure 5.3

Estimated revenues for total northbound movements from U.S. regions of origin to Canada, by Canadian-domiciled carriers, amounted to \$757.2 million in 1990, a decrease of 5.8 % from \$804.2 million in 1989. The northern region of the U.S. dominated with \$313.5 million in revenues earned or 41.4 % of the total, followed by the northeast region with \$192.9 million or 25.5 %.

Mouvements sud-nord

Eles recettes estimatives tirées des mouvements (sud-nord) effectués des États-Unis vers le Canada par les transporteurs domiciliés au Canada se sont chiffrées à \$757.2 millions en 1990, soit une baisse de 5.8 % par rapport aux recettes de \$804.2 enregistrées en 1989. La région du nord des États-Unis a dominé avec des recettes de \$313.5 millions ou 41.4 % du total. Elle est suivie de la région du nord-est avec \$192.9 millions ou 25.5 % du total.

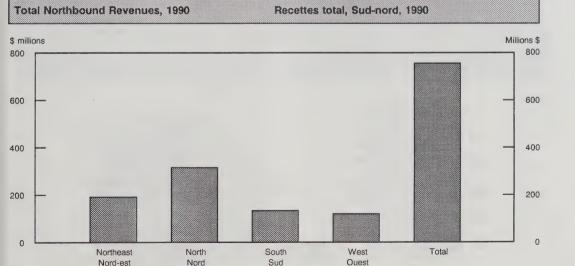


Figure 5.3

As indicated in table 5.4, Ontario is the dominant province of destination for commodities carried from the U.S. regions by Canadian-domiciled carriers, accounting for \$410.1 million or 54.2 % of total northbound revenues earned.

Northbound movements of commodities originating in the northern region of the U.S. were shipped predominantly to Ontario. This province accounted for \$218.2 million or 69.6% of the revenues earned in that region. This amounted to 3.3 million tonnes carried and 2.4 billion tonne-kilometres performed, representing 81.5 % and 66.8 % of the respective totals.

Ontario and Quebec represented 82.9% or \$159.9 million of total revenue earned from the movement of commodities originating in the northeastern region. These provinces accounted for 89 % of the tonnes carried and 77.9 % of the tonne-kilometres performed.

Once again, Ontario was the major province of destination for movements of commodities originating in the southern region of the U.S.. This province accounted for \$68 million in revenues earned and over 57 % of the tonnes carried.

Of the major commodities carried south, 'Road Motor Vehicles' dominated with \$94.4 million. This represents 12.5 % of the \$757.2 million of total revenue earned in 1990. 'General or Unclassified Freight' was second accounting for 7.3 %, followed by 'Chemicals and Related Products' and 'Iron, Steel and Alloys with 5.4 % and 4.8 %, respectively.

In total, the top 10 commodities carried, accounted for 52.9 % of the total revenues earned, over 50.7 % of the 9.3 million tonnes carried and 53.7% of the 9.2 billion tonne-kilometres performed.

In the northern U.S. region, 'Road Motor Vehicles' was the major commodity carried accounting for \$71.9 million in revenues earned or 22.9 % of the regional total. This represents 1.1 million tonnes or 27.4% of the total tonnage handled. The top five commodities carried from the northern region of the U.S. accounted for 47.5 % of the \$313.5 million of total revenues earned.

Comme l'indique le tableau 5.4, l'Ontario a été la première province destination des marchandises acheminées par les transporteurs canadiens à partir de régions américaines; elle a représenté \$410.1 millions ou 54.2 % des recettes totales des mouvements sud-nord.

Les marchandises à destination du nord et en provenance de la région du nord des États-Unis étaient principalement destinées à l'Ontario qui a figuré pour \$218.2 millions ou 69.6 % des recettes générées dans cette province. L'Ontario a enregistré 3.3 millions de tonnes de marchandises et 2.4 milliards de tonnes-kilomètres, soit 81.5 % et 66.8 % du total respectivement.

L'Ontario et le Québec ont représenté \$159.9 millions ou 82.9 % des recettes totales tirées des mouvements de marchandises en provenance de la région du nord-est. Ces provinces ont compté pour 89 % du tonnage et 77.9 % du nombre de tonnes-kilomètres parcourues.

Encore une fois, l'Ontario a été la principale province de destination des mouvements de marchandises en provenance de la région du sud des États-Unis. Cette province a enregistré des recettes de \$68 millions et plus de 57 % du tonnage.

Parmi les principales marchandises expédiées vers le sud, ce sont les "véhicules automobiles routiers" qui ont dominé avec \$94.4 millions ou 12.5 % des recettes totales de \$757.2 millions générées en 1990. Venaient ensuite le "fret ordinaire ou non classé" avec 7.3 % des recettes, les "produits chimiques et produits connexes" avec 5.4 % et le "fer, l'acier et les alliages" avec 4.8 %.

Dans l'ensemble, les dix principales marchandises ont représenté 52.9 % des recettes totales, plus de 50.7 % des 9.3 millions de tonnes transportées et 53.7 % des 9.2 milliards de tonnes-kilomètres parcourues.

Dans la région du nord des États-Unis, les "véhicules automobiles routiers" étaient la principale marchandise transportée, représentant des recettes de \$71.9 millions ou 22.9 % des recettes totales de la région. Cette marchandise a compté pour 1.1 million de tonnes ou 27.4 % du tonnage total manutentionné. Les cinq principales marchandises transportées en provenance du nord des États-Unis ont figuré pour 47.5 % des recettes totales de \$313.5 millions.

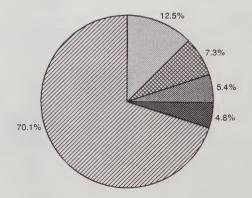
Figure 5.4

Top Commodities Carried on Northbound Movements, 1990

Figure 5.4

Principales marchandises transportées, Sud-nord,





'Textile Fabricated Materials' was the top commodity carried on northbound movements originating in the northeast region of the U.S.. This accounted for \$15.9 million or 12.5 % of the total revenues earned. The top five commodities accounted for 34.2% of the \$192.9 million in total revenues and 29.9 % of the total tonnage carried.

Les "demi-produits du textile" étaient la principale marchandise transportée vers le nord en provenance de la région du nord-est des États-Unis. Ils ont représenté \$15.9 millions ou 12.5 % des recettes totales. Les cinq principales marchandises ont figuré pour 34.2 % des recettes totales de \$192.9 millions et 29.9 % du tonnage total.

Section 2 - Market Penetration

Southbound Movements

Total revenues earned from southbound movements amounted to \$930.7 million in 1990, a decrease of 10.5 % from \$1.04 billion in 1989. Total tonnes transported, in 1990, were 15.5 million, a decrease of 7.7 % from 16.8 million tonnes transported in 1989.

Revenues generated from southbound movements of goods were highest in Ontario at \$493.3 million or 53 % of the total. Interlined freight shipments accounted for \$95.3 million or 19.3 % of the provincial total. Of the total interlined revenues, Canadian carriers accounted for 39.2 % and American carriers for the remainder. Average distance travelled on interlined shipments was 996 kilometres, 47.9% greater than the 673 kilometres travelled on direct trips. Of the total average distance travelled on interlined shipments, Canadian carriers transported their loads 447 kilometres, indicating a modest U.S. market penetration for movements originating in Ontario.

In Quebec, total 1990 revenues from southbound movements amounted to \$191.8 million. Of this total, \$12.5 million or 6.5% consisted of revenues generated from interlined shipments. Canadian carriers accounted for \$5.4 million or 43.2% and American carriers for the remaining 56.8%. The average distance of interlined shipments originating in Quebec was 1 393 kilometres, 37.4 % greater than the 1 014 kilometres travelled on direct trips.

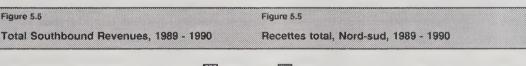
Partie 2 - Pénétration du marché

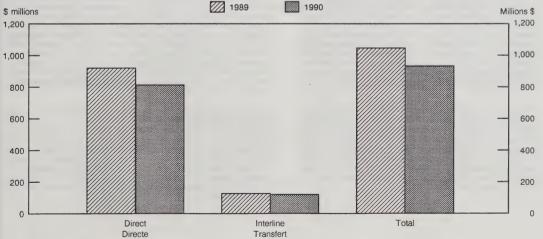
Mouvements nord-sud

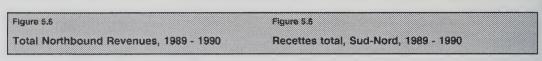
Les mouvements nord-sud ont généré des recettes totales de \$930.7 millions en 1990, ce qui représente une baisse de 10.5 % par rapport à 1989 (\$1.04 milliard). On a enregistré un tonnage de 15.5 millions de tonnes, soit un recul de 7.7 % par rapport à 1989 (16.8 millions de tonnes).

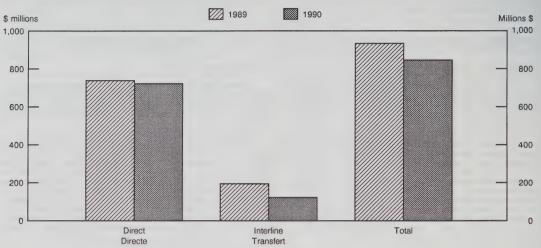
L'Ontario a enregistré les recettes les plus élevées provenant des mouvements nord-sud, soit \$493.3 millions ou 53 % des recettes totales. Les transferts ont représenté \$95.3 millions ou 19.3 % des recettes totales de la province. Les transporteurs canadiens ont représenté 39.2 % des recettes des transferts, et les transporteurs américains, le reste. La distance moyenne parcourue pour les transferts a été établie à 996 kilomètres, soit 47.9 % de plus que la distance parcourue (673 kilomètres) pour les voyages directs. Sur la distance moyenne totale parcourue pour les transferts, les transporteurs canadiens ont transporté leurs marchandises sur 447 kilomètres, ce qui révèle une faible pénétration du marché américain pour les mouvements en provenance de l'Ontario.

Au Québec, les recettes totales tirées des mouvements nord-sud se sont chiffrées à \$191.8 millions en 1990. Sur ce total, \$12.5 millions (ou 6.5 %) provenaient des transferts. Les transporteurs canadiens ont représenté \$5.4 millions (ou 43.2 %), et les transporteurs américains, l'autre 56.8 %. La distance moyenne des mouvements de transfert en provenance du Québec a été établie à 1,393 kilomètres, soit 37.4 % de plus que la distance parcourue pour les voyages directs (1,014 kilomètres).









Northbound Movements

Total revenues from northbound movements into Canada in 1990 amounted to \$844.2 million, a decrease of 9.8 % from \$935.9 million in 1989. Total tonnes transported in 1990, were 9.5 million, a decrease of 8.7 % from 10.4 million in 1989.

Revenues generated from the transport of goods on northbound movements was at a high in the province of Ontario. In 1990, Ontario earned \$447.2 million in revenues, just over 53 % of the total. This represents 5.8 million tonnes carried or 61.1 % of the total tonnes handled.

Interlined shipments accounted for \$56.5 million in revenue or 12.6 % of the provincial total. Of the total interlined revenues, Canadian carriers accounted for \$26.4 million or 46.7 %, while American carriers transported the rest. On average, carriage distance per interlined shipment was 1 032 kilometres or 25.1% longer than direct shipments, of which Canadian carriers travelled 476 kilometres. However, the distance travelled by Canadian carriers on direct shipments almost doubled that of interlined distance travelled, therefore indicating a higher market penetration on direct trips.

Quebec generated over \$140 million in revenues from international northbound movements in 1990. Of this total, \$16.1 million or 11.5% represented total interlined shipments. Average distance on interlined shipments totalled 1 375 kilometres, of which Canadian carriers accounted for 664 kilometres and 711 kilometres for American carriers, indicating low market penetration. However, Canadian carriers travelled 1102 kilometres directly from U.S. points, almost twice the distance travelled on interlined trips.

Mouvements sud-nord

En 1990, les recettes totales tirées des mouvements sud-nord se sont chiffrées à \$844.2 millions, une baisse de 9.8 % par rapport aux recettes de \$935.9 millions enregistrées en 1989. Le tonnage total s'est élevé à 9.5 millions de tonnes, une chute de 8.7 % par rapport au tonnage observé en 1989 (10.4 millions de tonnes).

Les recettes tirées du transport de marchandises vers le nord ont été très élevées en Ontario. En 1990, cette province a généré des recettes de \$447.2 millions, ce qui représente un peu plus de 53 % du total. Le tonnage a été établi à 5.8 millions de tonnes ou 61.1 % du tonnage total manutentionné.

Les transferts ont généré des recettes de \$56.5 millions ou 12.6 % des recettes totales de la province. Les transporteurs canadiens ont représenté \$26.4 millions (ou 46.7 %) des recettes tirées des transferts, et les transporteurs américains, le reste. En moyenne, la distance parcourue pour les transferts a été établie à 1,032 kilomètres, soit 25.1 % de plus que la distance parcourue pour les voyages directs. Sur cette distance, les transporteurs canadiens ont parcouru 476 kilomètres. Cependant, la distance parcourue par les transporteurs canadiens pour les voyages directs a représenté le double de la distance parcourue pour les transferts, ce qui indique une plus forte pénétration du marché au titre des voyages directs.

Le Québec a généré des recettes de plus de \$140 millions des mouvements internationaux sud-nord en 1990. Sur ce total, les transferts ont représenté des recettes de \$16.1 millions (ou 11.5 %). La distance moyenne parcourue pour les transferts a été établie à 1,375 kilomètres; sur ce total, les transporteurs canadiens ont parcouru 664 kilomètres, et les transporteurs américains, 711 kilomètres, ce qui indique une faible pénétration du marché. Les transporteurs canadiens ont cependant effectué des voyages directs sur 1,102 kilomètres à partir des États-Unis, ce qui représente près du double de la distance parcourue pour les transferts.

Table 5.1
For-hire Trucking, 1990: Southbound Movements of Goods, Canada-U.S.

Tableau 5.1

Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Mouvements nord-sud de marchandises, Canada-Etats-Unis

	United States Region	Estimated Revenues	Estimated Tonnage	Estimated Tonne-	Estimated Shipments	Average Distance
Origin	Destination			kilometres		
Origine	Région des États-Unis	Recettes estimatives	Nombre estimatif de tonnes	Nombre estimatif de tonnes- kilomètres	Nombre estimatif de livraisons	Distance moyenne
		\$'000		'000	-	Km.
Newfoundland - Terre-Neuve	Northeast - Nord-est North - Nord South - Sud West - Ouest	7,795 659 586 428	63 665 4 524 1 935 1 128	124 916 14 631 6 364 7 609	4,002 243 127 79	1 952 3 214 3 359 6 602
Origin - Total - Origine		9,468	71 252	153 519	4,451	•••
Prince Edward Island ~ Île du Prince-Édouard	Northeast - Nord-est North - Nord South - Sud West - Ouest	2,778 59 422 129	38 999 544 4 140 722	40 749 971 8 019 3 880	4,266 30 219 40	1 067 1 851 1 966 5 366
Origin - Total - Origine		3,389	44 405	53 619	4,555	
Nova Scotia - Nouvelle-Écosse	Northeast - Nord-est North - Nord South - Sud West - Ouest	5,808 2,142 7,414 227	74 445 16 113 41 959 774	85 036 38 746 108 160 4 750	8,517 1,273 2,653 76	1 103 2 430 2 569 6 075
Origin - Total - Origine		15,592	133 291	236 692	12,519	***
New Brunswick – Nouveau-Brunswick	Northeast - Nord-est North - Nord South - Sud West - Ouest	29,086 4,627 6,567 430	944 496 48 574 54 059 3 222	532 347 106 878 130 439 16 694	36,604 2,482 3,081 184	662 2 208 2 430 5 106
Origin - Total - Origine		40,711	1 050 351	786 358	42,351	
Quebec - Québec	Northeast - Nord-est North - Nord South - Sud West - Ouest	103,578 44,791 27,650 5,324	1 977 569 505 421 302 839 43 637	1 288 279 724 474 538 178 184 518	145,992 65,563 23,496 4,321	642 1 316 1 811 4 403
Origin - Total - Origine		181,343	2 829 466	2 735 448	239,372	***
Ontario	Northeast - Nord-est North - Nord South - Sud West - Ouest	130,077 206,951 54,981 18,166	2 539 263 4 601 509 466 915 79 123	1 168 434 3 060 099 608 037 290 177	382,511 651,342 60,868 15,206	465 657 1 368 3 715
Origin - Total - Origine		410,176	7 686 810	5 126 748	1,109,927	***

Table 5.1
For-hire Trucking, 1990: Southbound
Movements of Goods, Canada-U.S. —
Concluded

Tableau 5.1

Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Mouvements nord-sud de marchandises, Canada-Etats-Unis – fin

	United States Region	Estimated Revenues	Estimated Tonnage	Estimated Tonne-	Estimated Shipments	Average Distance
Origin	Destination			kilometres		
Origine	Région des États-Unis	Recettes estimatives	Nombre estimatif de tonnes	Nombre estimatif de tonnes- kilomètres	Nombre estimatif de livraisons	Distance moyenne
		\$'000		'000		Km.
Manitoba	Northeast - Nord-est North - Nord South - Sud West - Ouest	4,292 16,630 2,971 3,649	36 078 309 200 26 735 36 954	85 003 291 574 59 336 67 420	4,234 27,585 2,246 2,244	2 391 909 2 297 2 135
Origin - Total - Origine		27,541	408 967	503 334	36,309	
Saskatchewan	Northeast - Nord-est North - Nord South - Sud West - Ouest	1,288 13,844 1,305 5,412	9 746 251 226 9 495 77 645	30 752 267 559 27 829 129 066	562 11,413 589 3,513	3 096 1 314 2 943 1 739
Origin - Total - Origine		21,849	348 112	455 207	16,077	•••
Alberta	Northeast - Nord-est North - Nord South - Sud West - Ouest	2,116 11,035 7,844 20,621	10 609 105 630 48 457 323 676	40 206 253 982 169 794 396 421	1,717 6,803 4,448 15,229	3 825 2 457 3 440 1 350
Origin - Total - Origine		41,616	488 372	860 403	28,197	***
British Columbia - Colombie-Britannique	Northeast - Nord-est North - Nord South - Sud West - Ouest	4,408 4,766 3,773 40,297	56 168 48 726 31 466 1 224 870	258 818 162 192 119 145 737 340	3,436 3,626 2,210 72,477	4 556 3 352 3 914 622
Origin - Total - Origine		53,245	1 361 230	1 277 495	81,749	
Yukon	Northeast - Nord-est North - Nord South - Sud West - Ouest	3 4 0 23,129	1 1 1 577 860	668 233	9 9 2 12,494	5 230 4 247 5 725 1 192
Origin - Total - Origine		23,137	577 863	688 242	12,514	•••
Northwest Territories – Territoires du Nord-Ouest	North - Nord	8	28	106	3	3 786
Origin - Total - Origine		8	28	106	3	
Total Canada - U.S Canada - États-Unis		828,076	15 000 148	12 877 171	1,588,021	•••

Table 5.2

For-Hire Trucking, 1990: Southbound Movements of the Top Ten Commodities, Canada – U.S.

Tableau 5.2

Camionnage pour compte d'autrul, 1990: Mouvements nord-sud des dix marchandises les plus payantes, Canada – États-Unis

Co	mmodity	Estimated Revenues	Estimated Tonnage	Estimated Tonne- kilometres	Estimated Shipments
Pro	duit	Recettes estimatives	Nombre estimatif de tonnes	Nombre estimatif de tonnes- kilomètres	Nombre estimatif de livraisons
		\$'000	'000	'000	
58	Road Motor Vehicles - Véhicules automobiles routiers	135,243	1 689	1 113 384	689,192
35	Paper and Paperboard - Papier et carton	86,960	1 406	1 557 002	78,108
44	Iron, Steel and Alloys - Fer, acier et alliages	53,328	1 339	1 060 283	66,200
33	Wood Fabricated Materials - Demi-produits en bois	47,671	1 003	1 103 303	54,613
42	Chemicals and Related Products - Produits chimiques et connexes	37,084	599	536 417	45,052
47	Non-metallic Mineral Basic Products – Produits minéraux non métalliques de base	35,226	1 164	610 219	50,280
25	Metal Ores, Metal in Ores, Concentrates and Scrap – Minerais de métaux, métaux de minerais, conc. et déchets	32,916	990	934 013	27,426
99	General or Unclassified Freight - Fret ordinaire ou non classé	27,089	370	283 240	50,355
96	Remaining End-products Classified by Material – Autres produits finals classés selon la matière	24,047	326	353 928	28,560
37	Textile Fabricated Materials - Demi-produits en textiles	20,871	192	178 768	31,062
	Other commodities - Autres produits	327,640	5 923	5 146 616	467,175
	Total Canada-United States - Canada-États-Unis	828,076	15 000	12 877 171	1,588,021

Table 5.3

For-Hire Trucking, 1990: Southbound Movements of the Top Five Commodities from Province of Origin, Canada-U.S.

Tableau 5.3

Camionnage pour compte d'autrul, 1990: Mouvements nord-sud des cinq marchandises les plus payantes selon la province d'origine, Canada-États-Unis

			Revenues	Tonnage	Tonne- kilometres	Estimated Shipments
	Cor	mmodity - Produit				
Origine			Recettes estimatives	Nombre estimatif de tonnes	Nombre estimatif de tonnes- kilomètres	Nombre estimatif de livraisons
			\$'000		'000	
Newfoundland -	03	Fish - Poisson	8,024	62 734	134 998	3,587
Terre-Neuve	04	Other Marine Products - Autres produits marins	636	4 887	9 017	227
	39	Oils, Fats, Waxes, Extracts and Der., Animal and Veg. – Huiles, corps gras, extraits et dérivés, d'orig.ani.vég.	522	1 690	5 601	81
	95	Containers and Closures - Récipients, contenants, conteneurs et fermetures	68	532	1 150	35
	99	General or Unclassified Freight - Fret ordinaire ou non classé	67	522	1 070	62
		Other commodities - Autres produits	151	895	1 684	457
Origin - Total - Origine			9,468	71 260	153 519	4,449
Prince Edward Island - Île du Prince-Édouard	09	Vegetables and Vegetable Preparations – Légumes et préparations à base de légumes	1,749	25 550	30 677	1,260
	14	Other Foods, Food Materials and Food Preparations - Autres aliments, ingrédients alimentaires et prép. alim.	475	7 804	10 130	417
	04	Other Marine Products - Autres produits marins	426	1 950	4 554	1,118
	99	General or Unclassified Freight - Fret ordinaire ou non classé	270	6 590	4 520	390
	18	Tobacco – Tabacs Other commodities – Autres produits	230 239	231 2 283	354 3 385	300 1,069
Origin - Total - Origine		The commonate Transport	3,389	44 408	53 619	4,554
		D. Mari Time and T. Name . December .	,			
Nova Scotia - Nouvelle-Écosse	62	Rubber Tires and Tubes - Pneus et chambres à air en caoutchouc	3,267	22 707	51 169	1,593
	96	Remaining End-products Classified by Material – Autres produits finals classés selon la matière	2,880	21 538	33 146	1,113
		Fish - Poisson	1,876	14 674	25 839	2,583
		Rubber and Plastic Fabricated Materials – Demi-produits en plastique et en caoutchouc	1,435	10 203	26 069	551
	35	Paper and Paperboard – Papier et carton Other commodities – Autres produits	1,252 4,882	13 535 50 642	19 689 80 781	1,573 5,107
Origin - Total - Origine		The common terms of the control of t	15,592	133 299	236 692	12,520
	0.5	Description of Description				
New Brunswick – Nouveau-Brunswick	35 33	Paper and Paperboard – Papier et carton Wood Fabricated Materials – Demi-produits en bois	9,139 6,697	112 511 159 913	147 823 145 922	5,896 7,614
	96	Remaining End-products Classified by Material – Autres produits finals classés selon la matière	4,886	69 857	94 308	3,609
	21	Crude Veg. Prod., Inedible (exc. Tob., Fibres and Wood) – Prod. bruts d'or. vég., n.comes. (sauf tabac,fibres,bois)	3,889	41 011	65 692	2,549
	17	Beverages – Boissons Other commodities – Autres produits	2,430 13,670	40 572 626 492	50 151 282 461	2,035 20,648
Origin - Total - Origine			40,711	1 050 356	786 358	42,351

Table 5.3

For-Hire Trucking, 1990: Southbound Movements of the Top Five Commodities from Province of Origin, Canada-U.S. – Continued

Tableau 5.3

Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Mouvements nord-sud des cinq marchandises les plus payantes selon la province d'origine, Canada-États-Unis – suite

Origin		Estimated Revenues	Estimated Tonnage	Estimated Tonne- kilometres	Estimated Shipments
Origine	Commodity - Produit	Recettes estimatives	Nombre estimatif de tonnes	Nombre estimatif de tonnes- kilomètres	Nombre estimatif de livraisons
		\$'000		'000	
Outlier Outlier	OF Branch Branch Brain of control	44 005	640.004	000 540	05.044
Quebec - Québec	 35 Paper and Paperboard - Papier et carton 37 Textile Fabricated Materials - Demi-produits en textiles 	41,835 16,958	648 321 154 658	683 513 154 261	35,214 25,270
	33 Wood Fabricated Materials - Demi-produ en bois	its 11,127	218 741	202 855	12,063
	47 Non-metallic Mineral Basic Products – Produits minéraux non métalliques de bas	10,300 se	212 154	109 451	11,579
	45 Non-ferrous Metals - Métaux non ferreux	9,207	182 235	213 332	8,181
	Other commodities - Autres produits	91,916	1 413 352	1 372 035	147,065
Origin - Total - Origine		181,343	2 829 461	2 735 448	239,372
Ontario	58 Road Motor Vehicles – Véhicules automobiles routiers	124,312	1 593 252	995 980	645,806
	44 Iron, Steel and Alloys - Fer, acier et alliages	38,069	1 095 110	761 761	51,598
	47 Non-metallic Mineral Basic Products – Produits minéraux non métalliques de bas	20,716	857 606	388 118	33,458
	35 Paper and Paperboard - Papier et carton	18,228	421 496	317 447	24,205
	42 Chemicals and Related Products - Produchimiques et connexes		247 434	202 300	22,455
	Other commodities - Autres produits	190,643	3 471 911	2 461 142	332,403
Origin - Total - Origine		410,176	7 686 809	5 126 748	1,109,925
Manitoba	35 Paper and Paperboard - Papier et carton	3,607	51 251	77 311	2,673
IVIAIIILODA	21 Crude Veg. Prod., Inedible (exc. Tob., Fibres and Wood) – Prod. bruts d'or. vé n.comes. (sauf tabac,fibres,bois)	2,312	31 917	46 182	1,803
	01 Meat and Meat Preparations – Viandes el préparations à base de viandes	2,151	22 925	40 482	1,397
	44 Iron, Steel and Alloys - Fer, acier et alliages	2,020	27 246	45 012	1,657
	03 Fish - Poisson	1,252	6 841	14 197	421
	Other commodities - Autres produits	16,199	268 794	280 149	28,353
Origin - Total - Origine		27,541	408 974	503 334	36,304
Saskatchewan	35 Paper and Paperboard - Papier et carton	5.016	48 035	111 773	2,498
Saskatcriewari	42 Chemicals and Related Products – Produchimiques et connexes		35 532	41 436	1,421
	Crude Non-metallic Minerals (except Coal and Petroleum) – Minéraux bruts non métalliques (sauf houille et pétrole)	2,724	50 173	80 346	1,897
	43 Petroleum and Coal Products – Produits o pétrole et de la houille	du 2,434	106 919	50 090	2,973
	00 Live Animals - Animaux vivants	1,568	18 798	25 809	1,054
	Other commodities - Autres produits	7,374	88 664	145 753	6,235
Origin - Total - Origine		21,849	348 121	455 207	16,078

Table 5.3

For-Hire Trucking, 1990: Southbound Movements of the Top Five Commodities from Province of Origin, Canada-U.S. — Concluded

Tableau 5.3

Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Mouvements nord-sud des cinq marchandises les plus payantes selon la province d'origine, Canada-États-Unis — fin

Origin		Estimated Revenues	Estimated Tonnage	Estimated Tonne- kilometres	Estimated Shipments
Origine	Commodity - Produit	Recettes estimatives	Nombre estimatif de tonnes	Nombre estimatif de tonnes- kilomètres	Nombre estimatif de livraisons
		\$'000		'000	
Alberta	00 Live Animals – Animaux vivants 33 Wood Fabricated Materials – Demi-produits	5,399 3,919	49 823 51 159	95 479 136 387	2,260 2,495
	en bois 42 Chemicals and Related Products - Produits chimiques et connexes	3,424	21 411	59 353	2,763
	43 Petroleum and Coal Products - Produits du pétrole et de la houille	2,531	71 169	53 730	2,500
	40 Chemicals and Related Products – Produits chimiques et connexes	2,265	50 289	60 275	1,536
	Other commodities – Autres produits	24,079	244 525	455 178	16,646
Origin - Total - Origine		41,616	488 376	860 403	28,200
British Columbia - Colombie-Britannique	33 Wood Fabricated Materials - Demi-produits en bois	14,104	290 632	410 363	13,903
Colombie-Britainique	35 Paper and Paperboard - Papier et carton	7,224	102 571 491 649	184 007 190 792	5,609 20,976
	23 Crude Wood Materials – Matières de bois brutes	5,528			
	44 Iron, Steel and Alloys - Fer, acier et alliages	2,833	61 547	82 639	2,973
	95 Containers and Closures – Récipients, contenants, conteneurs et fermetures	2,733	52 423	23 969	4,604
	Other commodities - Autres produits	20,824	362 415	385 726	33,685
Origin - Total - Origine		53,245	1 361 237	1 277 495	81,750
Yukon	25 Metal Ores, Metal in Ores, Concentrates and Scrap – Minerais de métaux, métaux de minerais, conc. et déchets	23,126	577 858	688 229	12,485
	81 Jewellery and Silvenware (except Watches and Clocks) – Bijouterie et argenterie (sauf montres et horloges)	4		4	6
	58 Road Motor Vehicles - Véhicules	3	1 1	5	2
	automobiles routiers 20 Crude Animal Products, Inedible (except Fibres) – Produits bruts d'origine	1	1	1	4
	animale, n.comes. (sauf fibre) 95 Containers and Closures - Récipients,	1	1	2	4
	contenants, conteneurs et fermetures Other commodities - Autres produits	2	5	1	10
Origin - Total - Origine		23,137	577 867	688 242	12,511
Northwest Territories -	43 Petroleum and Coal Products - Produits du	5	27	102	2
Territoires du Nord- Ouest	pétrole et de la houille 86 Other Household and Personal Equipment (used) – Autres articles ménagers et personnels (usagés)	3	1	4	1
Origin - Total - Origine		8	28	106	3
Total Canada-United State Canada-États-Unis	S -	828,076	15 000 148	12 877 171	1,588,021

Table 5.4
For-hire Trucking, 1990: Northbound Movements of Goods, U.S.-Canada

Tableau 5.4

Camionnage pour compte d'autrul, 1990: Mouvements sud-nord de marchandises, États-Unis-Canada

United States Region Origin		Estimated Revenues	Estimated Tonnage	Estimated Tonne- kilometres	Estimated Shipments	Average Distance
	Destination	_				
Origine		Recettes	Nombre	Nombre	Nombre	Distance
Région des		estimatives	estimatif	estimatif	estimatif	moyenne
Etats-Unis			de tonnes	de tonnes- kilomètres	de livraisons	
		\$'000		'000		Km.
Northeast - Nord-est	Newfoundland - Terre-Neuve	2,142	8 723	18 761	1,356	1 954
	Prince Edward Island – Île du Prince- Édouard	343	2 719	3 619	650	940
	Nova Scotia - Nouvelle-Écosse	7,131	63 682	70 037	13,641	1 063
	New Brunswick - Nouveau-Brunswick	9,014	199 186	115 598	23,726	678
	Quebec - Québec	55,752	889 646	562 386	135,729	620
	Ontario	104,134	1 747 886	797 567	311,897	510
	Manitoba	3,089	10 972	25 050	3,911	2 421
	Saskatchewan	2,497	11 069	30 185	2,048	3 028
			10 628	41 124		3 857
	Alberta British Columbia - Colombie-	4,315	10 628	41 124	7,650	3 85/
	Britannique	4,520	17 466	80 240	8,059	4 587
	Yukon	13	60	342	13	5 554
	Northwest Territories - Territoires du Nord-Ouest	1	2	7	19	4 248
Origin - Total - Origine		192,951	2 962 039	1 744 917	508,699	***
North - Nord	Newfoundland - Terre-Neuve	925	2 300	8 609	669	3 348
	Prince Edward Island – Île du Prince- Édouard	23	46	132	172	2 349
	Nova Scotia - Nouvelle-Écosse	3,539	19 747	45 065	3,153	2 406
	New Brunswick - Nouveau-Brunswick	2,368	22 038	43 587	3,191	2 163
	Quebec - Québec	34,664	300 816	431 452	50,851	1 363
	Ontario	218,164	3 259 054	2 417 643	592,013	756
	Manitoba	16,815	209 299	214 982	32,203	998
	Saskatchewan	7,544	51 718	90 858	10,100	1 855
	Alberta British Columbia - Colombie-	18,063	84 957	224 468	19,561	2 644
	Britannique	11,303	47 731	142 987	13,958	3 339
	Yukon	22	20	88	55	4 387
	Northwest Territories - Territoires du					
	Nord-Ouest	37	180	522	24	3 020
Origin - Total - Origine		313,467	3 997 906	3 620 394	725,950	•••
South - Sud	Newfoundland - Terre-Neuve	1,149	5 732	16 990	368	3 360
	Prince Edward Island - Île du Prince-					
	Édouard	238	1 291	3 390	143	2 710
	Nova Scotia - Nouvelle-Écosse	3,731	22 613	58 142	1,818	2 619
	New Brunswick - Nouveau-Brunswick	2,467	13 554	32 775	1,243	2 426
	Quebec - Québec	27,768	261 692	427 279	31,495	1 746
	Ontario	68,046	584 158	765 660	101,731	1 396
	Manitoba	5,903	44 637	104 536	4,779	2 361
	Saskatchewan	2,536	10 228	28 923	1,881	2 910
	Alberta	14,231	61 044	203 689	11,254	3 528
	British Columbia - Colombie- Britannique	5,591	16 531	66 270	5.823	4 087
	Yukon	5,591	30	171	14	5 446
	Northwest Territories - Territoires du					
	Nord-Ouest	1	1	1	5	4 607
Origin - Total - Origine		151,670	1 021 511	1 707 825	160, 554	

United States Region Origin	Destination	Estimated Revenues	Estimated Tonnage	Estimated Tonne- kilometres	Estimated Shipments	Average Distance
Origine Région des États-Unis	Desunation	Recettes estimatives	Nombre estimatif de tonnes	Nombre estimatif de tonnes- kilomètres	Nombre estimatif de livraisons	Distance moyenne
		\$'000		'000		Km.
West - Ouest	Newfoundland - Terre-Neuve Prince Edward Island - Île du Prince-	29	23	135	70	6 217
	Edouard	4	1	В	13	5 396
	Nova Scotia – Nouvelle-Écosse New Brunswick – Nouveau-	182	498	2 621	199	5 617
	Brunswick	105	253	1 271	103	5 109
	Quebec - Québec	11,918	59 241	251 531	7,421	4 328
	Ontario	19,745	89 225	346 619	17,382	3 947
	Manitoba	6,590	63 658	142 056	4,368	2 441
	Saskatchewan	3,657	46 774	71 992	2,962	1 608
	Alberta British Columbia - Colombie-	27,982	313 068	526 908	23,642	1 503
	Britannique	48.770	716 369	778 351	61,582	983
	Yukon Northwest Territories - Territoires	96	647	2 503	107	3 362
	du Nord-Ouest	6	8	21	13	3 133
Origin - Total - Origine		119,083	1 289 765	2 124 016	117,862	•••
Total U.SCanada –						
États-Unis-Canada		757,171	9 271 217	9 197 152	1,513,067	***

Table 5.5
For-Hire Trucking, 1990: Northbound Movements of the Top Ten Commodities, U.S. - Canada

Tableau 5.5

Camionnage pour compte d'autrul, 1990: Mouvements sud-nord des dix marchandises les plus payantes, États-

		Estimated Revenues	Estimated Tonnage	Estimated Tonne- kilometres	Estimated Shipments
Cor	mmodity - Produit	Recettes estimatives	Nombre estimatif de tonnes	Nombre estimatif de tonnes- kilomètres	Nombre estimatif de livraisons
		\$'000	'000	'000	
58	Road Motor Vehicles - Véhicules automobiles routiers	94,407	1 397	934 432	357,448
99	General or Unclassified Freight - Fret ordinaire ou non classé	55,022	511	503 500	111,450
42	Chemicals and Related Products - Produits chimiques et connexes	41,017	452	481 805	66,571
44	Iron, Steel and Alloys - Fer, acier et alliages	36,256	728	613 180	63,872
09	Vegetables and Vegetable Preparations - Légumes et préparations à base de légumes	33,857	354	692 690	18,364
14	Other Foods, Food Materials and Food Preparations – Autres aliments, ingrédients alimentaires et prép. alim.	33,455	392	552 889	29,614
50	Machinery Not Elsewhere Specified Classified by Function – Mach. non désignées ailleurs classées selon la fonction	28,085	138	180 593	64,500
37	Textile Fabricated Materials - Demi-produits en textiles	27,343	222	228 616	55,914
07	Fruits and Fruit Preparations - Fruits et préparations à base de fruits	26,921	352	484 193	20,496
46	Metal Fabricated Basic Products – Demi-produits de base en métal	24,132	157	171 227	73,465
Oth	er commodities - Autres produits	356,676	4 570	4 354 028	651,372
Tot	al United States-Canada - États-Unis-Canada	757,171	9 271	9 197 152	1,513,067

Unis - Canada

Table 5.6
For-Hire Trucking, 1990: Northbound Movements of the Top Five Commodities from U.S. Region of Origin, U.S.-Canada

Tableau 5.6

Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Mouvements sud-nord des cinq marchandises les plus payantes selon le point d'origine américain, États-Unis-Canada

Origin		Estimated Revenues	Estimated Tonnage	Estimated Tonne- kilometres	Estimated Shipments
	Commodity - Produit				
Origine		Recettes estimatives	Nombre estimatif de tonnes	Nombre estimatif de tonnes-	Nombre estimatif de
				kilomètres	livraisons
		\$'000	,000	,000	
Northeast - Nord-est	37 Textile Fabricated Materials - Demi-produits	15.000	138	01 606	40.005
	en textiles 99 General or Unclassified Freight - Fret	15,909		91 626	40,205
	ordinaire ou non classé 42 Chemicals and Related Products - Produits	14,897	193	110 262	30,974
	chimiques et connexes 58 Road Motor Vehicles – Véhicules automobiles	14,485	178	115 053	28,571
	routiers	12,961	221	95 329	83,533
	44 Iron, Steel and Alloys - Fer, acier et alliages Other commodities - Autres produits	7,805 126,895	155 2 076	92 505 1 240 142	19,516 305,901
Origin - Total - Origine	Other commodities - Autres produits	192,952	2 962	1 744 917	508,700
		192,992	2 302	1 744 517	300,700
North - Nord	58 Road Motor Vehicles – Véhicules automobiles routiers	71,947	1 095	721 881	257,423
	99 General or Unclassified Freight - Fret ordinaire				
	ou non classé 44 Iron, Steel and Alloys – Fer, acier et alliages	28,381 20,327	201 475	243 831 359 049	64,108 35,175
	50 Machinery Not Elsewhere Specified Classified	20,327	475	000 040	00,170
	by Function – Mach. non désignées ailleurs classées selon la fonction	14,501	79	95 851	33,007
	42 Chemicals and Related Products - Produits chimiques et connexes	13,761	156	159 487	25,673
	Other commodities – Autres produits	164,550	1 992	2 040 295	310,565
Origin - Total - Origine		313,467	3 998	3 620 394	725,951
South - Sud	42 Chemicals and Related Products - Produits				
	chimiques et connexes 14 Other Foods, Food Materials and Food	10,265	92	171 287	9,077
	Preparations – Autres aliments, ingrédients				
	alimentaires et prép. alim. 58 Road Motor Vehicles – Véhicules automobiles	8,244	93	153 551	5,456
	routiers - verticues automobiles	8,016	66	81 286	12,482
	07 Fruits and Fruit Preparations - Fruits et préparations à base de fruits	7,074	95	120 416	5,788
	99 General or Unclassified Freight – Fret	7,074	90	120 416	5,700
	ordinaire ou non classé	6,213	41	70 851	7,772 119,976
Origin - Total - Origine	Other commodities - Autres produits	91,858 131,670	635 1 022	1 110 434 1 707 825	160,551
Origin - Total - Origine		131,070	1 022	1 707 625	100,001
West - Ouest	09 Vegetables and Vegetable Preparations – Légumes et préparations à base de légumes	27,438	268	571 949	13,655
	07 Fruits and Fruit Preparations – Fruits et préparations à base de fruits	12,523	120	236 854	7,157
	14 Other Foods, Food Materials and Food Preparati Autres aliments, ingrédients alimentaires et		.20	200 004	7,107
	prép. alim.	12,061	92	223 800 180 926	7,029
	 Wood Fabricated Materials – Demi-produits en General or Unclassified Freight – Fret ordinaire 	bois 8,421	135		7,554
	ou non classé	5,531 53,100	76 599	78 556 831 930	8,596 73,870
Origin - Total - Origine	Other commodities - Autres produits	53,109 119,083	1 290	2 124 016	117,861
Total United States-Canad		113,063	1 290	2 12 → U10	117,001
États-Unis-Canada	-	757,171	9 271	9 197 152	1,513,067

Table 5.7	Tableau 5.7			
For-hire Trucking, 1990: Estimated Shares of Canadian and American Carriers for Southbound Traffic by Province of Origin, Canada-U.S. Movements	mouvement	s nord-sud de: selon la provi	d'autrui, 1990: Est s transporteurs ca nce d'origine, mou	nadiens et
	Estimated	Estimated	Estimated	Average
	Revenues	Tonnage	Tonne- kilometres	Distance
Origin - Origine				
	Recettes estimatives	Nombre estimatif de tonnes	Nombre estimatif de tonnes- kilomètres	Distance moyenne
	\$			Km.
Newfoundland - Terre-Neuve				
Direct Shipment - Livraison directe	9,400,602	71 037	153 048 609	2 197
Interline Shipment - Livraison par transfert	188,622	219	822 467	5 019
Canadian Carrier – Transporteur canadien	71,651	219	476 351 346 116	1 606
American Carrier - Transporteur américain	116,971	219	346 116	3 413
Prince Edward Island – Île du Prince-Édouard				
Direct Shipment - Livraison directe	3,106,852	38 746	48 072 450	1 221
Interline Shipment - Livraison par transfert	351,480	5 660	6 402 491	1 779
Canadian Carrier – Transporteur canadien American Carrier – Transporteur américain	282,534 68,946	5 660 5 660	5 546 684 855 807	723 1 056
Nova Scotia - Nouvelle-Écosse				
Direct Shipment – Livraison directe	15,304,453	131 838	235 758 389	1 761
nterline Shipment - Livraison par transfert	1,090,619	2 178	4 739 629	2 400
Canadian Carrier – Transporteur canadien American Carrier – Transporteur américain	460,458 630,161	2 178 2 178	1 905 183 2 834 446	1 003 1 397
New Brunswick - Nouveau-Brunswick				
Direct Shipment - Livraison directe	40,563,252	1 049 968	786 021 377	907
Interline Shipment – Livraison par transfert	427,125	2 475 2 475	6 340 493 3 322 843	1 157 698
Canadian Carrier – Transporteur canadien American Carrier – Transporteur américain	245,282 181,843	2 475	3 017 650	459
Quebec - Québec				
Direct Shipment – Livraison directe	179,270,804	2 813 873	2 722 379 535	1 014
Interline Shipment - Livraison par transfert	12,496,024	94 734	119 709 917	1 393
Canadian Carrier - Transporteur canadien	5,367,734	94 734	49 630 399	687
American Carrier - Transporteur américain	7,128,290	94 734	70 079 518	706
Ontario				
Direct Shipment - Livraison directe	397,960,440	7 606 303	5 077 536 596	673
Interline Shipment – Livraison par transfert	95,338,691	446 970	506 953 565 216 566 367	996
Canadian Carrier - Transporteur canadien American Carrier - Transporteur américain	37,396,983 57,941,708	446 970 446 970	290 387 198	447 549
Manitoba				
Direct Shipment - Livraison directe	25,877,737	397 147	482 565 183	1 270
Interline Shipment - Livraison par transfert	3,735,716	22 542	55 759 972	1 947
Canadian Carrier – Transporteur canadien American Carrier – Transporteur américain	1,929,551 1,806,165	22 542 22 542	28 526 310 27 233 662	1 100 847
Saskatchewan				
Direct Shipment - Livraison directe	21,676,084	347 410	453 778 123	1 520
Interline Shipment – Livraison par transfert	358,518 225,604	898 898	1 911 068 1 547 287	2 165 1 317
Canadian Carrier – Transporteur canadien American Carrier – Transporteur américain	132,914	898	363 781	848

Table 5.7					
For-hire	Trucking,	1990: Es	timated	Shares	of
Canadia	in and Am	erican C	arriers f	or South	bound
Traffic b	y Provinc	e of Orig	in, Cana	da-U.S.	
Moveme	ints - Co	ncluded			

Tableau 5.7

Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Estimation des mouvements nord-sud des transporteurs canadiens et américains, selon la province d'origine, mouvements Canada-États-Unis – fin

	Estimated Revenues	Estimated Tonnage	Estimated Tonne- kilometres	Average Distance
Origin – Origine	Recettes estimatives	Nombre estimatif de tonnes	Nombre estimatif de tonnes- kilomètres	Distance moyenne
	\$			Km.
Alberta				
Direct Shipment – Livraison directe Interline Shipment – Livraison par transfert Canadian Carrier – Transporteur canadien American Carrier – Transporteur américain	40,963,437 4,450,101 1,499,376 2,950,725	478 041 15 188 15 188 15 188	846 369 074 47 240 802 19 552 158 27 688 644	2 078 2 771 945 1 826
British Columbia - Colombie-Britannique				
Direct Shipment – Livraison directe Interline Shipment – Livraison par transfert Canadian Carrier – Transporteur canadien American Carrier – Transporteur américain	52,887,397 2,076,000 801,866 1,274,134	1 358 883 5 137 5 137 5 137	1 274 500 469 10 623 718 4 354 606 6 269 112	997 2 652 656 1 996
Yukon				
Direct Shipment – Livraison directe Interline Shipment – Livraison par transfert Canadian Carrier – Transporteur canadien American Carrier – Transporteur américain	23,128,750 10,450 8,236 2,214	577 859 2 2 2	688 233 683 10 142 7 126 3 016	1 194 4 468 3 148 1 320
Northwest Territories - Territoires du Nord-Ouest				
Direct Shipment – Livraison directe Interline Shipment – Livraison par transfert Canadian Carrier – Transporteur canadien American Carrier – Transporteur américain	8,353 1,765 1,113 652	28 1 1 1	106 295 1 835 1 168 667	3 786 2 723 1 733 990
Total	930,673,272	15 467 137	13 528 885 882	•••

Table 5.8	Tableau 5.8					
For-hire Trucking, 1990: Estimated Shares of Canadian and American Carriers for Northbound Traffic by Province of Destination, U.SCanada Movements	Camionnage pour compte d'autrul, 1990: Estimation de mouvements sud-nord des transporteurs canadiens et américains, selon la province de destination, mouvements États-Unis-Canada					
	Estimated	Estimated	Estimated	Average		
	Revenues	Tonnage	Tonne-	Distance		
Destination			kilometres			
	Recettes	Nombre	Nombre	Distance		
	estimatives	estimatif de tonnes	estimatif de tonnes- kilomètres	moyenne		
	\$			Km.		
Newfoundland - Terre-Neuve						
Direct Shipment - Livraison directe	3,685,316	16 231	43 450 302	3 021		
Interline Shipment - Livraison par transfert	1,496,675	744	2 390 284	3 559		
Canadian Carrier - Transporteur canadien	679,126	744	1 288 076	1 643		
American Carrier - Transporteur américain	817,549	744	1 102 208	1 916		
Prince Edward Island - Île du Prince-Édouard						
Direct Shipment - Livraison directe	582,166	4 024	7 118 651	1 850		
Interline Shipment - Livraison par transfert	226,894	162	916 010	5 404		
Canadian Carrier – Transporteur canadien American Carrier – Transporteur américain	37,751 189,143	162 162	54 006 862 004	608 4 796		
	109,143	102	802 004	4 7 90		
Nova Scotia - Nouvelle-Écosse						
Direct Shipment - Livraison directe	13,325,666	104 186	173 162 370	1 728		
Interline Shipment – Livraison par transfert	3,612,527	9 216 9 216	23 121 125 3 712 570	2 727 825		
Canadian Carrier - Transporteur canadien American Carrier - Transporteur américain	1,556,184 2,056,343	9 216	19 408 555	1 902		
New Brunswick - Nouveau-Brunswick						
Direct Shipment - Livraison directe	12,035,762	230 471	190 606 930	1 051		
Interline Shipment - Livraison par transfert	7,661,813	7 714	25 969 663	2 293		
Canadian Carrier - Transporteur canadien	2,062,925	7 714	3 165 675	531		
American Carrier - Transporteur américain	5,598,888	7 714	22 803 988	1 762		
Quebec - Québec						
Direct Shipment - Livraison directe	123,916,019	1 491 731	1 655 525 772	1 102		
Interline Shipment - Livraison par transfert	16,130,250	36 845	54 968 769	1 375 664		
Canadian Carrier – Transporteur canadien American Carrier – Transporteur américain	7,923,065 8,207,185	36 845 36 845	26 589 280 28 379 489	711		
Ontario						
Direct Shipment - Livraison directe	390,731,266	5 585 356	4 274 503 288	825		
Interline Shipment - Livraison par transfert	56,452,117	204 660	201 624 461	1 032		
Canadian Carrier - Transporteur canadien	26,385,567	204 660	84 301 110	476		
American Carrier - Transporteur américain	30,066,550	204 660	117 323 351	556		
Manitoba						
Direct Shipment - Livraison directe	31,286,400	323 973	482 191 024	1 472		
Interline Shipment - Livraison par transfert	3,500,776	5 732	9 922 522	1 872		
Canadian Carrier – Transporteur canadien	1,510,985 1,989,791	5 732 5 732	4 699 620 5 222 902	886 986		
American Carrier - Transporteur américain	1,969,791	5 /32	5 222 902	900		

Table 5.8					
For-hire 1	rucking,	1990: Es	stimated	Share	s of
Canadian					
Traffic by	Province	of Des	tination	, U.SC	anada
Binuamar	re Con	cluded			

Tableau 5.8

Camionnage pour compte d'autrui, 1990: Estimation des mouvements sud-nord des transporteurs canadiens et américains, selon la province de destination, mouvements États-Unis- Canada – iin

	Estimated	Estimated	Estimated	Average
	Revenues	Tonnage	Tonne- kilometres	Distance
Destination			Momoroc	
	Recettes estimatives	Nombre estimatif de tonnes	Nombre estimatif de tonnes- kilomètres	Distance moyenne
	\$			Km.
Saskatchewan				
Direct Shipment – Livraison directe Interline Shipment – Livraison par transfert Canadian Carrier – Transporteur canadien American Carrier – Transporteur américain	15,726,512 3,307,226 1,489,125 1,818,101	118 688 5 993 5 993 5 993	219 655 924 12 559 073 5 685 092 6 873 981	2 072 2 203 1 026 1 177
Alberta				
Direct Shipment – Livraison directe Interline Shipment – Livraison par transfert Canadian Carrier – Transporteur canadien American Carrier – Transporteur américain	61,946,695 18,535,670 7,153,681 11,381,989	461 892 27 875 27 875 27 875	974 741 552 68 756 800 23 167 705 45 589 095	2 603 2 763 788 1 975
British Columbia - Colombie-Britannique				
Direct Shipment – Livraison directe Interline Shipment – Livraison par transfert Canadian Carrier – Transporteur canadien American Carrier – Transporteur américain	68,362,943 11,402,481 5,462,633 5,939,848	793 284 22 110 22 110 22 110	1 058 573 120 57 241 047 28 535 740 28 705 307	1 860 2 587 1 317 1 270
Yukon				
Direct Shipment – Livraison directe Interline Shipment – Livraison par transfert Canadian Carrier – Transporteur canadien American Carrier – Transporteur américain	125,579 41,566 22,125 19,441	743 24 24 24	3 046 580 118 510 78 579 39 931	3 955 4 561 3 161 1 400
Northwest Territories - Territoires du Nord-Ouest				
Direct Shipment – Livraison directe Interline Shipment – Livraison par transfert Canadian Carrier – Transporteur canadien American Carrier – Transporteur américain	42,904 96,997 19,710 77,287	186 48 48 48	540 552 183 601 126 529 57 072	3 388 3 451 3 739
Total	844,232,220	9 451 888	9 540 887 930	•••

Chapter 6

Motor Carriers of Freight Survey (Operating Statistics) 1990

Introduction

The data presented in this section were produced from a sample of Canadian domiciled carriers that earned annual gross operating revenues between \$25 thousand and \$1 million in 1990

The objective of the Annual Motor Carriers of Freight Survey, level III, is to obtain information on the smaller carriers in terms of their structure and performance. Data on type of activity, area of operation, revenues and expenses, employment, equipment, fuel and distance are presented in this chapter. This survey also attempts to measure the activity of small for-hire carriers and owner operators.

A general description of the **Annual Motor Carriers of Freight Survey**, data quality is provided in chapter 8 of this publication.

This survey was conducted using a new questionnaire on operating statistics (OCQ) and a computer-assisted telephone interview method. Since the threshold for gross operating revenues was decreased to \$25 thousand, from \$100 thousand in 1989, year over year comparison may be difficult. The data presented in this chapter provide estimates of the trucking activity for 43,250 firms represented by a sample of 3,779 surveyed firms. Financial estimates for this survey are based on administrative records from the Tax Estimates Program.

Summary Results

- The estimated number of carriers with revenues less than \$1 million in 1990 reached 43,250. This represents 28,995 owner-operators and 14,255 for-hire carriers.
- The total estimated operating revenues amounted to \$6.3 billion in 1990.
- Carriers domiciled in Ontario and Quebec represented 51 % of small carriers.
- Carriers domiciled in Ontario logged 1.7 billion kilometres or 28 % of the total estimated distance travelled in 1990, followed by Quebec at 1.2 billion kilometres and Alberta 1.0 billion, or 19 % and 17 % respectively.
- The average cost per litre of fuel (for small carriers) was estimated at 45 cents.

Chapitre 6

Enquête sur les transporteurs routiers de marchandises (Données d'exploitation) 1990

Introduction

Les données de la présente section proviennent d'un échantillon des trasporteurs canadiens qui ont touché des recettes annuelles brutes d'exploitation entre 25 milles et 1 million de dollars en 1990.

L'objectif de l'Enquête annuelle des transporteurs routiers de marchandises, niveau III, est de recueillir des renseignements sur la taille et le rendement des "petits" transporteurs. Les données sur le type d'activité et la région d'activité, les recettes et les dépenses, l'emploi, le matériel productif, la consommation en carburant et la distance sont inclues dans ce chapitre. Cette enquête tente également de dresser un tableau des activités du camionnage pour compte d'autrui et des chauffeurs contractants.

Une description générale de l'Enquête annuelle des transporteurs routiers de marchandises, y compris des renseignements sur la qualité des données se retrouve au chapitre 8 de la présente publication.

Cette enquête a été menée à l'aide d'un nouveau questionnaire sur les données d'exploitation et d'entrevues téléphoniques assistée par ordinateur. Étant donné que le seuil des recettes brutes d'exploitation a été réduit à 25 milles dollars, contrairement au seuil de 100 milles dollars en 1989, la comparaison d'une année à l'autre est rendue difficile. Les données contenues dans ce chapitre présentent des estimations sur l'activité du camionnage pour 43,250 transporteurs représentés pour un échantillon de quelques 3,779 entreprises dénombrées. Les estimations financières de cette enquête ont été établies à l'aide des données administratives tirées du programme d' estimations des données de l'impôt.

Résumé des résultats

- Le nombre estimatif de transporteurs ayant des recettes de moins d'un million de dollars en 1990 a été établi à 43,250. Ceci consiste de 28,995 chauffeurs-contractants et 14,255 transporteurs pour compte d'autrui.
- Les recettes estimatives totales ont atteint 6,3 milliards de dollars en 1990
- Les transporteurs domiciliés en Ontario et au Québec représentent 51 % de tous les "petits" transporteurs.
- Les transporteurs routiers domiciliés en Ontario ont parcouru 1,7 milliard de kilomètres, soit 28 % de la distance totale estimative parcourue en 1990, suivi des transporteurs du Québec à 1,2 milliard de kilomètres et de l'Alberta 1,0 milliard, soit 19 % et 17 % respectivement.
- Le prix moyen par litre de carburant (pour les petits transporteurs) a été estimé à .45 cents.

Region of Domicile

The 1990 annual survey of carriers with revenues between \$25 thousand and \$1 million includes an estimated 43,250 carriers. The geographic coverage of carriers by region from east to west was as follows: Atlantic 9 %, Quebec 21 %, Ontario 30 %, Prairies 23 %, British Columbia 16 % and the Territories 2 %. As expected the above distribution, when compared to the distribution of the larger carriers (from chapter 2) shows that the central regions (Ontario and Quebec) share has diminished by 5 %, which can be found in the other regions.

For-hire carriers represent an estimated 14,255 carriers or 3% and the larger group of 28,995 or 67 % is made up of owner-operators. This latter category can be subdivided further into three types of carriers:

- working for for-hire carriers (54 %);
- working for private carriers (33 %);
- working for both for-hire and private carriers (12 %).

Provincially, Quebec shows the highest percentage of forhire carriers with 45 %, compared to a national average of 33 %. The reverse situation is found in British Columbia and New Brunswick where owner-operators represent 76 %, whereas the national average is 67 %.

Revenues and Expenses

The revenues and expenses for all carriers in this revenue range are presented in Table 6.2, and the two tables immediately following (6.3, 6.4) outline the cost structure for for-hire carriers and owner-operators, respectively. Users are advised that the financial data used in this section were taken from administrative records (tax files), which were not collected for statistical purposes. For further information as to the limitations of these data, readers are invited to contact Transportation Division.

Provincial Overview

Operating revenues for carriers amounted to \$6.3 billion in 1990, nearly half of which was earned by carriers in Ontario and Quebec. Ontario-based carriers accounted for 30 % of the businesses and 28 % of revenues earned. Corresponding figures for Quebec are 21 % and 22 %, respectively. British Columbia and Alberta jointly accounted for 29 % of businesses and 32 % of revenues.

The highest average revenue per carrier, however, was in Yukon (\$160 thousand), and the lowest in Newfoundland (\$132 thousand).

Expenses amounting to \$4.5 billion were distributed in the same general pattern as that observed for revenues. Operating ratios are not presented because they could be misinterpreted. Unincorporated businesses do not report labour costs in the same manner as incorporated ones on their tax returns. This is because working owners obtain their remuneration from profits, and they do not appear as expenses in the same way salaries and wages do for incorporated companies. The result is an underestimation of total expenses, thus resulting in unreasonably low operating ratios which, if taken out of context, would mislead data users.

Région de domicile

L'enquête annuelle des transporteurs de 1990 ayant des recettes entre 25 milles et 1 million de dollars comporte un total estimatif de 43,250 transporteurs. La répartition géographique des transporteurs selon les régions de l'est à l'ouest est comme suit. Atlantique 9 %, Québec 21 %, Ontario 30 %, les Prairies 23 %, la Colombie-Britannique 16 % et les Territoires 2 %. Cette répartition lorsque comparée à celle des plus grands transporteurs (au chapitre 2) démontre comme prévu, la baisse de la représentation des régions du centre (Ontario et Québec) au profit des autres régions.

Les transporteurs pour compte d'autrui comptent 14,255 entreprises ou 33 % de tous les transporteurs et le groupe le plus important est formé de chauffeurs contractants (28,995 ou 67 %). Ce dernier groupe peut-être subdivisé selon trois types de transporteur distincts, soit:

- travaillant pour un transporteur pour compte d'autrui (54 %);
- travaillant pour un transporteur pour compte propre (33 %);
- travaillant pour des transporteurs pour compte propre et pour compte d'autrui (12 %).

À l'échelle provinciale, le Québec compte le plus haut taux de transporteurs routiers pour compte d'autrui, soit 45 %, comparativement à la moyenne nationale qui atteint 33 %. On retrouve une situation inverse en Colombie-Britannique et au Nouveau-Brunswick où le taux des chauffeurs contractants était de 76 % alors que la moyenne nationale était de 67 %.

Recettes et dépenses

Les recettes et les dépenses de tous les transporteurs dans cette catégorie de revenus sont présentées au tableau 6.2. Les tableaux 6.3 et 6.4 offrent un aperçu de la structure des coûts pour les transporteurs pour compte d'autrui et pour les chauffeurs contractants. Nous désirons informer les lecteurs que les données financières présentées dans cette section sont tirées des dossiers administratifs (fichiers d'impôt) qui n'ont pas été amassés pour des fins statistiques. Les utilisateurs sont priés de communiquer avec la division des Transports pour obtenir plus d'informations touchant les contraintes de ces données.

Aperçu provincial

Les recettes d'exploitation pour les transporteurs routiers se sont chiffrées à 6,3 milliards de dollars en 1990. Près de la moitié des recettes ont été générées par les transporteurs domiciliés en Ontario et au Québec. Les transporteurs de l'Ontario ont cumulé près de 30 % de l'activité économique et 28 % des recettes. Les données comparatives pour le Québec atteignent 21 % et 22 % respectivement. La Colombie-Britannique et l'Alberta conjointement ont représenté 29 % de l'activité économique et 32 % des recettes.

Les recettes moyennes les plus élevées par transporteur ont été enregistrées au Yukon (160 milles dollars) et les plus faibles à Terre-Neuve, soit 132 milles dollars.

Des dépenses totalisant 4,5 milliards de dollars ont été réparties selon la disposition générale observée pour les recettes. Le ratio d'exploitation n'apparaît pas sur les tableaux étant donné les risques reliés à une mauvaise interprétation. Les sociétés non-constituées ne rapportent pas les coûts liés à la main d'oeuvre de la même manière que les sociétés constituées sur les formulaires d'impôt. Les propriétaires actifs des entreprises non-constituées procurent leur salaire à même les profits, et les dépenses ne sont donc pas étalées de la même façon que pour les sociétés constituées. Il en résulte généralement une sous-estimation des dépenses totales, et des ratios d'exploitation beaucoup trop faible. Tiré hors contexte, les utilisateurs des données pourraient mal interpréter ces ratios d'exploitation.

^{*} The financial data are compiled by Statistics Canada from a sample of Revenue Canada's T1 records of unincorporated firms' tax files and T2 records of incorporated firms tax files.

Les données financières ont été compilées par Statistique Canada pour un échantillon des dossiers de sociétés non-constituées, 71 tiré du fichier de l'impôt et des dossiers 72 de sociétés constituées des fichiers de l'impôt.

For-hire carriers

In 1990, for-hire carriers earned \$2.8 billion in revenues, which averages out to \$199 thousand per carrier nationally. The lowest provincial average revenue was \$108 thousand, shared by Newfoundland and Prince Edward Island. The highest average revenue was \$227 thousand in British Columbia. The geographic pattern of revenue distribution of the small carriers resembles, proportionally, that observed of the larger for-hire companies (see Chapter 2).

Operating expenses amounted to \$2.2 billion in 1990, or \$153 thousand per carrier. Provincial averages ranged from \$137 thousand in Newfoundland to \$180 thousand in British Columbia. In general, operating revenues and expenses per carrier were higher than the national average in western Canada (with the exception of Manitoba). The central and eastern provinces tended to be lower than the national average (with the exception of Quebec).

The most important expense item for for-hire carriers was salaries and wages, with 30 % of the total. Other significant items were depreciation and fuel (13 % each), and maintenance (12 %). For-hire carriers in this revenue category spent less than one percent of their budget on owner-operators.

Owner Operators

In 1990, owner-operators earned operating revenues of \$3.4 billion. The national average revenue per owner operator was \$118 thousand, with a low of \$95 thousand reported in the Northwest Territories and a high of \$153 thousand reported in Manitoba. These revenues do not follow the pattern observed for the for-hire companies (see above and Chapter 2).

Operating expenses amounted to \$2.3 billion in 1990. The notional average revenue was \$79 thousand per owner operator, with a low of \$57 in the Northwest Territories and a high of \$110 thousand in Manitoba.

The distribution of expenses for owner operators saw the same four major expenses at the top, in somewhat different order than for-hire companies. Fuel and wages each accounted for 22 % of expenses, followed by depreciation (17 %) and maintenance (13 %).

Principal Commodity By Type

Carriage of general freight is the most important type of activity generating \$1.7 billion or 28 % of the total estimated operating revenues. This activity is followed closely by dry bulk carriers with \$1.5 billion or 25 %; and other commodities and forest products are almost ex-aequo at \$1.2 billion (19 %) and \$1.1 billion (17 %). Bulk liquid and household goods carriers' share of the operating revenues amount to \$487 million (8 %) and \$231 million (4 %).

Transporteurs pour compte d'autrui

En 1990, les transporteurs pour compte d'autrui ont amassé 2,8 milliards en recettes d'exploitation, ceci représente en moyenne 199 milles dollars par transporteur. À l'échelle nationale, les recettes moyennes les plus faibles ont été enregistrées à Terre-Neuve et à l'Île-du-Prince-Édouard soit 108 milles dollars. Les recettes moyennes les plus élevées se retrouvaient en Colombie-Britannique soit 227 milles dollars. La répartition provinciale des recettes chez les "petits" transporteurs ressemble à celle des plus grands transporteurs routiers, toute proportion gardée (voir le chapitre 2).

Les dépenses d'exploitation se sont chiffrées à 2,2 milliards de dollars en 1990, soit 153 milles dollars par transporteur. Les dépenses moyennes à l'échelle provinciale ont connu des écarts entre 137 milles dollars à Terre-Neuve et 180 milles dollars en Colombie-Britannique. En général, les recettes et les dépenses moyennes par transporteur ont été plus élevées que la moyenne nationale dans l'ouest du pays (à l'exception du Manitoba). Les provinces centrales et de l'est étant généralement en-dessous de la moyenne nationale (sauf le Québec).

Les traitements et les salaires représentaient la catégorie des dépenses la plus élevée soit 30 % du total. D'autres catégories importantes telles: l'amortissement et le carburant (13 % chacune) et l'entretien (12 %). Les transporteurs pour compte d'autrui de cette catégorie ont dépensé moins de 1 % de leur budget pour les services des chauffeurs contractants.

Chauffeurs contractants

En 1990, les chauffeurs contractants ont généré des recettes d'exploitation de 3,4 milliards de dollars. La moyenne nationale des revenus pour les chauffeurs contractants était de 118 milles dollars. Les recettes moyennes les plus faibles ont été rapportées dans les Territoires du Nord-Ouest à 95 milles dollars tandis que les recettes atteignaient le taux élevé de 153 milles dollars au Manitoba. Ces recettes ne suivent pas la répartition observée chez les transporteurs pour compte d'autrui (voir ci-haut et le chapitre 2).

Les dépenses d'exploitation ont atteint 2,4 milliards de dollars en 1990. La moyenne nationale pour les chauffeurs contractants étaient de 79 milles dollars. Dans les Territoires du Nord-Ouest, les chauffeurs contractants affichaient les dépenses les moins élevées soit une moyenne de 57 milles dollars alors que le Manitoba enregistrait la moyenne de dépenses la plus élevée à 110 milles dollars.

La répartition des dépenses chez les chauffeurs contractants comportait aussi quatre grandes catégories mais non dans le même ordre que chez les transporteurs pour compte d'autrui. Les traitements et le carburant ont représenté 22 % des dépenses suivi par l'amortissement (17 %) et l'entretien (13 %).

Les principaux types de marchandises

Le transport des marchandises générales demeure le principal type d'activité avec 1,7 milliard de dollars ou 28 % des recettes estimatives totales. Cette activité est suivie de près par les transporteurs de produits secs en vrac, 1,5 milliard ou 25 %; les autres marchandises et le transport des produits forestiers sont presque ex-aequo à 1,2 milliard (19 %) et 1,1 milliard de dollars (17 %). Les transporteurs des produits liquides en vrac et les articles ménagers partagent des recettes de 487 millions (8 %) et 231 millions de dollars (4 %).

Estimated Transportation Revenues

The variation by type of trucking activity is shown at the provincial level. Generally, the trucking services follow the major economic activity of the province or territory.

Table 6.6 shows transportation revenue by type of service performed. Three regions, Ontario, Quebec and the Prairies, show diversified transportation services, relative to the others: Atlantic, British Columbia and the Territories. The services reflect the type of transportation requirements as guided by the economy of each region. Interestingly, Ontario carriers earned \$34 million or 69 % from waste transportation (liquid and solid). General freight revenues in Ontario almost doubled those in Quebec, while British Columbia and Quebec had respective share of revenues from forest products of 37 % and 34 % respectively. Alberta carriers ranked first in revenues generated from transportation of mine ores with \$9.3 million followed by Ontario and Quebec. Small carriers from British Columbia did not report any revenues from mine ores.

Movement

In 1990, for those carriers that had indicated their predominant movements the revenues amounted to \$6.6 billion. The following shows the percentage distribution based on the estimated revenues: 79 % intraprovincial, 14 % interprovincial, and 7 % international (5 % out of Canada and 2 % into Canada). Nationally, as expected this group is dominated by intraprovincial carriers. Provincially, 83 % of all intraprovincial movement is accounted by: Ontario 27 %; Quebec 23 %; British Columbia 19 %; and Alberta 14 %. Interprovincial movements are largely dominated by Ontario and Alberta carriers with 50 % of all interprovincial carriers and 49 % of the total estimated revenues. International activity is dominated by Ontario and Quebec carriers: 43 % of revenues were obtained by Ontario domiciled carriers for movements out of Canada and conversely, Quebec carriers accounted for 37 % of movements into Canada.

Employment

Full-time employees (including owner operators) for hire carriers reached 75,895 and part-time employees totalled 25,059 for the 43,250 carriers. Working owners formed the largest category of full-time employees with 37,089 or 49 %, followed by drivers 27,567 or 36 % and other employees at 11,149 or 15 %. While the part-time employees were divided mainly between drivers 14,339 (57 %) and others 9,828 (39 %), the rest (892, or 4 %) were working owners.

Provincially, the largest category of full-time working owners were domiciled in Ontario 11,195 representing 30 % of the national share and more than half of all employees in that province. Carriers domiciled in Quebec showed the largest number of drivers 6,863 or 25 % of the national share.

Part-time employees were predominant in Ontario and Quebec; Manitoba and British Columbia showed part-time employees were below the national average (25 %), both at 19 %.

Recettes estimatives tirées du transport

La diversité dans l'activité du camionnage peut être mieux observée au niveau provincial. Généralement, les services de camionnage vont de pair avec l'activité économique majeure de la province ou du territoire.

Le tableau 6.6 montre les recettes de transport tirées selon le type de camionnage. Trois régions, soit l'Ontario, le Québec et les Prairies, offrent des services de transport plus diversifiés que les trois autres régions soit l'Atlantique, la Colombie-Britannique et les Territoires. Les services offerts sont quidés par les besoins de transport des activités économiques de chacune des régions. Les transporteurs de l'Ontario ont gagné 34 millions de dollars soit 69 % en recettes provenant du transport de déchets (liquides et solides). Les recettes tirées du transport de marchandises générales en Ontario a atteint presque le double du Québec, alors que les transporteurs de la Colombie-Britannique et du Québec avaient des parts respectives atteignant 37 % et 34 % des produits forestiers. Les transporteurs de l'Alberta étaient au 1er rang pour les revenus tirés du transport des minerais, soit 9,3 millions de dollars, suivi de l'Ontario et du Québec. transporteurs de la Colombie-Britannique n'ont amassé aucun revenu du transport des minerais.

Mouvements

À l'enquête de 1990, les transporteurs qui ont indiqué des mouvements prédominants ont obtenu 6,6 milliards de dollars en recettes. La répartition des recettes estimatives selon le pourcentage est comme suit: 79 % intraprovinciale, 14 % interprovinciale, et 7 % internationale (5 % en provenance du Canada et 2 % à destination du Canada). A l'échelle nationale, comme prévu le transport intraprovincial est la principale activité des camionneurs. À l'échelle provinciale, 83 % de tous les mouvements ont été rapportés; soit l'Ontario 37 %, Québec 23 %, Colombie-Britannique 19 % et l'Alberta 14 %. Les mouvements interprovinciaux ont été largement dominés par l'Ontario et l'Alberta où sont domiciliés 50 % de tous les transporteurs interprovinciaux et ils ont rapporté 49 % des recettes estimatives totales. L'activité internationale a été effectuée par les transporteurs de l'Ontario et du Québec: 43 % des recettes des mouvements en provenance du Canada vers les États-Unis ont été tirées par les transporteurs deniciliés en Ontario. Au Québec on assumait 37 % des mouvements en direction inverse.

Emploi

Le nombre d'employés à plein temps (incluant les chauffeurs contractants) tel qu'indiqué par les transporteurs pour compte d'autrui a atteint 75,895 et le nombre d'employés à temps partiel s'est chiffré à 25,059 pour les quelques 43,250 transporteurs. Les chauffeurs contractants forment le groupe d'employés le plus important à temps plein, soit 37,089 ou 49 %; suivi par les chauffeurs 27,567 ou 36 % et les autres employés 11,149 ou 15 %. Les employés à temps partiel ont été pour leur part divisés entre les chauffeurs 14,339 (57 %) et les autres employés 9,828 (39 %), et le reste des propriétaires actifs soit 892 (4 %).

À l'échelle provinciale, les propriétaires actifs à plein temps forment la plus grande catégorie des employés à plein temps en Ontario soit 11,195 ou 30 % de la part national et plus de la moitié des employés de cette province. Le Québec était représenté par 6,863 chauffeurs soit une part égale à 25 % de tous les chauffeurs canadiens.

Les employés à temps partiel prédominaient en Ontario et au Québec alors qu'au Manitoba et en Colombie-Britannique on obtient des pourcentages du nombre d'employés à temps partiel en dessous de la moyenne nationale (25 %) soit à 19 % dans chacune de ces deux provinces.

Equipment

The estimated 43,250 carriers operated an estimated total of 110,456 units of equipment. At the national level, the equipment operated by the for hire fleet reached 57,489 units, while owner operators operated 52,967 pieces.

The fleet can be further subdivided by type: 36,295 semi-trailers; 32,110 straight trucks; 38,179 road tractors and 3,873 others. Owner operators used 22,955 road tractors which is 7,731 more than for-hire carriers and the opposite was noted for semi-trailers, where there were 9,569 fewer units for owner operators than for the company equipment.

Whereas total equipment operated by companies and owner-operators is comparable (a difference of only 4,522 units) in most provinces, the trend varies from one province to the next. Quebec shows a contrast where more company vehicles (+3,306) than owner-operators and New Brunswick where the reverse situation is shown with (+2,071) for owner-operators and Newfoundland with (+190) units for owner-operators. This reflects the dominance of owner-operators offering their services for larger carriers in a few selected areas.

Distance

Total estimated distance travelled by straight trucks and road tractors reached 6.1 billion kilometres; 1.6 billion by straight trucks and 4.6 billion by road tractors.

The national average distance for straight trucks was 46 thousand kilometres and 107 thousand kilometres for road tractors, annually.

For straight trucks Quebec domiciled carriers recorded the highest average distance of 51 thousand kilometres, while owner-operators in Alberta had the highest average at 61 thousand kilometres.

For road tractors the provincial average distance varied widely, with Quebec at 113 thousand kilometres for company but 148 thousand reached by owner-operators; 23 thousand more kilometres than the national owner-operators average.

Fuel

In 1990, smaller carriers consumed a total of 2.8 billion litres of fuel. The average fuel cost per litre was 45 cents. Provincially, the cost of fuel varied from a low of 40 cents in Manitoba to a high of 53 cents per litre in Newfoundland.

The amount of fuel used to travel 100 kilometres reached 46 litres. Carriers domiciled in Saskatchewan used the most fuel to travel 100 kilometres at 51 litres while Newfoundland domiciled carriers used the least amount of fuel at 40 litres per 100 kilometres.

Matériel productif en service

Les quelques 43,250 transporteurs ont exploité au total 110,456 unités. À l'échelle nationale, le matériel exploité par les transporteurs pour compte d'autrui s'est chiffré à 57,489 unités et les chauffeurs contractants ont exploité 52,967 unités.

La flotte de véhicules peut être subdivisée selon le type, soit : 36,295 semi-remorques; 32,110 camions; 38,179 tracteurs routiers et 3,873 autres unités. Les chauffeurs contractants ont utilisé 22,955 tracteurs routiers soit, 7,731 unités de plus que les transporteurs pour compte d'autrui, et à l'opposé pour les semi-remorques quelques 9,569 unités de moins ont été utilisé par les chauffeurs contractants comparativement aux entreprises.

Alors qu'au total le matériel exploité par les entreprises et les chauffeurs contractants diffère quelque peu (4,522 unités), cette tendance est accentuée à l'échelle provinciale. Alors que l'on retrouve au Québec (+3,306) plus de véhicules pour les entreprises que pour les chauffeurs contractants la situation inverse existe au Nouveau-Brunswick et à Terre-Neuve où l'on retrouve respectivement +2,071 et +190 véhicules en faveur des chauffeurs contractants. Ceci reflète quelque peu la prédominance des chauffeurs contractants offrant leur service aux plus grands transporteurs dans des régions particulières.

Distance

La distance estimative totale parcourue par les camions et les tracteurs routiers s'est chiffrée à 6,1 milliards de kilomètres, soit 1,6 milliard de kilomètres pour les camions et 4,6 milliards pour les tracteurs routiers.

La distance moyenne annuelle pour les camions a été établie à 46 milles kilomètres et de 107 milles kilomètres pour les tracteurs routiers.

Les transporteurs domiciliés au Québec ont enregistré la plus longue distance moyenne pour les camions, soit 51 milles kilomètres. Les chauffeurs contractants de l'Alberta ont parcouru la plus longue distance moyenne par camion soit 61 milles kilomètres.

En ce qui a trait aux tracteurs routiers, la distance moyenne a varié au niveau provincial. Les transporteurs du Québec ont affiché 113 milles kilomètres chez les entreprises mais une distance moyenne de 148 milles kilomètres pour les chauffeurs contractants; soit 23 milles kilomètres de plus que la moyenne nationale pour les chauffeurs contractants

Carburant

En 1990, les petits transporteurs ont consommé au total 2,8 milliards de litres de carburant. Le coût moyen par litre de carburant a atteint 45 cents pour ces transporteurs. à l'échelle provinciale, le coût du carburant a varié de 40 cents au Manitoba à 53 cents par litre à Terre-Neuve.

La quantité de carburant pour parcourir 100 kilomètres s'est chiffrée à 46 litres. Les transporteurs domiciliés en Saskatchewan ont consommé le plus de carburant pour parcourir 100 kilomètre soit 51 litres alors que les transporteurs domiciliés à Terre-Neuve ont consommé le moins de carburant soit 40 litres pour 100 kilomètres parcourues.

Table 8.1 Motor Carriers of Freight, 1990: Summary Statistics by Province and Territory of Domicile

				New- found- land	Prince Edward Island	Nova Scotia
			Canada	iana	Totalio	
			Odriada	Terre-	Île-du-	Nouvelle-
				Neuve	Prince-	Écosse
No.				146046	Édouard	L00330
1	Estimated Number of Carriers	No.	43,250	624	203	1,180
2	Total Operating Revenues	\$'000	6,269,781	82,334	28,232	172,804
3	Transportation Revenues	**	6,200,539	80,318	27,587	171,396
4	Other Revenues	n	69,241	2,016	645	1,408
4	Other nevertues		09,241	2,010	040	1,400
5	Total Operating Expenses	n	4,474,574	58,163	18,823	118,986
6	Salaries and Wages	11	1,164,490	18,152	4,424	32,809
7	Benefits	19	48,741	401	94	732
8	Fuel	H	795,018	6,135	3,990	21,790
9	Owner Operator Expenses	11	42,981	703	55	1,121
10	Purchaged Transport		248,550	567	566	3,932
10	Purchased Transport					
11	Maintenance		544,500	4,907	2,420	11,746
12	Depreciation	W	667,220	10,933	3,171	18,537
13	Insurance	**	151,292	2,573	644	4,065
14	Rent		192,189	2,291	798	5,159
15	Other Expenses	Ħ	619,593	11,500	2,662	19,094
17	Total Number of Full Time Employees	No.	75,895	1,113	402	2,185
			New Brunswick	Que	ebec	
			Drunswick			Ontario
			Nouveau-	Qué	ebec	
			Brunswick			
1	Estimated Number of Carriers	No.	1,970	9.	.088	13,081
2	Total Operating Revenues	\$'000	313,048	1,387,		1,746,399
3	Transportation Revenues .	"	310,412	1,381,	048	1,724,661
4	Other Revenues	99	2,635	6,	467	21,738
5	Total Operating Expenses	Ħ	212,171	1,029	.066	1,218,371
6	Salaries and Wages	m	47,949	231,		283,216
7	Benefits	W	1,370		061	17,553
8	Fuel	н	57,918		605	218,800
9	Owner Operator Expenses	n	37,916		416	20,084
	·					
10	Purchased Transport	"	5,167		010	58,217
11	Maintenance	_	22,336	170,		118,749
12	Depreciation	"	35,962		826	182,805
13	Insurance	Ħ	7,265		438	53,415
14	Rent		5,784	41,	921	58,940
15	Other Expenses	Ħ	28,069	144,	314	206,594
17	Total Number of Full Time Employees	No.	3,286	40	687	19,647

Some totals may not add due to rounding.

Tableau 6.1

Transporteurs routiers de marchandises, 1990: Statistiques sommaires selon la province ou le territoire de domicile

Manitoba	Saskatchewan	Alberta			
					N°
1,737	1,718	6,687	Nbre	Nombre estimatif de Transporteurs	1
274.906	252,345	947,253	\$'000	Total, recettes d'exploitation	2
272,887	244,669	938,671	99	Recettes tirées du transport	3
2,018	7,676	8,582	m	Autres recettes	. 4
407.000	400.000	004.000	77	Total dénouses discussiones	5
197,833	182,069	664,266	97	Total, dépenses d'exploitation	
56,684	53,716	185,025	89	Traitements et salaires	6
2,076	2,579	5,961	**	Bénéfices	7
53,014	36,151	105,291	**	Carburant	8
2,730	1,278	5,766	77 27	Dépenses au titre des chauffeurs contractants	9
7,044	11,208	54,143		Achat de service de transport	10
17,293	18,278	73,032	19	Frais d'entretien	11
31,192	23,046	100,603	29	Amortissement	12
1,553	2,882	18,840	er	Frais d'assurances	13
6,498	10,088	31,792		Location	14
19,749	22,845	83,814	m	Autres dépenses	15
3,610	3,014	11,485	Nbre	Total, nombre d'employés à plein temps	17
British Columbia		Northwest Territories			
	Yukon				
Colombie-		Territoires du			
Britannique		Nord-Ouest			
6,865	53	45	Nbre	Nombre estimatif de Transporteurs	1
4.000.400	0.470	6,014	\$'000	Total, recettes d'exploitation	2
1,050,455	8,476	5,954	\$ 000	Recettes tirées du transport	3
1,034,727 15,728	8,210 267	5,954	91	Autres recettes	4
10,720	207				
764,381	6,140	4,303	97	Total, dépenses d'exploitation	5
247,302	1,790	1,567	71	Traitements et salaires	6
6,881	22	10	n	Bénéfices	7
119,617	615	93	n	Carburant	8
7,209	225	43	Ħ	Dépenses au titre des chauffeurs	9
7,200	220		n	contractants	
46,289	262	145		Achat de service de transport	10
103,947	1,043	131	**	Frais d'entretien	11
106,313	1,028	804	**	Amortissement	12
	162	104	n	Frais d'assurances	13
		209		Location	14
19,353	183				
	183 812	1,197	n	Autres dépenses	15

Certains totaux ne sont pas justes à cause de données arrondies.

Table 6.2

Motor Carriers of Freight, 1990: Summary Statistics by Province and Territory of Domicile, For-Hire Carriers

			Canada	New- found- land	Prince Edward Island	Nova Scotia
No.			Canada	Terre- Neuve	Île-du- Prince- Édouard	Nouvelle- Écosse
1	Estimated Number of Carriers	No.	14,255	229	69	382
		\$'000	2,841,705	31,529	9.706	75,471
2	Total Operating Revenues	\$ 000 "	2,785,245	30,735	9,425	74,779
3	Transportation Revenues	21		794	281	691
4	Other Revenues		56,460	794	201	091
5	Total Operating Expenses	91	2,176,770 •	24,616	7,457	56,348
6	Salaries and Wages	99	664,645	9,205	2,207	18,643
7	Benefits	99	27,521	150	15	338
8	Fuel	99	283,308	2,165	1,260	8,657
9	Owner Operator Expenses	er	18,490	33	25	890
			405.077	400	214	2,409
10	Purchased Transport	91	165,077	489		
11	Maintenance		250,746	2,100	1,004	4,129
12	Depreciation	**	284,785	3,961	1,305	7,686
13	Insurance	**	65,582	1,001	258	1,848
14	Rent		95,043	620	179	1,699
15	Other Expenses	"	321,573	4,893	990	10,049
17	Total Number of Full Time Employees	No.	35,403	483	201	996
			New	Que	bec	
			Brunswick			Ontario
			Nouveau- Brunswick	Qué	bec	
1	Estimated Number of Carriers	No.	464	4,	084	4,270
2	Total Operating Revenues	\$'000	84,545	854,	200	794,407
3	Total Operating Revenues Transportation Revenues	# 000	83,661	848.		776,593
4	Other Revenues	m	884		790	17,814
_	Total Operating Evenness	n	61,083	626.	E0.4	620.682
5	Total Operating Expenses	97	17.143	155,		181,818
6	Salaries and Wages	п	341		635	10,213
7	Benefits	17	9,850		420	79.399
8	Fuel Owner Operator Expenses	10	109		420 878	10,983
			0.500		004	40.00
10	Purchased Transport		2,520		391	40,023
11	Maintenance		5,762	106,		52,868
12	Depreciation	-	8,815		955	80,124
13	Insurance		2,107		441	24,239
14	Rent	17	2,390		679	32,297
15	Other Expenses	17	12,047	92,	122	108,720
						8,840

Some totals may not add due to rounding.

Tableau 6.2

Transporteurs routiers de marchandises, 1990: Statistiques sommaires selon la province ou le territoire de domicile, camionnage pour compte d'autrui

Manitoba	Saskatchewan	Alberta			
					N
503	560	2,029	Nbre	Nombre estimatif de Transporteurs	
86,009	119,859	408,558	\$'000	Total, recettes d'exploitation	
84,037	112,423	400,273	71	Recettes tirées du transport	
1,972	7,436	8,285	n	Autres recettes	
61,815	98,895	320,456	**	Total, dépenses d'exploitation	
20,345	33,611	105,046	m .	Traitements et salaires	
542	1,454	3,336	29	Bénéfices	
9,733	16,400	38,648	w	Carburant	
1,092	571	1,174	n	Dépenses au titre des chauffeurs	
		00.004		contractants	
5,730	8,474	38,601	77	Achat de service de transport	1
5,293	8,827	33,221	**	Frais d'entretien	1
6,784	10,357	36,737	**	Amortissement	1
487	1,110	8,282	,,	Frais d'assurances	1
2,684	5,641	14,295	_	Location	1
9,126	12,450	41,118	**	Autres dépenses	1
1,384	1,362	4,950	Nbre	Total, nombre d'employés à plein temps	1
British		Northwest			
Columbia	•	Territories			
	Yukon				
Colombie-		Territoires du			
Britannique		Nord-Ouest			
1,631	17	17	Nbre	Nombre estimatif de Transporteurs	
370,247	4,002	3,367	\$'000	Total, recettes d'exploitation	
357,748	3.988	3,367	# 000	Recettes tirées du transport	
12,500	13	0,307	**	Autres recettes	
293,236	2,896	2,701	н	Total, dépenses d'exploitation	
119,107	1,420	1,067	W	Traitements et salaires	
2,489	10	1,007	Ħ	Bénéfices	
34,689	66	21	**	Carburant	
2,736	0	0	**	Dépenses au titre des chauffeurs	
2,730	O	0	п	contractants	
24,073	76	79		Achat de service de transport	1
31,132	332	49	Ħ	Frais d'entretien	
32,071	507	484	**	Amortissement	
4,705	76	29	Ħ	Frais d'assurances	
	103	158		Location	
13,299			H	A. duna dénament	•
13,299 28,936	307	815		Autres dépenses	

Certains totaux ne sont pas justes à cause des données arrondies.

Table 6.3

Motor Carriers of Freight, 1990: Summary Statistics by Province and Territory of Domicile, Owner Operators

				New- found-	Prince Edward	Nova Scotia
			Ozzada	land	Island	
			Canada	T	îla de	Managella
				Terre-	Île-du-	Nouvelle-
				Neuve	Prince-	Écosse
No.					Édouard	
1	Estimated Number of Carriers	No.	28,995	395	134	798
2	Total Operating Revenues	\$'000	3,428,076	50.805	18,526	97,333
3	Transportation Revenues	"	3,415,295	49,583	18,162	96,616
4	Other Revenues	n	12,781	1,222	364	717
4	Other nevenues		12,701	1,222	304	/1/
5	Total Operating Expenses	99	2,297,804	33,547	11,367	62,638
6	Salaries and Wages	91	499,844	8,948	2,217	14,166
7	Benefits	99	21,219	252	79	394
8	Fuel	W	511,710	3,971	2,729	13,133
9	Owner Operator Expenses	"	24,492	670	29	231
10	Purchased Transport		83,473	78	352	1,523
	Purchased Transport	**				
11	Maintenance		293,754	2,807	1,416	7,617
12	Depreciation	,,	382,435	6,972	1,866	10,852
13	Insurance	"	85,710	1,571	386	2,217
14	Rent		97,146	1,671	619	3,461
15	Other Expenses	"	298,021	6,607	1,672	9,044
17	Total Number of Full Time Employees	No.	40,492	631	200	1,189
			New	Que	bec	
			Brunswick			
			Manager	Qué	h	Ontario
			Nouveau- Brunswick	Que	:0ec	
1	Estimated Number of Carriers	No.	1,506	5,	004	8,811
2	Total Operating Revenues	#1000	000 500	500	C40	054 000
	Total Operating Revenues	\$'000	228,503	533,		951,992
3	Transportation Revenues		226,752	532,		948,068
4	Other Revenues		1,751		678	3,925
5	Total Operating Expenses	n	151,088	402,	482	597,689
6	Salaries and Wages	17	30,806	76.	820	101,397
7	Benefits	w	1,030	2.	426	7,341
8	Fuel	21	48,068		185	139,400
9	Owner Operator Expenses	#	243		539	9,101
10	Purchaged Transport		2,648	40	620	10 104
	Purchased Transport				620 501	18,194
11	Maintenance	11	16,574		591	65,881
12	Depreciation	"	27,147		871	102,681
13	Insurance	"	5,157		997	29,176
14	Rent		3,393		242	26,644
15	Other Expenses	W	16,023	52,	192	97,874
	Total Number of Full Time Employees	No.	2,297	_	588	10,807

Some totals may not add due to rounding.

Tableau 6.3

Transporteurs routiers de marchandises, 1990: Statistiques sommaires selon la province ou le territoire de domicile, Chauffeurs contractants

Manitoba	Saskatchewan	Alberta			
					N°
1,234	1,158	4,658	Nbre	Nombre estimatif de Transporteurs	1
188,897	132,486	538,694	\$'000	Total, recettes d'exploitation	2
188,850	132,246	538,398	n	Recettes tirées du transport	3
47	240	296	"	Autres recettes	4
136,018	83,174	343,810	n	Total, dépenses d'exploitation	5
36,339		79,980	H	Traitements et salaires	6
	20,105		н	Bénéfices	7
1,535	1,124	2,625	H		
43,281	19,750	66,643	**	Carburant	8
1,638	707	4,592	"	Dépenses au titre des chauffeurs contractants	9
1,314	2,733	15,542		Achat de service de transport	10
12,000	9,451	39,810	**	Frais d'entretien	11
24,408	12,689	63,866	n	Amortissement	12
1,066	1,772	10,559	**	Frais d'assurances	13
3,814	4,447	17,497		Location	14
10,623	10,395	42,695	Ħ	Autres dépenses	15
2,226	1,652	6,535	Nbre	Total, nombre d'employés à plein temps	17
British Columbia		Northwest Territories			
Columbia	Yukon	Territories			
Colombie-	TUKOIT	Territoires du			
Britannique		Nord-Ouest			
5,233	36	28	Nbre	Nombre estimatif de Transporteurs	1
				·	
680,207	4,475	2,648	\$'000	Total, recettes d'exploitation	2
676,979	4,222	2,588	n	Recettes tirées du transport	3
3,228	253	60	Ħ	Autres recettes	4
471,145	3,244	1,602	11	Total, dépenses d'exploitation	5
128,195	370	500	n	Traitements et salaires	6
4,393	12	9	**	Bénéfices	7
		72	n	Carburant	8
84,928	549		н		9
4,473	225	43	н	Dépenses au titre des chauffeurs contractants	
22,216	186	67		Achat de service de transport	10
72,815	711	82	n	Frais d'entretien	11
74,242	521	320	**	Amortissement	12
14,648	86	75	**	Frais d'assurances	13
15,228	79	51		Location	14
50,007	505	383	н	Autres dépenses	15
	58	35	Nbre	Total, nombre d'employés à plein temps	17

Certains totaux ne sont pas justes à cause des données arrondies.

Table 6.4 Motor Carriers of Freight, 1990: Summary Statistics, by Principal Type of Transportation Activity

Tableau 6.4

Transporteurs routiers de marchandises, 1990:
Statistiques sommaires, par principaux types d'activité

		T-4-11	General freight	House- hold goods	Bulk liquids	Dry bulk materials	Forest products	Other commod- ities
		Total ¹	Marchan- dises générales	Articles ménagers	Liquides en vrac	Produits secs en vrac	Produits fores- tiers	Autres marchan- dises
Estimated Number Reporting – Nombre estimatif de déclarants	NoNbre	43.250	12.624	1,178	2,603	13,530	5,740	7,576
Nombre estimatif de declarants	NONDIE	43,250	12,024	1,170	2,000	10,550	3,740	7,570
Operating Revenues - Total - Recettes d'exploitation	\$'000	6,269,781	1,737,319	230,899	486,937	1,541,967	1,073,372	1,199,287
Transportation Revenues -		6.200.539	1,723,984	228,703	467,780	1,518,695	1,068,490	1,192,887
Recettes tirées du transport Other Revenues – Autres recettes	**	69,241	13,335	2.196	19,157	23,272	4,882	6,399
Other rievendes - Address reserves		00,241	.0,000	_,	70,101		.,000	0,000
Operating Expenses - Total - Dépenses d'exploitation		4,474,574	1,220,162	182,420	355,703	1,100,505	755,582	860,202
Salaries and Wages - Traitements	D.		0.10.500	00.000	100.007	000 574	000.070	000 047
et salaires	**	1,164,490	316,520	80,936	132,837	209,574	222,376	202,247 8,613
Benefits – Bénéfices		48,741 795.018	13,653 233,549	3,953 12,902	4,751 63.013	8,557 174,276	9,214 122,832	188,446
Fuel – Carburant Owner operator expenses – Dépenses au titre des chauffeurs		795,018	233,549	12,902	63,013	174,276	122,032	100,440
contractants	**	42,981	18,653	209	2,971	10,947	2,097	8,105
Purchased Transport - Achat de								=
service de transport	,,	248,550	57,735	14,192	7,171	82,123	33,034	54,29
Maintenance - Frais d'entretien		544,500	122,852	12,300 11,926	33,258	146,269	135,571 122,853	94,25 ⁻ 128,659
Depreciation – Amortissement		667,220 151,292	162,553 45,586	6,121	54,885 8,520	186,343 39,850	22,058	29,15
Insurance – Frais d'assurances Rent – Location		192,189	61,342	10,683	10,693	47,201	20,742	41,529
Other Expenses – Autres dépenses	86	619,593	187,719	29,199	37,604	195,365	64,807	104,899
Number of Full Time Employees – Total – Nombre d'employés à plein								
temps	NoNbre	75,895	22,518	3,811	5,687	19,504	11,032	13,34
For-hire Trucking Operations – Activités De camionnage pour								
compte d'autrui: Estimated Number of For-Hire								
Truckers - Nombre estimatif de								
camionneurs pour compte d'autrui Equipment Operated – Total –	."	14,255	2,837	657	807	5,922	2,095	1,93
Matériel productif en service	66	57,489	14,098	3,606	2,834	16,225	9,730	10,99
Straight trucks - Camions		16,877	3,769	1,673	1,374	7,394	1,407	1,25
Distance travelled – Distance parcourue	'000 km	767 387	156 381	52 808	71 169	298 918	130 880	57 23
Average distance – Distance	OOO KIII	707 007	100 001	02 000	7. 100	200 0 10	100 000	0. 20
moyenne	п	45	41	32	52	40	93	4
Road tractors - Tracteurs routiers	NoNbre	15,224	4,501	775	734	2,767	2,727	3,72
Distance travelled – Distance parcourue	'000 km	1 361 609	455 753	34 865	71 984	243 251	235 932	319 82
Average distance – Distance		89	101	45	98	88	87	8
moyenne Semi-trailers – Semi-remorques	NoNbre	22.932	5,101	713	623	5,657	5.166	5.67
Other – Autres	"	2,456	727	445	103	406	430	34
Total distance	'000 km	2 128 996	612 134	87 673	143 153	542 169	366 811	377 05
Fuel consumed - Total - Carburant consommé	'000 L	1 041 022	259 025	30 433	63 344	250 886	221 943	215 39

de transport

See footnote(s) at end of the table. Voir note(s) à la fin du tableau.

Table 8.4 Motor Carriers of Freight, 1990: Summary Statistics, by Principal Type of Transportation Activity — Concluded

Tableau 6.4

Transporteurs routiers de marchandises, 1990; Statistiques sommaires, par principaux types d'activité de transport - fin

		Total ¹	General freight Marchan- dises générales	House- hold goods Articles ménagers	Bulk liquids Liquides en vrac	Dry bulk materials Produits secs en vrac	Forest products Produits forestiers	Other commod- ities Autres marchan- dises
Owner Operators - Chauffeurs								
contractants:								
Estimated Number of Owner								
Operators - Nombre estimatif de								
chauffeurs contractants	NoNbre	28,995	9,787	521	1,796	7,607	3,646	5,639
Equipment Operated - Total -								
Matériel productif en service	15	52,967	15,093	952	3,558	12,831	8,865	11,669
Straight trucks - Camions	**	15,233	3,158	538	976	7,161	1,404	1,996
Distance travelled - Distance								
parcourue	'000 km	735 443	177 265	17 905	39 854	311 306	94 836	94 278
Average distance – Distance								
moyenne		48	56	33	41	43	68	47
Road Tractors - Tracteurs								
routiers	NoNbre	22,955	8,529	301	1,875	2,806	3,733	5,711
Distance travelled - Distance								
parcourue	'000 km	2 991 150	1 248 118	25 667	243 046	311 546	353 173	809 599
Average distance - Distance	n							
moyenne		130	146	85	130	111	95	142
Semi-trailers - Semi-remorques	NoNbre	13,363	3,186	113	594	2,493	3,300	3,678
Other - Autres	.,	1,417	220	_	113	372	428	284
Total distance	'000 km	3 726 593	1 425 383	43 572	282 900	622 852	448 008	903 877
Fuel consumed - Total -								
Carburant consommé	'000 L	1 776 202	641 611	17 642	162 823	295 072	233 994	425 061
Average Firm Size - Taille movenne de l'entreprise:								
Average operating expense -								
Frais d'exploitation moyens	\$'000	103	97	155	137	81	132	114
Average number of full time								
employees ² - Nombre moyen								
d'employés à plein temps ²	NoNbre	2	2	3	2	1	2	2
Average pieces of equipment								
per firm - Nombre moyen								
d'unités par entreprise		4	5	5	4	3	5	6
Average pieces of equipment								
per owner operator - Nombre								
moyen d'unités par chauffeurs								
contractants	**	2	2	2	2	2	2	2

Some totals may not add due to rounding.

Certains totaux ne sont pas justes à cause de données arrondies. Working owner included. incluant les propriétaires actifs

Table 6.5

Motor Carriers of Freight, 1990: Transportation Revenue by Type of Service and Province and Territory of Domicile

			Overde	Newfound- land	Prince Edward Island	Nova Scotia Nouvelle- Écosse	New Brunswick Nouveau- Brunswick	Quebec Québec
No.			Canada	Terre- Neuve	Île-du- Prince- Édouard			
1	Estimated Number of Carriers	No.	43,250	624	203	1,180	1,970	9,088
2	Motor vehicles (auto carriers)	\$	51,138,794	-	-	633,635	541,593	2,174,316
3	Household goods (excluding new furniture)	#	228,702,584	1,577,201	-	3,276,711	5,161,966	53,273,610
4	Heavy machinery mover	**	203,590,454	2,130,174	606,964	3,273,773	2,526,679	14,516,673
5	Petroleum products (liquid bulk)	n	318,394,980	5,436,659	3,223,459	16,438,167	13,477,137	19,426,014
6	Temperature controlled - tank	n	138,635,697	1,645,518	496,877	857,298	1,232,026	24,665,194
7	Temperature controlled - van	n	270,450,798	6,467,133	5,109,465	18,382,876	16,949,085	28,431,644
8	Dump-trucking (sand, gravel, snow, etc.)	**	1,188,202,411	11,042,993	5,138,271	21,228,599	25,094,265	336,629,781
9	Unprocessed agricultural commodities	н	151,262,842	1,145,558	3,481,967	3,228,979	10,398,510	45,580,033
10	Live animals	"	89,725,187	-	-	2,784,536	-	6,913,461
11	General freight	н	1,723,984,099	30,430,282	6,040,499	57,626,462	74,836,898	321,213,782
12	Building materials	π	362,547,028	543,443	-	10,007,335	68,137,217	65,130,043
13	Dry bulk	11	260,602,478	770,503	569,942	3,352,926	7,008,402	82,011,787
14	Forest products (logs, chips and other crude)	**	1,068,490,242	16,449,424	2,293,730	28,889,497	77,074,979	355,167,102
15	Mine ores	#	30,558,568	_	424,481	-	1,383,469	8,364,028
16	Liquid waste	**	10,749,216	-	-	-	-	-
17	Scrap and waste (non-liquid)	"	39,331,733	1,293,467	-	291,561	2,833,628	-
18	Other types of services	н	64,172,375	1,386,059	201,007	1,123,208	3,756,373	17,550,828
19	Total	"	6,200,539,486	80,318,414	27,586,662	171,395,563	310,412,227	1,381,048,296

Tableau 8.5

Transporteurs routiers de marchandises, 1990: Recettes tirées du transport selon le genre de service et la province ou le territoire de domicile

				British Columbia		Northwest Territories			
Ontario	Manitoba	Saskat- chewan	Alberta	Colombie- Britan- nique	Yukon	Territoires du Nord- Ouest			N°
13,081	1,737	1,718	6,687	6,865	53	45	Nbre	Nombre estimatif de Transporteurs	1
23,389,411	1,378,882	2,237,875	9,067,632	11,255,665	459,785	-	\$	Transport d'automobiles	2
55,469,977	10,118,655	14,277,043	43,514,443	39,576,673	2,456,305	-	89	Articles ménagers (meubles neufs non compris)	3
56,608,350	2,101,837	7,954,335	57,081,068	56,703,984	86,617	-	n	Équipement lourd	4
44,637,565	73,380,645	30,375,878	102,383,564	8,233,993	132,977	1,248,922	n	Produits de pétrole liquéfié (en vrac)	5
37,983,614	3,152,682	6,457,950	41,547,142	20,369,496	-	227,900	**	Citerne - thermique	6
55,428,132	14,639,107	9,058,830	66,165,241	49,539,186	82,022	198,077	11	Fourgon - thermique	7
446,482,966	24,820,632	26,450,426	130,710,196	158,485,287	1,408,184	710,811	"	Déchargements (sable, gravier, neige, etc.)	8
24,934,036	12,810,320	9,966,665	33,770,846	5,856,183	-	89,745	n	Produits agricoles non transformés	9
19,010,649	4,382,437	10,235,359	46,324,682	-	74,063	-	н	Animaux vivants	10
607,305,671	90,223,671	78,649,891	243,883,000	209,987,893	2,602,344	1,183,706	н	Fret général	11
95,588,686	7,542,982	20,592,584	52,215,305	42,789,433	-	-	п	Matériaux de construction	12
77,573,074	11,750,799	14,797,753	40,149,406	22,617,886	-	-	**	Chargements secs en vrac	13
112,254,958	10,871,497	10,984,656	51,449,970	401,759,144	240,249	1,055,036	n	Produits forestiers (billots, copeaux et autres matières brutes)	14
8,809,254	322,054	1,034,526	9,263,663	-	648,434	308,659	11	Minerais	15
3,576,527	1,078,571	66,199	2,196,490	2,998,709	-	832,720	11	Déchets liquides	16
30,931,726	1,623,609	-	1,470,903	886,839	-	-	**	Rebuts et déchets (non liquides)	17
24,675,996	2,689,094	1,528,633	7,477,486	3,666,298	18,672	98,721	п	Autres types de services	18
1,724,660,592	272,887,474	244,668,603	938,671,037	1,034, 727,669	8,209,652	5,954,297	п	Total	19

Table 8.6 Motor Carriers of Freight, 1990: Type of Carrier by Province and Territory of Domicile

Tableau 6.6

Transporteurs routiers de marchandises, 1990: Genre de transporteur selon la province ou le territoire de domicile

	C	For-Hire Trucking	All			
	For-Hire	Chauffeur-contractant Private	Both		Camionnage pour compte d'autrui	Tous
	Carriers Transporteurs pour compte d'autrui	Carriers Transporteurs pour compte propre	DUII	Total		
			Les deux	Total		
			Number	- Nombre		
Newfoundland - Terre-Neuve Prince Edward Island - île-du-	259	96	40	395	229	624
Prince-Édouard	83	30	21	134	69	203
Nova Scotia – Nouvelle-Écosse New Brunswick – Nouveau-	422	273	103	798	382	1,180
Brunswick	997	379	130	1,506	464	1,970
Quebec - Québec	2,419	1,624	961	5,004	4,084	9,088
Ontario	5,406	2,603	802	8,811	4,270	13,081
Manitoba	753	414	67	1,234	503	1,737
Saskatchewan	710	340	108	1,158	560	1,718
Alberta British Columbia - Colombie-	2,308	1,597	753	4,658	2,029	6,687
Britannique	2,340	2,310	583	5,233	1,631	6,865
Yukon Northwest Territories -	16	14	6	36	17	53
Territoires du Nord-Ouest	13	11	4	28	17	45
Canada	15,727	9,691	3,576	28,995	14,255	43,250

Table 6.7

Motor Carriers of Freight, 1990: Summary Statistics by predominant movements, Canada

Tableau 6.7

Transporteurs routiers de marchandises, 1990: Statistiques sommaires selon les mouvements prédominants, Canada 1990

		Intra	Inter	International		
		Provincial	Provincial	in	out	
				à destination	en provenance	
Estimated number of carriers ¹ - Nombre estimatif de transporteurs ¹	No.	33,160	5,302	1,011	2,103	
Total Operating Revenues - Recettes d'exploitation	\$'000	4,813,607	848,157	121,378	286,562	
Total Operating Expenses – Dépenses d'exploitation Total Number of Full time employees –	91	3,476,051	593,296	81,201	196,714	
Nombre d'employés à plein temps Total Salaries and wages – Traitements	No.	59,265	9,503	1,327	3,538	
et salaires Total Equipment Operated - Total du	\$'000	973,546	124,639	11,921	33,642	
matériel productif en opération Straight trucks - Camions	No.	48,075 15,642	6,585 936	555 59	1,628 231	
Road tractors - Tracteurs routiers Semi-trailers - Semi-remorques Other - Autres	97 97	11,925 18,627 1,881	2,089 3,119 441	383 67 46	587 722 88	

^{96%} of the firms had predominant movements. 96% des entreprises avaient des mouvements prédominants.

Table 6.	8						
Motor (Carrie	rs of I	Freio	ht. 1	990:	Num	ber of
Employ	ees b	y Typ	e an	d by	Pro	vince	and
Territo	ry of E)omic	ile				

Tableau 6.8

Transporteurs routiers de marchandises, 1990: Nombre d'employés selon le type et la province ou le territoire de domicile

	Orresta	Newfound- land	Edw	nce vard and	Nova Scotia	New Brunswick	Quebec
	Canada	Terre- Neuve	Île- Prir Édou	ice-		Nouveau- Brunswick	Québec
	***		Nu	mber - N	ombre		
Estimated Number of Carriers – Nombre estimatif de Transporteurs	43,250	624	:	203	1,180	1,970	9,088
Employees – Employés: Drivers – Chauffeurs	27.657	AEG		147	833	1,199	6,863
Full Time - Plein temps Part Time - Temps partiel	27,657 14,339	456 436		98	520	654	2,890
Other Employees - Autres employés Full Time - Plein temps	11,149	172		91	367	386	2,391
Part Time - Temps partiel	9,828	131		30	199	383	3,021
Working Owners – Propriétaires actifs Full Time – Plein temps Part Time – Temps partiel	37,089 892	486 7		164 5	985 26	1,701 32	7,433 275
· ·							
Total Full Time - Plein temps Part Time - Temps partiel	75,895 25,059	1,113 573		402 133	2,185 745	3,286 1,069	16,687 6,185
Owner Operators - Chauffeurs contractant Full Time - Plein temps Part Time - Temps partiel	6,223 1,129	29 27		47 19	71 21	137 54	412 291
					British Columbia		Northwest Territories
			Saskat-		0010111010		10111101100
·	Ontario	Manitoba	chewan	Alberta	Colombie- Britan- nique	Yukon	Territoires du Nord- Ouest
			Nui	mber - N	ombre		
Estimated Number of Carriers – Nombre estimatif de Transporteurs	13,081	1,737	1,718	6,687	6,865	53	45
Employees – Employés: Drivers – Chauffeurs							
Full Time - Plein temps Part Time - Temps partiel	5,990 3,685	1,555 594	1,205 970	3,745 2,593	5,595 1,850	46 19	24 31
Other Employees – Autres employés Full Time – Plein temps Part Time – Temps partiel	2,462 3,027	535 198	401 526	1,716 986	2,595 1,307	29 11	6
Working Owners – Propriétaires actifs Full Time – Plein temps	11,195 252	1,521 37	1,408 55	6,024 97	6,091 106	42	39
Part Time - Temps partiel	252	3/	55	97	100	_	_
Total Full Time - Plein temps Part Time - Temps partiel	19,647 6,965	3,610 828	3,014 1,551	11,485 3,676	14,281 3,264	117 30	68 38
Owner Operators - Chauffeurs contractant Full Time - Plein temps	2.289	116	153	1.014	1,937	14	4
Part Time - Temps partiel	285	38	36	255	103	_	_

Table 6.9 Motor Carriers of Freight, 1990: Equipment Operated by Province and Territory of Domicile Tableau 6.9

Transporteurs routiers de marchandises, 1990: Matériel en service selon la province ou le territoire de domicile

	Straight Trucks	Road Tractors	Semi- Trailers	Other Equipment	
	Camions	Tracteurs routiers	Semi- remorques	Autre matériel	Total
		١	lumber - Nomb	re	
Newfoundland - Terre-Neuve: Owned and Leased - Possédés et loués	278	210	279	23	790
Operated by Owner Operators — Exploités par les chauffeurs contractants	321	359	291	9	980
Prince Edward Island - Île-du-Prince-Édouard:					
Owned and Leased – Possédés et loués Operated by Owner Operators – Exploités par les chauffeurs contractants	90 72	109 136	113 95	8 4	321 307
Nova Scotia - Nouvelle-Écosse:					
Owned and Leased – Possédés et loués Operated by Owner Operators – Exploités par les chauffeurs contractants	418 463	591 698	701 356	104 75	1,814 1,592
New Brunswick - Nouveau-Brunswick:					
Owned and Leased – Possédés et loués Operated by Owner Operators – Exploités par les chauffeurs contractants	468 622	552 1,644	470 1,377	112 30	1,602 3,673
Quebec - Québec:					
Owned and Leased – Possédés et loués Operated by Owner Operators – Exploités par les chauffeurs contractants	5,056 3,513	3,025 3,095	4,990 2,384	549 283	13,619 9,275
Ontario:					
Owned and Leased – Possédés et loués Operated by Owner Operators – Exploités par les chauffeurs contractants	4,598 3,861	4, 077 6, 807	4,824 3,146	836 281	14,335 14,095
Manitoba:					
Owned and Leased – Possédés et loués Operated by Owner Operators – Exploités par les chauffeurs contractants	578 409	927 1,421	1,182 562	72 59	2,759 2,452
Saskatchewan:					
Owned and Leased - Possédés et loués Operated by Owner Operators - Exploités par les chauffeurs contractants	596 431	831 1,102	1,049 619	102 35	2,578 2,187
Alberta:					
Owned and Leased - Possédés et loués Operated by Owner Operators - Exploités par les chauffeurs contractants	2,217 2,525	2,795 3,496	3,897 2,479	136 175	9,045 8,674
British Columbia - Colombie-Britannique:					
Owned and Leased - Possédés et loués Operated by Owner Operators - Exploités par les chauffeurs contractants	2,532 2,968	2,068 4,151	5,367 2,029	505 465	10,471 9,613
Yukon:					
Owned and Leased - Possédés et loués Operated by Owner Operators - Exploités par les chauffeurs contractants	28 23	26 28	46 12	6 1	106 64
Northwest Territories – Territories du Nord-Ouest: Owned and Leased – Possédés et loués Operated by Owner Operators – Exploités par les chauffeurs contractants	19 25	14 17	12 13	4 -	50 55
Canada:					
Owned and Leased¹ – Possédés et loués¹ Operated by Owner Operator – Exploités par les chauffeurs contractants	16,877 15,233	15,224 22,955	22,932 13,363	2,456 1,417	57,489 52,967

Owned and leased by a company. Possédés et loués par une entreprise.

Table 6.10

Motor Carriers of Freight, 1990: Estimated Annual Distance Travelled by Type of Vehicle and by Province and Territory of Domicile

Tableau 6.10

Transporteurs routiers de marchandises, 1990: Distance annuelle estimative parcourue selon le type de véhicule et selon la province et le territoire de domicile

	Total Distance		Straight Trucks			Road Tractors			
	Distance Totale	Distance Totale Camions			Tracteurs routiers				
		Total	Owned & Leased Possédés et loués	Operated by Owner Operator Exploités par les chauffeurs contrac- tants	Total	Owned & Leased Possédés et loués	Operated by Owner Operator Exploités par les chauffeurs contrac- tants		
			('000 km)	- (en milliers	de km)				
Newfoundland - Terre-Neuve	79 350	19 826	7 920	11 906	59 524	16 781	42 743		
Prince Edward Island – Île-du- Prince-Édouard	28 680	4 412	2 119	2 293	24 268	7 028	17 240		
Nova Scotia - Nouvelle-Écosse	187 893	34 742	17 267	17 474	153 151	54 553	98 598		
New Brunswick - Nouveau- Brunswick	309 033	44 517	19 591	24 926	264 516	49 156	215 360		
Quebec - Québec	1 160 333	412 035	257 642	154 393	748 299	342 350	405 948		
Ontario	1 739 833	409 741	202 969	206 772	1 330 092	342 811	987 281		
Manitoba	334 883	35 758	17 565	18 194	299 125	75 703	223 422		
Saskatchewan	265 776	39 972	23 075	16 898	225 804	78 924	146 879		
Alberta	1 030 423	272 878	100 415	172 462	757 545	205 064	552 481		
British Columbia - Colombie- Britannique	973 436	292 980	117 526	175 454	680 456	185 964	494 492		
Yukon	8 828	1 720	934	786	7 109	2 374	4 734		
Northwest Territories - Territoires du Nord-Ouest	3 935	1 105	364	741	2 830	899	1 931		
Canada	6 122 403	1 569 685	767 387	802 298	4 552 718	1 361 609	3 191 110		

Table 6.11

Motor Carriers of Freight, 1990: Average Distance Travelled by Type of Vehicle and by Province and Territory of Domicile

Tableau 6.11

Transporteurs routiers de marchandises, 1990: Distance moyenne parcourue selon le type de véhicule et selon la province et le territoire de domicile

	Stra	ight Trucks	Ro	Road Tractors Tracteurs routiers				
	C	amions	Trac					
Province/Territory	Owned	Operated by	Owned	Operated by				
	& Leased	Owner Operator	& Leased	Owner Operator				
Province/Territoire			_ ,,,					
	Possédés	Exploités par	Possédés	Exploités par				
	et loués	les chauffeurs	et loués	les chauffeurs				
		contractants		contractants				
	('000 km / vehicle) - (en milliers de km par véhicule)							
Newfoundland - Terre-Neuve	28	34	80	116				
Prince Edward Island - île-du-Prince-Édouard	23	23	64	102				
Nova Scotia - Nouvelle-Écosse	41	36	92	129				
New Brunswick - Nouveau-Brunswick	42	39	89	121				
Quebec - Québec	51	38	113	118				
Ontario	44	47	84	130				
Manitoba	30	. 38	82	148				
Saskatchewan	39	36	95	119				
Alberta	45	61	73	133				
British Columbia - Colombie-Britannique	46	56	90	111				
Yukon	34	31	92	117				
Northwest Territories - Territoires du Nord-Ouest	19	24	63	113				
Canada	45	47	89	125				

Table 6.12

Motor Carriers of Freight, 1990: Fuel Consumption and Cost by Province and Territory of Domicile

Tableau 6.12

Transporteurs routiers de marchandises, 1990: Consommation et coût du carburant selon la province ou le territoire de domicile

	Estimated Number of Carriers	Fuel Consumed	Total Cost ¹	Average Cost per Litre
	Nombre estimatif de Transporteurs	Carburant consommé	Coût total ¹	Coût moyen par litre
	NoNbre	Litres	\$	\$
Newfoundland - Terre-Neuve	624	31 756 381	16,852,065	.53
Prince Edward Island - Île-du-Prince-Édouard	203	13 396 923	6,459,178	.48
Nova Scotia - Nouvelle-Écosse	1,180	81 316 276	39,876,064	.49
New Brunswick - Nouveau-Brunswick	1,970	134 623 874	68,716,106	.51
Quebec - Québec	9,088	566 805 558	263,608,279	.47
Ontario	13,081	768 730 866	354,017,790	.46
Manitoba	1,737	160 496 045	63,990,305	.40
Saskatchewan	1,718	135 546 143	56,709,845	.42
Alberta	6,687	475 319 430	200,798,341	.42
British Columbia - Colombie-Britannique	6,865	444 275 330	197,790,952	.45
Yukon	53	3 271 651	1,433,737	.44
Northwest Territories - Territoires du Nord-Ouest	45	1 686 071	742,489	.44
Canada	43,250	2 817 224 548	1,270,995,151	.45

The fuel cost does not correspond to the fuel expenses shown on tables 6.2 and 6.5. This difference is applicable to the sources used.

Le coût du carburant ne correspond pas aux dépenses en carburant présentées aux tableaux 6.2 et 6.5. Cet écart est dû aux sources différentes pour recueillir ces données.



Chapter 7.1

Small For-Hire Trucking Industry in Canada

Larry McKeown

1. Big Wheels and Small Carriers

A large number of small and volatile for-hire trucking carriers represent an important component of the Canadian trucking industry. A for-hire trucking carrier is any carrier which, for compensation, undertakes the transport of freight. This study provides estimates of activity in the small for-hire trucking industry for the period 1987 to 1989. The industry is defined to include carriers, both incorporated and unincorporated, earning between \$25,000 and \$100,000 in annual Gross Business Income (GBI). Statistics Canada's annual Motor Carrier Freight (MCF) survey includes only those for-hire trucking carriers with annual revenues greater than \$100,000. The study provides an overview of the small for-hire trucking industry from 1987 to 1989 and a more detailed profile of the industry in 1989. In addition, it also attempts to situate these smaller carriers in the context of the overall for-hire trucking industry and the changes which have resulted from economic regulatory reform of the trucking industry.

The estimates provided in this study are based on administrative records from the Tax Estimates Program in the Business Register Division at Statistics Canada. administrative records in general entails limitations since the information is not collected for statistical purposes. Specifically, information reported in the tax documentation does not always make it possible to assign an accurate industry code, with the result that some trucking companies may not be identified and other tax filers may be erroneously coded to trucking. Also, there is often insufficient information on the tax return to differentiate between a small for-hire trucker and an owner operator working for a larger for-hire carrier. As a result, an overestimation of revenue would result if data of larger carriers obtained from the MCF survey are used in conjunction with estimates from this study. Finally, estimates for smaller cell sizes and geographical areas may be less reliable due to the use of a sample.

2. Small For-Hire Trucking: Overview (1987-1989)

Figure 7.1.1 presents data on the number of establishments, gross business income and operating expenditures for the 1987 to 1989 period by the province or territory where the tax return was filed. The number of trucking companies with revenues between \$25,000 and \$100,000 has declined over the study period by 10% from 26,193 in 1987 to 23,608 in 1989. Total GBI of the small for-hire trucking carriers declined by 3.1 % from 1987 to 1989 while, over the same period, the average GBI per carrier increased by 7.5 % from \$56,304 to \$60,526. Operating expenditures are derived by deducting net operating profit from GBI. For the aggregate industry, total expenses

Chapitre 7.1

Petites entreprises de camionnage pour compte d'autrui au Canada

Larry McKeown

1. Petits transporteurs et poids lourds

Les nombreuses petites entreprises instables de camionnage pour compte d'autrui constituent une part importante du secteur canadien du camionnage. Une entreprise de camionnage pour compte d'autrui est une entreprise qui, contre rémunération, se charge du transport de Le présent rapport fournit des estimations sur les activités du secteur du camionnage pour compte d'autrui pour la période 1987-1989. Le secteur comprend les transporteurs, constitués ou non en sociétés, dont le revenu annuel brut d'entreprise (RBE) se situe entre \$25,000 et \$100,000. L'Enquête annuelle de Statistique Canada sur les transporteurs routiers de marchandises (TRM) ne s'adresse qu'aux transporteurs qui génèrent des recettes annuelles de plus de \$100,000. La présente étude fournit un apercu des activités des petites entreprises de camionnage pour compte d'autrui pour la période 1987-1989, ainsi qu'un profil plus détaillé du secteur pour 1989. De plus, on tentera de situer ces transporteurs à l'intérieur du secteur plus vaste du camionnage pour compte d'autrui, et de déterminer les changements qui sont survenus à la suite de la réforme en matière d'économie et de réglementation qui a touché ce secteur.

Les estimations fournies ici sont tirées des dossiers administratifs liés au Programme sur les estimations fiscales de la Division du registre des entreprises de Statistique Canada. Les données que contiennent les dossiers administratifs sont toutefois limitées car elles ne sont pas recueillies à des fins statistiques. Plus particulièrement, en raison de la nature des données fiscales, il n'est pas toujours possible d'attribuer un code d'industrie précis. Ainsi, il peut arriver que certaines entreprises de camionnage ne soient pas identifiées ou que des déclarants fiscaux se voient attribuer par erreur un code d'entreprise de camionnage. Par ailleurs, les déclarations ne comportent pas assez de renseignements pour permettre de distinguer la petite entreprise de camionnage pour compte d'autrui du voiturier qui travaille pour une entreprise plus vaste. Ainsi, si l'on utilisait les données de grandes entreprises tirées de l'ETRM en conjonction avec les estimations de la présente étude, il en résulterait une surestimation des recettes. Enfin, les estimations correspondant à des entreprises ou à des régions géographiques de plus petite taille peuvent être plus ou moins fiables en raison du recours à un processus de sélection par échantillon.

2. Aperçu des petites entreprises de camionnage pour compte d'autrui (1987-1989)

La figure 7.1.1 présente le nombre d'établissements, les revenus bruts d'entreprise et les dépenses d'exploitation pour la période 1987-1989, selon la province ou le territoire, pour les entreprises ayant soumis une déclaration d'impôt. Le nombre d'entreprises de camionnage dont les recettes se situent entre \$25,000 et \$100,000 a chuté de 10 % au cours de la période de référence pour passer de 26,193 en 1987 à 23,608 en 1989. Les revenus bruts d'entreprise (RBE) des petits transporteurs pour compte d'autrui ont régressé de 3.1 % de 1987 à 1989, tandis qu'au cours de la même période, le RBE par transporteur s'est accrû de 7.5 % pour passer de \$56,304 à \$60,526. Les dépenses d'exploitation sont obtenues en soustrayant les bénéfices nets

Figure 7.1.1

Small For-Hire Trucking Industry in Canada

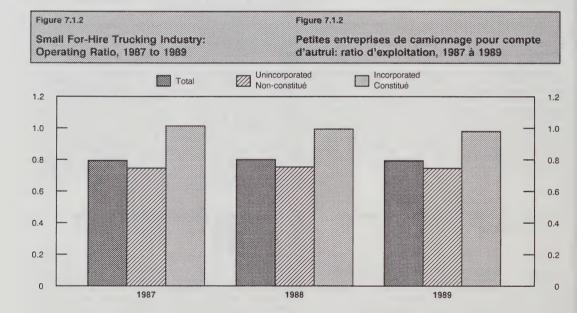
Revenues and Expenses by Province and Territory, 1987 to 1989

Figure 7.1.1

Petites entreprises de camionnage pour d'autrui au Canada

Revenus et dépenses par province et territoire, 1987 à 1989

	Number of Carriers Nombre de transporteurs			ss Business In enu brut d'entr		Operating Expenses Dépenses d'exploitation			
	1987	1988	1989	1987	1988	1989	1987	1988	1989
					\$'000			\$'000	
NFLD - T-N	313	183	312	16,861	11,550	17,684	15,360	9,002	14,628
P.E.I I-P-E	80	117	93	4,183	6,710	5,194	3,096	5,271	4,319
N.S N-E	885	675	900	49,731	38,559	56,965	38,326	29,612	46,759
N.B N-B	845	766	894	46,871	46,434	53,674	37,553	33,744	42,601
Que.	4,657	4,477	4,484	253,357	270,560	254,869	203,479	220,577	210,224
Ont.	7,959	7,325	7,179	472,791	449,723	453,381	359,801	351,869	320,260
Man.	1,237	1,252	1,289	65,299	73,599	77,377	50,296	58,425	63,017
Sask.	1,206	964	1,086	66,849	64,099	65,069	52,488	53,566	57,385
Alta.	4,373	3,895	3,745	238,289	210,497	215,388	196,027	172,737	176,452
B.C C-B	4,555	4,021	3,587	256,905	247,070	227,389	213,116	202,169	195,947
N.W.T T N-O	48	9	15	1,508	340	736	1,548	184	689
Y.T.	35	23	24	2,113	1,860	1,174	2,097	1,890	1,254
Total	26,193	23,707	23,608	1,474,758	1,421,001	1,428,900	1,173,187	1,139,047	1,133,536



declined by 3.4 % while average operating expenditures per carrier increased by 7.2 % from \$44,790 to \$48,015. In 1989, Ontario accounted for 30.4 % of the companies and 31.7 % of the GBI, virtually unchanged from 1987.

The operating ratio, the amount of gross business income that is absorbed by operating expenditures, is used in transportation to measure the profitability of an industry. Figure 7.1.2 displays the operating ratios for the small for-hire trucking industry as a whole and for the unincorporated and incorporated components of the industry. This distinction is important for assessing the financial situation of the industry since, in the case of many unincorporated companies, the salaries of working owners are not reflected in the operating expenses. This accounts for the much lower operating ratio for the unincorporated component of the industry. The operating ratio for the industry as a whole is much closer to the unincorporated than to the incorporated component since the former accounts for about 85% of the total number of companies. Over the study period, the operating ratio for the incorporated component improved slightly from 1.02 to 0.98 while the ratio for the unincorporated component remained constant at around 0.75. In 1989, the industry-wide operating ratio varied from a low of 0.71 in Ontario to a high of 0.88 in Saskatchewan if the territories are excluded.

Although it appears from these data that few changes of significance occurred during the period 1987 to 1989, this is contrary to expectations. That is, with deregulation of the Canadian trucking industry in 1988, the feeling is that many significant changes have occurred, particularly with respect to the number of companies and their operating margins. This issue will be addressed in the final section of this study.

3. Small For-Hire Trucking: Profile (1989)

Figure 7.1.3 presents operating expenses for the unincorporated and incorporated components of the small forhire trucking industry. As the figure illustrates, the principal difference in the cost structures between the two components is salaries and wages. Whereas wages represent 28 % of the expenditures of an incorporated company, they only represent 6 % of the expenditures of an unincorporated company. This supports the notion that, in the case of a small unincorporated carrier, the working owner's salary is reflected in the net operating profit. The other significant difference is the average total expenditures for each type of company. This is partly attributable to labour expenses largely being outside of the cost structure for unincorporated companies. If average GBI rather than average total expenditures is used as an indicator of average size for each type of company, this difference between incorporated and unincorporated is reduced. For example, in 1989 the average GBI for an incorporated company was \$70,612 compared to \$58,512 for an unincorporated company. The "other" expenditure category, the largest for both types of companies, is comprised of a large number of smaller expense items such as repair and maintenance, insurance, interest payments, and the purchase of supplies and materials.

The small for-hire trucking industry is illustrated in Figure 7.1.4 by the type of trucking operation or service provided by the carrier. As the figure indicates, companies providing general freight services represent over 80% of the total number of small for-hire trucking companies. There is a small difference between incorporated and unincorporated components of the industry with the former having a slightly higher proportion of dry and liquid bulk carriers and a corresponding lower proportion of general

d'exploitation du RBE. Pour l'ensemble du secteur, les dépenses totales ont fléchi de 3.4 %, tandis que les dépenses d'exploitation moyennes ont progressé de 7.2 %, passant ainsi de \$44,790 à \$48,015. En 1989, l'Ontario a représenté 30.4 % des entreprises et 31.7 % du RBE, pourcentages pratiquement inchangés par rapport à 1987.

Le ratio d'exploitation, soit le pourcentage de revenu brut d'entreprise absorbé par les dépenses d'exploitation, sert à mesurer le rendement d'une entreprise. La figure 7.1.2 présente les ratios d'exploitation pour l'ensemble des petites entreprises de camionnage pour compte d'autrui, ainsi que pour les entreprises constituées et non constituées du secteur. Pour analyser la situation financière du secteur, il est important de faire une telle distinction car nombre d'entreprises non constituées ne tiennent pas compte des traitements des propriétaires actifs dans les dépenses d'exploitation. C'est pourquoi les ratios d'exploitation de ces entreprises sont beaucoup moins élevés. Le ratio d'exploitation pour l'ensemble du secteur se rapproche davantage de celui des entreprises non constituées que de celui des entreprises constituées, puisque les premières représentent environ 85 % du nombre total d'entreprises. Au cours de la période d'étude, le ratio d'exploitation des entreprises constituées s'est légèrement amélioré pour passer de 1.02 à 0.98. Celui observé pour les entreprises non constituées est demeuré stable à environ 0.75. En 1989, le ratio d'exploitation pour l'ensemble du secteur a varié entre 0.71 en Ontario et 0.88 en Saskatchewan (si l'on exclut les territoires).

Les présentes données semblent indiquer que peu de changements majeurs ont eu lieu au cours de la période 1987-1989. Ce n'est toutefois pas ce que l'on avait prévu. Ainsi, on estime que des changements importants sont survenus suite à la déréglementation du secteur canadien du camionnage en 1988, plus particulièrement en ce qui concerne le nombre d'entreprises et leurs marges d'exploitation. On aborde cette question dans la dernière partie du rapport.

Profil des petites entreprises de camionnage pour compte d'autrui (1989)

La figure 7.1.3 présente les dépenses d'exploitation des petites entreprises de camionnage pour compte d'autrui constituées et non Comme on peut le constater, les structures de coûts diffèrent principalement au niveau des traitements et des salaires. Ainsi, les salaires représentent 28 % des dépenses d'une entreprise constituée, et 6 % seulement de celles d'une entreprise non constituée, ce qui vient appuyer l'idée selon laquelle on tient compte du traitement du propriétaire actif d'une petite entreprise non constituée dans les bénéfices nets d'exploitation. Par ailleurs, les dépenses totales moyennes selon le type d'entreprise constituent l'autre différence majeure. Cela est dû en partie au fait que les dépenses de maind'oeuvre débordent généralement de la structure des coûts des entreprises non constituées. Si on utilise le RBE moyen plutôt que les dépenses totales movennes comme indicateur de la taille movenne de chaque type d'entreprise, la différence entre l'entreprise constituée et celle qui ne l'est pas est réduite. Ainsi, en 1989, le RBE moyen d'une entreprise constituée a été établi à \$70,612, et celui d'une entreprise non constituée, à \$58,512. La catégorie des "autres" dépenses, soit la catégorie la plus importante pour les deux types d'entreprises, comporte un grand nombre de postes de dépenses plus modestes comme ceux des réparations et de l'entretien, des assurances, des frais d'intérêt, et des matières et des fournitures.

La figure 7.1.4 présente les activités du secteur, selon le type d'activité ou de service fourni par le transporteur. Comme on peut le constater, les entreprises qui fournissent des services de transport de fret ordinaire figurent pour plus de 80 % du nombre total de petites entreprises de camionnage pour compte d'autrui. Il existe une différence mineure entre les entreprises constituées et non constituées: les premières comptent un nombre légèrement plus élevé de transporteurs de marchandises solides et liquides en vrac et un nombre

Figure 7.1.3

Small For-Hire Trucking Industry Operating Expenses, 1989

Flaure 7.1.3

Petites entreprises de camionnage pour compte d'autrui dépenses d'exploitation, 1989

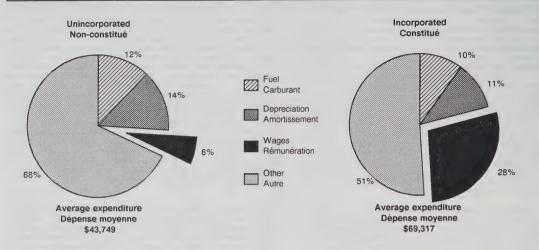
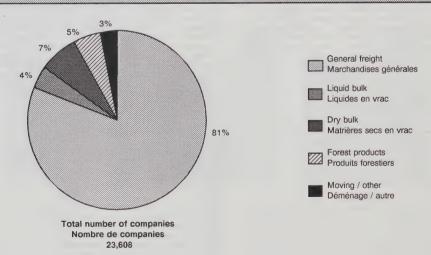


Figure 7.1.4

Small For-Hire Trucking Industry: Number of Firms, by Type of Service, 1989

Figure 7.1.4

Petites entreprises de camionnage pour compte d'autrui: nombre d'entreprises par type de service, 1989



freight services. The greatest variation in the type of operation is by province, reflecting underlying differences in regional economic activity. For example, Ontario has the highest proportion of companies providing general freight services at 88.5% while British Columbia has the highest proportion of companies specializing in forest products at 16.0 %.

To summarize, the small for-hire trucking industry, consisting of carriers generating between \$25,000 and \$100,000 in GBI, appears to be comprised of a large number of unincorporated carriers providing general freight services. While the use of administrative data can provide the study with useful financial information, it is more difficult to comment on the operational characteristics of the industry.

4. Unleashing the Trucking Industry: Deregulation

As part of the federal government's efforts to deregulate transportation carriers, the Motor Vehicle Transport Act (1987) relaxed entry restrictions for the extra-provincial trucking industry. Prior to this new federal legislation, an applicant for an extra-provincial trucking licence was required to demonstrate the "public convenience and necessity" of the proposed trucking service as part of the licensing approval procedure. Effective January of 1988, the legislation replaced this requirement with a "fitness" test. That is, an extra-provincial trucking licence is now granted if the applicant has adequate insurance coverage and complies with safety regulations. One of the objectives of this deregulation was to make Canadian industry more competitive by reducing the cost of transporting goods to markets. It was felt that this could be achieved by fostering more competition among a larger number of trucking companies. While the consensus is that the legislation did indeed increase the number of trucking companies, at least in the short term, this increase is not reflected in the above study of the small for-hire trucking industry.

In an effort to explain this apparent discrepancy, it is necessary to examine the overall size and structure of the forhire trucking industry. For the three year period 1987 to 1989, Figure 7.1.5 provides estimates of the number of for-hire trucking companies in Canada by revenue and by legal status of the company. Unlike other transportation industries, the trucking industry is comprised of a large number of small and medium sized carriers. Figure 7.1.5 was constructed using two sources of data at Statistics Canada. The first source is the Tax Estimates Program (TEP) for companies with under \$500,000 in total revenues. As previously mentioned, the TEP uses records of unincorporated tax filers (T1) and incorporated tax filers (T2) to estimate activity in a particular industry. The second source is the Motor Carrier Freight (MCF) survey which conducts a census of Canadian-domiciled for-hire trucking carriers with annual revenues in excess of \$500,000. It is important to note that the MCF has a one year lag in its survey universe. That is, while a new trucking company is part of the TEP sample universe the same year it enters the market, it will become a "birth" in the MCF survey the following year.

Figure 7.1.5 indicates that growth in the number of for-hire trucking carriers varies by revenue. As indicated in an earlier section of this study, the \$25,000 to \$100,000 revenue range actually experienced a decline in the number of carriers. While the two highest revenue categories have experienced a moderate increase, most of the growth in the for-hire trucking industry occurred in the revenue range from \$100,000 to

proportionnellement moins élevé de transporteurs de fret ordinaire. C'est au niveau de la province que l'on observe l'écart le plus important, ce qui traduit des différences au niveau de l'activité économique régionale. Ainsi, l'Ontario compte le plus grand nombre d'entreprises de transport de fret ordinaire (88.5 %), tandis que la Colombie-Britannique compte le plus grand nombre d'entreprises spécialisées dans le transport de produits forestiers (16.0 %).

Enfin, les petites entreprises de camionnage pour compte d'autrui, dont les revenus bruts se situent entre \$25,000 et \$100,000, semblent compter un très grand nombre d'entreprises non constituées qui assurent le transport de fret ordinaire. Ainsi, les dossiers administratifs fournissent des données utiles sur les finances des entreprises, mais peu de renseignements sur les caractéristiques opérationnelles de ces entreprises.

4. Déréglementation: assouplissement du secteur du camionnage

La Loi de 1987 sur les transports routiers que l'administration fédérale a introduite pour déréglementer le secteur du transport a eu pour effet d'assouplir les restrictions au niveau du camionnage extraprovincial. Avant l'introduction de cette nouvelle loi fédérale, toute personne désireuse d'obtenir une licence d'exploitation d'une entreprise de camionnage extraprovinciale était tenue de prouver "l'utilité publique" du service de camionnage proposé dans le cadre du processus d'approbation de la délivrance de la licence. Dès janvier 1988, la nouvelle loi a remplacé ce critère par un critère d'"aptitude". Ainsi, pour obtenir une licence d'exploitation d'une entreprise de camionnage extraprovinciale, le demandeur doit se munir d'assurances adéquates et satisfaire à certains règlements en matière de sécurité. déréglementation avait entres autres pour objet de rendre cette activité canadienne plus concurrentielle en réduisant le coût du transport des marchandises vers les marchés. On devait donc réaliser cet objectif en favorisant la concurrence parmi un nombre accrû d'entreprises de camionnage. On s'entend pour dire que la nouvelle loi a en effet eu pour résultat d'accroître le nombre d'entreprises de camionnage, du moins à court terme. Cependant, la présente étude des petites entreprises de camionnage pour compte d'autrui ne tient pas compte de cette croissance.

Afin d'expliquer cette apparente anomalie, il est nécessaire d'examiner la taille et la structure globales du secteur du camionnage pour .compte d'autrui. La figure 7.1.5 présente les estimations du nombre d'entreprises au Canada, selon les recettes et la forme juridique de ces dernières, pour la période de trois ans allant de 1987 à 1989. Contrairement à d'autres entreprises de transport, les entreprises de camionnage comprennent un grand nombre d'entreprises de petite et movenne taille. La figure 7.1.5 a été établie à partir de deux sources de données de Statistique Canada. Le Programme des estimations fiscales (PEF), est la source de données pour les entreprises qui génèrent moins de \$500,000. Comme nous l'avons déjà mentionné, on utilise, dans le cadre du PEF, les registres des entreprises déclarantes non constituées (formule T1) et des entreprises déclarantes constituées (formule T2) pour déterminer le niveau d'activité d'un secteur donné. La deuxième source de données est l'Enquête sur les transporteurs routiers de marchandises (ETRM) qui s'adresse aux transporteurs pour compte d'autrui domiciliés au Canada et dont les recettes annuelles dépassent \$500,000. À noter que l'univers de l'ETRM présente une année de retard. Cela signifie que lorsqu'une nouvelle entreprise de camionnage fait partie de l'univers de l'ETRM l'année de son entrée sur le marché, elle est considérée comme une "création" au titre de l'ETRM l'année suivante.

On constate, à la figure 7.1.5, que la croissance du nombre d'entreprises de camionnage pour compte d'autrui varie selon les recettes. Comme nous l'avons déjà mentionné, le nombre d'entreprises qui se situent dans la catégorie de recettes allant de \$25,000 à \$100,000 a en effet diminué. Par contre, le nombre d'entreprises faisant partie des catégories de recettes plus élevées a progressé légèrement, surtout le nombre d'entreprises qui générent des recettes se situant

Figure 7.1.5 For-Hire Trucking Carriers in Canada by Revenue. 1987 to 1989

Figure 7.1.5

Entreprises de camionnage pour compte d'autrul au Canada, selon le revenu, 1987 à 1989

Annual Revenue	1987	1988	1989	% 1987
Revenu annuel	1967	1900	1909	to/à 1989
< \$100,000 ¹				
Unincorporated - Non-constitués Incorporated - Constitués	22,196 3,997	19,598 4,109	19,663 3,945	-11.4 -1.3
Subtotal - Sous-total	26,193	23,707	23,608	-9.9
\$100,000 - \$250,0001				
Unincorporated - Non-constitués Incorporated - Constitués	7,120 4,986	10,278 6,279	10,488 7,741	47.3 55.3
Subtotal - Sous-total	12,106	16,557	18,229	50.6
\$250,000 - \$500,0001				
Unincorporated - Non-constitués Incorporated - Constitués	675 2,190	843 2,545	729 2,630	8.0 20.1
Subtotal - Sous-total	2,865	3,388	3,359	17.2
> \$500,000²	2,137	2,222	2,379	11.3
Total Industry - Industrie totale	43,301	45,874	47,575	9.9

Tax Estimates Program - Unincorporated (T1) and incorporated (T2) companies with Gross Business Income of at least \$25,000.

\$250,000. Over the period from 1987 to 1989, unincorporated for-hire trucking companies in this range experienced a growth rate of 47.3 % while incorporated for-hire trucking companies in the same revenue range experienced a growth rate of 55.3 %. The largest single-year growth rate was a 44.3 % increase from 1987 to 1988 in the number of unincorporated for-hire trucking companies with revenues between \$100,000 and \$250,000. For this category of carriers, the average revenue per carrier was \$138,146 in 1987 and this declined to \$136,849 in 1988 and to \$134,723 in 1989. These averages indicate that most of the unincorporated carriers in this range are closer to the lower revenue boundary (\$100,000) than to the upper boundary.

The decline in average revenue from 1987 to 1988 indicates that the growth in the number of carriers occurred primarily because of an increase in carriers with smaller than average revenues (i.e. carriers with revenues between \$100,000 and the average). These carriers may either be new trucking companies or companies with average revenues from previous years of less than \$100,000 that have "spilled over" the lower revenue threshold. Given the decline in the number of for-hire trucking companies with revenues less than \$100,000 from 1987 to 1988, the strong growth rate in the \$100,000 to \$250,000 category is probably a combination of existing carriers generating higher levels of revenues and new carriers. However, the extent to which new or existing carriers are behind this growth cannot be determined since Figure 7.1.5 is masking the compositional changes of market entry and exit as well as mergers and acquisitions.

entre \$100,000 et \$250,000. Au cours de la période 1987-1989, le nombre d'entreprises non constituées faisant partie de cette catégorie de recettes a grimpé de 47.3 %, tandis que le nombre d'entreprises constituées a progressé de 55.3 %. De 1987 à 1988, on a observé le taux annuel de croissance le plus élevé (44.3 %) quant au nombre d'entreprises non constituées dont les recettes se situaient entre \$100,000 et \$250,000. Pour cette catégorie de transporteurs, les recettes moyennes ont été établies à \$138,146 en 1987; elles ont diminué pour passer à \$136,849 en 1988 et à \$134,723 en 1989. Ces moyennes révèlent que la plupart des entreprises non constituées qui font partie de cette catégorie se situent plus près du seuil inférieur (\$100,000) que du seuil supérieur de revenu.

La chute des recettes moyennes observée de 1987 à 1988 révèle que la croissance du nombre de transporteurs est principalement attribuable au fait que le nombre de transporteurs générant des recettes inférieures à la moyenne (c.-à-d. entre \$100,000 et la moyenne) a grimpé. Il peut s'agir de nouvelles entreprises de camionnage ou d'entreprises qui ont généré des recettes moyennes de moins de \$100,00 au cours des années précédentes et qui ont débordé le seuil de revenu inférieur. Vu la baisse du nombre d'entreprises dont les recettes étaient inférieures à \$100,000 entre 1987 et 1988, la forte croissance au niveau de la catégorie de recettes allant de \$100,000 à \$250,000 est probablement attribuable à une combinaison de nouveaux transporteurs et de transporteurs générant un niveau de recettes plus élevées. Toutefois, il est difficile de déterminer dans quelle mesure les transporteurs nouveaux et existants ont influé sur cette croissance car la figure 7.1.5 ne montre pas les changements au niveau de la composition des entreprises entrantes et sortantes, ni les fusions et les acquisitions.

Program des estimation non-constituées (T1) et entreprises constituées (T2) dont le revenu brut d'entreprise est d'au moins \$25,000. Based on number of companies reporting for the Annual Motor Carriers of Freight survey.

Selon le nombre d'entreprises ayant repondu a l'Enquete annuelle sur les transporteurs routiers de marchandises.

In any case, it appears from Figure 7.1.5 that deregulation of the trucking industry had the greatest impact on the number of for-hire carriers generating revenues between \$100,000 and \$250,000.

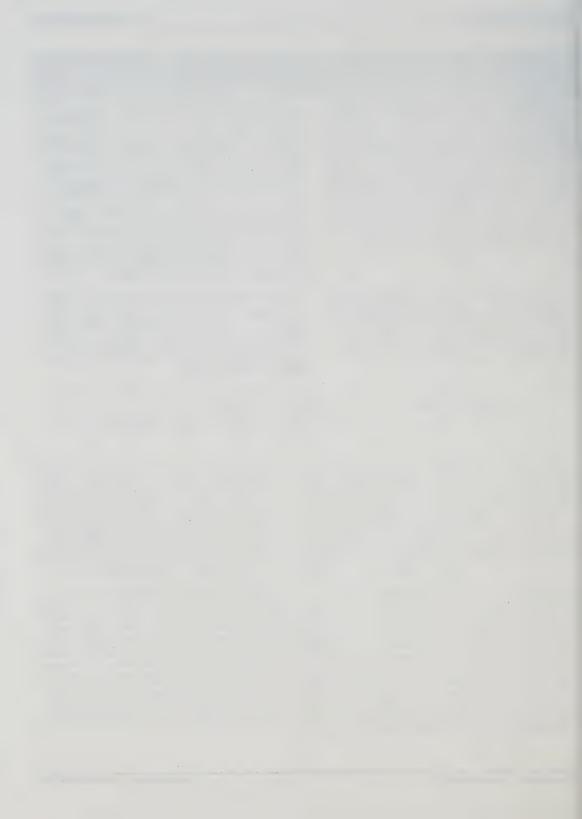
These carriers, given their size and flexibility, are the first to respond to, and conversely the first to be affected by, changes in market conditions or government regulations. Unfortunately, they also represent the part of the trucking industry that has proven to be the most difficult to study using conventional survey methods, especially the unincorporated carriers. Moreover, with the advent of deregulation, the distinction among smaller for-hire carriers and owner operators working for larger for-hire or private carriers is becoming less clear. In response to these concerns, Statistics Canada has redesigned its MCF survey to create two distinct survey instruments beginning with reference year 1990. The first instrument is a detailed questionnaire sent to all for-hire carriers with revenues in excess of \$1 million while the second is the use of tax data (T1 and T2), along with a supplemental questionnaire on operating characteristics, for a sample of forhire carriers with revenues between \$25,000 and \$1 million.

The data are compiled by Statistics Canada from a sample of Revenue Canada's T1 records of individual (unincorporated) tax filers and T2 records of incorporated tax filers. An industrial code is assigned to each company based on Statistics Canada's Standard Industrial Classification (SIC 1980). The MCF survey also includes a census of carriers with revenues between \$250,000 and \$500,000 and a sample of carriers with revenues between \$100,000 and \$250,000.

Selon la figure 7.1.5, il semble que la déréglementation ait le plus influé sur le nombre de transporteurs pour compte d'autrui qui génèrent des recettes se situant entre \$100,000 et \$250,000.

Ces entreprises, en raison de leur taille et de leur souplesse, sont les premières à réagir face aux nouvelles conditions du marché ou aux nouveaux règlements de l'État, et, inversement, sont aussi les premières à en subir les effets. Malheureusement, ces entreprises, surtout les entreprises non constituées, forment également la composante du secteur du camionnage qui se révèle la plus difficile à étudier à partir des méthodes d'enquête classiques. De plus, avec l'introduction de la déréglementation, il est plus difficile de faire la distinction entre les plus petits transporteurs pour compte d'autrui et les voituriers qui travaillent pour de plus grands transporteurs pour compte d'autrui ou pour compte propre. Face à ces préoccupations, Statistique Canada a remanié l'ETRM de facon à créer deux outils d'enquête distincts qui s'appliqueront au départ à l'année de référence 1990. Le premier outil est un questionnaire détaillé que l'on expédie à tous les transporteurs pour compte d'autrui qui génèrent des recettes de plus de \$1 million. Le deuxième outil se compose des données fiscales tirées des formules T1 et T2, et d'un questionnaire supplémentaire sur les caractéristiques opérationnelles d'un échantillon de transporteurs pour compte d'autrui dont les recettes varient entre \$25,000 et \$1 million.

Statistique Canada rassemble les données à partir d'un échantillon de formules T1 de Revenu Canada provenant d'entreprises déclarantes (non constituées) et de formules T2 d'entreprises déclarantes constituées. Un code d'industrie est attribué à chaque entreprise conformément à la classification type des industries de Statistique Canada (CTI – 1980). L'ETRM comporte également un recensement auprès des transporteurs dont les recettes varient entre \$250,000 et \$500,00, et auprès d'un échantillon de transporteurs dont les recettes varient entre \$100.000 et \$250.000.



Chapter 7.2

CANADA'S ROADWAY SYSTEM, 1990 AND 1991

Rochelle Handelman

Introduction

The dynamics of Canada's road infrastructure are constantly changing and improving, whether it be in terms of new road and before construction or upgrading. The highway system length and road surface, the number of bridges and new capital expenditures on the highway system are some aspects of this infrastructure that we wish to examine here. These data are based on information found in the Transportation Association of Canada's (TAC) publications Canada's Roadway Infrastructure: Selected Facts and Figures, 1990, Highways in Canada, 1991 Report and Transportation in Canada, 1992 Report and in the Statistics Canada publication Construction in Canada 1990-1992.2

Statistical Highlights

- In 1991, road length, as measured in two-lane equivalent kilometres, was 888 898 kilometres.
- The amount of paved roads in 1991 was 33.5 %.
- Gravel roads comprised the largest road surface type in 1991 at 50.3 %.
- The number of bridges in Canada totalled 48,432 in 1990.
- New capital expenditures by the three levels of government increased by 6.5 % for road and 77.0 % for bridges between 1989 and 1990

Data Limitations

Please note the following data limitations:

 Since some data were not reported, information from earlier years had to be repeated. Manitoba and the Northwest Territories in both 1990 and 1991 and Newfoundland and Quebec in 1991 did not provide any data relating to road length which fell under municipal jurisdiction. New Brunswick, Nova Scotia and the Yukon did not supply any data as to road length either provincially or municipally in 1991. The substitutions are noted in the footnotes to table 7.2.1

Chapitre 7.2

SYSTÈME ROUTIER DU CANADA, 1990 ET 1991

Rochelle Handelman

Introduction

L'infrastructure routière du Canada est en constante évolution, qu'il s'agisse de nouvelles routes, de nouveaux ponts ou d'améliorations. Nous examinons ici certains des aspects de cette infrastructure, entre autres la longueur du réseau routier et les types de surface, le nombre de ponts et les nouvelles dépenses au titre du réseau routier. Ces données se fondent sur les renseignements fournis dans les publications de l'Association des transports du Canada (ATC) initiulées L'Infrastructure routière du Canada: quelques faits et chiffres, 1990, Les Routes au Canada: rapport de 1991 et Les Transports au Canada: rapport de 1991 et Les Canado: Canada initiulée La Construction au Canada, 1990-1992.2

Statistiques principales

- En 1991, la longueur du réseau routier, mesurée en kilomètres d'équivalent-deux voies, atteignait 888 898 kilomètres.
- Les routes pavées représentaient 33,5 % en 1991.
- En 1991, 50,3 % du réseau routier était constitué de routes gravillonnées.
- Le nombre de ponts au Canada était établi à 48,432 en 1990.
- Les nouvelles dépenses en capital engagées par les trois niveaux de gouvernement ont augmenté de 6,5 % au titre des routes et de 77,0 % au titre des ponts entre 1989 et 1990.

Limites des données

Veuillez prendre note des limites suivantes:

1. Comme certaines données n'ont pas été fournies, nous avons dû utiliser des données antérieures. Le Manitoba et les Territoires du Nord-Ouest (pour 1990 et 1991) et Terre-Neuve et le Québec (pour 1991) n'ont pas fourni de données sur la longueur des routes de compétence municipale. En 1991, le Nouveau-Brunswick, la Nouvelle-Écosse et le Yukon n'ont fourni aucune donnée concernant la longueur des routes de compétence provinciale ou municipale. Les données imputées sont indiquées dans les notes qui se trouvent au bas du tableau 7.2.1.

This information was provided to TAC by the provinces, territories and the federal government. We wish to thank TAC for allowing us to reproduce these data and, in particular, Mr. Ralph Campbell for his assistance.

Catalogue 64-201 Annual.

¹ Ces renseignements ont été fournis à l'ATC par les provinces, les territoires et l'administration fédérale. Nous remercions l'ATC de nous avoir permis de diffuser les données et, plus particulièrement, M. Ralph Campbell de sa collaboration.

Publication annuelle nº 64-201 au catalogue.

- Each political jurisdiction has a different interpretation of what constitutes a road and reports its road inventory differently. These definitions and reporting methods also change through time. Readers are invited to contact the author for details.
- 3. An examination of the data on road length in two-lane equivalent kilometres between 1990 and 1991 reveals that for some jurisdictions, the same figures have been reported. The federal component of road ownership remained exactly the same length between 1990 and 1991 as did those roads under Newfoundland and Prince Edward Island municipal jurisdictions. It is possible that there may not have been any change in road length between consecutive years for some jurisdictions. A longer time series would reveal more of a trend as to the true nature of growth in the road network system in Canada. This type of analysis is beyond the scope of this chapter.
- 4. In Highways in Canada, 1991 Report, there are two new categories of road surface type beginning in 1990. The federal government under the Department of Indian and Northern Affairs (DIANA) has included a category of earth roads. It does appear though that this category of earth roads was probably part of the gravel-road designation in 1989. The Northwest Territories also has given totals for other kinds of roads such as winter roads and ice crossings starting in 1990.
- 5. The provinces and territories furnish TAC with provincial, territorial and municipal data.
- 6. In 1990, Prince Edward Island, New Brunswick, Manitoba, British Columbia and the Northwest Territories did not provide a count of the number of bridges classified under municipal jurisdiction. There also exists a difference in bridge definition among jurisdictions. For example, bridge designations range from Manitoba's definition of a bridge as any structure that has structural members within it and is not a corrugated metal pipe to the National Capital Commission's definition of any engineered river crossings, viaducts or grade separated structures having spans greater than six metres3.

Jurisdictional Control

In 1991, 67.3 % of the country's roads were under the control of municipalities (figures 7.2.1 and 7.2.2). The provinces and territories had authority over 31.0 % of the roads while the federal government owned and maintained 1.7 % of the road network. Provincially-owned roads had the highest proportion paved at 52.2 %; 25.2 % of municipal roads were paved; only 19.0 % of federally- regulated roads were paved.

On a provincial/territorial level, Ontario municipalities have control of 85.4 % of that province's road network. Quebec municipalities have jurisdiction over 49.1 % of Quebec's roads. In the Prairies, a large proportion of the road network is controlled by municipalities (75.9 % in Manitoba, 77.6 % in Alberta and 86.5 % in Saskatchewan). For the Atlantic region and British Columbia, the provincial government control of the road system ranged from 67.1 % in British Columbia to 93.5 % in Prince Edward Island.

Highways in Canada, 1991 Report, pgs. 30-31.

- 3. Lorsque l'on examine les données sur la longueur des routes exprimée en kilomètres d'équivalent-deux voies entre 1990 et 1991, on constate que dans certaines administrations, ce sont les mêmes données qui ont été déclarées. La longueur des routes de compétence fédérale est demeurée exactement la même, de même que celle de compétence municipale à Terre-Neuve et à l'Île-du-Prince-Édouard. Il est possible que la longueur des routes n'ait pac changé pendant deux années consécutives dans certaines administrations. L'examen de l'expansion du réseau routier au Canada sur une plus longue période permettrait davantage d'établir des tendances. Ce type d'analyse déborde le cadre du présent chapitre.
- 4. Dans la publication Les Routes au Canada: rapport de 1991, il existe deux nouvelles catégories quant au type de surface (pour les données de 1990). Le ministère fédéral des Affaires indiennes et du Nord canadien (MAINC) a ajouté la catégorie des routes de terre. Cette dernière entrait probablement sous la catégorie des routes gravillonnées en 1989. Les Territoires du Nord-Ouest ont également fourni des données pour d'autres types de routes comme les chemins d'hiver et les traverses de glace pour les données de 1990.
- Les provinces et les territoires fournissent à l'ATC des données municipales, provinciales et territoriales.
- 6. En 1990, l'Île-du-Prince-Édouard, le Nouveau-Brunswick, le Manitoba, la Colombie-Britannique et les Territoires du Nord-Ouest n'ont pas fourni le nombre de ponts qui sont de compétence municipale. Par ailleurs, la définition d'un pont diffère selon l'administration. Ainsi, au Manitoba, un pont est défini comme étant tout ouvrage comportant des éléments structuraux, autre qu'une conduite de métal ondulé. La Commission de la capitale nationale définit un pont comme étant tout ouvrage artificiel franchissant une voie d'eau, viaduc ou ouvrage d'étagement d'une portée supérieure à six mètres³.

Compétence

En 1991, 67,3 % du réseau routier était de compétence municipale (figures 7.2.1 et 7.2.2). Les administrations provinciales et territoriales contrôlaient plus de 31,0 % des routes, tandis que l'administration fédérale contrôlait et maintenait 1,7 % du réseau routier. Les routes de compétence provinciale étaient pavées à 52,2 %, celles de compétence municipale, à 25,2 % et celles de compétence fédérale, à 19,0 % seulement.

À l'échelle provinciale ou territoriale, les municipalités de l'Ontario contrôlent 85,4 % du réseau routier de cette province. Les municipalités du Québec, pour leur part, contrôlent plus de 49,1 % du réseau provincial. Dans les Prairies, une part importante du réseau routier relève des municipalités (75,9 % au Manitoba, 77,6 % en Alberta et 86,5 % en Saskatchewan). Dans la région de l'Atlantique et en Colombie-Britannique, le contrôle provincial du réseau routier varie entre 67,1 % en Colombie-Britannique et 93,5 % à l'Île-du-Prince-Édouard.

^{2.} La définition d'une route et la déclaration du réseau routier diffèrent selon la compétence. Les définitions et les méthodes de déclaration diffèrent également avec le temps. Nous invitons les lecteurs à communiquer avec l'auteur pour obtenir plus de détails.

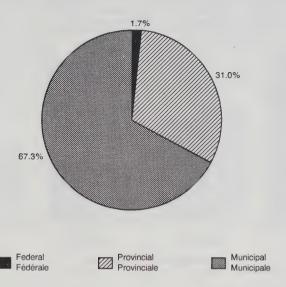
Les Routes au Canada: rapport de 1991, pp. 30-31

Figure 7.2.1

Jurisdictional Control of Road Network, 1991

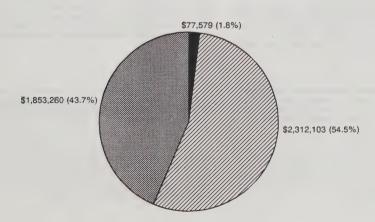
Figure 7.2.1

Réseau routier, selon la compétence, 1991



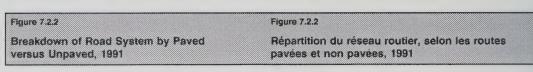
Total New Construction on Roads in \$'000, 1990

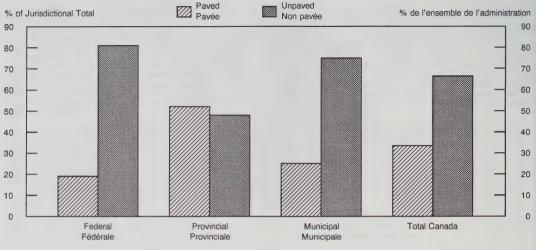
Total des nouvelles dépenses au titre de la construction de routes en \$'000, 1990



Note: New expenditures on highways, roads and streets

Note: Nouvelles dépenses au titre des grandes routes, des routes et des rues





Jurisdiction / Administration

Length

There were 888 898 two-lane equivalent kilometres of highways in Canada in 1991 (table 7.2.1). Saskatchewan, Alberta and Ontario account for about 60.0% of the road length in Canada, having figures of 21.8 %, 19.5 % and 18.8 % respectively. The provinces of Quebec and British Columbia which are considered relatively populous account for only 13.4 % and 7.0 % respectively of the road network. In the case of these latter two provinces, the geographic pattern of population centres there explains why these percentages are not as high as one would have thought.

Surface Type

Figure 7.2.3 presents a breakdown of the percentage of different types of road surfaces. The freeway system in Canada represents only about 2.0 % of the total road surface. Nova Scotia had the highest proportion of roads as freeways with a value of 6.0 %.

Nationally, gravel roads represent the largest type of road surface at 50.3 % (446 779 kilometres) of the total in 1991. A majority of gravel roads are found in the Prairies (34.1 %). Approximately half of the 33.5 % of the paved roads (comprised of freeway-type, paved urban and paved rural roads) in Canada are found in Ontario and Quebec.

Longueur du réseau routier

En 1991, le Canada comptait 888 898 kilomètres de routes, en kilomètres d'équivalent-deux voies (tableau 7.2.1). La Saskatchewan, l'Alberta et l'Ontario représentaient environ 60,0 % de cette longueur avec 21,8 %, 19,5 % et 18,8 % respectivement. Le Québec et la Colombie-Britannique, que l'on considère comme étant des provinces assez populeuses, ne représentaient que 13,4 % et 7,0 % du réseau routier. Dans le cas de ces deux provinces, la répartition géographique des agglomérations explique la faiblesse des pourcentages observés.

Types de surface

La figure 7.2.3 présente une répartition, en pourcentage, des différents types de surface. Le système d'autoroutes au Canada ne représente qu'environ 2,0 % de l'ensemble du réseau routier. La Nouvelle-Écosse comporte le plus grand réseau d'autoroutes avec 6.0 %.

En 1991, à l'échelle nationale, les routes gravillonnées représentaient le plus important type de surface avec 50,3 % (446 779 kilomètres) de l'ensemble du réseau. La majorité des routes gravillonnées se trouvent dans les Prairies (34,1 %). Près de la moitié du 33,5 % de routes pavées (autoroutes, routes urbaines pavées et routes rurales pavées) au Canada se trouvent en Ontario et au Québec.

Table 7.2.1 Highway System Length in Two-Lane Equivalent Kilometres, 1990/91

Roads Under Federal Jurisdiction	Parks/Parcs Canada			DIANA MAINC				
			Two-Lane	Km				
Freeway	54			-				
Paved (urban)	62			545				
Paved (rural)	1 407							
Surface Treated Gravel	260 731			157 7 675				
Earth	/31			7 675 1 479				
Other				14/9				
Other				_				
Subtotal	2 514			9 856				
Roads Under Provincial/	Nfld.	P.E.I.	N.S.3	N.B. ³	Que.	Ont.		
Territorial Jurisdiction	TN.	îPÉ.	NÉ.3	NB. ³	Qué.			
	Two-Lane Km							
Freeway	90	_	1 550	220	4 655	3 764		
Paved (urban & rural)	6 266	3 790	11 804	4 400	36 168	16 429		
Surface Treated	-	-	_	8 500	1 463	3 283		
Gravel	2 053	226	10 104	4 850	18 435	998		
Earth	-	597	-	-	-	-		
Other	-	-	-	-	-	-		
Subtotal	8 409	4 613	23 458	17 970	60 721	24 474		
Roads Under	Nfld.3	P.E.J.	N.Ş.3	N.B. ³	Que. ³	Ont.		
Municipal Jurisdiction	TN.3	ÎPÉ.	NÉ.3	NB. ³	Qué.3			
			Two-Lane	Km				
Freeway	-	-	_	_	-	111		
Paved (urban)	610	227	1 085	525	40 000	27 323		
Paved (rural)	2 321	95	1 085	1 225		24 668		
Surface Treated	-	-	-	800	8 600	25 338		
Gravel	950		151	150	10 000	62 179		
Earth	-	-		-	_	3 407		
Other	_	_	_	_	-	_		
Subtotal	3 881	322	2 321	2 700	58 600	143 026		
Total	12 290	4 935	25 779	20 670	119 321	167 500		

Includes winter roads and ice crossings.
Municipal data for Manitoba and Northwest Territories taken from 1988/89 data.
Data repeated from 1989/90 database.

DIANA - Department of Indian and Northern Affairs.

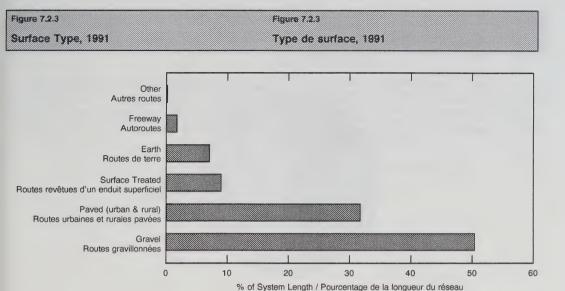
NCC - National Capital Commission. PWC - Public Works Canada.

Tableau 7.2.1 Longueur du reseau routier (en kilometres d'équivalent-deux voies), 1990-1991

PWC TPC			NGC CCN			Total	Routes fédérales
			Deux voies km				
54			28			136	Autoroutes
-			45			652	Routes urbaines pavées
556			50			2 013	Routes rurales pavées
1 488						1 905	Routes revêtues d'un enduit superficie
145			7			8 558	Routes gravillonnées
_			_			1 479	Routes de terre
-			-			-	Autres routes
2 243			130			14 743	Total partiel
Man.	Sask.	Alta.	B.C.	Yukon ³	N.W.T. ¹	Total	Routes provinciales/territoriales
IVIEIT.	Oddn.	Alb.	CB.	Yukon ³	T.NO. ¹	10121	riodies provinciales territoriales
			Deux voies km				
-	48	2 515	1 226	_	_	14 068	Autoroutes
7 606	10 476	13 343	18 820	280	285	129 667	Routes urbaines et rurales pavées
4 529	9 742	789	2 793	1 520	290	32 909	Routes revêtues d'un enduit superficie
8 330	5 998	21 120	17 528	3 160	1 635	94 437	Routes gravillonnées
-	-	1 117	1 318	-	-	3 032	Routes de terre
-	**	-	-	-	1 338	1 338	Autres routes
20 465	26 264	38 884	41 685	4 960	3 548	275 451	Total partiel
Man. ²	Sask.	Alta.	B.C.	Yukon ³	N.W.T. ²	Total	Routes municipales
		Alb.	CB.	Yukon ³	T.NO. ²		
			Deux voies km				
-	26	1 175	-	-	-	1 312	Autoroutes
2 709	7 620	12 529	4 308	94	55	97 085	Routes urbaines pavées
516	153	9 051	13 364	-	-	52 478	Routes rurales pavées
-	1 700	8 544	118	47		45 147	Routes revêtues d'un enduit superficie
61 275	115 060	91 000	2 582	137	300	343 784	Routes gravillonnées
-	43 100	12 290	101	-	-	58 898	Routes de terre
-	-	-	-	-	-	-	Autres routes
64 500	167 659	134 589	20 473	278	355	598 704	Total partiel
84 965	193 923	173 473	62 158	5 238	3 903	888 898	Total

MAINC – Ministère des Affaires indiennes et du Nord canadien. CCN – Commission de la capitale nationale. TPC – Travaux publics Canada.

Comprend les chemins d'hiver and les traverses de glace.
Les données municipales pour Manitoba et les Territoires du Nord-Ouest sont tirées des données de 1988-1989.
Les données sont tirées de la base de données de 1989-1990.



Within provinces or territories, certain road surfaces dominate. In New Brunswick, 45.0 % of its highway system has been surface-treated. No other province or territory has such a high level of surface treatment. For most other provinces, gravel is the material that has been used on unpaved roads. In Saskatchewan, 22.2 % of its highways were comprised of earth.

Bridge Structures

The total number of bridge structures in 1990 was 48,432 (figure 7.2.4). The provinces and territories are responsible for 53.5 % of the bridges, municipalities have control over 45.1 % while the federal government owns and maintains 1.4 % of Canada's bridges.

New Capital Expenditures

In 1990, 94.5 % of new capital expenditures on roads and bridges came from government sources; 95.3 % for roads and 88.8 % for bridges. Data presented here will therefore focus on government capital expenditures. A growth of 12.0 % in new capital expenditures on road and bridge improvements was registered between 1989 and 1990.

The provinces spent proportionately more dollars (54.5 % of the total or \$2.3 billion) than the other two government levels on road improvement. This is to be expected as the provinces have jurisdiction over more developed roads whose costs are higher⁴. The municipalities gave 43.7 % (or \$1.9 billion) for road improvement. The federal government contributed 1.8% (or \$77.6 million), about the same proportion as the percentage it owns (figure 7.2.1).

Dans les provinces ou territoires, certaines types de surface prédominent. Au Nouveau-Brunswick, 45,0 % du réseau routier a été revêtu d'un enduit superficiel. Aucune autre province ne présente un pourcentage aussi élevé. Dans la plupart des autres provinces, le gravier était l'enduit le plus souvent utilisé sur les routes non pavées. En Saskatchewan, 22,2 % des routes étaient des routes de terre.

Ponts

En 1990, le nombre total de ponts était établi à 48,432 (figure 7.2.4.). Les provinces et les territoires sont responsables de 53,5 % des ponts, les municipalités, de plus de 45,1 %, et l'administration fédérale, de 1,4 % des ponts au Canada.

Nouvelles dépenses en capital

En 1990, 94,5 % des nouvelles dépenses en capital au titre des routes et des ponts provenaient de l'État, soit 95,3 % pour les routes et 88,8 % pour les ponts. Les données présentées ici portent donc sur les dépenses en capital publiques. Entre 1989 et 1990, on a enregistré une hausse de 12,0 % des nouvelles dépenses en capital au titre de l'amélioration des routes et des ponts.

Les administrations provinciales ont consacré plus d'argent à l'amélioration des routes (54,5 % des dépenses totales ou \$2,3 milliards) que les deux autres niveaux d'administration. Cela n'a rien de surprenant car les provinces contrôlent plus de routes aménagées dont les coûts sont plus élevés⁴. Les municipalités ont consacré 43,7 % des dépenses (ou \$1,9 milliard) à l'amélioration des routes. La part de l'administration fédérale s'est élevée à 1,8 % (ou \$77,6 millions), soit à peu près le même pourcentage que celui des routes dont l'administration est responsable (figure 7.2.1).

The federal government does provide funding for capital expenditures to the provinces through transfer payments.

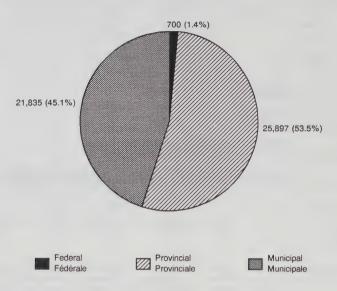
⁴ À cette fin, l'administration fédérale fournit des fonds aux provinces sous forme de paiements de transfert.

Figure 7.2.4

Bridge Structure by Jurisdiction, 1990

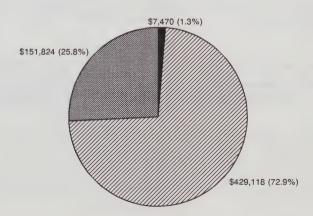
Figure 7.2.4

Répartition des ponts, selon l'administration, 1990



Total New Construction on Bridges in \$'000, 1990

Total des nouvelles dépenses au titre des ponts en \$'000, 1990



Note: New expenditures on bridges, trestles, culverts, overpasses and viaducts

Note: Nouvelles dépenses au titre des ponts, chevalets, ponceaux, voies supérieures et viaducs

Bridge improvement showed a similar pattern. Of government new capital expenditures in 1990, 72.9 % (\$429.1 million) were provincial, 25.8 % (\$151.8 million) were municipal and 1.3 % (\$7.5 million) were federal (figure 7.2.4).

The overall growth in government expenditure on new road construction was 6.5% from 1989 to 1990. New capital expenditure on bridges was quite strong for all levels of government between 1989 and 1990 (a 77.0 % increase). Note that new capital expenditure on bridges represents only a small portion (12.0 %) of what is spent on road and bridge improvement combined.

Quant aux dépenses au titre de l'amélioration des ponts, on remarque des tendances semblables. Parmi les nouvelles dépenses en capital publiques engagées en 1990, 72,9 % (\$429,1 millions) venaient des administrations provinciales, 25,8 % (\$151,8 millions) venaient des administrations municipales et 1,3 % (\$7,5 millions) venaient de l'administration fédérale (figure 7.2.4).

De 1989 à 1990, les nouvelles dépenses publiques au titre de la construction de routes ont progressé de 6,5 %. Les nouvelles dépenses en capital au titre des ponts ont été assez élevées à tous les niveaux de gouvernement entre 1989 et 1990 (une augmentation de 77,0 %). À noter que les nouvelles dépenses en capital au titre des ponts ne représentent que la moindre part (12,0 %) des dépenses consacrées à l'amélioration des routes et des ponts.



Chapter 8

Methods and Data Quality

8.1 Introduction

This section of the publication provides detailed descriptions of the surveys of the trucking industry carried out by the Transportation Division of Statistics Canada. Users who require additional information can obtain details from the Transportation Division upon request. (Telephone: 613-951-2486, Fax 613-951-0579).

8.2 Annual Motor Carriers of Freight, Financial and Operating Statistics Survey (Chapters 2 and 6)

A. Survey Objective

The principal objective of this survey is to provide information about the size, structure and economic performance of Canada's for-hire trucking industry. This information, in conjunction with information collected about other sectors of the economy, contributes to the establishment of national economic statistics such as the Gross Domestic Product and the Gross National Product.

B. Target population and surveyed population

The target population is all Canadian-domiciled trucking establishments with annual operating revenues of at least \$25,000. The **reporting unit** for the survey is the Canadian-domiciled for-hire trucking establishment.

Beginning with the 1990 reference year, the Motor Carriers of Freight and Household Goods Moving surveys underwent a major re-design and are now referred to as the **Annual Motor Carriers of Freight (AMCF) Survey**. The re-design combined the two surveys and established new criteria (approximate size of each group given in parentheses):

- Level I carriers earning annual gross operating revenues of \$5 million and over (census - 350);
- Level II carriers earning annual gross operating revenues of \$1 million and less than \$5 million (census - 1,200);
- Level III carriers earning annual gross operating revenues of \$25,000 and less than \$1 million (sample -4,500).
- Level IV <u>private</u> carriers" with transportation expenses greater than \$1 million (census - 700).

Chapitre 8

Méthodes et qualité des données

8.1 Introduction

La présente section offre une description plus détaillée des enquêtes sur l'industrie du camionnage menées par la Division des transports de Statistique Canada. Les utilisateurs qui désirent plus de détails peuvent obtenir d'autres renseignements en communiquant avec la Division des transports. (Téléphone: 613-951-2486, Télépopieur: 613-951-0579)

8.2 Enquête annuelle sur les transporteurs routiers de marchandises – (Chapitres 2 et 6)

A. Objectif de l'enquête

Le principal objectif de l'enquête est de fournir des renseignements sur la taille, la structure et le rendement économique de l'industrie du camionnage pour compte d'autrui au Canada. Ces données, combinées à des renseignements sur d'autres secteurs de l'économie, contribuent à l'établissement de statistiques économiques nationales, comme le produit national brut et le produit intérieur brut.

B. Population cible et population observée

La population cible consiste de tout établissement de camionnage pour compte d'autrui canadien ayant des recettes brutes annuelles d'au moins \$25,000. L'unité déclarante de l'enquête est l'entreprise de camionnage pour compte d'autrui domiciliée au Canada.

À partir de l'année référence 1990, les enquêtes sur les transporteurs routiers de marchandises et les entreprises de déménagement font partie de l'Enquête annuelle des transporteurs routiers de marchandises (l'EATRM), le résultat d'un projet majeur de redéveloppement qui acombiné les deux enquêtes ci-haut. On a maintenant les catégories suivantes (taille approximative de chaque groupe en parenthèses):

- niveau I transporteurs ayant des recettes annuelles d'exploitation de \$5 millions et plus (recensement – 350);
- niveau II transporteurs ayant des recettes annuelles d'exploitation se situant entre \$1 million et \$5 millions (recensement – 1,200);
- niveau III transporteurs ayant des recettes annuelles d'exploitation se situant entre \$25,000 et \$1 million (recensement – 350);
- niveau IV transporteurs <u>pour compte propre</u>" ayant des dépenses annuelles d'exploitation supérieures à \$1 million (recensement — 700).

data for private carriers will be provided separately from Levels

I. II and III results

les données pour les transporteurs pour compte propre seront présentées séparément de celles pour les niveaux I, II et III

These carriers are identified from Statistics Canada's new Business Register using the Standard Industrial Classification (SIC) code. Trucking establishments are SIC coded to Industry Group 456. A complete description of the classification system is available in the Standard Industrial Classification manual, 1980 (catalogue 12-501) published by Statistics Canada.

i) Exclusions

- · courier and messenger services:
- · carriers with revenues less than \$25,000.

C. Sample design (AMCF Level III)

Although the revenue accruing to Level III companies is small in relation to the total, the number of operations is large and volatile. This segment of carriers is a mixture of owner operators who contract their services to for-hire or private companies, as well as small for-hire operations.

Carriers are sampled from an administrative file containing data on taxfilers grouped by SIC Table 8.1 shows the sample size and expected population size for this group of carriers.

Financial data for these carriers are obtained from the administrative source. Operational data are collected via Computer Assisted Telephone Interview (CATI). Sample data are then weighted to represent the population as described in Table 8.1.

D. Data processing

Level I and II data are collected by mail. Questionnaires are mailed to all carriers in these two groups. These are followed up by telephone interviews and, in some cases, personal visits. Level I respondents complete a longer form than Level II carriers, who are not required to provide as much detail as the larger carriers.

Ces transporteurs sont identifiés à partir du registre des entreprises de Statistique Canada au moyen d'un code de la classification type des industries (CTI). Les entreprises de camionnage possèdent le code de l'activité économique 456. Le lecteur trouvera une description complète du système de classification dans la Classification type des industries, 1980 (nº 12-501 au catalogue), publiée par Statistique Canada.

) Exclusions

- les services de messagerie;
- les transporteurs qui ont touché des recettes moins de \$25,000.

C. Plan de sondage (l'EATRM, niveau III)

Bien que les recettes générées par les entreprises de niveau III soient modestes par rapport aux recettes totales, le nombre d'entreprises est vaste et irrégulier. Cet échantillon se compose de chauffeurs contractants qui louent leurs services à des entreprises de camionnage pour compte d'autrui et pour compte propre, et de petites entreprises de camionnage pour compte d'autrui.

Les transporteurs sont sélectionnés à partir de dossiers administratifs qui contiennent des données d'impôt sur les entreprises regroupées selon la CTI. Le tableau 8.1 fournit la taille de l'échantillon et le nombre prévu d'entreprises dans ce groupe de transporteurs.

Les données financières des transporteurs ont été obtenues des dossiers administratifs. Les données d'exploitation ont été colligées à l'aide du système d'entrevue téléphonique assisté par ordinateur (SETAO). Les données échantillonnées ont été pondérées afin de représenter la population (voir tableau 8.1).

D. Traitement de données

La collecte de données se fait par la poste. Les questionnaires sont envoyés aux établissements de camionnage dans niveau I et niveau II. II y a des suivis téléphoniques, et dans certain cas, des interviews personnelles. Les transporteurs au niveau II complètent des questionnaires plus courts que ceux au niveau I, étant donné que les plus petites entreprises ne peuvent pas fournir autant de données que les plus grandes.

ı	Takine O. I	
l	Expected Population Sizes and Sample Sizes by	
	Province of Domicile, Annual Motor Carriers of	
	Freight Survey	

Tableau 8.1

Tailles prévues de la population et de l'échantillon, par province de domicile, Enquête annuelle sur les transporteurs routiers de marchandises

Province of Domicile	Estimated Number of Carriers in Survey Frame	Number of Carriers Selected		
Province de domicile	Nombre estimatif de transporteurs dans la base de sondage	Nombre de transpor- teurs selectionnés		
Newfoundland - Terre-Neuve	624	137		
Prince Edward Island - île-du-Prince-Edouard	203	108		
Nova Scotia - Nouvelle-Écosse	1,180	246		
New Brunswick - Nouveau-Brunswick	1,970	258		
Quebec - Québec	9,089	667		
Ontario	13,081	707		
Manitoba	1,737	289		
Saskatchewan	1,719	235		
Alberta	6,687	549		
British Columbia - Colombie-Britannique	6,865	506		
Yukon	53	41		
Northwest Territories - Territoires du Nord-Ouest	45	36		
Canada	43,253	3,779		

Once completed, the questionnaires are returned to the Transportation Division for data capture. After the data capture process, the questionnaires are submitted through an automated edit program which performs consistency checks and ratio edits. Each questionnaire having any inconsistencies or missing data is examined for subsequent action and sometimes the carrier is contacted for clarification or completion.

It is important to note that although the reporting unit is the **establishment**, some respondents submit **consolidated reports** covering the activity of more than one establishment. These are processed as a unit.

Whenever it is not possible to obtain missing information, imputations are made. For the Level I carriers the imputation process is done manually. The imputation strategy for the Level II and III carriers is automated.

Once all edits and imputations are completed, the data for the Level I and II carriers and the weighted data for the Level III carriers are compiled and tables are produced and analyzed.

8.3 Quarterly Motor Carrier Freight Survey – (Chapter 3)

A. Survey objective

The objective of the survey is to produce provincial and territorial estimates of selected variables on a quarterly basis. These estimates are normally available 14-16 weeks after the reference period. Estimates for large carriers (those carriers earning \$25 million or more annually) are normally available 8-10 weeks after the reference period.

B. Target population and surveyed population

The target population is all for-hire motor carriers of freight with annual gross operating revenues of \$1 million and over. (Users should note that the coverage of the 1988 and 1989 quarterly surveys represented carriers with annual gross operating revenues of \$250,000 and over.)

C. Sample Design

A sample of carriers is selected from the Annual Motor Carriers of Freight Survey universe (Levels I and II) and surveyed each quarter.

The sampling frame for the 1991 Quarterly Motor Carrier of Freight Survey consists of those carriers that responded to the 1989 Annual Motor Carriers of Freight Survey. The carriers sampled are determined annually and remain unchanged throughout the year.

The Quarterly Motor Carriers of Freight Survey employs a "stratified random sample". This implies that carriers within the scope of the survey are grouped based on the similarity of certain characteristics into strata. A sample of carriers is then selected from each stratum. A stratified random sample yields improved precision as compared to a sample of the same size selected from a population at large.

A stratum contains all carriers domiciled in a given province or territory, having operating revenues within defined limits.

Dès qu'ils soient retournés à la Division des transports, les questionnaires remplis font l'objet d'une première vérification manuelle. Les données étant saisies, on les soumet à des vérifications automatisées qui touchent à la cohérence des données et les ratios sélectionnés. Les déclarations incohérentes ou non remplies sont retournées aux unités déclarantes en cause afin qu'elles apportent des précisions ou qu'elles remplissent le questionnaire.

Il est important de noter que, même si l'unité déclarante est l'établissement, certains répondants exploitaient deux établissements ou plus et ne peuvent remettre des renseignements distincts pour chacune de leurs établissements. Dans ces cas, les répondants remettent des rapports combinés, couvrant l'activité de plus d'un établissement. Ces rapports sont traités comme une seule unité.

Lorsqu'il devient impossible d'obtenir les données manquantes, il faut les imputer. Par la suite, on procède à une vérification informatique permettant de déterminer les données non cohérentes du point de vue logique et arithmétique pour qu'elles soient corrigées ensuite à la main.

Une fois les vérifications et les imputations terminées, les données pour les transporteurs niveaux I et II, et les données pondérées pour les transporteurs niveau III sont totalisées et analysées.

8.3 Enquête trimestrielle sur les transporteurs routiers de marchandises – (Chapitre 3)

A. Objectif de l'enquête

L'enquête trimestrielle sur les transporteurs routiers de marchandises (l'ETTRM) vise à produire chaque trimestre des estimations provinciales de territoriales de certaines variables. Ces estimations sont diffusées généralement entre 14 et 16 semaines après la période de référence. Les estimations pour les transporteurs importants (ceux qui génèrent des recettes annuelles de \$25 millions et plus) sont disponible entre 8 et 10 semaines après la période de référence.

B. Population cible et population observée

L'enquête doit porter sur les transporteurs pour compte d'autrui dont les recettes annuelles d'exploitation brutes sont d'au moins \$1 million. (A noter que les enquêtes trimestrielles de 1988 et de 1989 portaient sur les transporteurs pour compte d'autrui qui avaient généré des recettes d'exploitation annuelles brutes de \$250,000 et plus.)

C. Plan de sondage

Un échantillon de l'univers des transporteurs routiers de marchandises (l'EATRM, niveaux I et II) est enquêté chaque trimestre.

La base de sondage de l'enquête trimestrielle de 1991 sur les transporteurs routiers comprend les entrepreneurs qui ont répondu à l'enquête annuelle de 1989 auprès des transporteurs routiers. On détermine une fois par année les transporteurs qui feront partie de l'échantillon et ceux-ci demeurent les même tout au long de l'année.

L'enquête trimestrielle sur les transporteurs routiers de marchandises utiles un "échantillon aléatoire stratifié". Ainsi, les transporteurs visés par l'enquête sont groupés en strates selon les caractéristiques qu'ils partagent. Un échantillon de transporteurs est ensuite choisi au sein de chaque strate. Le recours à l'échantillon aléatoire stratifié permet d'obtenir des données plus précises comparativement à un échantillon de même taille choisi au sein de l'ensemble d'une population.

Une strate regroupe tous les transporteurs qui sont domiciliés dans une province ou un territoire donné et qui enregistrent des recettes d'exploitation se situant à l'intérieur d'une fourchette définie. The strata containing all large carriers are surveyed using a 100% sample every quarter. These are referred to as "take-all" strata, while the strata containing medium and small carriers are referred to as the "take-some" strata. The sample size for a "take some" stratum varies according the number of carriers and the variability in terms of operating revenues within the stratum.

The sample for 1991 consisted of 449 carriers representing 1,438 carriers in all.

D. Data Processing

For each quarter, the data are collected by telephone interviews. Once collected, the survey data are captured and edited. Inconsistent or questionable data are referred back to the carrier for clarification or revision. The data are edited to identify any items that have been erroneously transcribed. Missing survey data are usually imputed from historical data.

E. Estimation

Since only a sample of carriers are contacted each quarter, the individual responses are weighted and summed to the needed level of aggregation to represent the whole industry within the scope of the survey. For example, if 2 out of 10 carriers in a particular stratum are selected to be in the sample, these carriers' data are multiplied by 5 to represent the stratum. Then the weighted data from all the sampled carriers in a province would be summed to obtain the provincial estimates.

8.4 For-hire Trucking (Commodity Origin/Destination) Survey (Chapters 4 and 5)

A. Survey Objective

The objective of the For-hire Trucking (Commodity Origin/Destination) Survey is to measure the output of the Canadian for-hire trucking industry by providing estimates of intercity commodity movements. This survey complements the results of the Annual Motor Carriers of Freight Survey which provides information about the industry's input variables (such as labour and capital). Output variables include tonnes transported, commodities carried, revenues generated, origins and destinations of shipments, and so on.

B. Target population and surveyed population

The **survey universe** consists of all shipments transported by Canadian-domiciled for-hire trucking firms which earned \$1 million or more annually from <u>intercity</u> trucking. [In 1987, the survey expanded to include the international shipments of Canadian-domiciled companies.] This universe of shipments is not directly accessible and must be reached through the carriers of the shipments.

The carriers surveyed in 1991 were identified from a list of the carriers which reported to the 1989 Motor Carriers of Freight Survey with earnings of \$1 million or more from intercity trucking. These carriers constitute what is called the survey frame.

Le type d'échantillonnage auquel une strate est soumise dépend du nombre de transporteurs inclus dans cette strate. Les strates à tirage complet comprennent tous les transporteurs importants dont l'ensemble est enquêté chaque trimestre alors que les strates à tirage partiel ne comprennent qu'un échantillon des transporteurs de moindre importance.

L'échantillon de 1991 comprend 449 transporteurs qui représentent un univers de 1,438 transporteurs.

D. Traitement des données

Les données sont rassemblées chaque trimestre à l'aide d'entrevues téléphoniques. Une fois recueillies, les données d'enquête sont saisies et vérifiées. Les données douteuses ou incohérentes sont retransmises au transporteur pour clarification ou révision. Les données sont vérifiées afin de déterminer les erreurs de transcription. Les données d'enquête manquantes sont imputées de façon générale à partir des données historiques.

E. Estimation

Puisqu'on ne communique qu'avec un échantillon des transporteurs chaque trimestre, les diverses réponses sont pondérées et additionnées afin d'atteindre le niveau d'agrégation voulu pour donner une idée de la situation de l'ensemble du secteur visé par l'enquête. Ainsi, si 2 des 10 transporteurs d'une strate particulière sont choisi pour faire partie de l'échantillon, les données de ces transporteurs seront multipliées par 5 pour représenter l'ensemble de la strate. Puis, les données pondérées de tous les transporteurs échantillonnés au sein d'une province seront additionnées afin d'obtenir les estimations de cette province.

8.4 Enquête sur le transport de marchandises pour compte d'autrui (Origine et Destination) – (Chapitres 4 et 5)

A. Objectif de l'enquête

L'objectif de l'Enquête sur le transport routier de marchandises pour compte d'autrui est de mesurer le rendement de l'industrie canadienne du camionnage pour compte d'autrui, en fournissant des estimations du transport interurbain de marchandises. Cette enquête vient compléter l'Enquête annuelle sur les transporteurs routiers de marchandises, qui fournit des renseignements sur les variables d'entrée de l'industrie (comme la main-d'oeuvre et les immobilisations). Les variables de sortie comprennent les tonnes transportées, les produits transportés, les recettes produites, l'origine et la destination des livraisons, et ainsi de

B. Population cible et population observée

L'univers de l'enquête est constitué de toutes les livraisons faites par les entreprises de camionnage domiciliées au Canada pour compte d'autrui qui tirent chaque année \$1 million ou plus du transport interurbain. [En 1987, les livraisons internationales des compagnies domiciliées au Canada ont été ajouté à l'enquête.] Comme cet univers n'est pas directement accessible, l'enquête est menée auprès de ceux qui ont fait les livraisons.

Les transporteurs visés en 1991 ont été déterminés à partir de la liste des transporteurs ayant déclaré, à l'Enquête sur les transporteurs routiers de marchandises de 1989, des recettes de \$1 million ou plus au titre du transport interurbain intérieur. Ces entrepreneurs constituent ce qu'on appelle la base de sondage.

C. Sample design

The carriers in the survey frame were stratified according to type of operation and area of operation, and were divided into the two revenue classes (Class I - \$12 million and over, Class II - \$1 million to \$12 million). Beginning in 1989, the survey was conducted quarterly rather than annually. Because of their known heterogeneity and importance to the for-hire trucking industry, all Class I carriers were selected for every quarter. The Class II firms were divided into "take-all" and "take-some" carriers. "Take-all" carriers are companies that must be included in the sample every quarter because they represent a sector of the industry in which there are very few firms. "Take-some" carriers are in a sector (stratum) of the industry which is very well represented, and therefore, are usually only included in the sample one quarter of the year.

Once the carriers were chosen, a second stage of sampling, i.e., a systematic sample of shipments was carried out. The following information was collected from each shipment sampled: the origin and destination of the shipment, a description of the commodity or commodities carried, the weight and the transportation revenue earned.

D. Data processing

Information was transcribed from shipping documents or obtained from computer tapes provided by respondents. The sampling intervals for selecting shipments for the survey varied depending on the number of shipments transported by the carrier. For those firms which provide tapes or whose shipping documents are sampled, the ultimate sampling unit is the shipment.

Once all necessary information for the survey was collected, edits and imputations were performed. A complete description of the rather complex procedures applied to the survey data is available upon request from the Transportation Division.

The size and structure of the survey frame, the sample allocation and the sample size for the 1990 survey are shown in Figure 8.2.

Users should note that caution is required in performing time series studies of the data as the survey frame has changed oftenm over the years. Each publication describes the frame used for the particular year. For exapmle: in 1988, Class III carriers (those carriers with annual intercity revenues between \$100,000 and \$499,000) were dropped from the survey.

8.5 Sampling and Non-sampling Errors

The data obtained from the surveys described above are subject to error. In a census, only non-sampling errors may be observed. For sample surveys, one may observe sampling errors as well as non-sampling errors. These are defined below.

A. Sampling Errors

When a sample is selected from a population, one should not expect data produced from the sample to parallel those that would be obtained from a census of that population. Inevitably, the two results will differ to a certain degree; this follows from the fact that the sample was drawn at random.

C. Plan de sondage

Les transporteurs de la base de sondage ont été stratifiés selon le genre et le lieu de leurs activités et, selon les recettes divisés en deux catégories (Catégorie I – au délà de 12 millions de dollars, Catégorie II – entre 1 et 12 millions). Débutant en 1989, l'enquête est menée trimestriellement au lieu d'annuellement. A cause de leur hétérogénéité et de leur importance dans l'industrie du camionnage pour compte d'autrui, tous les transporteurs de la catégorie II sont inclus dans l'échantillon pour tous les trimestres. Les transporteurs de la catégorie II sont mis dans deux groupes: les transporteurs qui sont inclus dans l'échantillon pour tous les trimestres parce qu'ils représentent un secteur de l'industrie dans lequel il n'y a que quelques compagnies; et les transporteurs qui sont dans un secteur de l'industrie bien représenté et par conséquent ils sont habituellement inclus dans l'échantillon une fois par année.

Une fois les transporteurs choisis, on a procédé au deuxième degré d'échantillonnage, c.-à.-d., un échantillon systématique des livraisons a été sélectionné. On a recueilli pour chacune des livraisons sélectionnées l'origine et la destination de la livraison, une description de la marchandise (ou marchandises) transportée(s), le poids et les recettes du transport.

Les renseignements ont été tirés des documents de **livraison** ou des bandes informatiques fournies par certains répondants. Les intervalles de sondage varient en fonction du nombre de livraisons faites par l'entreprise. Pour les transporteurs qui enregistrent leurs livraisons sur bande ou sur des documents de livraison, l'unité finale d'échantillonnage est la **livraison**.

Après avoir recueilli toutes les données nécessaires à l'enquête, on a procédé aux vérifications et aux imputations. Le lecteur peut communiquer avec la Division des transports pour se procurer une description détaillée des procédures plutôt complexes appliquées aux données d'enquête.

La taille et la structure de la base de sondage, la répartition de l'échantillon ainsi que la taille réelle de l'échantillon de l'enquête de 1990 sont indiquées à la figure 8.2.

Il faut faire attention lorsqu'on veut faire une analyse chronologique des données. Ceci est parce qu'il y a eu plusieurs modifications à la base de sondage au cours des années. Par exemple, en 1988 les transporteurs de catégorie III (ceux qui ont des recettes annuelles entre \$100,000 et \$499,999) n'ont pas été inclus dans le sondage. Chaque publication décrit la base de sondage utilisée pour l'année qu'elle addresses

8.5 Les erreurs échantillonnales et non échantillonnales

Les données obtenues des enquêtes définies plus haut sont sujettes à erreurs. Dans le cas des recensements, seules des erreurs non échantillonnales sont observées. Pour les enquêtes par échantillon, en plus des erreurs non échantillonnales, on observe également des erreurs dues à l'échantillonnage. On définit ci-après chacune de ces erreurs.

A. Erreurs échantillonnales

Lorsqu'un échantillon est sélectionné d'une population, on ne peut s'attendre à une concordance parfaite entre les données de la population othenues d'un recensement de celle-ci et les estimations fondées sur l'échantillon. Ces données différeront inévitablement, dans une certaine mesure, en raison du caractère aléatoire du choix de l'échantillon.

Table 8.2

For-Hire Trucking (Commodity Origin / Destination) Survey Frame and Number of Carriers Selected, Excluded and Sampled, 1990

Table 8.2

Enquête sur le transport des marchandises pour compte d'autrui, base de sondage et nombre d'entreprises exclues etéchantillonnées, 1990

			Carriers Selected		Exclu	sions	Carriers Sampled Entreprises échantillonnées		
				eprises tionnées	Exclusions				
Quarter	Class	Number of carriers in survey frame	Number	Percentage	Number of sampled carriers inactive or out of business	Number of non- responses to the sample	Number	Percentage	
Trimestre	Caté- gorie	Nombre d'entreprise dans la base de sondage	Nombre	Pourcentage	Nombre d'entreprises ayant inter- rompu ou cessé leurs activités	Nombre d'entreprises n'ayant pas répondu au question- naire	Nombre	Pourcentage	
1	1 2	126 893	126 266	100.0 29.8	6 38	3 15	117 213	92.9 23.9	
2	1 2	126 893	126 262	100.0 29.3	11 34	1 16	114 212	90.5 23.7	
3	1 2	126 893	125 261	99.2 29.2	14 33	3 19	108 209	85.7 23.4	
4	1 2	126 893	126 263	100.0 29.5	15 35	11 36	100 192	79.4 21.5	

The difference between the results of a sample survey and a census carried out under the same conditions is referred to as the sampling error of the estimate. Factors such as the sample size, the variability of the population characteristics under study, the sample design and methods of estimation affect sampling error. Even if we do not know the exact value of thie error, it is possible to estimate, from the sample data, a statistical measure called standard error. This statistical measure reflects the expected variability in the measurement of a population characteristic, if one were to select several similar samples. A statistical measure which is often used to show the degree of variability of an estimate is the coefficient of variation (CVV). This is simply the standard error of an estimate, expressed as a percentage of the value of the estimate.

The three surveys described above (Annual and Quarterly Motor Carriers of Freight, For-hire Trucking – Commodity Origin/Destination) are all subject to sampling error, except for Levels I and II of the Annual Motor Carriers of Freight survey, for which data are collected on the whole population. Readers are invited to contact the Transportation Division of Statistics Canada for information on the CV associated with a given estimate.

B. Non-sampling Errors

Sampling error is only one component of the total survey error. Errors not arising from sampling may also contribute to this total error. For example, this type of error can arise when a respondent provides incorrect information, or does not answer certain questions (errors of response and non-response), when a unit in the target population is omitted or covered more than

La différence entre les estimations obtenues de l'échantillon et les résultats d'un recensement effectué dans les mêmes conditions est définie comme l'erreur échantillonnale de l'estimation. Celle-ci dépend de facteurs tels la taille de l'échantillon, la variabilité des caractéristiques d'intérêt dans la population, du plan de sondage et des méthodes d'estimation. Or, même si on ne connaît pas la valeur exacte de cette erreur, il est possible d'estimer une mesure statistique appelée <u>erreur type</u> à partir des données de l'échantillon. Cette mesure reflète la variabilité à laquelle on pourrait s'attendre pour l'estimation d'une caractéristique si plusieurs échantillons du même type étaient tirés. Une mesure souvent utilisée pour montrer le degré de variabilité d'échantillonnage d'une estimation est le <u>coefficient de variation (CV)</u>. Celui-ci est tout simplement le rapport, exprimé en pourcentage, de l'erreur type d'une estimation à la valeur de cette estimation.

Les trois enquêtes présentées ci-haut (les enquêtes annuelles et trimestrielles des transporteurs routiers de marchandises et l'enquête sur l'origine et la destination des marchandises) sont toutes sujettes à erreurs d'échantillonnage, sauf les niveaux I et II de l'Enquête sur les transporteurs routiers de marchandises pour lesquels on recueille des données pour l'ensemble de leur population. On peut obtenir une mesure du CV associée à une estimation particulière en communiquant avec la Division du Transport de Statistique Canada.

B. Erreurs non échantillonnales

L'erreur échantillonnale n'est qu'une des composantes de l'erreur totale d'une enquête. Des erreurs non dues à l'échantillonnage peuvent également contribuer à cette erreur totale. Des erreurs de ce type sont introduites, par exemple, lorsque le répondant donne une mauvaise information ou qu'il ne répond pas à certaines questions (erreur de réponse ou de non- réponse), lorsqu'une unité de la population visée est oubliée ou comptée plus d'une fois ou encore une unité hors du

once, when a unit which is out of scope for the survey is included by mistake (coverage error), or when errors occur in data processing, such as coding and capture errors. Measures of sample variability only take into account the variability relative to those data that would have been obtained from a census carried out under the same conditions. Thus, they do not reflect the inaccuracies in survey data brought about by errors not related to sampling.

If a particular estimate relates to a minor proportion of the population, sampling error will be the principal component of the total error. Moreover, the closer an estimate comes to the true value of the population attribute, the smaller the sampling error becomes; this is not necessarily the case with non-sampling errors. In fact, the more the estimate tends toward the corresponding population total, the more important non-sampling errors become, relative to sampling errors.

In general, non-sampling errors are difficult to evaluate; one must carry out special studies in order to estimate them. However, certain measures such as response or imputation rates are easily obtained.

a. Coverage error

Coverage errors arise when the survey frame (the data base from which the sample is selected) does not adequately cover the target population. As a result, certain units belonging to the target population are either not included (undercoverage), or are counted more than once (overcoverage). In addition, out-of-scope units may be represented in the survey frame (overcoverage).

Possible types of coverage errors are described below. This is not an exhaustive list of all possible data limitations due to this type of error.

i) Annual Motor Carriers of Freight (AMCF) Survey

- Those companies involved in activities besides trucking who are not able to provide the trucking data separately are excluded from the universe. This may contribute to underestimation of trucking activity.
- Errors in the attribution of a Standard Industrial Classification (SIC) code may result in either over- or underestimation of trucking activity.
- In general terms for AMCF Levels I and II, the survey frame is subject to coverage errors emanating from the new Business Register, such as unreported births or deaths, SIC coding errors, errors in reported gross business income, and so on.
- In the case of AMCF Level III, where tax data are used, conceptual differences can generate coverage problems. An example of this would be the definition of fiscal year.

champ de l'enquête est incluse par erreur (erreur de couverture) ou lors du dépouillement des données comme par exemple, les erreurs de codage et de saisie. Les mesures de la variabilité d'échantillonnage ne tiennent compte que de la variabilité observée par rapport aux données qui auraient été obtenues d'un recensement effectué dans les mêmes conditions. Ainsi, elles ne reflètent pas les inexactitudes introduites dans les données d'enquêtes par les erreurs non dues à l'échantillonnage.

Si une faible proportion de la population est touchée par une estimation particulière, l'erreur échantillonnale sera la principale composante de l'erreur totale. Toutefois, plus l'estimation se rapproche de l'effectif total de la population, plus l'erreur échantillonnale devient négligeable, ce qui n'est pas nécessairement le cas des erreurs non échantillonnales. En fait, plus l'estimation tend vers le total de la population correspondante, plus les erreurs non échantillonnales deviennent importantes relativement à l'erreur échantillonnale.

En général, ce type d'erreurs est assez difficile à évaluer, des études spéciales doivent être menées pour être à même de les mesurer. Certaines mesures peuvent toutefois être obtenues assez facilement comme par exemple, des taux de réponse et d'imputation.

a. Erreurs de couverture

Des erreurs de couverture surviennent lorsque la base de sondage, c'est-à-dire la base de données de laquelle on sélectionne l'échantillon, ne couvre pas de façon adéquate la population cible. Ainsi, certaines unités appartenant à la population cible ne sont pas incluses (sous-dénombrement) ou encore certaines unités appartenant à la population cible sont dénombrées plus d'une fois (surdénombrement) ou finalement certaines unités hors du champ d'enquête sont présentes sur la base de sondage (surdénombrement).

On énonce dans ce qui suit, pour chacune des enquêtes, certaines erreurs de couverture pouvant être survenues. On ne couvre toutefois pas de façon exhaustive toutes les limites des données relatives à la couverture.

i) Enquête annuelle sur les transporteurs routiers de marchandises

- Les compagnies effectuant, en plus du transport routier, d'autres genres d'activités et qui ne peuvent rapporter de données séparées pour le transport routier sont exclues de l'univers. Cette exclusion peut contribuer à une sous-estimation de l'activité des transporteurs routiers.
- Lors du processus de l'attribution du code de classification type des industries (CTI) certaines erreurs peuvent se glisser résultant en une sous-estimation ou une sur-estimation de l'activité des transporteurs routiers.
- De façon générale, pour les niveaux I et II, la base de sondage est sujette aux problèmes de couverture de la base du registre central: naissances et/ou morts non rapportés, mauvais codes CTI, mauvaises valeurs du revenu brut d'entreprise, etc.
- Pour ce qui est du niveau III qui utilise les données d'impôt, des différences conceptuelles peuvent engendrer certains problèmes de couverture, comme par exemple la définition de l'année fiscale.

ii) Quarterly Motor Carriers of Freight (QMCF) Survey

- This survey uses for year y the survey frame from AMCF Levels I and II for year y-2. For example, the 1991 QMCF drew upon the results of the 1989 annual survey for its frame. However, some updates can be made, using other sources of information. This gap in the two reference periods will naturally result in problems of over- and undercoverage of the target population.
- In addition, all the problems inherent to the AMCF Levels I and II survey frame apply also to the quarterly survey frame.
- iii) For-hire Trucking (Commodity Origin and Destination)
 Survey
 - This survey uses for year y the survey frame from AMCF Levels I and II for year y-2. However, some updates are made to this frame. The coverage problems noted in (ii) for AMCF also apply.

b. Response error

Response error occurs when a respondent misinterprets survey questions. This type of error may be caught at the edit stage, or they may simply go undetected.

Enquête trimestrielle sur les transporteurs routiers de marchandises

- Cette enquête utilise, pour une année y donnée, la base de sondage des niveaux l et II de l'enquête annuelle de l'année y-2. Par exemple, l'enquête trimestrielle de 1991 utilise comme base de sondage l'enquête annuelle de 1989. Certaines mises-à-jour sont toutefois apportées à celle-ci. Ce décalage dans les périodes de référence engendre naturellement certains problèmes de sur et de sous-dénombrement de la population cible.
- Tous les problèmes inhérents à la base de sondage de l'enquête annuelle, niveaux I et II, se retrouvent également pour l'enquête trimestrielle.

iii) Enquête sur le camionnage pour compte d'autrui (origine et destination)

 Cette enquête utilise, pour une année y donnée, la base de sondage de l'enquête annuelle des niveaux l et ll de l'année y-2. Certaines mises-à-jour sont toutefois apportées à celle-ci. Les problèmes de couverture énoncés pour l'enquête trimestrielle sur les transporteurs routiers de marchandises s'appliquent ici.

b. Erreurs de réponse

Des erreurs de réponse surviennent lorsque le répondant interprète de façon erronée les questions demandées. Ce type d'erreur peut être détecté lors de l'étape de la vérification ou peut tout simplement passer inaperçu.

Tableau 8.3	Tableau 8.3
Annual Motor Carriers of Freight Survey, 1990	Enquête annuelle sur les transporteurs routiers de
	marchandises, 1990

	Response rate (%) by province of domicile and level* Taux de réponse (%) selon la province de domicile et leniveau* de l'enquête					
Province of Domicile Province de domicile						
	Level II Niveau II	Level III Niveau III				
Newfoundland - Terre-Neuve	44.4	83.5				
Prince Edward Island – Île-du-Prince-Edouard	50.0	86.0				
Nova Scotia - Nouvelle-Ecosse	80.8	80.5				
New Brunswick - Nouveau-Brunswick	88.1	76.6				
Quebec - Québec	87.8	83.6				
Ontario	91.5	78.8				
Manitoba	74.2	81.9				
Saskatchewan	74.5	81.6				
Alberta	82.4	78.7				
British Columbia - Colombie-Britannique	83.9	77.5				
Yukon	50.0	60.0				
Northwest Territories - Territoires du Nord-Ouest	75.0	68.7				
Canada	85.8	80.0				

Level I response rate not available.

^{*} La taux de réponse pour le niveau l n'est pas disponible.

Table 8.4

Quarterly Motor Carriers of Freight Survey, 1991

Tableau 8.4

Enquête trimestrielle sur les transporteurs routiers de marchandises de 1991

Response rate (%) by province of domicile and guarter

Taux de réponse (%) selon la province de domicile

Province of domicile	et le trimestre						
Province de domicile	1 st quarter	2nd quarter	3rd quarter	4th quarter			
	1 ^{er} trimestre	2 ^{ième} trimestre	3ième trimestre	4ième trimestre			
Newfoundland – Terre-Neuve Prince Edward Island – Île-du-Prince-Edouard Nova Scotia – Nouvelle-Ecosse New Brunswick – Nouveau-Brunswick Quebec – Québec Ontario Manitoba Saskatchewan Alberta British Columbia – Colombie-Britannique Yukon Northwest Territories – Territoires du Nord-Ouest	44.5 75.0 86.7 83.3 83.1 82.9 86.4 74.1 83.6 75.4 66.7 60.0	63.6 50.0 80.0 83.1 76.6 72.7 63.0 76.4 70.5 100.0	63.6 50.0 60.0 72.4 71.9 68.2 52.4 55.6 70.9 51.7 33.3 40.0	44.5 66.7 66.7 75.9 74.2 74.8 57.1 48.1 70.4 50.0 33.3 40.0			
Canada	80.6	75.5	64.6	66.5			

c. Non-response error

This refers to the situation where a respondent refuses to complete a survey (complete non-response, or refusal), as well as the case where a respondent responds only to certain questions (partial non-response). Tables 8.3 and 8.4 describe, by province of domicile, the rate of response for the annual and quarterly motor carriers of freight surveys (AMCF and QMCF). A response is defined as a questionnaire that is returned with at least one field completed.

Readers who wish to obtain details on total or partial non-response are invited to contact the Transportation Division, Statistics Canada.

d. Other types of error

This is a general description of non-sampling errors commonly found in surveys such as the three discussed in this chapter.

A coding error occurs when a field is coded erroneously because of misinterpretation of coding procedures or bad judgement. Likewise, a capture error occurs when a data field is misinterpreted or keyed incorrectly. These errors can be minimized through the use of controls (automated coding, extensive data capture edits, or spot checking of captured data).

Once data are coded and captured, they are subjected to verification and imputation of missing or erroneous values. Errors may occur at this step, whether because of program bugs or because of some erroneous assumptions made in setting up the programs.

c. Erreurs de non-réponse

On entend par erreur de non-réponse la situation où le répondant refuse de façon globale de répondre au questionnaire (non-réponse totale ou refus) et le cas où le répondant ne répond que partiellement à certaines questions (non-réponse partielle). On retrouve dans les tableaux 8.3 et 8.4 des taux de réponse selon la province de domicile et ce, pour les enquêtes annuelle et trimestrielle décrites ci-haut (l'EATRM et l'ETTRM). Une répose est définie comme un questionnaire reçu ayant au moins un champ completé.

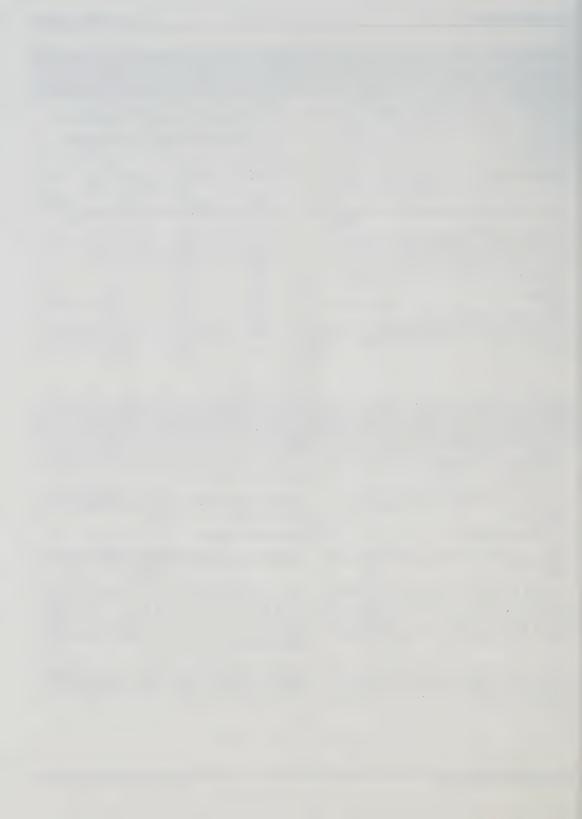
L'utilisateur désirant obtenir des taux de non-réponse totale ou partielle selon des ventilations spécifiques n'a qu'à communiquer avec la Division du Transport de Statistique Canada.

d. Autres types d'erreurs

On présente ici, de façon générale, d'autres types d'erreurs non échantillonnales qui se retrouvent fréquemment dans les enquêtes.

Une erreur de codage survient lorsqu'une mauvaise interprétation ou un mauvais jugement est fait du champ à coder. De même, une erreur de saisie se produit lorsqu'on interprète de façon erronée le champ à saisir ou encore lors d'une faute de frappe. On peut diminuer l'importance des erreurs de codage par l'utilisation, entre autres, du codage automatisé et celle des erreurs de saisie par des vérifications exhaustives ou sélectives des champs saisis.

Une fois les données codées et saisies, on passe à l'étape de la vérification et de l'imputation des données manquantes ou incohérentes, des erreurs peuvent ainsi se glisser lors de la programmation des règles ou de l'interprétation qu'on en fait.



Glossary

Asset Turnover Ratio. A measure of profitability obtained by dividing total operating revenues by total assets.

Bill of Lading. A contract setting out the details for transporting goods from a consignor (shipper) to a consignee (receiver). The bill of lading usually contains a description of the goods, the origin and destination, the weight and the transportation charges.

Owner Operators (or lessor operators). Owner operators, by means of owned or leased vehicles, haul trailers or other equipment for a carrier.

Central Frame Data Base. It is a centrally maintained database of businesses in Canada. Each name is given a unique identification number and classified according to the Standard Classification of Industries.

Carrier. A carrier undertakes the movement of commodities by road transport.

Class I. Carriers which earned gross annual intercity revenues of \$12 million or more. (Applies to the For-Hire Trucking (Commodity Origin/Destination) Survey only.)

Class II. Carriers which earned gross annual intercity revenues from \$1 million to \$12 million. (Applies to the For-Hire Trucking (Commodity Origin/Destination) Survey only.)

Commodity. The description of the merchandise as recorded on the carrier's shipping document. This information is encoded according to the Standard Commodity Classification (1972 edition) at the three-digit level of detail. The For-Hire Trucking(Commodity Origin and Destination) survey estimates are published using the commodity descriptions associated with these codes.

Compensation. Total compensation reflects the gross amount earned by the employees of a carrier, and is comprised of wages and salaries and supplementary labour income.

Supplementary labour income, which is defined as payments made by employers for the future benefit of the employees, consists of employers' contributions to employee welfare and pension funds, workmen's compensation funds and unemployment insurance.

Current Ratio. A measure of liquidity obtained by dividing current assets by current liabilities. This ratio is used to show the ability to pay current debts from current assets.

Debt Ratio. The percentage of capital provided by creditors. This ratio is used as a measure of solvency and is obtained by dividing total liabilities by total liabilities plus owner's equity.

Debt-Equity Ratio. A measure of solvency calculated by dividing total borrowings and claims of affiliates by shareholder's equity.

Destination. The point to which goods were delivered by the final carrier.

Domestic Shipment. Shipment whose origin and destination are in Canada.

Equity Ratio. The percentage of capital provided by shareholders. This ratio is used as a measure of solvency and is obtained by dividing owner's equity by total liabilities plus owner's equity.

Establishment. An establishment is defined as the smallest unit that is a separate operating entity capable of reporting all elements of basic industrial statistics.

Fiscal Year (Motor Carriers of Freight Survey and Private Trucking Survey). The fiscal year of a carrier ending any time between April 1, 1990 and March 1, 1991.

Fiscal Year (For-Hire Trucking (Commodity Origin/Destination) Survey). The calendar year from January 1 to December 31, immediately prior to the year in which the data are collected.

For-Hire Carrier. Any carrier which, for compensation, undertakes the transport of goods.

FHT.For-Hire Trucking(Commodity Origin and Destination) Survey.

Operating Revenues. Operating revenues include revenues pertaining to the Motor Carriers of Freight operations only. These correspond to the total amount billed by the carrier and include revenues earned by other carriers in the case of interline shipments.

Industry Activity Statistics. Statistics which describe the output of the industry in such terms as tonnes, tonne-kilometres, vehicle kilometres travelled, commodities transported from point to point.

Industry Served. This term applies to private trucking and refers to the principal activity of the owner.

Industry Structure Statistics. Statistics which describe the size, performance and economic health of the industry, such as revenues, expenses, balance sheets, equipment operated, employment. These are also referred to as input variables.

Intercity Motor Carriers. Those for-hire carriers whose predominant portion of revenues was earned on shipments moved more than 24 km on public roads, and those private carriers whose predominant number of trips were more than 24 km in distance on public roads.

Intercity Shipment. A shipment transported a distance greater than 24 km. Data transcribed for shipments with an assigned origin- destination distance of 24 km or less are not included in survey estimates.

Interline Shipments. The movement of a consignment by an initiating carrier to an intermediate point. From this point, a subsequent carrier moves the consignment to another point which may be an intermediate point or the final destination.

International Motor Carrier. A for-hire or private carrier that operates in Canada and the United States.

Interprovincial Motor Carrier. A for-hire or private carrier that operates in more than one province or territory.

Invoice. A bill which requests payment from a customer for transportation services rendered. It may contain the origin, destination, description of the goods transported and the amount charged for the transportation service.

Less than Truckload. A shipment which weigh less than 10 000 kg

Level I. For-hire carriers which earned gross annual operating revenues of \$5 million or more. (Applies to the Motor Carriers of Freight Survey only.)

Level II. For-hire carriers which earned gross annual operating revenues from \$1,000,000 to \$4,999,999. (Applies to the Motor Carriers of Freight Survey only.)

Level III. For-hire carriers which earned gross annual operating revenues from \$25,000 to \$999,999. (Applies to the Motor Carriers of Freight Survey only.)

Leverage. The extent to which the firm has been financed by debt

Local Motor Carriers. Those for-hire carriers whose predominant portion of revenues was earned on shipments moved 24 km or less on public roads, and those private carriers whose predominant number of trips were 24 km or less on public roads.

Off-Highway Motor Carriers. Those for-hire carriers whose predominant portion of revenues was earned on shipments moved on private roads, and not on public highways, and those private carriers whose predominant number of trips were on private roads and not on public highways.

Operating Ratio. The operating ratio is the proportion of total operating revenues absorbed by total operating expenses. Calculated by dividing operating expenses by operating revenues (before income taxes deductions).

Origin. The point at which goods were received by the initial road carrier. Road carrier in this context includes piggyback.

Pool Car Operators. Those operators which are engaged in consolidation or arranging shipments for rail transport.

Probill. A document which is made by the trucking company from the bill of lading. It is a company control document describing the handling of a shipment of goods and usually contains information on origin, destination, commodity description, weight (or other measurement), rate, revenues and interlining. A probill is sometimes referred to as a waybill.

Profit Margin. Indicates the profit earned per revenue dollar. It is obtained by dividing net income by operating revenues.

Province or Territory of Domicile. The province or territory where the head office of the carrier is located.

Response Rate. The ratio of the number of questionnaires received to the number of questionnaires mailed.

Return on Equity. A measure of profitability calculated by dividing net income by equity capital. This is the return accruing to shareholders on their contributed capital.

Return on Investment. Measure of profitability calculated by dividing earnings before interest and taxes by total assets. It shows the efficiency with which total assets are used in a business operation.

Salaries and Wages. Total compensation minus supplementary labour income.

Sampling. A procedure used to draw a part of a group for examination. Rather than examining an entire group referred to as the population or universe, one may examine a part of the group called a "sample".

Shipment (For-Hire Trucking (Commodity Origin/Destination) Survey). A quantity of merchandise transported by a for-hire carrier from one person or organization (consignor or shipper) to another person or organization (consignee or receiver).

Shipping Document. Any document recording the transportation of goods by carrier, which can be sampled. A probill (waybill), bill of lading, load manifest, trip report, invoice, or the individual records of a summary sheet or tape are considered to be shipping documents.

Tonne-Kilometre. An expression of weight (mass) multiplied by distance from origin to destination for each shipment. This is the standard output measure of the trucking industry.

Trip. This is the reporting unit for the industry activity portion of the Private Trucking Survey. Trips are reported from a point of origin to the point of final route destination.

Trip Report. A statement giving details of at least one trip of a transport vehicle detailing the origin, destination, commodity, weight (or other measurement), rate, revenues and interlining. It may include both inbound and outbound journeys.

Truck Rental Firms. Licensed or unlicensed trucking firms which rent or lease their equipment either to other trucking firms or to the shipper directly. The shipper or other trucking firm is responsible for the commodities carried.

Truckload. A shipment which weigh more than 10 000 kg(FHT).

Waybill. See Probill.

Weight (Mass). An expression of the weight of goods shipped as noted on the shipping document. Liquids, gases, pieces and other items are not charged for on a weight basis are assigned weights from a conversion table.

Working Capital Ratio. See current ratio.

Glossaire

Bordereau d'envoi. Document produit par l'entreprise de transport routier à partir de la lettre de transport. Il s'agit d'une méthode interne de contrôle de l'entreprise précisant de quelle manière envoi de marchandises a été effectué. On y trouve habituellement les renseignements suivants: origine, destination, description de la marchandise, poids ou autres mesures, tarif, recettes et opérations de transfert. Parfois désigné par l'expression lettre de voiture.

Catégorie I. Transporteurs ayant tirés du transport interurbain intérieur des recettes annuelles brutes de \$12 millions ou plus en 1988. (Ne s'applique qu'à l'enquête sur le transport routier de marchandises pour compte d'autrui, origine et destination).

Catégorie II. Transporteurs ayant tirés du transport interurbain intérieur des recettes annuelles brutes de \$1 million à \$11,999,999 en 1988. (Ne s'applique qu'à l'enquête sur le transport routier de marchandises pour compte d'autrui, origine et destination).

Catégorie de recettes, niveau 1. Établissements dont les recettes totales annuelles brutes d'exploitation se sont élevées à \$4 millions ou plus en 1988. (Ne s'applique qu'à Entreprises de camionnage et de déménagement).

Catégorie de recettes, niveau 2. Établissements dont les recettes totales annuelles brutes d'exploitation se sont élevées de \$500,000 à \$3,999,999 en 1988. (Ne s'applique qu'à Entreprises de camionnage et de déménagement).

Catégorie de recettes, niveau 3. Établissements dont les recettes totales annuelles brutes d'exploitation se sont élevées à \$100,000 et \$499,999 en 1988. (Ne s'applique qu'à Entreprises de camionnage et de déménagement).

Charge complète. Expédition ou expéditions dont le poids est 10 000 kg ou plus.

Charge partielle. Expédition ou expéditions dont le poids est inférieur à 10 000 kg.

Chauffeurs contractants. Les chauffeurs contractants tirent, au moyen de véhicules qu'ils possèdent ou qu'ils louent, des remorques et autres matériel semblable appartenant à des transporteurs.

Coefficient de liquidité générale. Mesure de liquidité obtenue en divisant l'actif à court terme par le passif à court terme. Le coefficient est utilisé pour montrer la capacité de payer les dettes à court terme à partir de l'actif à court terme.

Destination. Lieu de livraison des marchandises par le dernier transporteur routier (dans ce contexte, le transport routier comprend le transport routier rail-route).

Document d'expédition. Tout document ayant trait au transport de marchandises par un transporteur routier et qui peuvent être échantillonné. Un bordereau d'envoi (lettre de voiture), une lettre de transport, un manifeste, une feuille de route, une facture ou les renseignements contenus dans un récapitulatif ou sur un ruban magnétique sont considérés comme des documents d'expédition.

Effet de levier. L'effet de l'endettement d'une entreprise.

Entreprises de location de camions. Entreprises de location ou de location à baille, régies ou non, louant des camions à des entreprises de transport de marchandises ou directement aux expéditeurs. L'expéditeur ou l'entreprise de transport de marchandises est responsable des marchandises transportées.

Etablissement. Un établissement est la plus petite unité déclarante constituant une unité d'exploitation séparée, en mesure de déclarer tous les éléments de base de la statistique de cette industrie.

Exercice financier (Enquête sur les transporteurs routiers de marchandises et enquête sur les transporteurs pour compte propre)

L'Exercice financier d'un transporteur se terminant entre le 1er avril 1990 et le 31 mars 1991.

Exercice financier (Enquête sur le transport routier de marchandises pour compte d'autrui). L'année civile, du 1er janvier au 31 décembre, précédant immédiatement l'année pendant laquelle les données ont été recueillies.

Expédition interne. Expédition dont les pointes d'origine et de destination sont situés au Canada.

Expédition interurbaine. Expédition effectuée sur une distance supérieure à 24 km. Les données consignées pour les expéditions dont la distance entre l'origine et la destination est de 24 kilomètres ou moins ne sont pas inclues dans les estimations de l'enquête.

Facture. Note adressée à un client pour lui demander de payer des services assurés par une entreprise de transport. Elle peut contenir l'origine, la destination, la description des marchandises et le montant exidé pour le service de transport.

Feuille de route. Déclaration où figurent des détails concernant au moins l'un des trajets effectués par un véhicule de transport et indiquant l'origine, la destination, la marchandise, le poids ou autres mesures, le tarif, les recettes et les opérations de transfert. Elle peut mentionner des trajets à l'arrivée aussi bien qu'au départ.

Fichier principal de registre des entreprises. Il s'agit d'une liste centrale des entreprises au Canada. Chaque nom de la liste porte un numéro d'identification unique et il est répertorié selon la Classification type des industries de Statistique Canada.

Groupeurs de marchandises. Exploitants s'occupant de centraliser ou de préparer des expéditions par transport ferroviaire.

Lettre de transport. Contrat exposant les conditions du transport des marchandises du (expéditeur) jusqu'au consignataire (destinataire). En général, une lettre de transport comprendra la description des marchandises, leur origine et leur destination, leurs poids et les frais de transport.

Lettre de voiture. Voir bordereau d'envoi.

Marchandises. Description de la marchandise telle qu'elle figure sur le document d'expédition du transporteur. Ces renseignements sont codés d'après la Classification type des produits au niveau de détail à trois chiffres et les estimations de l'enquête sont publiées en regard des descriptions des marchandises liées à ces codes.

Marge de profit. Indique la marge de profit enregistré par dollar de recettes. Elle est obtenue en divisant les recettes nettes par les recettes d'exploitation.

Origine. Point où le premier transporteur routier reçoit les marchandises. Dans ce contexte, le transporteur routier comprend le transport rail-route.

Poids (masse). Expression du poids des biens expédiés figurant sur le document d'expédition. Les liquides, les gaz, certains pièces et autres articles qui ne sont pas facturés d'après le poids se voient attribuer un poids étable grâce à une table de conversion.

Province ou territoire de domicile. Province ou territoire où se situe le siège social du transporteur.

Ratio d'autonomie financière. Proportion des capitaux fournis par les créanciers. Le ratio est utilisé comme mesure de solvabilité et est obtenu en divisant le passif par le total du passif plus les capitaux propres.

Ratio d'endettement. Mesure de solvabilité calculée en divisant le passif total par les capitaux propres.

Ratio des capitaux propres. Proportion des capitaux fournis par les actionnaires. Le ratio est utilisé comme mesure de solvabilité et est obtenu en divisant le passif par le total du passif plus les capitaux propres.

Ratio d'exploitation. Le ratio d'exploitation est la proportion des recettes totales d'exploitation qui ont été absorbées par les dépenses totales d'exploitation.

Ratio du fonds de roulement. Voir le coefficient de liquidité général.

Recettes annuelles brutes d'exploitation. Les recettes brutes d'exploitation engloibent les recettes relatives au transport routier de marchandises pour compte d'autrui ou au déménagement de biens ménagers. Elles comprennent les montants totaux facturés par le transporteur, y compris la part de recettes prévue pour les autres transporteurs dans le cas de liaisons inter-transporteur.

Rémunération. La rémunération totale correspond au revenu brut et comprend les salaires et traitements ainsi que le revenue supplémentaire du travail. Le revenue supplémentaire du travail (paiements faits par l'employeur pour l'avantage futur de ses salariés) comprend les cotisations des employeurs aux caisses de retraite et aux régimes de prévoyance des salariés, aux caisses d'indemnisation des accidentés, et à l'assurance-chômage.

Rendement de l'avoir. Mesure de rentabilité calculée en divisant les recettes nettes par les capitaux propres. Il s'agit du rendement revenant aux actionnaires en fonction des capitaux contribués.

Rendement de investissements. Mesure de rentabilité calculée en divisant les gains avant intérêts et impôts par l'actif total. Elle indique l'utilisation efficace de l'actif total par l'entreprise.

Rotation des capitaux. Mesure de rentabilité calculée en divisant les recettes d'exploitation par l'actif total.

Salaires et traitements. Rémunération totale moins le revenu du travail supplémentaire.

Secteurs desservis. Ce terme s'applique aux entreprises de camionnage pour compte propre et correspond à la principale activité du propriétaire.

Sondage. Méthode utilisée pour prélever au hasard une partie d'un groupe à des fins d'études. Plutôt que d'étudier le groupe tout entier, on peut étudier une partie du groupe appelée "échantillon".

Statistiques de l'activité de l'industrie. Statistiques décrivant la production de l'industrie en fonction des tonnes, des tonnes- kilomètres, des kilomètres-véhicules et des produits transportés d'un point à l'autre.

Statistiques de la structure de l'industrie. Statistiques décrivant la taille, le rendement et la situation financière de l'industrie, selon les recettes, les dépenses, les bilans, le matériel exploité et la maind'oeuvre. Ces valeurs sont également appelées variables d'entrée.

Taux de réponse. Ratio du nombre de questionnaires reçus au nombre de questionnaires mis à la poste.

Tonne-kilomètre. Expression du poids (masse) multiplié par la distance entre l'origine et la destination de chaque expédition. Il s'agit de la mesure normalisée de rendement utilisée pour l'industrie du camionnage.

Transferts. (Liaisons inter-transporteurs) Marchandises transportées par un premier transporteur vers un point intermédiaire. A partir de ce point, un autre transporteur transporte les marchandises vers un autre point qui peut être un point intermédiaire ou la destination finale.

Transporteur. Aux fins de la présente publication, un transporteur est responsable du transport routier de marchandises.

Transporteur à forfait. Transporteur qui s'engage, moyennant rétribution, à transporter des biens d'un expéditeur ou d'un nombre limité d'expéditeurs au moyen d'un véhicule motorisé.

Transporteurs routiers pour compte d'autrui. Transporteurs qui, moyennant rétribution, assument le transport de marchandises.

Transporteurs routiers circulant hors des routes publiques. Transporteurs pour compte d'autrui tirant principalement leurs recettes du transport de marchandises sur les chemins privés et non sur les routes publiques et transporteurs pour compte d'autrui effectuant principalement des voyages sur les chemins privés et non sur les routes publiques.

Transporteurs routiers internationaux. Transporteur pour compte d'autrui ou pour compte propre qui circule au Canada et aux États- Unis.

Transporteurs routiers interprovinciaux. Transporteur pour compte d'autrui ou pour compte propre qui circule dans plus d'une province ou territoire.

Transporteurs routiers interurbains. Transporteurs pour compte d'autrui tirant principalement leurs recettes du transport de marchandises sur une distance supérieure à 24 km sur les routes publiques et transporteurs pour compte d'autrui effectuant principalement des voyages d'une distance supérieure à 24 km sur les routes publiques.

Transporteurs routiers locaux. Transporteurs pour compte d'autrui tirant principalement leurs recettes du transport de marchandises sur une distance égale ou inférieure à 24 km sur les routes publiques et transporteurs pour compte d'autrui effectuant principalement des voyages d'une distance égale ou inférieure à 24 km sur les routes publiques.

Voyage. Il s'agit de l'unité déclarante pour la partie de l'activité de l'industrie couverte par l'enquête sur le camionnage (pour compte propre). Les voyages sont déclarés à partir de leur point d'origine jusqu'au point de destination finale.

How To Get The Economic Facts and Analysis You Need on Transportation!

Available from the Transportation Division are...

- key financial operating statistics and commodity and/or passenger origin-destination data for the trucking, bus, marine, rail and air transport industries;
- special tabulations and analytical studies tailored to your business needs on a cost-recovery basis;
- two service bulletins providing preliminary release data, intermodal comparisons, etc.;
- a catalogue describing the contents of the Transportation Division publications, free of charge.

Get the facts! Find out how the Transportation Division can help you meet your information needs by contacting:

David Dodds, Director Transportation Division Statistics Canada Jean Talon Building, 12th Floor Tunney's Pasture Ottawa, Ontario K1A 0T6

Telephone: (613) 951-8704 Facsimile: (613) 951-0579

Jim Cain, Chief Surface and Marine Section

Telephone: (613) 951-0518 Facsimile: (613) 951-0579

Robert Larocque
Dissemination Coordinator
Surface and Marine Transport Section

Telephone: (613) 951-2486 Facsimile: (613) 951-0579

OP

Gord Baldwin, Chief Aviation Statistics Centre

Telephone: (819) 997-6942 Facsimile: (819) 953-8499

December 1992

Comment obtenir les analyses et les données économiques dont vous avez besoin sur le secteur des transports

Vous pouvez obtenir, auprès de la Division des transports...

- des données clées sur la situation financière des entreprises de transport par camion, autobus, bateau, train et avion, ainsi que sur les points d'origine et de destination des marchandises et des passagers;
- contre recouvrement des frais, des totalisations spéciales et des études analytiques répondant aux besoins de votre entreprise;
- deux bulletins de service contenant des données provisoires, des comparaisons intermodales, etc.;
- un catalogue descriptif gratuit des publications de la Division des transports.

Obtenez les faits! La Division des transports peut vous aider à combler vos besoins en information. Pour en savoir davantage, communiquez avec:

David Dodds, Directeur Division des transports Statistique Canada 12e étage, immeuble Jean-Talon Parc Tunney Ottawa (Ontario) K1A 0T6

Téléphone: (613) 951-8704 Télécopieur: (613) 951-0579

Jim Cain, Chef Section des transports de surface et maritimes

Téléphone: (613) 951-0518 Télécopieur: (613) 951-0579

Robert Larocque Coordinateur de la dissémination Section des transports de surface et maritimes

Téléphone: (613) 951-2486 Télécopieur: (613) 951-0579

OΠ

Gord Baldwin, Chef Centre des statistiques de l'aviation

Téléphone: (819) 997-6942 Télécopieur: (819) 953-8499

Décembre 1992

I-N-F-O-M-A-T

Don't start your week without it

Get a jump on your work week by making sure you have the most current economic and social information in Canada. Travelling by first class mail or courier, Statistics Canada's digest, Infomat, arrives at the beginning of each week to help you monitor key economic indicators and keep up with the most current data releases from Canada's national statistical agency.

In eight fact-filled pages, Infomat highlights the findings of Statistics Canada surveys and brings them to your desk each week, often long before detailed reports are published. Throughout the year you'll get the first results of over 100 ongoing surveys and many special surveys—from manufacturing shipments to the health of Canadians or post graduate employment to part-time workers.

Each week, Infomat presents you with,

- concise summaries of fresh facts from over 100 ongoing surveys
- charts and graphs that let you instantly scan the trends
- Overview an outline of the subjects covered in each issue that you can scan in 30 seconds
- guidance on how to obtain special reports to assist you in your more detailed research.
- Current Trends and Latest Monthly Statistics sections that bring you up to date on the Consumer Price Index, Gross Domestic Product and 21 other key monthly series

Managers, analysts and researchers who are responsible for keeping up to date on changes in Canada's economic and social climate can count on Infomat — as a quick overview of the latest trends and as a weekly reminder of key indicators and data releases. Many subscribers use Infomat's highlights to add authority to their industry analyses, investment plans or corporate reports.

To order Infomat (11-002E), 50 issues annually for \$125 in Canada, US\$150 in the U.S. and US\$175 in other countries, write to Publications Sales and Service, Statistics Canada, Ottawa, Canada, K1A OT6. For faster service, use your VISA or MasterCard and call toll-free in Canada, 1-800-267-6677.

votre première lecture de la semaine

Commencez votre semaine de travail en vous assurant que vous avez sous la main les dernières informations économiques et sociales au Canada. Voyageant en courrier de première classe ou par messagerie, Infomat, le condensé de Statistique Canada, arrive au début de chaque semaine pour vous aider à suivre les principaux indicateurs économiques et vous tenir au courant des dernières données publiées par l'organisme national d'enquêtes du pays.

En huit pages remplies de données, Infomat présente les faits saillants des enquêtes de Statistique Canada et les dépose sur votre bureau chaque semaine, bien avant que des rapports détaillés ne soient publiés. Tout au long de l'année, vous avez les premiers résultats de plus de 100 enquêtes permanentes et de nombreuses enquêtes spécialisées, qui vont des expéditions des fabricants à la santé des Canadiens ou de l'emploi des diplômés universitaires aux travailleurs à temps partiel.

Chaque semaine, Infomat vous offre:

- des résumés de faits tout récents provenant de plus de 100 enquêtes différentes
- des diagrammes et des graphiques qui vous donnent immédiatement les tendances
- Aperçu une description des sujets traités dans chaque numéro, que vous pouvez parcourir en 30 secondes
- des conseils sur la façon d'obtenir des rapports spéciaux pour vous aider dans vos recherches plus poussées
- Les tendances actuelles et Dernières statistiques mensuelles, rubriques qui vous tiennent à jour sur l'indice des prix à la consommation, le produit intérieur brut et 21 autres séries mensuelles importantes.

Canada

Les gestionnaires, les analystes et les chercheurs qui ont la responsabilité de se tenir au courant de l'évolution de la conjoncture économique et sociale du Canada peuvent compter sur Infomat pour avoir une vue d'ensemble des dernières tendances et disposer ainsi d'un aide-

mémoire hebdomadaire des principaux indicateurs et données publiés. Plusieurs abonnés utilisent les faits saillants d'Infomat pour relever l'autorité de leurs analyses industrielles, projets d'investissements ou rapports financiers.

Pour commander Infomat (11-002F), 50 numéros par an pour 125 \$ au Canada, 150 \$ US aux États-Unis et 175 \$ US dans les autres pays, écrivez à Publications, vente et service, Statistique Canada, Ottawa, Canada K1A 0T6. Pour un service plus rapide, utilisez votre carte VISA ou MasterCard et composez sans frais au Canada le 1-800-267-6677.



ORDER FORM

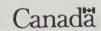
Statistics Canada Publications

MAIL TO: Publication Sales Statistics Canada Ottawa, Ontario, K1A 0T6 (Please print) Company Department			METHOD OF PAYMENT Purchase Order Number (please enclose) Payment enclosed \$ Bill me later (max. \$500) Charge to my: MasterCard VISA							
AttentionAddress			Account Number Expiry Date							
City	Province									
Postal Code	Tel.	Client Reference Number								
			Annual Subscription or Book Price							
Catalogue Number	Title		Required	Canada \$	United States US\$	Other Countries US\$	Qty	Total \$		
					- 71					
TOTAL MATERIAL PROPERTY.					s	UBTOTAL				
Canadian customers add 7% Goods	s and Services Tax.				C	ST (7%)				
Please note that discounts are applied to the price of the publication and not to the total amount which might include special shipping and handling charges and the GST.				vhich	GR	AND TOTA	L			
	nade payable to the Receiver General other countries pay total amount in US				an clients	pay in Can	adian fu	1100		
For faster service	1-800-267-667	7 7			VISA and	MasterCa Accou		PF 03681 1991-01		

Version française de ce bon de commande disponible sur demande



Statistics Statistique Canada





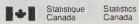
BON DE COMMANDE

Publications de Statistique Canada

POSTEZ À: Vente des publications Statistique Canada Ottawa (Ontario) K1A 0T6 (En caracteres d'imprimerie s.v.p.) Entreprise Service À l'attention de Adresse			MODALITÉS DE PAIEMENT Numéro d'ordre d'achat (inclure s.v.p.) Paiement inclus Envoyez-moi la facture plus tard (max. 500 \$) Portez à mon compte: MasterCard VISA Nº de compte Date d'expiration							
	Province	Signature								
Code postal	Tél	Nume	ero de référenc	e du client						
Numéro au catalogue	Titre		Édition demandée		enement a de la pub États- Unis \$ US		Qté	Total \$		
					1.179					
		-						*		
	The state of the s					TOTAL	1			
Les clients canadiens	ajoutent la taxe de 7 % sur les produits et services.				Т	PS (7 %)				
	réductions s'appliquent au prix des publications et noi rais de port et de manutention particuliers et la TPS.	au to	tal général; ce	dernier	тота	AL GÉNÉ	RAL			
	t-poste doit être fait à l'ordre du Receveur général du à l'étranger paient le montant total en dollars US tirés				ents cana	idiens paie	ent en dol	llars		

1-800-267-6677

This order coupon is available in English upon request



Pour un service plus

rapide, composez





Comptes VISA et MasterCard

PF

03681

1991-01

JOIN THE WITH THE MOST USEFUL AND ATTRACTIVE CANADA YEAR BOOK EVER PUBLISHED.

On the occasion of the nation's 125th anniversary of Confederation, the 1992 Canada Year Book takes a unique look at the fascinating highlights in the development of Canada since 1867.

Exceptionally popular among business people, journalists, librarians, parliamentarians, educators and diplomats for 125 years, the 1992 Canada Year Book is designed as a comprehensive reference source for the latest on economic, political, and social information on Canada and Canadians. And for the first time, this "special collector's" edition presents picturesque vignettes on Canada's past with informative, easy-to-read text.

Special features include:

- a new 22cm X 30cm (9" X 12") format
- · larger typeface
- over 300 rare archival photos
- · historical perspectives on Canada's past

• 22 chapters, 607 pages bound in deluxe hard cover

Time and time again, you'll reach for this compact encyclopedia to answer questions on all aspects of Canada.

THE LAND
THE PEOPLE
THE NATION
THE ECONOMY
ARTS AND LEISURE



PARTICIPE

L'Annuaire du Canada de 1992, qui marque le 125e anniversaire de la Confédération, jette un regard unique sur les grands moments de l'évolution du pays depuis 1867.

Cet ouvrage, particulièrement populaire depuis 125 ans auprès des gens d'affaires, des journalistes, des bibliothécaires, des parlementaires, des enseignants et des diplomates, est conçu comme un ouvrage de référence où l'on retrouve les données économiques, politiques et sociales les plus récentes sur le Canada et les Canadiens. Cette édition spéciale présente, pour la première fois, de pittoresques illustrations se rapportant à l'histoire du Canada de même que des textes informatifs et faciles à lire.

Au nombre des caractéristiques spéciales, on compte :

- un nouveau mode de présentation : 22cm x 30 cm (9" x 12")
- · des caractères plus gros
- plus de 300 photos d'archives rares
- des perspectives historiques sur le passé du Canada
 - 22 chapitres, 607 pages reliées par une couverture rigide de luxe.

Cette encyclopédie compacte est un ouvrage indispensable pour répondre à vos questions portant sur tous les aspects du Canada.

- LE TERRITOIRE
 - LA POPULATION
 - LA NATION
 - L'ÉCONOMIE
 - LES ARTS ET LES LOISIRS

Available in separate English and French editions, the Canada Year Book (Cat. No. 11-402E) sells for \$49.95 (plus \$5.05 shipping and handling) in Canada, US \$60 in the United States, and US\$70 in other countries (includes shipping and handling).

To order, write Publication Sales, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, K1A OT6, or contact the nearest Statistics Canada Regional Reference Centre listed in this publication.

For faster ordering, using your VISA or MasterCard, call toll-free 1-800-267-6677 or fax your order to (613) 951-1584. Please do not send confirmation.

Vous pouvez vous procurer l'Annuaire du Canada (no 11-402F au Catalogue), en version française ou anglaise, pour 49,95 \$ (plus 5,05 \$ pour frais d'expédition et de manutention) au Canada, 60 \$ (devises américaines) aux États-Unis et 70 \$ (devises américaines) dans les autres pays (frais d'expédition et de manutention compris).

Pour commander, prière d'écrire au Service des Ventes des publications de Statistique Canada, Ottawa (Ontario) K1A 0T6, ou de communiquer avec le Centre régional de consultation de Statistique Canada le plus près de chez vous (voir la liste qui figure dans la publication).

Pour accélérer les commandes, utilisez votre carte VISA ou MasterCard ou composez sans frais le 1-800-267-6677 (téléphone) ou le (613) 951-1584 (télécopieur). Veuillez ne pas envoyer de confirmation.

THE MARKET RESEARCH HANDBOOK 1992

The fastest way to get off to a good start!

Brainstorming with your colleagues produces some great marketing ideas. But which ones will you use? The Market Research Handbook

1992 can help you narrow your options before you commit any more time and resources to developing your strategy.

This handbook is the most comprehensive statistical compendium on Canadian consumers and the businesses that serve them.

It helps you to identify, define and locate your target markets.

Looking for . . .

...socio-economic and demographic profiles of 45 urban areas?

... revenue and expenditure data for retailers and small businesses?

The Market Research Handbook 1992 has it all... and more. It provides information on:

- personal spending
- size and composition of households
- wages and salaries
- investment in Canadian industries
- labour force in various industries
- industry and consumer prices

It has been one of our bestsellers since 1977 for the simple reason that it offers such a range and depth of market data. Save time and money when you're looking for data or data sources, keep the **Market Research Handbook 1992** close at hand for easy reference.

The **Market Research Handbook 1992** (Cat. no. 63-224) is \$94 (plus 7 % GST) in Canada, US\$113 in the United States and US\$132 in other countries.

To order, write to Publication Sales, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6 or contact the nearest Statistics Canada Reference Centre listed in this publication.

For faster service fax your order to 1-613-951-1584. Or call toll-free 1-800-267-6677 and use your VISA or MasterCard.

LE RECUEIL STATISTIQUE DES ÉTUDES DE MARCHÉ 1992

Pour partir du bon pied!

Des séances de remue-méninges jaillissent d'excellentes idées de commercialisation. Mais lesquelles choisir ? Le **Recueil**

statistique des études
de marché 1992 peut
vous faciliter les choix
avant que vous n'engagiez
plus de temps et de ressource
à l'élaboration de votre stratégi

Ce recueil statistique est le plus exhaustif qui soit sur les consommateurs canadiens et les entreprises qui les servent. Il vous aide à définir et situer vos marchés cibles

Vous cherchez...

...des profils socio-économiques et démographiques de 45 régions urbaines ?

...des données sur les recettes et les dépenses de détaillants et de petites entreprises ?

Le **Recueil** contient tout cela... et plus encore :

- dépenses personnelles
- taille et composition des ménages
- traitements et salaires
- investissements par secteur d'activité économique
- population active par secteur d'activité
- prix de l'industrie et de la consommation

Si c'est l'un de nos succès depuis 1977, c'est parce qu'il vous renseigne en long et en large sur le marché. Pour économiser temps et argent, vous ne sauriez vous en passer

Le **Recueil statistique des études de marché 1992** (n° 63-224 au catalogue) coûte 94 \$ (TPS de 7% en sus) au Canada, 113 \$ US aux États-Unis et 132 \$ US dans les autres pays.

Pour commander, veuillez écrire à Vente des publications, Statistique Canada, Ottawa (Ontario), K1A 0T6 ou communiquer avec le Centre de consultation de Statistique Canada le plus près (voir la liste figurant dans la présente publication).

Pour un service plus rapide, commandez par télécopieur au 1-613-951-1584. Ou composez sans frais le 1-800-267-6677 et utilisez votre carte VISA ou MasterCard.